

AR 7205

5/1

HERTA & LEO LEAB COLLECTION

S 39/7

5/1 CUSTOMERS C-E 1943-1960

5/1

Windsor
St. Leonards
Middleboro, Vt.

Dear Mr. Liebowitz:

Since you were kind enough to recommend a second letter to Mr. Hull I like to report to you the following:

I called Mr. Hull. He offered to take my cosmetics in consignment. To my question: "It's fine to have them in your house; who is going to sell them?" he answered: "You have to do the merchandising and selling."

When I retorted: "What good is the consignment" he meant: "We are very short on space; we handle only nationally advertised brands!"

I decided to finish the conversation; it is senseless to talk to somebody like that.

How different people are! You - and I must confess I didn't expect it - gave me a chance! May be, Mr. Hull never in his life experienced anything that made him think a lot of the next person. Well...!

In any case: Thank you for your intention to help me. I hope Miss Legg will try as she told me.

Very truly yours,

Hedda Maar

h/l

5/2/55

5/2/55

Stoughton
Sttleboro, Vt.

Dear Mr. Liebowitz:

Since you were kind enough to recommend a second letter to Mr. Hull I like to report to you the following:

I called Mr. Hull. He offered to take my cosmetics in consignment. To my question: "It's fine to have them in your house; who is going to sell them?" he answered: You have to do the merchandising and selling."

When I retorted: "What good is the consignment" he meant: "We are very short on space; we handle only nationally advertised brands!"

I decided to finish the conversation; it is senseless to talk to somebody like that.

How different people are! You - and I must confess I didn't expect it - gave me a chance! May be, Mr. Hull in his life experienced anything that made him think a lot of the next person. Well...!

In any case: Thank you for your intention to help me. I hope Miss Legg will try as she told me.

Very truly yours,

Hedda Maar

h/1

5/10/5
3.2
5/2/5
2.75

January 22, 1957

Miss Legg
Carroll Drugstore
14 Elliot St
Brattleboro, Vt.

Ally Cr. 2oz 1.00
Fresh. - Soft. 1.25
Velvet. 1.75
day Cr. 1.50
N. Cr. 2.00
S.T.W. 2.00

Dear Miss Legg:

Mr. Liebowitz suggested that I introduce myself to you and I gladly do so.

Your store sold repeatedly my cosmetics and I hope that you will continue to do so. As Mr. Liebowitz knows they are of highest quality and very effective.

The main items sold in your store were "Velveteen" , Night Cream and Sensation Toilet Water.

If you would like to push the other items too I would naturally be very pleased.

Anytime Cream is kind of family cream. It is very much liked. People order it directly from as far as San Francisco.

The enclosed list informs you about all items. I am sorry it does not look too good; however, I don't have the list yet made since the price change.

I offer for every dozen one free. If you want to give a mixed order of 1 doz. you can decide on the item you would like to get free. The discount is 40% plus 10% promotion discount.

I would be only too happy to be able to interest you. Your customers will be pleased to be sold by you Hedda Maar preparations.

I was told that "Vermont" people are thrifty... Hedda Maar beauty aids are very economical!

May I expect a soon order from you? I do hope so.

Looking forward to hearing from you I remain with best wishes

Very truly yours,

HEDDA MAAR

Kindly recommend me to
Mr. Liebowitz.

encl.
h/1

But to have attempted to ~~cover~~ the over two-century-long

history of the theatre in the United States for any great length

of time ^{have} would ^{be} unwieldy and overambitious. Besides which

in a paper of this sort it would also be incomplete. This

essay is ^{mainly} limited to the Pre-Civil War theatre and its

relations to New York. ~~This period is a good deal less crowded~~

~~and complex than the years that follow the War. And the body~~

of the essay is centered in the seventy-year span 1760-1830.

However extraneous material concerning actors, dramatists, critics,

playhouses, etc. has been added where it was thought necessary,

relevant, or interesting. ~~At times difficult, however, as the New~~

~~York stage became more crowded, to be explicit.~~

An ^{divided} dealing with the topic ^{is} have the paper into

sections which do not necessarily fall into chronological

order, but which do represent topical headings. An

epilogue has been added to tighten up loose ends.

May 22, 1956

r. Liebowitz
Wattleboro, Vt.

Dear Mr. Liebowitz:

Many thanks for your kind interest; I will write to Mr. Hull.

Needless to say that I would be very happy to have my cosmetics on your shelves now that your summer season starts.

It is not only a matter of selling. I believe your customers will realise of - by buying my preparations- they have the advantage of using superior qualities at a very reasonable price. Houses offering kind of similar quality sell their products at a much higher price at "sale" offer.

My cosmetics really seem far advanced in their formulation.

The big houses now - according to "the American Perfumer" - start to include ingredients my "Day Cream" contains since my start here in U.S.A.

May 1956 issue of the American Perfumer has an article titled "Dry skin is more complex than a deficiency of natural oils; implications for cosmetics" It says:

.....It cannot be shown that lanolin is necessarily a superior agent for the relief of dryness.....If there is a film of natural lipids on the cutaneous surface this may tend to act as a cement-like substance..... Those agents which serve best to prevent or relieve dryness by this mechanism are.... the vegetable fats..... The ability of a cosmetic to prevent or relieve dryness appears to be a function primarily of its ability to increase the water content....

All this is the idea of "Velveteen" marketed already since years

I know people go for advertisement; superior quality often can stand up inspite of this.

I mail today about 100 of the enclosed cards to women in Brattle. I wonder if you will get one call.

The increases I had to pay for bottles, ingredients, freight, etc. forced me to raise "Velveteen's" price. I offer you the old price of \$1.50 till the 15th of June and 1 free with an order of 12.

July 6, 1955

Miss F. Angell
Buyer
Carroll Drugstore
Brattleboro, Vt.

Dear Miss Angell:

Though you meant that I soon will receive another order I am very sorry that I so far did not get any.

Here is an offer for July and August 1955.
1 lipstick free with one Velveteen, limited to
1 Dz.

Enclosed you will find a sample of the lipstick; they come in "light" and "Bright". Please, let me know the shade you would like to get.

"Velveteen" is very much liked, it is - as I wrote you already - a wonderful summer item; I therefore hope that you can make use of this offer.

I can't make this offer for "Sensation." As you might know "Sensation" is nearly the same as Lanvin's Arpege. The latter is very expensive. My price is about half; this makes it therefore impossible to give any large discount. I know that women used to Arpege switched to "Sensation" to have the same scent only cheaper.

Hoping very much to hear from you I remain with best wishes

Sincerely yours,

HEDDA MAAR

encl.
h/1

June 8, 1955

Miss Florence Angell
Carroll Drugstore
14 Elliot Street
Brattleboro, Vt.

Dear Miss Angell:

It was nice talking to you.--- The summer season starts now...I hope that you will be able to send me an order.

"Velveteen" is so easy to use, it is so light... a delightful summer item.

I am sending you perfumed cards, kindly, give them to your customers. They might like to carry them in their pocket-books or - as I was told- they might do as some: put the cards behind couch pillows so that the room smells. I would never have thought of the latter myself.

Somebody gave up and I was able to get 6oz glass jars for practically nothing. Since Anytime Cream is kind of family cream (men use it before shaving to make the skin soft, women use it for cleansing and some use it as all-around preparation, children get treated with it to prevent the skin from too much drying in the sun) I decided to use these jars for the Anytime Cream. I offer

6oz Anytime Cream \$1.45

This is extremely cheap since 2oz are \$.75 and 8oz sell for \$2.00. The offer is good only while the supply lasts.

Many of the big concerns advertize now that their preparations contain "bacteria killing" preparations. Well, all my creams and Velveteen contain bacteria killing ingredients or better chemicals. We used them already in Germany; this was so natural that nobody ever thought of mentioning it.

I sent you once a jar of "Day Cream"; it is ideal for healing sunburn.

Hoping to hear from you very soon, I am

Very truly yours,

h/1

HEDDA MAAR

The story of Allied intervention in Russia in 1918-1920, and especially America's role, is a complicated one. The reasons given by the Allies at that time after the Peace of Brest Litovsk and before the armistice were all based on military necessity, "the threat of Germany" ... the Allies were afraid that Germany no longer obliged to meet a large army in the east would reinforce her western line to a strength they could not meet. At the same time

America's
Expenditure.

April 20, 1955

Carroll
"The American Perfumer", April 1955, says:

"Social and economic changes..... the increasing tempo of life.... mean that cosmetics are now developed which are easier to use.

This implies an upsurge in the demand for a more limited number of toiletries to fill basic needs."

"Velveteen" is the perfect preparation "to fill basic needs". It supplies general helpings of essential moisture and natural oils to the complexion, keeps them in proper balance.

A few drops under make-up or at bedtime are sufficient. As "after-bath" rub it is beneficial for the entire body.

Special offer for May 1955

With an order of 3 "Velveteen"
1 Anytime 2oz, value \$.75 free.

14 Elliot Street
Brattleboro, Vt.

Dear Miss Angell:

May 8th is "Mother's Day".... this is a day candies and perfumeries mainly are given. I should be very happy to receive an order for toiletwater; now that summer comes the season is starting anyhow. My thanks in advance.

It might interest you:

A few days ago a drugstore of whom I never so far had heard sent a messenger for 3 bottles of "Sensation Toilet Water."

I was curious to know how he ever heard about me. "A customer of mine had received this particular toilet water as a gift and insisted in getting it."

Too bad that I have not the means for larger advertisement.

Anyhow he now ordered several items of mine and I wonder if he will be as successful as you in selling my preparations.

My very best to you.

Sincerely yours,

Hedda Maar

m/l

encl.

H E D D A M A A R
 1472 Broadway, room 904
 New York 18, N.Y.
 Tel. WI 7-1180

Please send the following:

Name:
 (Print, please)

Address:

City Zone: State:

HEDDA MAAR'S

Gifts of Enchantment,

delightful to receive...

Quantity: Amount

.....	<u>SENSATION PERFUME CLOUD</u> , fragrance in a new form "The nearest thing to perfume"... It looks like, acts like - but doesn't cost like perfume. Perfume- typed packaged in a white, gold lined box. A thrilling gift	1 oz \$3.00
.....	<u>SENSATION TOILET WATER</u> , light, but extremely lasting,.. a warm, yet delicate fragrance	4 oz \$1.75
.....	<u>HEDDA MAAR'S LUXURIOUS COSMETICS</u> in a festive box		
.....	Duett (Cream and Freshener)	1.75
.....	Trio (3 Creams)	3.50
.....	Charm Set (Velveteen and Cream)	2.75
.....	Night and Day (2 Creams)	2.75
.....	<u>For Cherished Hands</u>		
.....	Hand Care Kit (for men too) Cream and Lotion	2.25
.....	Lotion in a star dotted box	1.00
.....	<u>Stocking Stuffers, dressed up for Xmas</u>		
.....	Freshener	1.00
.....	Velveteen (Skin oil)	1.50
.....	Lipstick, in a white case	1.00
.....	Anytime Cream and Lipstick	1.75

20% Federal Tax
 in New York 3% Sales Tax

Gift wrapping at no extra cost

TOTAL

Enclosed: Check \$ Money Order \$

Jan. 55

" Beauty - Building "
is my business ...

Your Skin Can Be Improved

V O G U E , the leading fashion magazine, says:
"Hedda Maar is a girl who knows skin..."

Hedda Maar, the "girl who knows skin" offers to show you
how you can make yourself more beautiful

All you need find right here from this list the
correct preparation for your special skin problem

-
- | | | |
|---------------------------------------|---|----------------------|
| <u>Anytime Cream</u> | Cleanse with this cream! It penetrates deeper, dislodges grime, removes make-up. Liquefies instantly on the skin. Beneficial to oily, dry and normal skin. Leaves skin smooth, soft. A superb massage cream, too. | \$.75 2.00 3.50 |
| 2 <u>Exquisit Skin Freshener</u> | This tingling, gentle, clear lotion leaves a finer-textured skin and a clearer look. A must for oily skin. A wonderful help for the summer; it cools hot, damp skin. | \$1.00 |
| 6 <u>Exquisit Skin Lotion Special</u> | This anti-drying milky lotion gives skin a dewy luminous look. It floats evenly and is non-sticky. The ideal foundation for normal skin. Perfect for soft hands. | \$1.00 |
| 3 <u>Velveteen</u> | This skillful blend of finest oils, gently revitalizing, lessens tautness and retains moisture. A perfect foundation for dry skin. A night lubricant for normal skin. | \$1.50 |
| <u>Exquisit Day Cream</u> | This help for many annoying complexion problems like rough skin, lifeless skin, externally caused blemishes, has a most unusual formula. Absolutely non-fatty it contains lanolin. It soothes soreness, heals sunrashes, chapped skin. The perfect foundation for oily skin. Delightful for dish-washing hands. | \$1.25 |
| 3 <u>Exquisit Night Cream</u> | An incomparable cream rich in lubricants to help check age-betraying squint lines, dryness. Applied nightly, after proper cleansing, it will prove great for skin naturally dry... or for mature skin. | \$1.50 4.25 |
| 3 <u>Sensation Toiletwater</u> | This youthful, enchanting fragrance, elegant and discreet, should be part of you. | \$1.75 |
| <u>Sensation Perfume Cloud</u> | The unsurpassed "Sensation" fragrance in new form. "The nearest thing to perfume". Perfume-typed, packaged in a gold-lined box. | \$3.00 |
-

All prices subject to federal tax.

The cosmetic creations of HEDDA MAAR are obtainable at better
cosmetic counters or direct by mail order

from H E D D A M A A R , 1472 Broadway, Room 904, New York 18, N.Y.

(over)

Many thanks for the lovely feather
cosage - looks very neat on my
blood sheet.

Sincerely

Frederic Angell

PS

Your day cream sounds very
good but very expensive for
this as we would most certainly
brush it as a hand so - If you
have a sm. sample and care to
send it along - If it is something
I can be enthusiastic about, I
might try - no promises however
JMA.

October 11, 1954

Miss Florence Angell
c/o Carroll Drug Store
Brattleboro, Vt.

Dear Miss Angell:

Thank you for your order; I was delighted to get so soon another order.

I enclosed in the package a little bottle of Exquisit Skin Lotion Spec. for your own use. It is wonderful for soft or thin-skinned hands and the perfect foundation for normal skin. It is advisable to take every time only very little; it is rich.

I believe that I forgot the last time to suggest to recommend Exquisit Skin Frashener as the cleansing preparation for teen-agers. It discourages blackheads and pimples. I would not suggest any cream for teen-agers for the night. However, in wintertime Exquisit Day Cream is Ideal for them. It really protects and is not greasy at all.

Would you like to order with you next order 1/12 of Sensation Perfume Cloud? Thus you could decide,

if it does not make a lovely gift for Xmas. I believe that it does.

Would you let me know when you want anything Xmas wrapped!

Looking forward to hearing from you soon again I remain

Cordially yours,

Hedda Maar

P/S. Enclosed
for your convenience an order card.

h/1

~~Herta Leib ist nicht in der Lage, Arbeit zuzueglich zur Versor-
gung ihres Haushalts zu tun; sie hat meist nicht die Kraft
fuer schwere koerperliche Arbeit.
Es ist mir bekannt, dass sie infolge Ueberarbeitung 1944 einen
totalen Zusammenbruch hatte; ihr jetziger Zustand haengt mit
diesem Zusammenbruch zusammen.~~

Sept. 1954

Information fuer evtl. Anfrage vom deutschen Entschadigungsamt

Phone 973-M

FREE DELIVERY

14 Elliot Street

CARROLL DRUG STORE

H. Soffer Drug Co., Inc., Dealer

Prescription Specialist

BRATTLEBORO, VT.

Needa Maar
1472 Broadway
New York 36, NY

9/23/54

Dear Ma'am,

My employer, Mrs
Lubowitz gave me a
folder on your line.
I am interested in
giving it a trial and
perhaps with a bit of
push get it over in
your area -
You will find this
a small order as I
need to acquaint my-
self with it before I
plunge -

(over)

Could you please
ship the following:

3 pieces Anytime cream
75¢ size

3 " Equisit Skin
Freshner 1.00 size

3 " Equisit Night Cream
1.50 size

6 " Sensation toilet
water 1.75 size

Thank you
Florence Angell
(buyer)

10.94
87

11.81

DR. GEO. S. COTTON
SUITE 210-20 PROFESSIONAL BUILDING
TEMPLE, TEXAS

Sept. 15.4 - 1954

Neola Mae
New York

Dear Madam:

I read your Ad. in Yankee.
Please send 4oz jar of Velvetan.
Enclosed check for \$1.65.

Sincerely,

Geo. S. Cotton

EAST BOSTON SAVINGS BANK

Incorporated 1848

10 MERIDIAN STREET

EAST BOSTON, MASSACHUSETTS

WILLIAM C. SMITH
PRESIDENT
WILLIAM T. VOSE
GEORGE E. HODGE
STEWART P. LYNCH
VICE PRESIDENTS



PHILIP J. COADY
TREASURER
C. MAXWELL FRENCH
ROBERT E. TURPIN
LESTER N. ELLIS
ASSISTANT TREASURERS

BRANCH OFFICE • CENTRAL SQUARE

December 15, 1960

HEDDA MAAR
1472 Broadway
New York 36, New York

Dear Miss Marr:

I am grateful to my friend Mrs. Lichtenberg for introducing me to your excellent products, and am enclosing check for \$7.70, and please advise if not sufficient, as I should like the following - gift-wrapped if possible:

One 2 oz. jar Night cream	\$2.50
Two bottles Velveteen	4.50
	<u>\$7.00</u>
Tax	.70
	<u>\$7.70</u>

I am appreciative of the delicate perfume and enjoy the fragrance of your products so much.

Know that I joined Mrs. Lichtenberg at Miss Verne Thomas' home in Vermont and am well aware of how highly Miss Thomas thought of your products. Her hands were in excellent condition.

Sincerely yours,

Doris H. Cassidy
(Miss) Doris H. Cassidy
East Boston Savings Bank
10 Meridian Street
East Boston 28, Massachusetts

P.S. My home address is as you know: 67 Marston Street, Medford 55, Massachusetts, but please send order to my business address.

OCTOBER 1, 1955

Mrs. Cattenazzio
156 E 117th St
New York 35

Dear Mrs. Cattenazzio:

Many, many thanks for calling me; I am very happy about the aspect of having my cosmetics exhibited in this large armory.

I am glad that you understand my inability to give my cosmetics as donations. However, I would like to help in the most possible way by offering them to you at nearly my own price.

I was thinking the matter over and came to the following: It is very difficult to sell a face cream; people are extremely distracting. It might take too much time in a booth to make people buy an unknown name. I therefore decided to send you samples of what, according to my experience, is relatively easy to sell.

The easiest to sell is a toilet water. As I told you, I would give you an atomizer free. Thus it can be easily demonstrated. "Sensation", as you will convince yourself, has a marvelous scent. It comes very attractively packaged in cellophane. I would wrap some wrap in gift paper; I know that people buy there many items as Xmas gifts. Naturally the gift wrapping is free.

Oil that can be used for after bath and Lotion are also relatively easy to sell. Both are rather nice looking; both can be tried.

If you like to have some printed material ~~for~~ there on hand, I would have made out special lists for that purpose.

Naturally, if you prefer to have a cold cream for selling, I gladly sell it to you.

I offer you

Anytime Cream	2oz	for 28cts	(75)
Exquisit Skin Lotion Extra	60"		(1.25)
Velveteen(Oil)	70"		(1.50)
Sensation Toilet Water	85"		(1.75)

All prices are net. I would pay the postage for orders over \$5.00.

I enclosed some printed information.

To make you understand it, I have to tell you a little about myself.

I was in Europe production manager and worked in most European capitals. We came here with a baby no money and worst, nobody to give us any kind of advice. Due to circumstances I finally decided to make one cream and see if I could sell it. To my own greatest amazement I did. I was able to make a complete line. I worked day and night. My customers made me sell to stores. Than I dealt myself with the beauty editors and again I was amazed: They all gave me and repeatedly write-ups. Lord& Taylor, Bloomingdale's, Mc'Cree ry's started to sell my preparatoons. I thought that I was dreaming. That was in 1944. One day in Nov. 1944 I collapsed while doing my washing. I didn't know the meaning of "B'eakdown". In Dec I started again. In Jan. 1945 I was wondering at the eyes of Lord&Taylor's buyer when I told her about my collapse. She accepted my complaint the women were told, my cosmetics are not there, in I called a salgirl to make me talk to her. I never could make use of all that. In Spring 1945 I was finished for good. So therefore the diffe-
rence in the advertising.

All this is forfotten. I work now again and am very glad that you want to reccomand me. As an appreciation I sent you a jat of my Day Cream U it for your hads; it is very fine.

Looking forward to hearing from you I am

Cordially yours,

Hedda Maar

Hamlet O. Catenaccio
156 East 117th Street
New York City

Oct. 27th, 1953-

Dear Mrs. Maar;

In reading your letter of the 7th to the committee; they are against our buying any products for display at our booths #69 and #70. Hence, at the moment I do not have encouraging news for you.

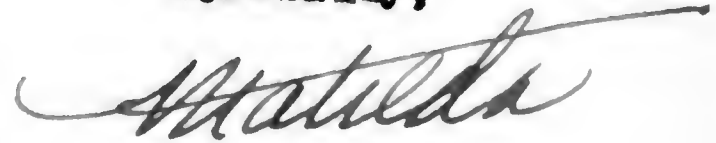
You see we are anxious to obtain displays, sell and the proceeds go towards needy cases at the Parkway Hospital.

However, at our next meeting, where about 50 women are assembled, you might try then. Would you want to?

Let me know or look for me at booths #69 & 70 every evening thru the week of Nov. 2, to the 8th.

Kindest regards;

Cordially;



LEHIGH 4-5065

AUFBAU

American Jewish Weekly in German and English
Published by the New World Club, Inc.

•
MANFRED GEORGE. EDITOR

Nov. 44

Liebe Hedda Maar:

Ich schreibe jetzt auch eine englische Shopping column in einer Zeitschrift, "Women's World", und kann da ein bisschen Reklame fuer Sie machen.

Schicken Sie mir vielleicht einen "Anytime Cream" und eine Flasche "Exquisit" zum Photographieren (oder was Sie gerne empfohlen haben moechten.) Aber bitte nicht an den Aufbau, sondern nach Hause, 62 West 93 Street, Apt. 4A

Mit den besten Gruessen

Jeda Coover

VERA CRAENER
62 WEST 93 STREET
NEW YORK CITY

Liebe Frau & Maas:

Ich schicken Sie mein

1. Antiquare Presse \$0.65

2. Exquisit Rotier

(Beide das der Hand-
Presse ist) à 1.25

Kaufpreis jede ist nicht

über den Rabatt im folgenden

Besten Gruß

Vera Craener

Bitte lassen Sie das
Geld an sich selbst

VERA CRAENER
62 WEST 93 STREET
NEW YORK CITY

Liebe Hedda was -

Ich habe dir sorry geschrieben
für dies mal in Ordnung.

Schicken Sie doch bitte
1 Tag Cream an

Mrs. FERT LANDAUER
205 N 13 St

das ist dann ein Geschenk

Washer mill
807 Amber.

Justice Gray
N.C.

VERA CRAENER
62 WEST 93 STREET
NEW YORK CITY

Liebe Ladda Maar:

Die Lotion ist wunderbar-
tausend Dank für das mehr als
großzügige Geschenk.

Mit den besten Wünschen für
einen baldigen Erfolg

Lise V.C

\$ 1.10
gabed

VERA CRAENER
62 WEST 93 STREET
NEW YORK CITY

11/14/42

Liebe Hedda Maar:

Schicken Sie mir bitte -
aber diesmal mit Packung! -
eine Duschse Ihres "Anytime
Cream", den ich ausgesprochen
liebe. Der "Exquisite" ist so
sparsam, daß Sie fürchte ich
ihm noch sehr lange auf Nach-
bestellungen werden wollen
wissen.

Geste Grüße

Ihre Vera Craener

October 17 1963

Mrs. Clifford S. Demarest
Stamford, N.Y.

Dear Mrs. Demarest:

Thank you for your kind letter; according to it I have the impression that you never took really care of your skin. Even young skin requires some basic care. As soon as you are over 35 you have to take good care of your skin to keep it healthy and beautiful looking.

It is a fact that skin in general has a tendency to dryness in the advancing years; therefore it might easily be that you once oily skin has become normal now. It sometimes happens that some parts (very often around the eyes) get more dry than other parts of the face.

As you write you use this sun bronze liquid; I don't know it! Very seldom are these preparations intended to care for the skin; they are excellent to cover up. If you take care of your skin correctly it is often not necessary to cover something up. You might or might not know that with the use of the correct powder shade you don't need extra a colored foundation. Don't forget: Cosmetics are a business and many people in this line take advantage.

Sun dries the skin and very much so, especially in advanced years. I wouldn't know, however, is it possible to play golf with a large-brimmed hat on? I myself cover my face always with a little kerolief when resting after a swim.

I would suggest to use every morning and every evening "Velveteen" after cleansing. If you believe it necessary put this sun-bronze on than. I get letters of praise constantly from women using nothing but "Velveteen"; they have a very beautiful skin. It is a basic, yet very effective preparation. Should your skin make it necessary put around the eyes Hedda Har's Night cream. Mrs. Howat like so many

(Over)

uses these preparations with very good results. May be ,
she can show them to you.

Re your legs: I suggest to try "On Guard" to heal the
scalliness. "On Guard" heals cracks between toes, sun rashes,
chapped skin and it too prevents chapped. After your legs
will be all right, you can try to keep them soft with
"Velveteen". You have to try out what will be better in
your case: "Velveteen" or "On Guard".

I believe your daughter-in-law will appreciate a gift
of "On Guard". Many of my customers give it for Christmas.
In fact, I have many regular customers now who learned
about "On Guard" after they had received it as gift.

Since I write I might just as well recommend to you
for your own use as well as as a gift Hedda Mar's "Sensation"
toiletwater. It has a very fine, delicate scent and comes
in a 4oz bottle in a cellophane covered box, looks very
attractive and costs \$3.00 plus tax. It smells similar to
"Arage."

Hoping to hear from you in the near future & asking
you not to hesitate to ask questions I remain with best
wishes

Cordially,

HEDDA MAR

encl.
n/i

P.S. The Night cream is 2oz \$3.00 plus tax

MRS. C. S. DEMAREST
25 Buntline Terrace
Stamford, New York - 12167

Dear Hedda Mae,

My problem may not be as you can help. Mrs. Howat suggested your preparations to me.

I am 56 years old and even the women tell me I look much younger. I am outdoors a great deal of the time. I play golf and swim. My skin was always oily. It doesn't seem to be other than normal now. I have, too, used Beauty Counselor preparations. I do not use creams regularly. I use their liquid beauty in Sun Bronze to bring my face coloring up to my legs & arms. I wear

the liquid beauty when I play golf, etc. etc.
I protect my skin from the sun for I fear getting
it tanned, dried, and wrinkled.

I have pigmentation or brown spots starting
on my face and the liquid of beauty covers
them up.

Do you have any suggestions for me? I
would like to try your preparations to see if they
will cure the dry skin, the scabiness, I have
developed on my legs.

We are leaving the end of this week for our
Fla. home which will be our residence just
as soon as we can sell our little house
here.

So my address will be :-

3901 Bahia Vista St. - Lot 418

Sarasota, Fla., 33580

I do hope you will have some suggestions for me.

I am a graying ashe-blond whose hair darkened a great deal before the gray started.

The gray is only about a year old so far, very little of it really. It can't come too fast as it will be more like my old blonde hair than the darker brown has been. My skin is quite fair except for my tan. I used to have to burn, peel, and ~~tan~~ re-peel before I could tan. Now, that I have exposure the year around I keep my skin tanned.

I will be very grateful to you for any help. My daughter-in-law uses hand cream frequently perhaps I could give her your "On Guard".

Yours truly, Marion E. Demarest

Please excuse my stationery as everything
else is finished.

med

TELEPHONE:
GREENWOOD LAKE, N. Y., 312

PROPRIETOR:
SIEGBERT DAVID

SIDA

"House on the Lake"

RESTAURANT • CAFE • TOURIST ACCOMODATIONS

JERSEY AVENUE
GREENWOOD LAKE, N. Y.
P. O. Box 211

March 3rd 1948

*Hedda Maar
1472 Broadway
New York - 18
N. Y.*

*Please would you be so kind
to send me:*

"Exquisite" Day Cream \$1. -

"Exquisite" Skin Freshener \$1. -

Check - \$2. - is enclosed.

With best thanks in advance

Selma David

2/5, 1948.

Dear Mr. Maas,

Please send me

1 jar Esquirit Day cream
for my chapped and rough
hands. Enclosed you find
money order for \$1.20.

Sincerely yours
to Mrs. Emma Max Anderson
Super, 233 Jelliff - Old Newark

Beauty Gifts



by



Hedda Maar

Handsome

Practical

In Attractive Boxes

- | | | | |
|---|-------------|---|-------------|
| A. Sensation Toilet Water and Dusting Powder | 3.00 | E. Exquisit Skin Freshener and Anytime Cream | 1.65 |
| B. Sensation Toilet Water Lipstick | 2.50 | F. Exquisit Skin Lotion and Day Cream | 2.25 |
| C. Sensation Toilet Water | 1.50 | G. Exquisit Skin Freshener and Day Cream | 2.00 |
| D. Sensation Dusting Powder | 1.50 | H. Exquisit Skin Lotion and Night Cream | 2.75 |

— Little Gifts —

- | | | | |
|--------------------------------|-------------|------------------------------|-------------|
| I. Anytime Cream | .65 | L. Exquisit Day Cream | 1.00 |
| K. Exquisit Skin Lotion | 1.25 | M. Exquisit Freshener | 1.00 |

Wrapped in gay cellophane

ORDER BLANK

Please send me the following gift packages which I have checked:

- | | | |
|----------------|----------------|------------------|
| A. 3.00 | E. 1.65 | I. .65 |
| B. 2.50 | F. 2.25 | K. 1.25 |
| C. 1.50 | G. 2.00 | L. ✓ 1.00 |
| D. 1.50 | H. 2.75 | M. 1.00 |
- 3 of them

Please add 20% N. S. Tax

Name Rose Dorzback on Super Address 1176 Walton Ave

City N.Y.C. 52 State N.Y.

Chck Money Order C. O. D. Subject to local regulations

HEDDA MAAR
 1472 BROADWAY
 NEW YORK 18, N. Y.
 Tel. Wisconsin 7-1208

Best regards
 Yours
 R.H.

S. F. August 1, 1953

From Mrs. Mann:

Thank you for your kind letter
and believe me I am very happy
that my wife and I enjoy the
wonderful blima. I want to try
to give you the order but if it is
too high in price (with the
50¢ postage) I have to buy it
in the future here.

Best regards

Paul Hentzel
180-4th Ave
San Francisco 18
California

Thank you for your
great wishes and
I am sorry that I
didn't meet you in
New York.

Paul Deutsch
294 Riverside Drive
New York 25, N. Y.

December 11, 1945

Dear Mrs. Mauer,

Habe dankend Ihr Paket erhalten sowie die Rechnung. In Ihrer Rechnung dürfte ein kleiner Irrtum sein, da Sie mir immer für die ~~Ex~~quisit # 2.25 berechnet haben. Da ich mehrere Rechnungen habe, sende Ihnen eine von den Bills ein woraus Sie alles ersuchen können. Früher haben Sie auch kein Paket Porto berechnet, aber dies spielt ja keine Rolle. Bitte Sie höfl. mir die alte Bill sowie eine neue Rechnung über das zuletzt genannte zu kommen zu lassen.

Bestens grüßt
Ihr

Paul Deutsch

December 15, 1945

Sehr geher ter Herr Deutsch:

Zu meinem grossen Bedauern habe ich jetzt mit Ihnen mit jeder Lieferung trouble & es ist schade um die Zeit, die Sie & ich dafuer aufzuwenden haben.

Ich habe Ihnen bei Ihrer letzten order alle meine Preise mitgeteilt & so wissen Sie auch dass der Preis fuer 1 lb Day Cream \$5.00 ist.-Sie werden mir zugestehen, dass ich, wenn ich will, meine Ware auch verschenken kann. Wenn ich Ihnen jetzt nachdem sich's herausgestellt hat, dass Sie nichts fuer mich verkaufen, eben weil Sie so ein alter & ausserdem eiener meiner ersten Kunden sind, immer noch einen Rabatt von 50% gebe, den weder ein Geschaeft noch ein Wiederverkaefer bekommt, so haetten Sie nach meiner Ansicht mehr als allen Grund zufrieden zu sein. Ich bin leider auch nicht mehr in der Lage, bei diesen kleinen orders & bei einem Rabatt von 50% portofrei zu liefern.

Ich muss Sie also zu meinem Bedauern bitten, wenn Ihnen meine Rechnung nicht zusagt, die Cream zu retournieren .

Anbei sende ich Ihnen die mir gesandten Rechnungen zurueck,

Ich begruesse Sie

Hochachtend

HEDDA MAAR

Bitte besorgen Sie mir noch
1 Box Puroles (mit Bill) vor.
Wenn ich in den nächsten
Tagen in Ihre Nähe komme
hole ich es mir ab

Herv. Gernse

Paul Deutres

Chicago, December 5
Sehr geehrte Mrs. Moran! 1972

Besten dank für Ihren
w. Brief vom Nov. 27 u.
überrassende Ihnen besche-
gend dankescheck 1.78
Sie fragen mich ob
ich noch jemandem dank
habe - besides meinem
eigenen Vater u. Schwester
u. noch viele Verwandte
Aber ich spreche nicht
gerne darüber, weil
großes blöden mich
los ist - - - -

was gibt's
set

Bitte senden Sie
Geld in ca 3 Wochen
zumich Christmas

1. highest light wie
1. Flasche heiter gelad
aber genau wie
Vater

Les' en ho beesten
geprijst men

Paul Bentley

Chicago, November, 22, 1942

Wenthe Mrs. Thomas!

Vielen Dank für Ihren l. Brief v.
 11.17.1942 u. vor allem über
 die Frage kommt man zu gar nichts
 Bitte senden Sie mir einen
 grossen Trüffel Strypine Fett
 creme wie gehabt aber bitte
 frisch, das Leder anbetet ja,
 vermöchte Topf nicht so gut
 u. auch im Geschmack nicht
 so fein war. Habe es glücken
 überigens geschrieben. Wenn
 das Leder die Topfette ein
 gutes Parfüm oder wie ein
 Köln. Wasser ist kommen
 die mir auch eine Flasche
 senden. Bitte es ist aber
 nicht notwendig in Weib,
 nichts parfüm um das
 rechnen Sie mir die Flasche
 billiger. Neue mich das
 es Ihnen recht gut geht
 u. grüsse Sie herzlich

Paul Dantel

Chicago April 1, 1942

Werte Mrs. Macar!

Ihre 2 Kame's ebenfalls
erhalten u. ist diesmal
der Geruch der Kame nicht
gut (nicht so wie früher)
u. hat es mir bei'ol dar'ich
so ohne Freyeln bestellt.
Hoffentlich ist die nächste
Delivery besser. Ein Stück
von Fund \$ 2.63. Bei
Bestauf werde Sie nicht
vergessen.

Bestens grüßt
Ihr
ungabner

Paul Gustaf

Dental Chicago 11/2

Leipziger Zahncreme

In der neuen verbesserten Sorte, von Ihnen angefordert
muss ich zu fordern. Ich spreche mit Ihnen, falls
möglichen ^{zu Bonn} das ist eines neuen, neuen, sehr
praktischen & sehr, sehr, sehr, sehr
sind von alle meine fabrikate von ganz
aller guten Qualitat, ~~die~~ ~~ich~~ ~~ich~~ ~~ich~~ ~~ich~~
und kommt an einer 403 flache. ~~der~~ ~~der~~ ~~der~~
Preis ist 95c abgesetzt 40%.

In diesem Jahre kann ich Ihnen ein ganzes
Instrumente-Verzeichnis, welches ich
hoffe, Ihnen empfiehlt, und ich
Kundenkreise sehr viele Aufträge zu sammeln
ist bereit Ihnen an.

In einem eleganten Gebirgs-~~haus~~ ~~haus~~ ~~haus~~ ~~haus~~
Eröffnung

50
58
108

- 1) 1 Lotum Nachtcreme 185 abgesetzt 40%
- 2) 1 Lotum Zahncreme 195 " "
- 3) 1 Lotum - 1 Zahncreme + 1 Nachtcreme 245
- 4) 1 Lotum - 1 Nachtcreme + 1 Zahncreme 245
- 5)

Formen Benzol...
 und in Cellulose...
 zu...
 sind...

1 Anzeichen 50 abzug 40

1 bag-lua 75

1 Night 85

1 Total... + 85 a für
 einen...
 Rechnung...

... 50%...
 ...
 ...
 ...
 ...
 ...
 ...

DEBIT OF SM

CREDIT

DATE SHIPP. GOODS KIND SMALL CHECK POST AMT TOT AMT DATE KIND OF TRX. CHECK DISC. TOTRL TRAYED

...
 ...
 ...
 ...

...
 ...
 ...

Chicago, November 23. 1941

Werte From Mason!

Alle Ihre L. Karten erhalten u.
hat es mir leid das ich Ihnen
keine Karte nicht geschreiben.
Ich erinnere mich bestimt glauben
das man kann auch etwas
brennt. Hier heisst es nicht
als arbeiten u. wieder anbei-
ten. Bei Mrs. Penner war
ich nicht da die Dame
(nun ist nicht im Telefon-
buch steht) kein Telefon
hat u. gerade am anderen
Ende der Stadt wohnt. Ich
hätte 1-2 Stunden anfahren
u. dann wäre sie nicht in
Stunde u. dies möchte ich
nicht riskieren. Also bitte
eine kleine Bestellung.
wenn senden Sie mir
2 hippen stifted light laut
bestehenden Fundmuster
wie gehabt. 1 viel groß

Anytime again wie gehabt
Hoffe Sie ^{bei} besten Wohlbefinden
in begnüge Sie

Wachachtung wohl

6490 Kenwood Ave Paul Deutsch
Chicago Ill.

MUNICIPAL COURT OF THE CITY OF NEW YORK

Small Claims Part, Borough of The Bronx

Telephone: MEIrose 5-3041

6. 29 1942

Notice to Plaintiff:

The hearing of your claim against

Dato

has been set for

JUL - 7 1942

19

at

9

30

A. M.

~~P. M.~~ in the SMALL CLAIMS PART, 162ND STREET AND WASHINGTON AVENUE, BOROUGH OF THE BRONX.

You must be present with your witnesses and proof, if any, of your claim, at the time and place above indicated. The clerk will, upon request, issue subpoenas for witnesses without any fee.

S. C. No. 3388, 1942

BROWNE

Clerk

Bring this notice with you at all times.

MEEDA MAAR COSMETICS
1098 ANDERSON AVE.

JULY 7 , 1942.

I sold to Dato, s "Beauty Parlor 1632 Dekalb Ave Brooklyn, N.Y.
Nov. 11, 1941 following order:

2	sets-1 lotion	1 skinfreshener	1.10	2.20
2	" 1 "	1 "		
		1 anytimecream	1.40	2.80
2	" 1 day- 1	nightcream		
		1 lipstick	1.50	3.--
2	" 1 lotion	1 nightcream	1.10	2.20
6	lipsticks		.50	3.--
				<u>13.20</u>

plus Federal tax

The terms were net & C.O.D.

Mr. Dato signed the order sheet.

I delivered myself the merchandise Nov. 13--Mr. Dato didn't give me the money, as he had only a big check. As ~~ix~~ I knew Mr. Dato, he was a old customer of me, I agreed to get next day the mailed check. Mr. Dato didn't keep his word, I wrote him Nov. 27, I called him in the beginning of Dec. and he promised again to send immediately a check.

In January I called again And he told me a friend of him must have paid the bill in the meantime and he would find out why I didn't get the money.

I wrote for payment on Febr. 26 and on March 12 , 1942 a registered letter. I never got any answer.

It is very clear that Mr. Dato never intended to pay.

*Received from Mr. Dato
(Small amount only)
Washington DC - will be
made under personal*

MRS. WILLIAM P. DRYER

29 EDGEWOOD ROAD, DURHAM, NEW HAMPSHIRE

April 18, '58

Mrs. Hedda Maar,
New York 46 -

Dear Mrs. Maar,

Through Miss Berta
Hamilton I have heard of
your remarkable hand cream,
"On Guard".

I should like to order
two two-ounce jars (\$3.00) and
I am sending a check for
\$3.30 to include tax.

Sincerely yours

Eleanor B. Dryer

If this amount is not correct
~~I~~ please let me know -

Skull Fr. \$1.40

PLEASE DETACH REMITTANCE ADVICE BEFORE DEPOSITING

REMARKS	DATE	INVOICE NO.	AMT. INVOICE	FREIGHT & P. P.	CLAIMS	DISCOUNT	BALANCE DUE	OLD BALANCE
8	JUL 12	192	7.50				7.50 --	00 --
<i>Davis - Schonwasser</i>								

33003

DAVIS SCHONWASSER
GRANT AVENUE AT SUTTER STREET SAN FRANCISCO, CALIFORNIA

Voucher No. 819

1098 Anderson Ave
N. Y. 6-12-1942.

Dear Mr. Davis: -

Some months ago I got a letter from Mrs. Samuels, telling me that she changed her mind & after having spoken to the sales girls it was decided not to sell my cosmetics. I can't tell you how disappointed I was. But I can't understand it because ~~she~~ she told me personally she is sure to build up a nice business. - In the meantime I was able to get my first order from Bloomingdale's a name I am sure not unknown to you. I had no connections & it was terrible hard, but finally I could convince the buyer that my cosmetics are good (I mentioned all the orders I am getting) & I told him my story and was so lucky to interest him. I was in at Bl.'s some days ago to find out if they could sell out by chance. I met the buyer and he said: "Not particularly. The Supreme Cream is moving very nicely."

I write you this because after my opinion
your salesgirls must push money to offer some-
thing they have to talk a little bit more ^{about}. I know
a lot of little cosmetic-houses give it, but they
don't give this discount & give.

I know it is not easy to sell new cosmetics but
I was able to interest stores and they sell. Natu-
rally they don't sell much but they sell.

If I could change your mind & you could
influence your salesgirls, I should be very
happy.

I enclose articles of N. Y. newspapers which
were writing about my cosmetics. I think
the "Daily News" too will write about me.

I hope you don't mind this letter but you as a
businessman will understand that I have to
take every chance I have and what it means to
build up a cosmetic business without money
against this competition. I have not to tell you.
Yours very truly
Wadda Haan.

All right, store here in NY, that
is selling quite nicely. I would
like to see you 20 pages

10 miles N. of Augusta Georgia
with a new land project by the

4 miles by the road to the sea at the mouth of the river

with a good land project and a very large area
(there's nothing to be done for you at the moment)
I am sure you will find the right land project and a very large area

6 miles west of Savannah Georgia Blue
for the new project

Do you recall the papers I gave
you, I will give you
on 2nd floor, I will give you a
new - project and a very large area for you
to do with it and a very large area

DAVIS
SCHONWASSER

GRANT AVENUE AT SUTTER STREET & SAN FRANCISCO, CALIFORNIA

Apparel and Accessories for
Women, Misses and Children

Telephone YUkon 1717

Sept. 16, 1941.

Hedda Maar
1098 Anderson Ave
New York City, N. Y.

Gentlemen:

Have your letter of Sept. 1st to hand, have noted all you say, but am sorry to report that so far we have not been able to interest customers in buying the cream. We have given away all the samples and have displayed the creams and introduced them but so far have not sold any. However, we will be glad to keep on and perhaps by sending us the new samples you speak of we will keep on trying to work up a business. I, myself, have spoken to several customers but find it very hard to have them change from creams they have been using. Still we will try somemore and see what we can do.

With kindest regards, I am

Yours very truly,

DAVIS SCHONWASSER

By 

AD:HL

1098 ANDERSON AVE.
SAN FRANCISCO, CALIF., 10.6.41

Mr. Davis Schorwasser
San Francisco, Cal.

Dear Mr. Davis:

My best thanks for your letter of Sept. 16. You can imagine I feel very sorry that you couldn't give me a new order. I know it is not easy to sell new cosmetics & I am very thankful to you that you keep on in trying to sell them. I sent yesterday 20 samples packages; I think they look very attractive. I waited with finishing them till my new "skin-freshener" was ready. The packages contain samples of it too. The new "skin-freshener" comes in a 4oz. bottle. The price is \$1.20 less 50%.

As these samples are not cheap, I would suggest that you mail them to good customers of yours, with a nice letter telling them that you saw these new cosmetics when buying in N.Y., that you were told about their superior quality, that you want to introduce them in San-Francisco & that you are the only place there to get them. I think this way is much more impressive.

In a short time I shall have little books for customers.

I shall be very interested to hear from you.

My best regards

Yours very truly

W. A. H. H.

DAVIS
SCHONWASSER

GRANT AVENUE AT SUTTER STREET & SAN FRANCISCO, CALIFORNIA

Apparel and Accessories for
Women, Misses and Children

Telephone YUkon 1717

Dec. 30, 1941.

Hedda Maar
1098 Anderson Ave
New York City, N. Y.

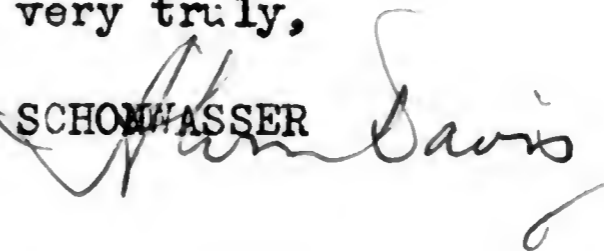
Gentlemen:

Firstly, wish to apologise for not having written you sooner but I have simply been so busy. Secondly, I am sorry we did not do better with the cream. However our Mrs. Samuels will be in New York in January and she will get in touch with you and we will try again for the coming season. I think when she meets you and can go over the matter herself it will be better.

With best wishes for the New Year I am

Yours very truly,

DAVIS SCHONWASSER



AD:HL

time, moving to different
residences. It is
best that we let
your suggestion go for
having the letters all them
written for me.

We have given the
samples to my servants
but will if we could
take some while he
for we could have
my good feeling -

So it would not be
fair to you unless
the purchase went out
and you were getting
quicker.
My very best wishes
for your success.

Sincerely
Martha B. Sumner

4-6-42

MS

My dear Miss Innes.

After our talk
at the hotel in New
York on my Spring
Trip I felt almost
sure we were going
to have your beauty
products, which I felt
were very fine

But I do you know
we would have to
permeate with these and
in talking it over with
our Mr. Jarvis and
the department ladies
feel that at this

New York, October 16, 1941.

54 E 95 B
Dear Mrs. Maar,

Thank you for your letter, I too was sorry not to have seen you the last time you were in Ch.Deutsch's. I have recently taken on some additional day time work and dont get up to Ch.Deutsch before late in the evening and saturday's and even then only by appointment, so I probably will not get a chance to see you for some time.

Best regards and the best of success with the new skin freshener.

Sincerely,

Christmas 1943.

H E D D A M A A R

presents..... for gifts.....

to be remembered.....

Alma

- 1. Sensation Favorites \$3.00
Distinctive Sensation Toiletwater
paired with fragrant matching
Body Powder
- 1.60
- 2. An "Exquisite" Combination \$2.75
Exquisite Skin Lotion and
Exquisite Night Cream, the set-for-levelness
set for levelness
- 1.05
8 15
- 3. "Exquisite" Duett \$2.00
Exquisite Day Cream and Exquisite
Exquisite Skin Freshener, the ideal
gift for the teen-age girl
- 958
15
- 4. Sensation Ensemble \$2.50
Specially packaged set of
Sensation Toiletwater in
its charming fragrance and
one lustre Lipstick
- 1.30
- 5. Exquisite Surprise \$2.25
Contains one bottle of Exquisite
Skin Lotion and one gay colored
Lipstick
- 1.10
5 15
- 6. Sensation Eau de Toilette \$1.50
HEDDA MAAR'S exciting Eau de
Toilette in an attractive
Christmas box
- 80
- 7. Sensation Dusting Powder \$1.50
The luxurious after Bath
Powder in a star decorated
box
- 80
- 8. Little Gifts:

Anytime Cream	each	\$0.65
Exquisite Day Cream	wrapped	1.00
Exquisite Lotion	in	1.25
Exquisite Freshener	gay	1.00
	cellophane	

*see attached
order book
Sensation*

Manchag 2² 1/2

Meine Liebe!

Es bleibt immer beim
Warten. Die Fitz scheint wieder
einzuziehen, die letzten Tage waren
schrecklich. Wie geht es Ihnen &
der Familie.

Abei 5⁷ Block. Rest der
Rechnung 6.32⁷

Bitte geben Sie in der
Hausmann Bäckerei für mich
ab (Miss Bernice) oder versu-
chen Sie, ab ich zu Hause
bin:

- 1 gr. Dose Auytina Creme für mich
- 2 Sensation
- 2 Skin Freshener
- 3 K. Auytina Creme
- 3 K. Night Creme
- 1/2 gr. Dose Auytina Creme

Beate Larribe, bin
wie immer mit gñ. Liebe,
Ihre

Paula Barcia.
Larribe Dickmann & Sohn.

HEDDA MAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y. 2-24-43.

Meine lb. Frau Ehrlich:

Erst mal mit vielem Dank Bestaetigung der 6\$, Ihrer neuen order & Ihrer heutigen Karte.

Ich bin froh fuer Sie, dass Sie so viele erfreuende Nachrichten von Ihrem Jungen haben; das hilft ueber die ersten schweren Wochen. Vielleicht, -ich klammere mich auch daran-geschieht ein Wunder & der Krieg ist schneller zu Ende als erwartet. Jedenfalls wuensche ich Ihnen nur immer Gutes zu hoeren. -Von Ihrer Mutter wissen Sie ja wahrscheinlich auch nichts, ich darf ja schon garnichts sagen, denn ich habe ja noch meinen Jungen & meinen Mann bei mir & trotzdem versagen jetzt meine Nerven aus Angst um meine ganze Familie. Man muss sich wundern, dass man lebt & atmet & lacht & was weiss ich; da kann man sehen was der Mensch alles aushalten kann.

Ich freue mich schrecklich ueber Ihre so riesengrosse Tuechtigkeit. Ich haerte gern mal gewusst, ob Plakat, Vogue, Aufbau Inserate (bei Ihren deutschen Kunden) da mitsprechen? oder ist das ganz ohne Einfluss? Ihre Ansicht wuerde mich sehr, sehr interessieren.

In etwa 2 Wochen werde ich -ich hoffe-sehr interessante Prospekte haben, ausserdem, wenn es nicht schief geht, in dieser oder naechster Woche ein write-up in der N.Y. Post ueber das Lotion.

An dem Puder arbeite ich; ich weiss allein nicht ob ich ihn herausbringen soll. Der Schachtel Preis ist seit meiner ersten Anfrage um fast 38% gestiegen die Leute tun mir dabei noch einen riesengrossen Gefallen. Ich kann bei einem Verk. Preis von \$1,25 allerhoechstens 40% geben & dabei komme ich schlechter zurecht als bei den Cream Preisen, die Sie haben. Ich ueberlege dauernd. Es ist sicher fuer den Sommer ein sehr guter Artikel. Ich muss allerhand Geld darauf investieren & es ist eben ein Risiko.

Ich wuerde Ihnen gern einen billigeren Preis fuer das Toilettewasser geben, ich kann es wirklich nicht. -Ich habe Ihnen heute einen Lippenstift mit einem Musterrabatt von 50% mitgesandt. Wenn Sie wollen, gebe ich Ihnen 1 Dz, in Kommission & mache Ihnen dazu einen netten Kasten, den Sie aufstellen koennen Sie bezahlen mir dann nur das, was Sie verkaufen, & was Sie nicht verkaufen koennen, geben Sie mir zurueck. Ich habe Ihnen heute gratis 4 refills mitgesandt; ich wuerde Sie bitten, diese zum Zeigen der Farben zu benutzen, da ich nur ganz einwandfreie Lippenstifte zurueck nehmen kann. Wie lange ich noch die Huelsen bekomme, weiss ich nicht. Der Einkauf ist jetzt sehr schwer. Die refills biete ich Ihnen mit 29cts. per Stueck an.

Ich weiss nicht, ob Sie nicht doch die Tax kassieren sollten. Ich bin ja gezwungen, diese von Ihnen zu kassieren. Ich muesste auch 1% City tax fordern, diese bezahle ich aus meiner Tasche. Die Dame in Richmond hat erst selbst die Differenz der Tax abgefuehrt. Man sagte ihr dann, dass sie dort zum Verkauf eine Lizenz braucht (ich weiss nicht, wie das hier ist, glaube aber, man braucht nichts). Sie schreibt mir die Namen ihrer Kunden & zahlt mir die volle Tax. Mit ihr ist das einfacher, da sie nur 40% bekommt. Wie ich das mit Ihnen verrechnen sollte, weiss ich nicht.

Bevor ich vergesse: Bitte, entfernen Sie doch das Seidenpapier von den Sensat Flaschen; die Etiketten scheuern sich ab & da mach ich's fuer den Versand um

Unserem Jungen geht's gut. Toi, toi. Waren Sie auf dem "Vogue"? Es waere nett, wenn Sie mir bald wieder mal Geld senden koennen. Bleiben Sie gesund, das ist die Hauptsache. Noch herzl. Gruesse fuer heute Ihre

Mittwoch 6 P.M.

Meine Liebste!

Anbei 5\$ & bitte senden
Sie mir bald:

1 gr. Tafel Anystime Creme

~~1/2 Dose~~ " " "

3 Kl. " " "

3 " " Niglat (Weihnachtspapier)

3 Latian (jedes einzeln in
Weihnachtspapier)

Hoffentlich bleiben Sie
alle weiter ununter & glauer
Wünsche ich ein recht
gutes Weihnachtöverlauf.

Viele Grüße & alles
Gute

Olga Paula Elordil

Dammerstag 30.5.43

Liebe Frau - Liebeskind!

Arbei \$3.- so verbleibt
ein Rest von \$10.54. (11.42)

Gerne erlauben, schade,
dass Sie mich nicht ange-
traffen haben.

Bin bei Freunden in
Fleischmanns über Wochen
eingeladen & werde wahrschein-
lich fahren, da mein Salari-
um nicht kommt. Er hat mich
gehört wieder von Washington
an. Wie geht es Ihnen "3"2

Beste Grüße & alles Gute
Ihre Paula Garcia.

1945. 56 St. Myb.
Febr. 20^{ter} 1943
Sammeland 4llor.

Meine Liebe!

Alleinsein ist nicht laevlich,
aber ich werde mich auch daran
gewöhnen. Dank für Ihren Brief.
Sie sind immer mitfühlend,
so etwas tut wahr.

Anbei: Scheck über 6\$, so verbleibt
Rest \$11.82. Keiner zahlt die Tax, das
Kantich aus meiner Tasche.

Bitte senden Sie mir bald.

wie gelohnt: größeren Topf Night Cream 1.65

3 Fl. Sensation (Lassen Sie mich
das etwas billiger)

3 " Latian à 55

3 Nightcream à 48

Mein früheres hat mich vom Camp
Upstan angerufen, hatte einen

• sehr guten Beurteilungstest ge-
macht, was sehr am nächsten
Tag eingeleidet & ist anscheinend
auf dem Wege in ein Camp.

Heute bekam ich einen reizenden
Brief vom jüd. Prediger des Camps
Uptan, das mein Sohn dem Service
dort beigemeldet hat & meldet
seiner Kerl er ist. Das ist meine
gr. Freude, die ich jetzt erwarte. Ich
habe ihn auch so erfragen, wo man
ihn auch hinabkriegt, immer
seinen Mann zu haben.

Wie geht es Plaren Jungen
& Plaren Mann? Kaffentisch o.K.
Bleiben Sie "3" weiterhin im Grund
& alles Liebe
shes Plare
Paula Barick

MRS. POLA S. EHRLICH
109-20 QUEENS BOULEVARD
FOREST HILLS, L. I., N. Y.
BOULEVARD 8-3072

194. 56 St. N.Y.C.
605-0186

Febr. 43

Meine liebe!

Anbei: Check über 3\$. Bitte
um Bestätigung. Verbleibt
Rest 11.51\$.

Lillian habe noch nicht
gesprachen, habe sie 2 Wochen
nicht gesehen. So wie ich
die Sprechen werde, denke
ich an die Adressen.

Wie geht es dem jungen?

Mitte Februar ist die aller
für Fred abgefahren. Das
leben mit ihm zusammen
war so schön & harmonisch.
Der Junge hat mir so un-
endlich viel gegeben, was
weiß, wie jetzt alles für mich
werden wird.

Beste Wünsche an Sie
"3" & alle Familie.

Lore

Paula Ehrlich.

Donnerstag Abend.

Jan. 43

Meine liebe!

Im allergräflichsten Teile.

Anbei check über \$3.-

Verbleibt Rest \$3.25.

Hoffentlich geht es Blaren
Jungen wieder besser, was
ich von Herzen wünsche. Ich
hoffe, Sie bald und bei
mir zu sehen, hoffe, gute
Geschäfte mit Blaren zu
machen.

Danke vielmals für Blare
guten Wünsche zum Einzug.

Bleiben Sie "3" weiterhin
gesund n beste Wünsche
Abto Blare
Tanke Dank.

Sonnabend.

Liebe Mrs. Trickett.

Eben diese Karte erhalten,
sämtliche Pläne bereits bestimmt
geschrieben, alles was schon
bereit.

Anbei \$3.- verbleibt Rest 1.34
daran erhalten die Sensation
zurück, so gehen nach 80 cts. ab.
Senden Sie bitte sofort:

1 lb. Anytime Cream 80 cts.

4 Exquisite Lotion à 55 cts

2 High Cream 9'48 "

Sie brauchen kein Heilmittel-
papier benutzen, werde
setzen, ab nach etwas weitere.

G. S. D. sind wir beide
gesund, doch möchte mein
Salon, das er wahrsehein-
lich im Januar fortgehen
müß. Es beginnt demnächst
her für mich zu sein & dazu nach
die Einsamkeit. Werde 1 Frau
mehr vermieten, falls sie keine
Danne oder Ehepaar wipen.
haben sie von Hillie gehört?
Wenn sie in der Nähe sind, so
geben sie mal in den Beauty Salon

^{Miss} "Windsor" 883 - 1st Ave. zwischen 49-50 St.
William ist Inhaberin, sie ist meine
Kundin & ich habe ihr viel von ihrer
Fabrikaten erzählt. Sie ist interessiert.
Weiter planen "3" alles Gute &
viele Grüße. Verwerbe die Sendung
sagst. Grüße Paula Eberhard

Freitag 23/12 4^e

Liebe Frau-Liebeskind!

An gg. Zeile! Eben klare Karte
erhalten & sende anbei 2\$ Scheck.
Rest verbleibt noch 1.56\$.

Bitte senden Sie mir 1# Dose Anytime
Creeme (80 cts.) 1Kl. Anytimecreeme ^{28 cts} x Kl. Nightcreeme ^{48 cts}.
Größere Order Kaffe von Wilmarach
gehen zu Kämmen.

Kämmen Sie mir sagen an wenn ich
mich mal verwenden kann, bsp. eines Artikels
in der Post! Ich würde wohl dort auch
mal inserieren. Geschäftlich ist viel

kräftiger geworden, die Frauen können nicht mehr so viel ausgeben, da Männer plötzlich geschäftl. sehr stehen oder eingezogen werden oder freiw. Arbeit machen. Ich will halbtags an einem Hospital arbeiten, wissen Sie nicht da einen Weg zu wissen?

Beste weibliche Plamen "3"
+ alles Gute

Deine Paula
Wahlisch.

Saturday 8.11.
Forest Hills N.Y.
109-20 Avenue Bld.

liebe Frau - Liebestkind!

Dank für Brief & Sendung.
Über \$2.-, so verbleibt ein Rest von
\$1.33.

Aber heute nicht immer für
dein Interesse. Habe wieder besser
zu tun, es wechselt so schnell.
Werde vorläufig nicht investieren
& Geld reinstecken, nach dem
Kriege ändere meine Planung
jedenfalls, vielleicht gehe zurück
nach N.Y. Dort steckt mehr Geld.
Habe S.S.D. Brief über Rat
Kreuz von Mama von Ende Juli.
Aus jedem Wort speziell die
Selbstredat. Trotz meiner Briefe

übers R. K. hat sie noch wie
eine Zeile erhalten. Bin mehr
als traurig das ich meinen Mutter
nicht helfen kann.

Wie geht es Ihrem Mann &
Sohn? hoffe gut. Mein Sohn muss
kommenden Freitag ins Arzt. Unber-
rührung für die Army. Bitte dass
ich behalte ihn nach einiger Zeit!

Denken Sie, ich traf Billie in der
Subway. Sie arbeitet in einem Salon
in Forest Hills & jetzt wohnen sie ganz
Nupton & zufällig in Hause einer
Kundin, wo ich beide traf. Ich will
aber keinerlei Freundschaft mit ihr.
Bitte senden Sie mich:

Fl. Skin lotion

3 Kl. Anytime cream

1 " Night cream

Legen Sie mir 1 Kl. Fl. Toiletwasser
bei. Aber keine so wirrige Probe, wie
es für mich verwendet & dann an-
nehmen. Viele Grüße Frau Eberly.

Tammsorstag fr^uh
in Teile!

Liebe Frau Liebeskind!

Dank für Karte. Früher
wird nicht wohl, bis ich
erhälte, die Fertigkeit
bringt mich nun.

Ich schulde \$3.77, sende
Bremen anbei \$2.- hatte
2 sehr schlechte Monate,
alles ist verreist.

Senden Sie mir für mich
1 gr. Dose Auytimecreme
80 cts. 1 Kl. Dose Auytimecreme
1 Kl. Dose Lightcreme. Melar

Kamin ich heute nicht
bestellen.

Kann Kaminen Sie mal
wieder? Vielleicht haben
Sie in der Nähe zu tun.

Hauptteil sind Sie "3"
recht unüber. hatten Sie ke-

nicht über Rate Preis? Bei

hatte vor einigen Wochen
Preis um Mitte Februar.

Alles ist so trasslos &

bringt mich davon, wäre

Mama hier Kamin ich

nicht verdienen.

Beste Grüße allerseits

Oder Paula Edel

Lemore
Supreme Chocolates

TELEPHONE
PLAZA 5-9260

106 East 57th Street
2 Doors East of Park Ave.
NEW YORK CITY

Samuel Alfred Miller

Sehr liebe Frau Hilke Kindl:

Ich habe mich sehr geirrt, dass Sie nie angerufen haben, Sie wollten doch tun. Hilke hat eine Subwoof 2000, ein Compact-Fidom, ich habe auch ein Subwoof-Mantel...

Bitte rufen Sie am Samstag um 11-12 Uhr bei Hilke an RH 4 - 9384 & machen Sie sich bereit, gegen 3 Uhr in Salem 143 E 60 Str. zu sein. Hilke will alles mit Ihnen besprechen.

Bin bis jetzt die beste...
Fehlmenge...

Also Montag vormittag...
& gegen 3 Uhr auf...
bei Hilke...
Sprechen Sie...
Diana...

N.Y. den 14. März 1943

Meine Liebe!

Sende Bauen auch
noch über \$5.- (wie
versprochen) bleibh Rest von
\$15.14.

Plötzlich habe ich
weniger zu tun, für
dinner sind unvorläufig
lich. Hätte vielleicht
in Forest Hills bleiben
sollen, lebe doch
billiger & umgeben von
Freunden. Im Geschäft
mit Fratern mit
haben, ich habe

schwer, man kann
leiden nicht auf ilas
hoch bauen.

Wie geht es Plauer
& Plauer Familie? Hoffe
recht gut.

Ich bin sehr einsam
man frage selbst nicht
an allen Ecken. Bin
noch von seinen
Bildern & der Erinnerung
umgeben.

Hoffentlich, achte
ich die bald' mal.

Alles Liebe. Viele
Grüße an Sie "3"

Paula Barck

Dec 30-1962

Peer Valley
Correspondence
in Folder top shelf on the
right side
in the upper cabinet

Form 3811
Rev. 1-4-40

RETURN RECEIPT

Received from the Postmaster the Registered or Insured Article, the original number of which appears on the face of this Card.

1 X Peter Dato
(Signature or name of addressee)

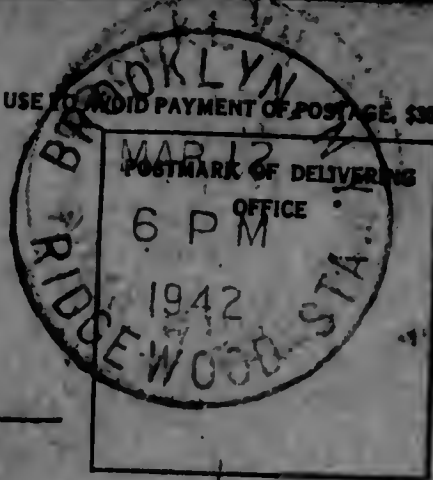
2 X May Dato
(Signature of addressee's agent—Agent should enter addressee's name on line ONE above)

Date of delivery 3/12/42, 194

29

Post Office Department
OFFICIAL BUSINESS

PENALTY FOR PRIVATE USE TO AVOID PAYMENT OF POSTAGE, \$300



Return to Hedda Mead
(NAME OF SENDER)

Street and Number, } 1098 Anderson Ave N. Y. C.
or Post Office Box, }

REGISTERED ARTICLE

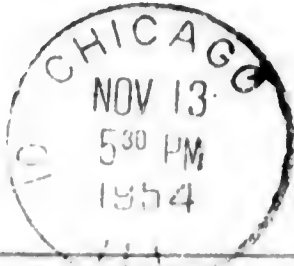
No. 255261

NEW YORK,

INSURED PARCEL

No. _____

NEW YORK.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar,
Dept. M,
1472 Broadway,
New York, 36, N. Y.

** My bill to you. Thank you.
Sincerely yours.
Helle Reich*

from: Helle Reich, 31 Stuyvesantstr. N.Y.C.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

*Mrs. Hedda Maar,
1098 Anderson Ave.
New-York-city.*



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.
1472 Broadway
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

*PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
Appt. 4D New York 25 N.Y.*

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



*Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18*

Mrs. C. Cyejanovich,
10624 Torrence Ave.,
Chicago, 17, Ill.

Your skin needs VELVETEEN
 HEDDA MAAR'S heavenly skin softener, the skillful blend of finest oils. Stroke on every morning for a youthful complexion; after exposure to the elements to quench dryness on arms and legs. 4 oz. \$1.65 postpaid.
 Send for free Xmas gift list
HEDDA MAAR DEPT. M
 1472 Broadway New York 36, N. Y.

Monday 8.10.43

Dear Mrs. Maar: Please
 do excuse me, for not
 writing to you for such
 a long time. I see I
 was an very obstinate.
 I should be much for
 doing me the lipstick &
 the lotion. I am on your
 & didn't want to bother
 about -.88 as a wanted
 till I had another or-
 der, & I'll pay it together.
 Please send me and
 sensation toiletwater.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISITE 2 lb Anytime Cream 1.37 - 2.74 in
- " ~~Day Cream~~
- " ~~Night Cream~~ (2 jars)
- " ~~Skin Lotion~~
- " ~~Skin Freshener~~
- " 2 Lipstick :
- 1 Light, 1 Bright,
- ~~Cardinal, Empress Red~~
- " Refill

- SENSATION Toiletwater
- " 1 Body Powder - 85

Name: Paul Deutsch
 Address: 294 Riverside Drive
 City and State: apt. 4 D New York 25 N.Y.

Dear Mrs. Maar:

Please send me after
 July 25, 1944

- 1 Bar Pens. Body Powder
- 1 lb Anytime Cream
- 1 big jar

Best regards
 Paul Deutsch

PAUL DEUTSCH
294 Riverside
Drive Apt. 4D
New York 25, N.Y.



STATION H



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

PAUL DEUTSCH
5490 KENWOOD AVE
CHICAGO, ILL.

May 75
May 85
May 90
Apr 2
Apr 85
Apr 88
Apr 1
Apr 39



Apr 5 10 Tage
Apr 18 5 Tage

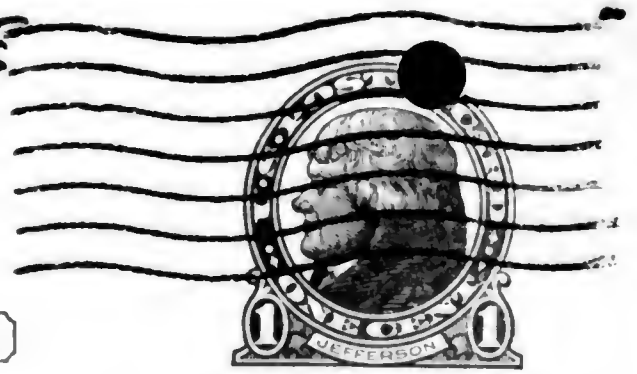
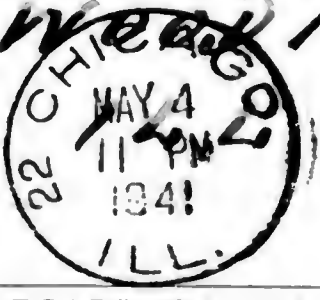
5490 Kenwood Ave
Chicago

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



H. Maar - Liebeskind
1098 Anderson Ave.
New York N.Y.

PAUL DEUTSCH
5450 KENWOOD AVE
CHICAGO, ILL.

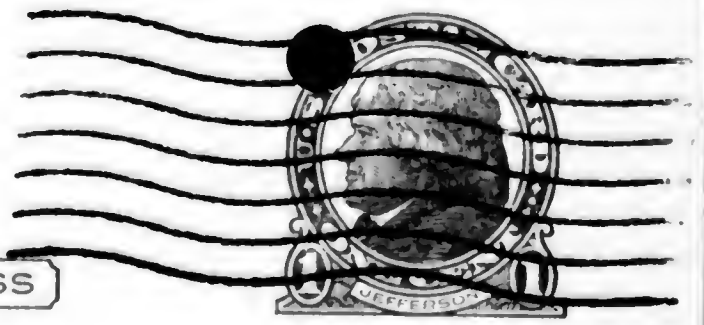


THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. G.
1.10
1.20
88c Aug 16
1.50 paper

Thelma Maar - Liebeskind
1098 Anderson Ave
New York N.Y.

PAUL DEUTSCH
5490 KENWOOD AVE
CHICAGO, ILL.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. G.
Thelma Maar - Liebeskind
1098 Anderson Ave
New York N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	0.65	1.60	2.75
"	Day Cream	1.00	3.00	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	0.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

1 lb Anytime
Cream

Please, add 10%
Federal Sales Tax

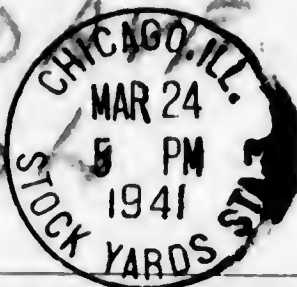
Name: Paul Deutsch
Address: 294 Riverside
City and State: Drive Apt 4D

Werte Frau Chicago, February 2, 1941
 Liebes Kind! Ich bin
 Ihnen l. & bes. dankbar ich erst in
 14 Tagen erkrankte u. wurde Ihnen
 best. mit einer Dermis erkrankung
 welche sich mehr mit Ihrer Creme
 befassen kann wie ich. Bitte
 senden Sie mir 5 Lbs Anytime
 Cream wie geordert. Auf frische
 mit windeln meine Behandlung
 nach heilen aber man bekommt
 ja erst bessere Creme im Sinne
 Ihre viel billiger. Herzliche Grüße
 Paul Deutsch

Werte Frau Chicago, May 4, 1941
 Maar. Liebes Kind!
 Bitte senden Sie mir gefl.
 je 2 große Töpfe "Exquisit"
 zwischencreme u. "Anytime"
 Nightcream. Beste Grüße
 Bitte aber erst
 nächste Woche
 senden Paul Deutsch
 dochmal Sie mir
 kein Porto!!!

Mrs. ... Chicago, May 9, 1941
 Bitte senden Sie mir wie
 speriert je (ein) großen Topf
 Anytime u. ...
 wie früher geordert die letzten
 Topfe. Bitte nicht ...
 Beste Grüße
 Paul Deutsch

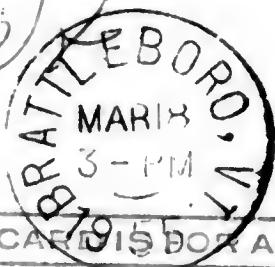
PAUL DEUTSCH
5700 WENWOOD
CHICAGO, ILL.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs Hedda M. Liebeskind
1057 Anderson Ave
New - York City

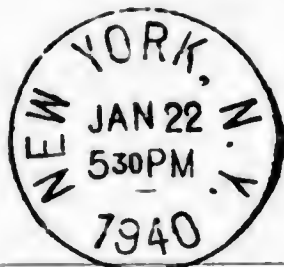
Carroll Drug Store
14 Elliot St
Brattleboro, Vt.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Niada Maar
1472 Broadway
Room 904
New York 36
N.Y.

Encl. 10th Avenue
544 W. 157 St.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Liebeskind
1098 Anderson Ave.
Bronx N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Leab
705 W. 170 St. Ap. 4
N.Y.C.

1.60
2.40
1.90
1.50
7.30

Werthe Frau

Chicago, March 24, 1941

Hans Kubitschek!

In aller Liebe wollen Sie mir bitte
wie oft ~~möglich~~ "Cognac"
Shirley Beauty Lubin senden in
meine Namen alles zusammen
mit dem - \$8.00 bezahlt.

Bestens, nicht bis

Hat Gott's Strafen und Strafen
bestellt?

3/18/55

Dear Miss Grace

Thank you

please send,

12 oz. Mergatzen

1.75 per

1.75 per

1/2 oz. Mergatzen oil

1.50 per

Thank you

Flora Koppell

Below corner 23. St. 7 oder 8 Ave. Chicago, Ill. 4
Lagerung bei Herrn Mann & Partner

Liebe Frau Lieberkind!

Besten Dank für Ihren Brief, ich
freue mich sehr über Ihren Erfolg.

Mit meiner Chefin sprach ich mir
jetzt kein Geld investieren, aber
will sie einige in Kommission nehmen
& verkaufen. Freitagabend bin ich

in Salon 250 - 8. Avenue I. Bldg. Lilly Beauty Studio.

Für mich bringen Sie auf alle Fälle 3 Dosen & ich
würde 3-4 Dosen für den Salon bringen. Alles
Süße & beste Grüße
Flora Paula Koppell

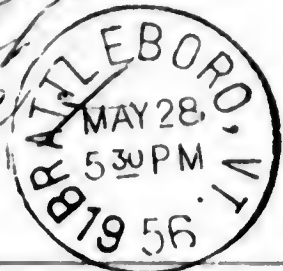
Withwood

Heinrich!

Sich benötigte außer meiner
Bestellung noch 1 Karton
Dusting Powder & 1 Fl. Sensation
melar. Alles Schöne & vieler
Dank.

Viele Grüße Flora
Paula Koppell

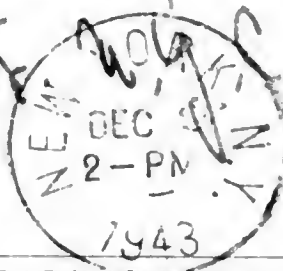
Carroll Drug Store
14 Elliot St.
Brookline, 27



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18
N.Y.

from: Belle Corvich
31 Stuyvesant St.

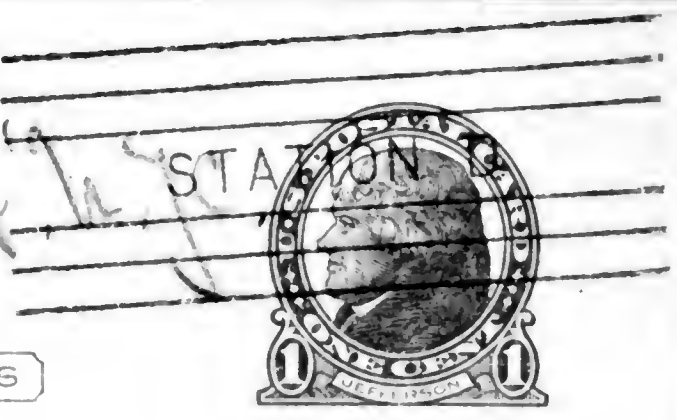


THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

from: Belle Corvich
31 Stuyvesant St.
New York

Mrs. Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York - City.

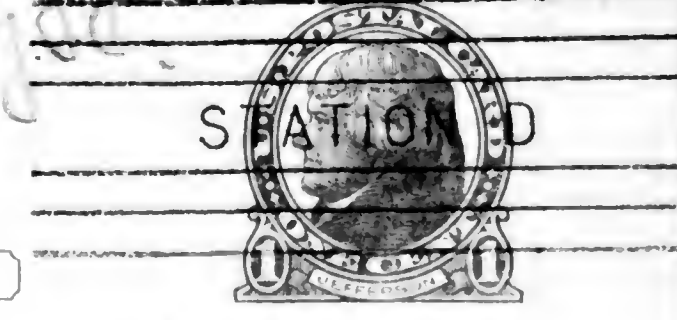
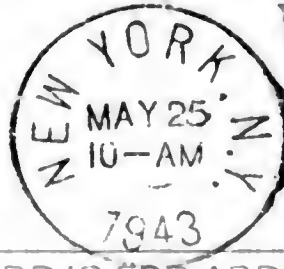
from: Belle Corvich
31 Stuyvesant St.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs.
Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York 18, N.Y.

from: Belle Corvich, 31 Stuyvesant St.
New York



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1048 Anderson Ave.
New York - City.

5/28/56

Office Hours,

Please accept

My Appreciation

(I feel with a)

Thank You

Carroll King Store

14 Elwood St

Brookline, MA

Dear Mrs. Moran. Thanks
for your letters & real
ly much admit & am
enjoyed by permission
not within 500 miles
a long time ago. I
wishes you lots of love
to you and love. I
lovingly all the world.
I would like you to
send me the world. Please
send me the world. Please
send me the world. Please
send me the world. Please

Sunday, 4. 19. 44.

Hello Mrs. Moran. How are you?
I would like, you should send
me a anytime cream immedi-
ately. Hope everything is fine.
Best regards. Belsernick.

May 20, 1956

Hello Mrs. Moran!

Thank you please

be in contact & send

me or you of

anytime cream.

Hope you have

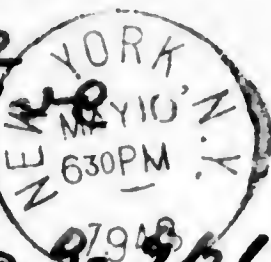
a happy year & your

family are well.

Best regards

Belsernick.

97
PAUL DEUTSCH
294 Riverside
Apt. 4D
New York, N.Y.
PHONE: Riverside 9-7619

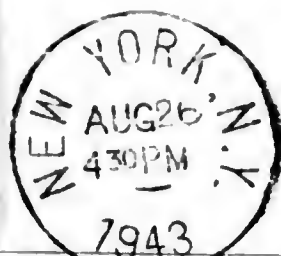


STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New York City, N.Y.



STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
16 West 166th Street
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI - 7-1208



STATION

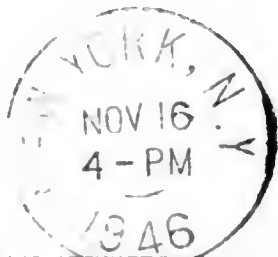


THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI - 7-1208



BUILD YOUR FUTURE
WISELY. SAFELY.
U.S. SAVINGS BONDS



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- for night*
 EXQUISIT Anytime Cream 1 lb. big jar - 88
 " Day Cream
 " Night Cream
 " Skin Lotion
 " Skin Freshener
 " Lipstick:
 Light, Bright,
 Cardinal, Empress Red
 " Refill

I moved, now I am here. I shid't find your phone number. Best regards

SENSATION Toiletwater, in an attractive box

When I have a little time I want to make a visit to you.

Name: Paul Deutsch
 Address: 294 Riverside Drive Apt 4D
 City and State: New York N.Y. 4D

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- after September 8, 48*
 EXQUISIT Anytime Cream .65 1.60 2.75
 " Day Cream 1.-- 3.-- 5.25
 " Night Cream 1.50 4.25 7.--
 " Skin Lotion 1.25
 " Skin Freshener 1.-- *1 big jar*
 " Lipstick : 1.--
 Light, Bright,
 Cardinal, Empress Red
 " Refill .60
 SENSATION Toiletwater 1.50
 " Body Powder white 1.50

any time cream like before (fat)

Name: PAUL DEUTSCH
 Address: 294 Riverside Drive Apt 4D
 City and State: New York City

Please, add 10% Federal Sales Tax.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream 1 big jar
 " Day Cream
 " Night Cream
 " Skin Lotion
 " Skin Freshener
 " Lipstick :
 Light, Bright,
 Cardinal, Empress Red
 " Refill
 SENSATION Toiletwater
 " Body Powder

Name: Paul Deutsch
 Address: 294 Riverside Drive Apt 4D
 City and State: New York 25 N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream 0.65 1.60 2.75
 " Day Cream 1.00 3.00
 " Night Cream 1.50 4.25 7.00
 " Skin Lotion 1.25
 " Skin Freshener 1.00
 " Lipstick: 1.00
 Light, Bright,
 Cardinal, Empress Red
 " Refill 0.60
 SENSATION Toiletwater 1.50
 " Body Powder 1.50

I received your letter 11/13, 1946 and order x

Name: Paul Deutsch
 Address: 294 Riverside Drive
 City and State: New York 25 N.Y. Apt. 4D

Please, add 10% Federal Sales Tax

PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
New York 25, N.Y.



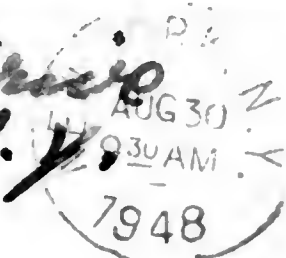
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~1472 Broadway~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
New York 25, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

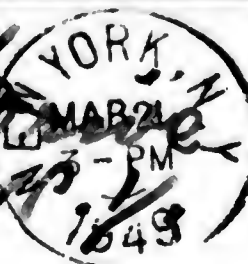
9810-5-2



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
New York 25, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream *1 big jar like before*
- " Day Cream
- " Night Cream
- " Skin Lotion *Exquisit*
- " Skin Freshener
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Name: *Paul Deutsch*
 Address: *294 Riverside Drive*
 City and State: *Appt 4D New York 25 N.Y.*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- 1* EXQUISIT Anytime Cream *16 ozs* ~~75~~ ~~1.75~~ 3.00
- " Day Cream 1.00 3.25
- " Night Cream 1.50 4.25 7.00
- " Skin Lotion 1.25
- " Skin Freshener 1.00
- " Lipstick: 1.00
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill .60
- SENSATION Toiletwater 1.50
- " Body Powder 1.50

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Name: *PAUL DEUTSCH*
 Address: *294 Riverside Drive*
 City and State: *New York 25 N.Y.*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream *1 big jar* ~~75~~ ~~1.75~~ *16 oz* *3.00 like before*
- " Day Cream 1.00 3.25
- " Night Cream 1.50 4.25 7.00
- " Skin Lotion 1.25
- " Skin Freshener 1.00
- " Lipstick: 1.00
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill .60
- SENSATION Toiletwater 1.50
- " Body Powder 1.50

Please, add 20%
Federal Sales Tax

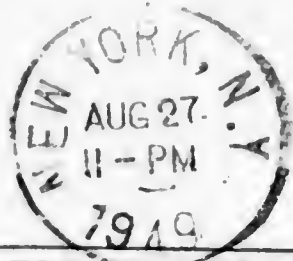
Name: *Paul Deutsch*
 Address: *294 Riverside Drive*
 City and State: *New York 25 N.Y. Appt 4D*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- 1* EXQUISIT Anytime Cream *16 oz* ~~75~~ ~~1.75~~ 3.00
- " Day Cream 1.00 3.25
- " Night Cream 1.50 4.25 7.00
- " Skin Lotion 1.25
- " Skin Freshener 1.00
- " Lipstick: 1.00
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill .60
- SENSATION Toiletwater 1.50
- " Body Powder 1.50

Please, add 20%
Federal Sales Tax

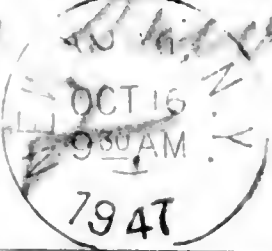
Name: *Paul Deutsch*
 Address: *294 Riverside Drive*
 City and State: *New York 25 N.Y.*



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

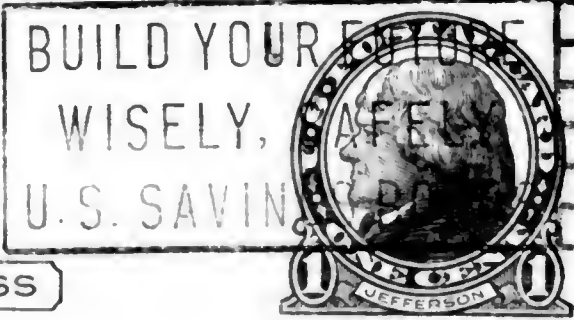
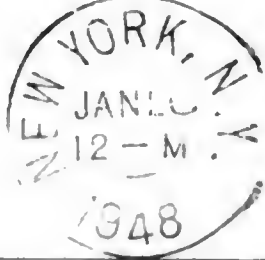
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

*Friend Dorothy
294 Riverside Drive
New York, N.Y.*



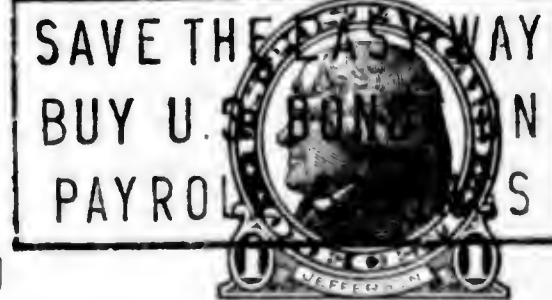
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

big like before

Sept. 40

Name: *Paul Deutsch*

Address: *294 Riverside Drive*

City and State: *New York 25, N.Y.*

x or Superintendent

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	0.65	1.60	2.75
"	Day Cream	1.00	3.00	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	0.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

big like before

Sept 40

Name: *Paul Deutsch*

Address: *294 Riverside Drive*

City and State: *New York 25, N.Y.*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	0.65	1.60	2.75
"	Day Cream	1.00	3.00	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	0.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

big like before

Name: *Paul Deutsch*

Address: *294 Riverside Drive*

City and State: *New York 25, N.Y.*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Name: *Paul Deutsch*

Address: *294 Riverside Drive*

City and State: *New York 25, N.Y.*



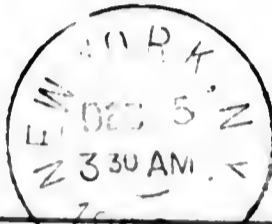
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~26 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

Vera Craener
62 West 93 Street
New York 25, N.Y.

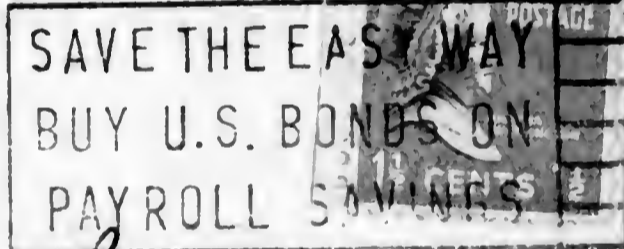


THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 Broadway
New York 18 N.Y.

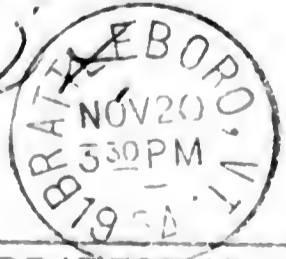


Private Mailing Card



Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
NY 18

Carroll Drug Store
14 Elliott St.
Bristolboro, Vt.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18
N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT ~~Anytime Cream~~ *fat 1 lb*
- " ~~Day Cream~~
- " ~~Night Cream~~
- " ~~Skin Lotion~~
- " ~~Skin Freshener~~
- " ~~Lipstick :~~
 - ~~Light, Bright,~~
 - ~~Cardinal, Empress Red~~
- " ~~Refill~~
- SENSATION ~~Toiletwater~~
- " ~~Body Powder~~

Name: *Paul Deuloch*
 Address: *294 Riverside Drive*
Appt 4D
 City and State: *New York 25 N.Y.*

Dear Hedda Maar:

Please send me one bottle of your

EXQUISITE SKIN FRESHENER

With good wishes and kind regards,

Sincerely yours
Vera Craener

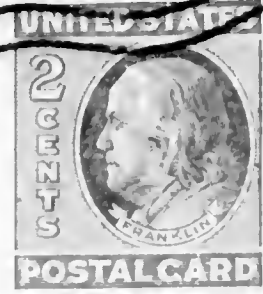
VERA CRAENER

62 West 93rd Street, New York 25, N. Y.

Liebe Hedda Maar;
Das Jahr ist me - schick
den Sie mir bitte eine Dose
von Ihrem wirklich guten
Crème. *Geste Grusse*
V.C.

Thank You
Annemaryell

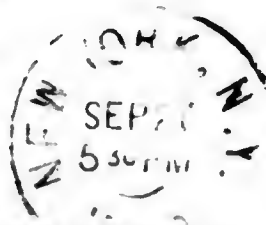
11/20/54
Please ship:
1 doz. Hand cream
1 doz. Hand lotion
1.75 each
1/2 doz. Deodorant
1.50 each



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 36
N.Y.

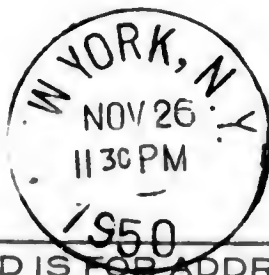
Vera Craener
62 West 93 Street
New York 25, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 Broadway
New York, N.Y.

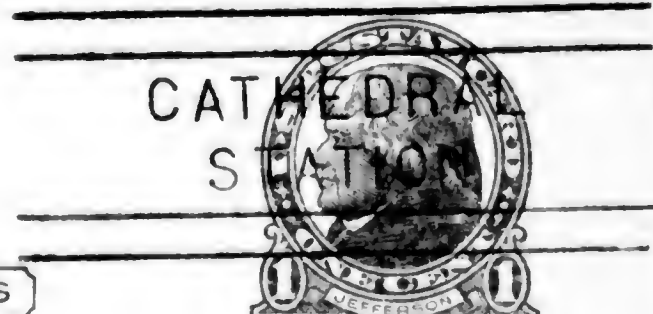
Vera Craener
62 West 93 Street
New York 25



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York, N.Y.

Craener
62 West 93 Street
New York 25



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Handwritten notes: 90, 11/2, 1/25, 1/25, 1/25

Please ship
 1/2 doz anytime cr.
 1/2 doz 95 & size
 1 doz. Senation
 Toilet water 1.75
 1 jar only
 exquisite skin
 lotion
 1/2 dozen 150
 size
 Thank you
 Florence Angell

Liebe Hedda Maar:

Das Jahr ist um, und ich kann wieder einen Topf von Ihrem guten "Anytime Cream" gebrauchen.

Mit den besten Gruessen

Ihre
 Vera Craemer

Dear Hedda Maar:

"Das Jahr ist um..." - please send me a jar of your ANYTIME cream and 1 bottle of your EXQUISITE Skin Lotion. They are good, and you can quote me on that.

With best regards from both of us,

Sincerely yours

Vera Craemer
 Vera Craemer

Liebe Hedda Maar:

Bitte, schicken Sie mir einen Topf von Ihrem guten

ANYTIME CREAM

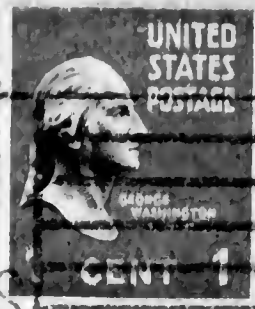
Mit den besten Wuenschen fuer ein glueckliches und gesundes Neues Jahr, bin ich

Ihre
 Vera Craemer

Private Mailing Card



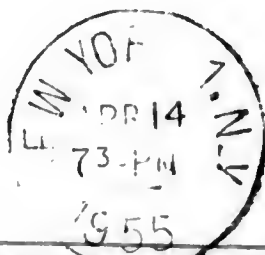
MAIL EARLY FOR CHRISTMAS



Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
per Feb 18



VERA CRAENER
62 West 93rd Street
New York 25, New York



BUILD YOUR FUTURE WISELY SAFELY U.S. SAVINGS BOND

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 Broadway
New York, N.Y.

VERA CRAENER
62 W 93RD
NEW YORK N Y



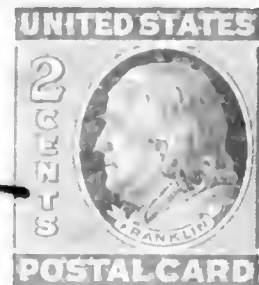
EARN LEARN SERVE
JOIN WOMEN IN THE
ARMED SERVICES NOW

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
NY

PAY - LESS CLEANERS
4754 CALIFORNIA STREET (COR. 10th AVE.)
SAN FRANCISCO 18 SK. 1-7137

1956



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs
Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18 NY

VERA CRAENER

62 West 93rd Street, New York 25, N. Y.

Dear Hedda Maar:

Please send me - to the office! - one jar of your Anytime Cream. Best regards V.C.

Dear Hedda Maar:

The time has come for another jar of your

Anytime Cream.

Kind regards,

Sincerely,
Vera Craener
Vera Craener

Dear Hedda Maar,
Please send me
two of your
Anytime Cream
jars.
Sincerely,
Vera Craener

Please send me like before
2 Anytime Cream 16oz 3.25
to my store

PAY-LESS CLEANERS
4751 CALIFORNIA STREET (COR. 10th AVE.)
SAN FRANCISCO 18 SK. 1-7137

Thank you
Paul Touche

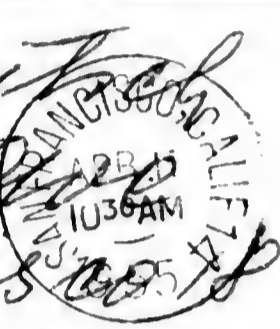
904
1472 Broadway
NYC 18



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs H. M. Leat
705 W 170 St
NYC 32

Paul Kutch
180 - 4th Ave
San Francisco 18 California



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Paul Kutch
180 - 4th Ave
San Francisco 18
California

REPLY CARD
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
NYC 40



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

Handwritten notes and scribbles in the bottom right corner of the card.

Hairymen's League Gr 55000
 2-sensation toilet water Christmas wrapped
 1 exquisit nite cream
 8 " Day cream
 Two of these Christmas wrapped
 Abbott

Please send me as soon as possible
 2 - 16 oz Anytime
 like the last time

MIDTOWN STA. *Thank you*
Paul Deutsch

Please send Hedda Maar's

Exquisit Skin Freshener	\$1.00	plus tax
" Skin Lotion Special	1.00	" "
Velveteen, skin oil	1.50	" "
Sensation Toilet Water	1.75	" "

1 Hedda Maar's "298" cologne

Best regards
 Paul Deutsch

)Please send Hedda Maar's

2 Anytime Cream	8oz \$2.00	16oz 3.25 plus tax
-----------------	------------	--------------------

Name; *Paul Deutsch*
 Address:
 294 Riverside Drive
 Apt. 4D

leave it Superintendent



MAIL EARLY FOR CHRISTMAS



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
New York 25, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

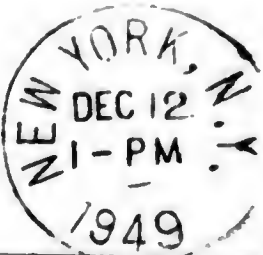
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

PAUL DEUTSCH
180 - 4th St
San Francisco 8
California



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



MAIL EARLY FOR CHRISTMAS



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1208

Please send Hedda Maar's

Anytime Cream \$ 2.00 3.25 plus tax
16 oz

Name: Paul Deutsch
Address: 294 Riverside Drive
New York 25, N.Y.

must have no postage etc.

Please send Hedda Maar's

Anytime Cream 8 oz \$2.00 16oz \$3.25 *

*plus tax

Name: Paul Deutsch
Address: 294 Riverside Drive Apt 4D
New York 25 N.Y.

I want to order more but I get a cream like this in quality and quantity for only \$2 - leave it super excellent

Please send Hedda Maar's

libre before

2	Anytime Cream	16oz	3.25 plus tax
	Exquisite Day Cream	2"	1.25 "
	" Freshener	4"	1.00 "
	" Skin Lotion Spec.	4"	1.00 "
	Sensation Toilet Water	4"	1.75 "

I moved to

Name: Paul Deutsch
Address: 180 - 4th St San Francisco 14
50 postage California

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	big jar	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25
"	Night Cream	1.50	4.25
"	Skin Lotion	1.25	7.00
"	Skin Freshener	1.00	
"	Lipstick:	1.00	
	Light, Bright		
"	Cardinal, Empress Red		
"	Refill	.60	
SENSATION	Toiletwater	1.50	
"	Body Powder	1.50	

Please, add 20% Federal Sales Tax

Name: Paul Deutsch
Address: 294 Riverside Drive
City and State: New York 25, N.Y. apt. 4D

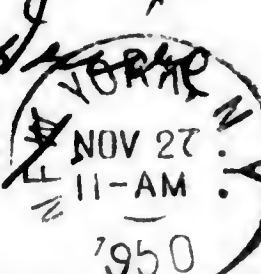
PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
New York 25, N.Y.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
New York 25, N.Y.

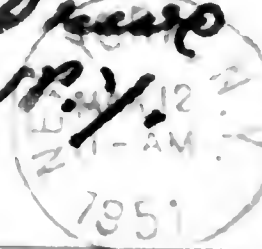


THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



Paul Deutsch
294 Riverside Drive
New York 25, N.Y.

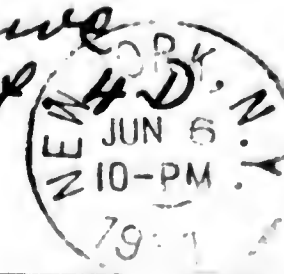


THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

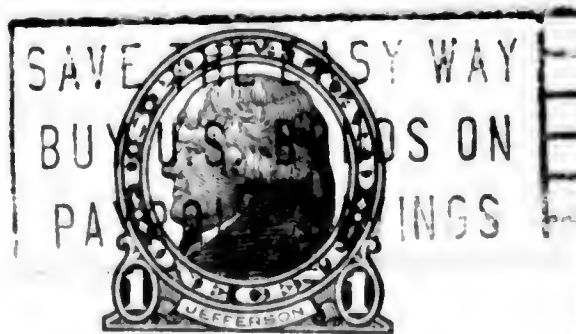


PAUL DEUTSCH
294 Riverside Drive
New York 25 N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
big year	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.30		

Please, add 20% Federal Sales Tax

Name: Paul Deutsch
 Address: 294 Riverside Drive
 City and State: New York 25, N.Y.
Appt. 4D

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
big year	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Please, add 20% Federal Sales Tax

Name: PAUL DEUTSCH
 Address: 294 Riverside Drive
 City and State: New York 25, N.Y.
Appt. 4D

Please send HEDDA MAAR's

/ Anytime Cream	3 ozs 1.00	8 ozs 2.00	16 ozs 3.25*
-----------------	--------------------------	--------------------------	----------------------------

*plus tax

Name: PAUL DEUTSCH
 Address:
 City: 294 Riverside Drive
New York 25,
N.Y.

Please send HEDDA MAAR's

<u>2</u> Anytime Cream	<u>big year</u> 1.60	3.25	plus tax
Sensation Toiletwater	4 ozs	1.50	" "

I was not satisfied with the last cream it was weak and a bad smell

Still so

expensive ??

Name:
 Address:
Paul Deutsch
294 Riverside Drive
Appt 4D
New York 25, N.Y.

AR 7005

5/2

HERTA & LEO LEAB COLLECTION

S 34/7

5/2 CUSTOMERS F-J 1943-1960

5/2

787 Willoughby Ave
Brooklyn 6 N.Y.

Dear Miss Ina

Enclosed find money order
for Anytime Cream. The extra
24¢ is to help for mailing.
If you would send me
4 oz bottle of "298"
Cologne I would appreciate
it and will send M.O.
immediately. Thanks for your
trouble

Mrs George Flowers.

Milwaukee 2, Wis.
May 15 - 1947

Mrs. Herta Leab
705 West 170th
New York, N.Y.

Werte Frau Liebeskind:

Würden Sie bitte so liebenswürdig
sein und mir folgende 1 Fl. Skin-Lotion
"Exquisite" powderbase 1.20 zusenden. Der
Betrag finden Sie inliegend. Ich verweise
Ihnen nächster Woche mit dem Namen für
umgekehrte Zusendung verbunden.

Besten Dank + Gruß!

Ihre
Lydia Gereeny

2216 G. Franklin Pl.

x

Prices -

1 Lotion 1.00 —
1 Daycream 1.00

2.00

80 40% R.

1.20

tax 20 ¢
postage 2 ¢

{ Lotion Paket 1.25
wird Sie frohener haben? }

10/11/44

319 E. 69 St. N.Y. N.Y

Hedda Maar,

Dear Madam,

Thank you for your promptness.

Your luxurious lip stick is tucked in
a corner of a Christmas package &

is off to my daughter, a nurse in
New Guinea.

New Guinea.

Yours very truly

Maudie Fish

P.S. May order enc. for 1.21.

HEDDA MAAR

16 W 166th Street
New York, May 3, 1943.

Sehr geehrter Herr Forster:

Zunaechst bitte ich Sie erst mal hoeflichst um Entschuldigung fuer die Belaestigung; ich wuerde mich freuen wenn das Nachfolgende Ihnen verstaendlich sein wuerde & Sie mir behilflich sein koennten.

Ich weiss nicht, ob Ihnen mein Name in den Inseraten bisher mal aufgefallen ist. Ich bin 4 Jahre hier. Ich habe drueben studiert & mein ganzes Leben Nichts anderes wie Cosmetik gemacht.

Ich brauche Ihnen nicht zu sagen, wie schwer es ist, sich mit geringem Kapital hier durchzusetzen. Immerhin, es war mir moeglich, nach einem Anfang mit nur einer Cream bidher eine ganze line zu entwickeln; ich freue mich natuerlich sehr, dass meine wirklich sehr gute & feine Kosmetik sich schon so viele Kunden erworben hat.

Nach vieler, vieler Muehe habe ich in M. einen store, der jetzt evtl. meine Praeparate dort verkaufen will. Ich moechte nun gern verschiedene Reklame senden, damit die Damen Lust bekommen, meine Praeparate zu kaufen. Ich weiss nicht, ob Sie mir Adressen senden duerfen. Wenn nicht, darf ich Ihnen Reklamaterial senden, haben Sie eine Moeglichkeit, kl. Buechel & Prospekte Ihren Mitgliedern zu geben?

Ich weiss sehr wohl, dass das was ich verlange oder besser, zu bitten wage, nicht ueblich ist. Wenn man nicht ueber genuegend Mittel verfuegt, ist man sehr gezwungen, Dinge zu tun, die man sonst nie im Leben getan haette. Unser ganzes Leben ist ja so aus der Bah geworfen, dass wir vieles versuchen muessen um uns zu helfen.

Ich waere Ihnen ausserordentlich dankbar, wenn Sie mir in irgend einer Weise behilflich sein koennten & danke im Voraus, Ich begruesse Sie

Hochachtend

HEDDA MAAR

FEDERATED STORES



NATIONAL HEADQUARTERS • 440 RANDOLPH STREET • CHICAGO

January 18, 1943

Miss Hedda Maar
16 West 166th Street
New York City

Dear Miss Maar:

I am in receipt of your very kind note in regard to the Cosmetics.

I don't know whether you are acquainted with our set-up in Butler Brothers or not in regard to the buying. We in Federated do not do any buying at all directly from the manufacturer. We merely make our selections from items our Merchandise Division buys for us, and if they do not secure certain lines of merchandise, we have no way of promoting it. Every buyer is a specialist in his own line and of course goes into every item in detail before he makes a decision. We look at it, in our division, strictly from a retail angle.

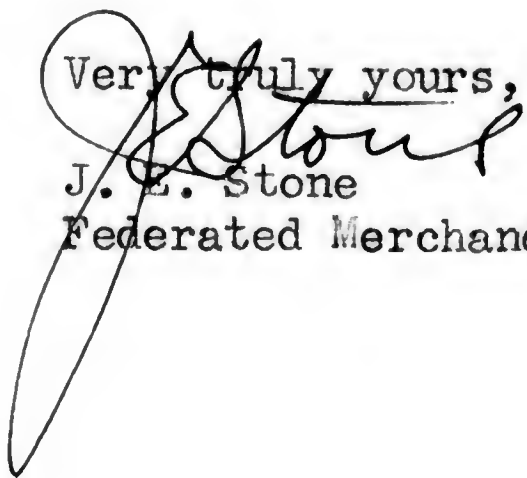
Attached is a personal check for the samples which you sent, as I can use the merchandise for my personal use.

I'm sorry you and buyer could not get together and you can rest assured that if at any time our division should purchase your product, we in Federated will do everything we possibly can to help promote it.

With kindest personal regards, I am,

JES/jh
Enc.1

Very truly yours,


J. E. Stone
Federated Merchandise Manager



BUTLER BROTHERS

NATIONAL DISTRIBUTORS OF GENERAL MERCHANDISE
RANDOLPH AND CANAL STREETS • CHICAGO

IN REPLY PLEASE REFER TO

Dept. 95

January 8, 1943

Miss Hedda Maar
16 West 166th Street
New York City, New York

Dear Miss Maar

Mr. J. E. Stone, Merchandise Manager of our Federated Stores to whom you forwarded samples of your cosmetic line requested that we in the Cosmetic and Drug Departments consider your items as candidates for our stores and so considerable time has been given to that end, but for the following reasons we are unable to avail ourselves of the items at this time.

Both our Federated Stores and Ben Franklin Stores do not have a Toilet Goods Department at this time that handle items in a price range as high as yours. In addition to that such a line of cosmetics would have to be competitive with Woolworth, Kresge or some other Syndicate Stores. Also we feel that in order to make this line successful in our stores it would require a great deal of promotional activities on your part, a great deal of advertising together with demonstrations in the stores, which at this time we are unable to use any unadvertised brands because of the lack of space in our stores.

The publicity which you have received on your items in New York is very fine indeed, but believe this kind of thing lends itself more to department store selling than it does to our Syndicate type stores.

Mr. Stone has asked me to inform you that he will retain the samples and send you a check for them. Also, he has requested that I return to you, attached to this letter the correspondence and publicity which you forwarded to him.

We regret at this time that we are unable to do anything for you as primarily your line is completely out of price range for us.

With many thanks for your consideration in forwarding these samples and with many good wishes for your success, we remain

JAHamill/c

Very truly yours

John A. Hamill
Central Merchandise Division

IRIDA HAAR

16 W 166th Street
New York Dec. 29, 1942.

Mr. J.E. Stone
c/o Federated Stores
440 Randolph Street
Chicago, Ill.

Dear Mr. Stone:

My best thanks for your letter of Dec. 16, 1942.

I am very happy that the preparations I sent, are liked & that you give me so much hope for working with your Federated Stores.

Not knowing what you learned about me & my development here in this country, I think the following might be of interest to you:

After having studied in Europe, I was overthere production manager of one of the leading cosmetic houses of Europe; I was working for them in London, Amsterdam, Berlin, Kopenhagen, Wien, Bukarest, Prag and so on.

We were forced to come to U.S.A. without money. I brought with me the idea to start with my own cosmetics. As you can imagine, I spoke to many people about this idea & everybody told me the same: It is impossible in the United States to sell cosmetics without advertisement. "You can make something not so good & if it is advertised, you sell it. You can make the best & not advertised you will not sell it".

Well, I knew women all over the world & I thought, American Women can't be different. If they get something unusually good, they will like it & in time, it will advertise itself.

Today, I am very happy. It looks as if I was right.

It was a very hard job, and still it is not easy, but success gives courage & a little luck anyway is necessary to everything in life.-

I started with one cream in one size, sold only private & wrote the advertisement for this cream with the hand as our typewriter arrived here broken & could not be fixed.

Intime I made a second cream and a 3rd cream, had the money, that I was able to order the advertisement written by typewriter.

Today I have a complete beauty line, have booklets and a poster. The stores in N.Y. are selling my preparations & since some months the newspapers are sponsoring me as they are impressed by quality & outfit.

I enclose a letter of the "Vogue" magazine, which, I think, will be of interest to you. please, be so kind & return it to me as I have to show it here to the stores.

The magazine "Mademoiselle" will write about my cosmetics, there I have not the exact date & now I shall try to come in contact with the magazine "Glanour" as I was told that this is read in the little cities.

I am glad I can tell you that I now am able to start some newspaper-advertisement: I shall continually advertise for the "Anytime Cream" in "Solidarity" a paper with an edition of 70000, and for "Exquisite, Day Cream & Skin Freshener" in the "Aufbau", a paper with an edition of about 38000. Both papers are read all over the U.S.A. & by all classes, not only the rich class.

My intention is to advertise in "Mademoiselle" if I sell so much that I am able to do so.

My preparations, in spite of being cheaper than the expensive one on the market, can be compared to the last one. They differ in one point absolutely from these made here, they are fragranced like the French one; elegant & fine. Don't let you tell you that is unimportant. My own experience tells me that at least two third of the woman who bought my cosmetics the first time, did so, because they went for the unusual fragrance.

Unfortunately I didn't get installed my new telephone. I therefore should be glad if the buyer of the Toiletries would like to drop me a note.

I have not to tell you that I shall be very glad to have the pleasure of meeting you on your next trip to New York.

Looking forward to hear from you and telling you my best thanks for your interest, I am

Very truly yours

HEDDA MAAR

One letter of "Vogue" magazin
One bill,
One information.

H N D D A M A A R
16 W 166th Street
New York City, N.Y.

1 Anytime Cream 2 oz.
1 Anytime Cream 8 oz.
1 Exquisit
Day Cream 2 oz.
1 Exquisit
Night Cream 2 oz.
1 Exquisit
Skin Lotion 4 oz.
1 Exquisit
Skin Freshener 4 oz.
1 Lipstick light
1 Sensation Toiletwater

8

12/24, 1942

H E D D A M A A R
16 W 166th Street
New York City, N.Y.

December 29, 1942.

Federated Stores
440. Randolph Street
Chicago, Ill.

Terms: Net.

1/12 Anytime Cream	2oz.	\$0,65
1/12 Anytime Cream	8oz.	1,60
1/12 Exquisit Day Cream	2oz.	1,00
1/12 Exquisit Night Cream	2oz.	1,50
1/12 Exquisit Skin Lotion	4oz.	1,25
1/12 Exquisit Skin Freshener	4oz.	1,00
1/12 Exquisit Lipstick	light	1,00
1/12 Sensation, Toiletwater	4oz.	1,50
		<u>\$9,50</u>
	less 50%	4,75
		<u>\$4,75</u>
	P.P.	43
		<u>\$5,18</u>

H E D D A M A A R
16 W 166th Street
New York City, N.Y.

December 29, 1942.

Federated Stores of America
440 W Randolph Street
Chicago, Ill.

One Box, containing:

HEDDA MAAR's poster no. 1.

3 booklets: Invitation to loveliness

Write-up: N.Y. Post June 9, 1942.

" " : N.Y. Times Oct. 2, 1942.

" " : N.Y. Post Oct. 27, 1942.

" " : Daily News Dec. 3, 1942.

Copy of a letter from Executive Mansion, Albany, N.Y.

FEDERATED STORES



NATIONAL HEADQUARTERS • 440 RANDOLPH STREET • CHICAGO

December 16, 1942

Mrs. Hedda Maar
16 West 166th Street
New York City, New York

My dear Mrs. Maar:

I received the samples of your Exquisit Day Cream and the bottle of Exquisit Lotion and Lipstick.

There's no question but what this merchandise will certainly meet with very fine approval of every woman.

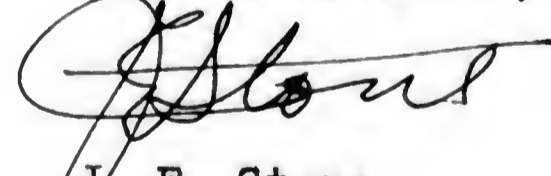
It certainly is satisfactory and I can assure you it was greatly appreciated in my own household.

I believe this item does have very great potential possibilities and hope there'll be some way we can work with you to promote this line in our Federated Stores.

I would appreciate it if you would let Mr. Waxman know if and when it would be convenient to have the buyer of Toiletries contact you.

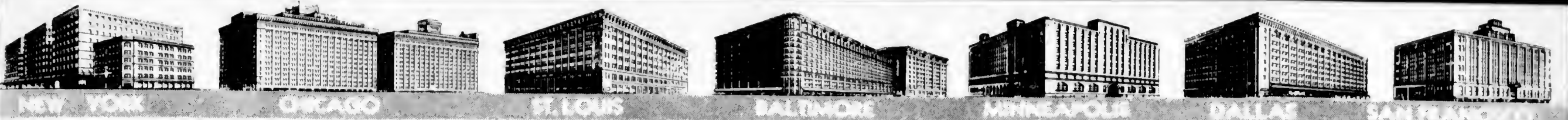
Thank you again for sending me the samples and on my next trip to New York I hope I may have the pleasure of meeting you.

Very truly yours,



J. E. Stone
Federated Merchandise Manager

JES/jh



BUTLER BROTHERS

NATIONAL DISTRIBUTORS OF GENERAL MERCHANDISE

FASHION DIVISION HEADQUARTERS

PENNSYLVANIA BLDG., 225 W. 34TH STREET

NEW YORK

December 4, 1942

Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
Bronx, New York

Dear Hedda:

Thanks a lot for your article and your letter, and I know you are very pleased to get the publicity.

I still have not lost hope in trying to get your products in Butler Brothers. One of the men from Chicago was here a few days ago, and I mentioned your products to him, and he seemed very interested. I suggested to him that he have his wife try some of the things that you make, as I know if he is sold on your line, he will be very influential in getting Butler Brothers to adopt it, so I suggest that you send a sample of your various items to him, however, I suggest that you do not write him at all because he will let me know if he is successful in getting the buyer to take the line.

I suggest that you make no charge for the samples.

Please include a lipstick, as he mentioned that he likes the lipstick that Miss Miller buys.

Please send the above to Mr. J. E. Stone, 940 Hinman Avenue, Evanston, Ill.

We had intended seeing you, but the entire family has had colds again, and I am going out of town for a few days. I hope you are all well.

Kindest regards to you all.

Sincerely yours


J. C. Waxman

JCW:AZ

10.1.42.

liebe Frau Maar:

gleich Bitte schicken Sie
an Miss Ruth Strauss
820 Riverside Drive
Apt 2 -

eine Dose Anytime (27 ct) ohne Absender etc.
dabei für 35 ct. Marken für Tase u. Porto
gleich mit.

Bitte bestätigen Sie mir es gleich.

Bitte nicht so versögern wie letztes
Mal, die Kundin konnte es so spät

nicht mehr brauchen.

Besten Gruss

Margot Faerber

H E D D A M A A R
 1472 Broadway
 New York 18, N.Y.

2912

Please send me the following:

Name:
 (Print, please)

Address:

City: Zone: State:

HEDDA MAAR'S

Brilliant Christmas Presents

that will be loved...

<u>Quantity:</u>		<u>Amount</u>
	<u>SENSATION</u> , light, but extremely lasting, a fragrance... in a way all its own	
.....	Toilet Water 4 oz	\$1.75
.....	Dusting Powder with huge velour puff	1.25
.....	Ensemble (both wrapped together in a holiday mood)	3.00
	<u>HEDDA MAAR'S PRECIOUS COSMETICS</u> in a festive Xmas box	
.....	Charm Set (Velveteen Oil and Cream)	2.75
.....	Deb Set (Cream and Freshener)	1.75
.....	Trio (3 Creams)	3.50
.....	Night and Day (2 Creams)	2.75
	<u>BATH LUXURY</u>	
.....	Dusting Powder and Velveteen	2.75
	<u>FOR CHERISHED HANDS</u>	
.....	Hand Care Kit (for men too) Cream and Lotion	2.25
.....	Lotion in a star dotted box	1.00
	<u>GAILY WRAPPED STOCKING STUFFERS:</u>	
.....	Anytime Cream	.75
.....	Freshener	1.00
.....	2 Lipsticks, neutral shade, in a snow-white case 2 ea	1.00

2.75

20% Federal Tax
 in New York 3% Sales Tax

TOTAL

Gift wrapping at no extra cost

Enclosed: Check \$

Money Order \$ 4.75

2.75
 4.75
 - .95

 5.70
 .20% = .95
 \$ 4.75

Hedda Maar
 1472 Broadway
 New York 18, N.Y.

Please send me the following:

NAME: ANNETTE FRANK
 (Print, please)
 ADDRESS: 731 ELMWOOD AVENUE
 CITY: BUFFALO ZONE: 22 STATE: NEW YORK

HEDDA MAAR
 presents
for festive gifts
to delight feminine hearts

<u>QUANTITY</u>			<u>AMOUNT</u>
	<u>SENSATION, the sentimental, sense-stirring fragrance,</u>		
.....	Toilet Water	4 oz \$1.50
.....	Body Powder	7 " 1.25
.....	The Ensemble (both wrapped together in a box)	2.75	<u>2.75</u>
	<u>HEDDA MAAR'S LUXURIOUS COSMETICS for that</u>		
	enchantingly fresh, "un-artificial" look		
	in a snow-white box		
.....	Night and Day (2 Creams)	2.75
.....	Trio (3 Creams)	3.50
.....	Duo (Cream and Freshener)	1.75
	<u>FOR CHERISHED HANDS</u>		
<u>1</u>	Hand Care Kit (for men too) (Cream & Lotion)	2.25	<u>2.25</u>
<u>1</u>	Lotion in a star dotted box	1.00	<u>1.00</u>
	<u>GAILY WRAPPED STOCKING FILLERS:</u>		
.....	Anytime Cream	.75
.....	Freshener	1.00
.....	Lipstick, neutral shade	1.00

20% Federal Tax
 in New York 3% Sales Tax

TOTAL 6.00
 Less 20% 1.20

Gift wrapping at no extra cost.

ENCLOSED: Check \$ 4.80 Money Order \$ 4.80

With kindest regards
 from us here. *[Signature]*

Juli 1954

E.H. 60358 Ann. Exp. Carl Gabler
Munich 1, Germany

Sehr geehrte Herren:

Ihr Inserat im "American Perfumer" interessiert mich sehr. Ich habe schon lange auf eine Gelegenheit gewartet, Geschäftsbeziehungen nach Deutschland anzuknüpfen.

Ich habe in Berlin die Fabrikation fuer Scherker gemacht. Ich habe fuer Scherker die meisten Auslandsfabriken eingerichtet. Ich habe, jeweils nach den Angaben der Firmen, die Scherker in verschiedenen Laendern verkauften, die verschiedenen Arten von Versanden veranlasst. Seit einigen Jahren mache ich hier meine eigene Kosmetik. Da diese ausgezeichnet ist und geschmackvoll aufgemacht, vergroessert sich mein Kundenkreis staendig gegen eine fuer deutsche Begriffe einfach unmoegliche Konkurrenz.

Ich moechte meine Kosmetik nur in den feinsten Laenden in Deutschland verkauft haben.

Meine Praeparate sind in der Hauptsache Hautbehandlungs Kosmetik. Ich sende einliegend eine Liste zu Ihrer Information.

Ich wuerde gern auf "Royalty" Basis arbeiten, d.h. ich wuerde Ihnen nur ein oder 2 Hauptbestandteile senden und Sie koennten die Toepfe, Etiketten u.s.w. dort kaufen, alles herstellen und fuellen. Da das aber wahrscheinlich gleich zu Anfang nicht gehen wird, muessten Sie mir bitte mitteilen, wie die Ware am besten zu versenden waere um sie so gueltig wie moeglich herzustellen.

Selbstverstaendlich wuerden Sie den Alleinvertrieb fuer Deutschland haben. Bitte, senden Sie Referenzen und teilen Sie mir mit, welche Marken Sie bisher vertriben.

Die Ware ist im Voraus zahlbar in New York. Ich wuerde Ihnen ueberlassen, den Preis fuer Deutschland zu machen.

Wenn ich wissen werde, wie Sie die Ware haben wollen, werde ich Ihnen die Preise mitteilen.

Meine Kosmetik ist hier auf dem Preisniveau von Arden, um Ihnen einen Begriff der Qualitaet zu geben.

Ich werde mich freuen, von Ihnen zu hoeren und begruesse Sie

Hochachtend

Hedda Maar

Oct.4.1944

Dear Mr. Gibians:

This letter is in reference to our telefon talk.

You can imagine that I'll do my utmost, to keep your interest; unfortunately some of my articles are so bad in their calculation that I can't do it.

As I told you, I want to give you for a limited time & only for first orders the equivalent of the 13th piece-5% for an order of 6, but only for the 3 creams and the lotion and the Skin Freshener.

I am very sorry, but I am not able to give it for the other items.

You will like to hear that I probably get a write-up in "Vogue" in Dec. 15. or Jan. 1. issue about the Day and Night Cream.

Very truly yours

Galvin

CREDIT open

Jan. 20, 1955 bill 2928 9 1.20

April " 2976 73
1.93

paid by
check

Apr. 28, 1955

57)

Out Casts of Poker Flat

(I)

- Anne Baxter
- Dale Robertson
- Miriam Hopkins
- Cameron Mitchell
- Craig Hill

July 6, 1955

Mr. G. Galvin
Townshend , Vt.

Dear Mr. Galvin:

About one year ago I had the pleasure of meeting you; it was a wonderful experience.

I hope that you are feeling better now than when you wrote your last letter and that your health is improved.

I did not hear from "Carroll" lately, as you will believe me, to my very great regret.

I wonder if you sold the items you bought from me last year? I believe that you did. I therefore wonder if you would like to give me another order the more so since now is your season. The newspapers report wonder about the enormous travel this summer; so, Vermont, so much liked as vacation spot, must be crowded.

Did you think of new contacts?!

Enclosed some scented cards which your customers will like to carry in their dress packets.

Looking forward to hearing from you I am with best wishes and kindest regards

Sincerely yours,

HEDDA MAAR

encl.
h/l

26 January 1955.

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar:

This will answer, all your previous letters.

I have received them but have been remiss in not getting around to answering them.

For the past six months, I have been involved in the liquidation of some of my properties. The matter has now been settled but with heavy losses to me and to my family. The loss has not been easy to take but one adjusts to many situations. They take, however, time and mental anguish.

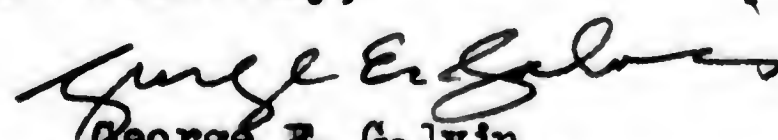
Together with the financial business, my health has not been the best, and here again, is another inescapable fact.

Regards the business here in Townshend, it is now and will continue to be, for as long as I can see it, very poor and a constant struggle. The enclosed will give you the idea of what we are facing here in Vermont.

I am delighted that Carroll's is producing. He is the most progressive store in Brattleboro. When I feel up to it, will see what more can be done, in other areas.

Thanks your good gift of "Tars". I enjoy using it.

Yours sincerely,


George E. Galvin
Townshend, Vermont

W. T. GRANT COMPANY

1441 Broadway • New York 18, N. Y.

*17th floor
receptionist*

August 27, 1954

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 36, New York

Dear Miss Maar:

Mr. George E. Galvin of Townshend, Vermont
has requested that we discuss your line of
cosmetics.

We shall be very glad to consider items
manufactured by you and suggest that you
call this office for an appointment at your
convenience.

Very truly yours,

K. L. HIRST

K. L. Hirst

KLH:dh

Lo 4-1000

13/4/11

41

Mrs. Flowers

150 9th to 17th St

Brooklyn

ges. nielsen

15. Nov. 1954

October 12, 1954

Mr. Galvin
Townshend, Vt.

Dear Mr. Galvin:

You will have received my last letter; I am ~~glad~~
glad that I can report to you about another order.

There was a lot of sickness these last weeks in
my family; everything is all right now and things will
come back to normal.

My new toiletwater is not ready yet; I therefore
send you enclosed a list of gift items from last year.
I shall be very happy to receive an order.

Your credit now is \$2.13.

Hoping to hear from you very soon I am with best
regards

Nov. 26

\$2.13
1.38

\$3.51

paid
Dec. 54

September 2, 1954

Mr. George Galvin
Townshend, Vermont

Dear Mr. Galvin:

Thanks for the letter of August 24. . I received a letter from Mr. Hirst, Toilet Goods Buyer for T.W.Grant. I'll call him after Labor Day for an appointment. I have certain ideas which I know are good; I went to several Grant stores to see the cosmetics. If his mind is not definitely set - as are so many in the cosmetic world, I might be able to convince him. We will see. Off course, I'll let you know.

Dear Mr. Galvin: It seems to me as if you miss-understood me. I told you that people buy nothing but standard brands where there is nobody to sell. You might remember my report to you about beautyparlors which sell regularly, inspite of the standa ds. And you sold the first order and people even asked for it somewhere else just because they bought it from you. It so happened, it is not a story for ads. I am convinced that you will sell the few items you bought. Did you see the ad in September's "Yankee"?

From what I hear business all over is not good. Let's hope that the government and his econcnomists are correct in their prediction for such a wonderful fall and winter season.

Toiletwaters and perfumes are one of the main gift items for Christmas. Would you like to have more scented cards so that people learn about the fragrance? They like many others might like it and than in turn might buy it for gifts. And many people start to buy their gifts in October.

With kindest regards I am

Very truly yours,

HEDDA MAAR

24 August 1954.

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar:

Mr. C. E. Goss, writes that he has turned my letter over to Mr. Ken Hust, Toilet Goods Buyer, for W. T. Grant. Have you heard from him yet? Please advise me if this connection works out.

The letter from Doris G. Pierce, is interesting, but do not expect it to prove very productive. People here are poor buyers and tend to standard brands. This is exactly what you have told me.

After the 1st of September will see my Brattleboro people and will let you know as the matter develops.

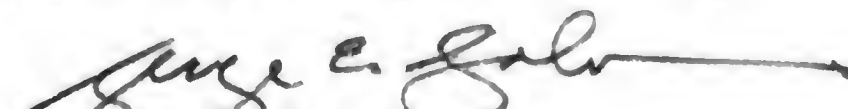
No sales here but that is what I expected. We have had fewer people thru the valley, this year, than in any previous year. The weather has been overcast and rainy for last five weeks. Business generally, is off, and one must dig up whatever comes along.

A Mr. Hans Meyer, from this town, who makes toys and is familiar with the cosmetics business, will stop in to see you, just after Labor Day.

As I told you before, I am not counting on too much this year, just doing some ground work. The road is going to be a hard and long one.

Please keep in touch with me.

Yours very truly,


George E. Galvin
Townshend, Vermont

August 20, 1954

Mr. George Galvin
Townshend, Vt.

Dear Mr. Galvin:

Your letter to Mr. Goss was a very pleasant surprise to me; it informed me that you intend to wholesale my line. Thanks a million. How I wished that you and I would have success!!

Please have your other connections call before coming in. As you might realise I am very often not in the office. If possible I rather would like to see the people. More or less it is a fact that people are impressed by bigness - even if the rent is not paid. My office is rather small.

The enclosed letter might interest you. I sent advertising to several people in Wardsboro, South-Wardsboro and Newfane ; Besides information about my preparations it said to ask for the cosmetics at your place. Did you sell anything of the set you bought.? Did you give the samples to your customers?

"Yankee" so far was not good; however, I did not **expect** much ; I know that it takes time to have people react to new names in cosmetic ads. It is different if the cosmetics get sold.

What about the buyer for the drugchain in New England?

Looking forward to hearing from you I am

Sincerely yours,

HEDDA MAAR

encl.
h/1

16 August 1954.
Townshend, Vermont

Clarence E. Goss, Esquire
1441 Broadway
New York 18, New York

Dear Mr. Goss:

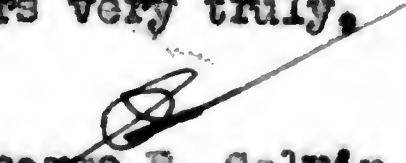
For several months now, I have been considering the wholesaling of a new cosmetics line, that might prove interesting to W. T. Grant and Company.

Hedda Maar, a German refugee, used to be Production Manager for the "Scherk" Company in Germany. They were most famous for "Mystikum Compact", "Face Lotion", "Tars", an after-shave lotion.

Hedda Maar is now in New York City, slowly building up a new life and a new line of cosmetics. Would you be good enough to have your Cosmetics Buyer, see and talk to Hedda Maar; for the purpose of a possible business connection.

May I hear from you,

Yours very truly,


George E. Galvin
Townshend, Vermont

cc: Hedda Maar
File

HM. Let's see if anything comes of this. I have some other people in mind, who will be in to see you, in September. Did you have any luck with "Yankee"?



August 10, 1954

Mr. George Galvin
Box 5
Townshend, Vermont

Dear Mr. Galvin:

This acknowledges your letter of August 5, 1954 with thanks.

In answer to your questions:

1. The name of the European Company was "Scherk". They were most famous for "Mystikum Compact", "Face Lotion", "Tars", an after-shaving lotion.

2. I could satisfy any demand. However, I can't give credits. The merchandise would have to be paid right away.

3. I prefer to sell my line.

4. As it is now I consider it best to manufacture in New York. In the beginning I would like to ship from New York. Should it get bigger shipment from Vermont could be considered.

Looking forward to hearing from you I am,

Very truly yours,

P.S.

I wrote in my letter August 2, 1954: "Small stores can sell....." . In connection with this I enclose an article cut out from the New York Times which somewhat confirms my opinion.

encl.

h/l

Hedda Maar

5 August 1954.

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Madam:

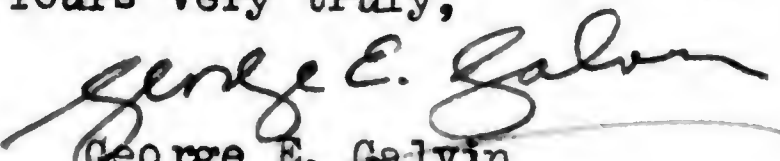
I have your letter of 2 August 1954.

There remains some un-answered questions....

1. What was the name of your German Company?
2. What is your present production capacity, and can it be readily expanded?
3. Would you be interested in selling your products under a store brand name, or would you prefer to exclusively push your name, thru the chain?
4. Would you be interested in moving the manufacture and shipping of the product to Vermont?
5. Just what supervision would such manufacture require, etc.

Just as soon as you give me the above information, I will write to my people and furnish you a copy of all correspondence, in order to keep the record straight.

Yours very truly,


George E. Galvin
Tomshend, Vermont

August 2, 1954

Mr. George Galvin
Townshend, Vermont

Dear Mr. Galvin:

I assume that my handwritten letter expressing my thanks for your kind letter of July 26, 1954 arrived.

I agree with you 100 % in the idea of going slow to build up. It would be wonderful to have the manager of several small drugstores place his orders with me. According to my experience small stores can sell whatever they like, once they get interested. The first sale is the important one. I have repeated proof that people re-order my cosmetics. To say the truth: I wonder often myself to what people do to re-order them.. These attempts told in an advertisement would definitely be considered "made-up".

I gladly will go to see the buyer of the large chain store! What kind of stores are they? If they are self-service ones nothing but toiletwater should be started with. People can try the latter with the help of an atomizer. Either they like or don't like the fragrance. According to my experience people know very little about skin-care, therefore they buy a name, even if it is not correct for their type. An unknown name has to be sold to them.

Would you kindly let me know regarding arrangements?

Somebody brought the merchandise from Brookline. Since now is the time for toiletwater I offer you 1 atomizer and 2 doz. perfumed cards with an order of 6 toiletwater.

Re "Tokalon": Tokalon was in Germany one type of cream, a vanishing cream type. It was used as a protective preparation and a base.

The perfect cream for oily skin is Hedda Maar's Exquisit Day Cream. It is better than a vanishing cream. The latter is nothing but Stearin, Glycerin, Water and some kind of essential oil. The Day Cream contains among other ingredients the best on the market available cholesterine, lanolin, fruit oil, glycerine etc. As you can convince yourself it is not fatty at all and a very little goes a long way. The chemist I buy the rawmaterials at told me: "No one in the cosmetic world uses this type of cholesterine, it is much too expensive." I want to get customers by quality; if I don't give the best, people would not buy for years.

I have one beauty salon whose owner is Swiss. She sells nothing but Exquisit Skin Freshener and Day Cream. The quantity of 8oz jars she sells amazes me always. For her and her customers this is THE skintreatment. Swiss people apparently are not used to fat and fat.

2.

The Day Cream has a little story which might interest you. Shortly before leaving Germany our chemist and I had developed a new creamtype formula using the newest ingredients known. (Over the years I have perfected this formula). It was a little like Guerlain's "secret de bonne femme". I desired to perfume my cream as well as was this cream and I used a "muguet" decorated that year with a "prix" in Paris. I called it "Day Cream" considering the fact that it could be used without powder, simply as a protection or as a base. It is a wonderful handcream, too. The formula contains also chemicals which are supposed to prevent the growing of bacteriae. After several sales one customer, beauty shop owner informed me that a rash on her arm disappeared after use of Day Cream; doctor's prescriptions hadn't helped. Some time later another customer said: "My red itching spots on my arm disappeared. I tried so much before I used this cream/" It struck me somewhat funny. These incidents repeated. I never thought about it.

Several doctors were my customers; they used the Day Cream as their handcream. One of them sent me a patient with a prescription. Her skin looked frightful, all broken out from the outside. I was afraid to sell her the cream. She pleaded to give it to her. Consultations with different skin-specialists were of no help; now she wanted to try this. She was desperate. On her promise to stop in case the skin worsens I gave her the cream. 3 weeks later she came to thank me; her skin was lovely. I was stunned. Now I became anxious to find out.

When I burned my hand I put the cream immediately on the large blister and covered it with a bandage. The next morning nothing was to be seen. When I was in the Catskills a lady there got like little blisters on the lower part of her arm. One application of the cream; everything disappeared. I tried several times; out of 10 cases it helped in about seven.

Our doctor spoke to a skinspec. ; according to him somebody unknown like me could not do anything. I wrote to the N.Y. Times offering the cream without a name so that any publicity for me would be impossible. They refused. I spoke to another doctor. He wanted the formula for himself. Shortly, I don't remember any more what I tried. I didn't succeed.

Since I thought that many people might be able to get help without big expense if one would know I wrote to Mrs. Roosevelt. A doctor, I assume, a friend of hers, answered. Even today I can't make out what he wanted.

He asked me if I was upset?(What has that to do with cream?) Sure, I was and am. If the world would have been better, my mother, my sisters and my family could not have been murdered. No country wanted them. He meant that I should not feel guilty. I thought that he is nuts. Why should I feel guilty?! He told me that he had given more than 50 affidavits and had saved his entire family from the Russians. Now I knew why he, apparantly a rich man, had no understanding for our tragedy. He concluded that little is known about the skin, that all creams are fundamentally alike, (how little does he know) and that I should take it easy and forget about it.

I called the lady from the Daile News who always gave me the write-ups. I suggested to create some foundation or so to study the skin so she gets known. Her answer: "Your are right. However, we could do this. And you will be always up against the same."

3.

I understood. I decided to give up.

About myself? Due to insufficient knowledge of the English language I can't express myself as short as the language permits.

Born in East-Prussia, Germany.

Educated by private tutors till the age of eleven.

At that age sent to Stettin to a "pensionate". I finished the Lyceum in Stettin. At home again private tutors prepared me for the Abitur which I took in Koenigsberg, East-Prussia. I believe it is Russian now. The abitur requires about the knowledge of about 2-3 years of college here.

I studied for 6 months medicine at Berlin University, wanted to be independant and switched. I took for 2 years bacteriology, chemistry, histology, the consistency of blood etc. and passed my examination as a bacteriologist.

Shortly before my examination I met at a party the owner of a large cosmetic house. He offered me work. I wanted to finish first. He opened a new branch since the rented factory had become too small. He waited for me and I ran this place. Soon this house became the biggest in Germany. They build a most modern factory; Gropius from Hamburg was the architect and people from all over the world came to look. I became production manager.

Soon I started factories in foreign countries. I began in Kopenhagen, London, Amsterdam, Prag, Krakau, Bukarest, Danzig. The firm branched out farther; I went only on inspection trips. The entire technical correspondence was done under my supervision.

Then came Hitler: The end for me.

At the time of our arrival my husband spoke French instead of English, was a businessman without money or any other profession, we had a little baby and no money. I had to earn and I started with the Day Cream.

I was ~~amazed~~ amazed at the ignorance of the N.Y. people in regard to skin-care. All they knew was a "COLD CREAM". They were sold what I called junk at a high price. Often I was stunned.

2 women -as I see it today- wanted to take advantage of me, the Greenhorn. They brought me in contact with the owner of one of the leading cosmetic houses of the U.S.A. For reasons I can't give you the name. She outsmarted them. (The world is funny!) She offered me work. I couldn't on account of the child. Some months later I asked her to educate by the power of her name the N.Y. women. She could make money and at the same time people might learn something. I suggested traveling demonstrators. It was done; other large concerns followed.

For years I gave ideas which were good, which needed for these stupid women the power of a name. All were used. I was glad. I felt good. To me it was kind of thanks to America.

I could tell more. I believe this is sufficient. The letter will take anyhow lots of your time.

Hoping to hear from you I remain

Very truly yours,

Hedda Maar

Townshend, Vermont
26 July 1954.

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, NY.

Dear Mrs. Maar:

This will acknowledge your letter 17 July 1954 and the receipt of one dozen samples.

I am presently contacting the buyer of a large chain of stores, whose headquarters are in New York. If I make arrangements for you to see that person, would you be available to see him? My place ties me down, for the moment, and I must count on others, to do some contacting, after I have "opened" the doors. We can talk about arrangements if the above deal goes thru.

Here in Vermont, I am talking to the manager of some small drug stores, and hope to get some initial distribution.

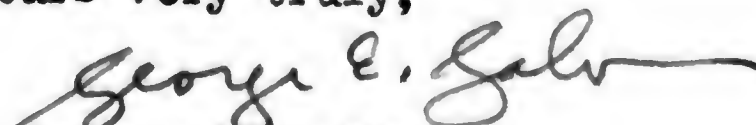
I am mainly interested in establishing certain channels of distribution (in a small way, at first) and then later, if things go well, of a larger coverage. In this you will agree, I know, and I would rather go slow than rush into the matter and make a big "splash".

In the meantime, since I am to talk about you, could you send me a short biography of yourself, mentioning your background, etc. This I will need, in order to know what I am talking about.

How many of each item, are there left in Brookline, and how do I go about getting them, should I need them?

May I hear, from you.

Yours very truly,



George E. Galvin
Townshend, Vermont

P.S. Which of your creams is comparable to the French creation "Tocalon" for oily skin, face cream.

July 17, 1954

Mr. George E. Galvin
Townshend, Vermont

Dear Mr. Galvin:

Thank you very much for your letter of July 15. I most certainly appreciate your kind interest.

I am happy about the hope expressed in your letter in regard to future sales.

I am sending you one doz. samples (summer items) free of charge. Since the samples come with information your customers have the opportunity to select the correct preparation for their particular skin. I hope that they will buy them.

As an advertisement for "Sensation" I am sending you perfumes cards. Please give them to your customers for placing them into their lingerie drawer.

I would be only too happy to have somebody re-distribute my cosmetics in New England. I believe that I told you about the regular ads in "Yankee." New England includes Vermont, New Hampshire, Maine, Mass. & Connecticut, right?

Some time ago somebody with his own wholesale stationary business distributed "Hedda Maar" in Rochester, N.Y. . He sold for about \$ 1900.- in one year. Only in the city of Rochester. Unfortunately he got ill and I found nobody for him.

We handled it so that he sent the individual orders, I mailed them directly, made out the bills, however, mailed these to him. He paid after receipt of his bill and had nothing to do with the customers. He was the friend of somebody I knew from Europe ; I had nothing to worry about my money.

Anytime cream
or Velveteen
or Lotion
or Toilet Water ?

I had to leave before the Fair's end and some items are still in Brookline.

In answer to your question: Yes, I enjoyed the mountains. I was delighted to see the countrysid without advertisements, just as god created them

Very truly yours,

Hedda Maar

GEORGE E. GALVIN
Townshend, Vermont
New Fane 59-2

PRESCRIPTIONS BY
ROOT'S PHARMACY

PATENT MEDICINES
TOILETRIES
BABY NEEDS
VERMONT-MAPLE SYRUP
WOODEN-WARE
COPPER-WARE
FILM
PHOTO FINISHING
CAMERAS
GREETING CARDS
TOBACCO
CANDY
ICE CREAM
BASKETS
PORCELAINS
JUVENILE BOOKS - TOYS
NOTIONS

12 July 1954.

F05-7361

Hedda Maar
1478 Broadway
New York 18, N. Y.

Dear Mrs. Maar:

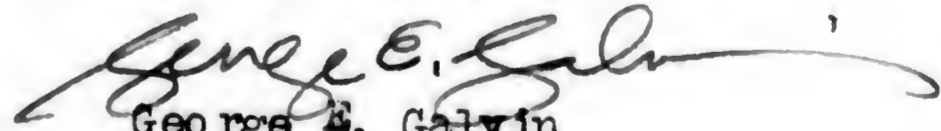
This will acknowledge your last letter 8 July 1954.

I have been wondering is you have sample kits of your products and what they wholesale for. A sample kit would contain one each, in small vial, of your creams and lotions but not the lipstick.

I think I can do a more effective selling job if I can get a dozen kits and give them away, as advertising. Once the ball starts rolling, I believe your products have more than a good chance to grow in volume sales.

Have you ever thought in terms of a distributor-ship in New England? Someone who would undertake to merchandise and wholesale the products. I would like your thoughts on this?

Yours very truly,


George E. Galvin
Townshend, Vermont

P.S. Hope you enjoyed the Wardsboro show of antique cars and that the countryside, proved beautiful and interesting to you.



Unfortunately, he got very ill. I couldn't find
somebody to replace him.

We thought it so that he sent the individual whom
I mailed him directly.

I made out the bills and mailed
them to him.

He paid: let's say, 1 day was \$12.-

12.00

12.-

4.80

17.80

Apr 15 5.-

1.08

5.18

Apr 5 4.00

3.1

8.01

702
36
708

He paid to me after receipt of his bill,
and I had nothing to do with the expenses.

He was the friend of somebody, I knew from
Mope's, was sure of getting my money.

Could you use some Toilet Water

or Vaseline

or Lotion

or Cologne Br. 2 on

I had to leave before the fair's end -
and some items are still in Paris.

In answer to your question, yes,
I enjoyed the green mountains
I was delighted to see them in their
signs of adoration of it, just
as God created them.

Room 904

----1180

July 9, 1953

Mr. George Galvin
Townshend, Vermont

Dear Mr. Galvin:

Though you gave me your one and only order in August 1951 and though, to my greatest regret, I had never the fortune to hear from you again, I like to tell you the following:

About 4 weeks ago I received a letter from a store in a little city in Conn. I had never heard from so far. It said that a lady had bought a jar of Anytime Cream in Townshend, Vt., that she was unable to buy it again where ever she tried and if I would sell the cream. I answered, received a check with an order for 6 and now today I get another order.

I feel that I should thank you; would you not have sold the Anytime Cream I might never have received this order or better I never would have this customer.

Off course I should be very glad to receive an order from you. As a special offer for July and August I give one Anytime Cream free with an order of 12. These 12 can be assorted.

Hoping to hear from you I am

Very truly yours,

Hedda Maar

August 14, 1951

Mr. George Galvin
Box 5
Townshend, Vermont

Dear Mr. Galvin:

Thank you for your order. Yes, my preparations are exceptionally good. I wish you lots of success with them. Educational material (sample enclosed) will be put in the package.

For your information:

Anytime Cream is a regular family cream. People from the low income bracket will gladly buy it. The 8 oz jar really is very economical. Though I never do or did recommend it for this purpose I know that women with dry skin use it as a powderbase and as a hand-cream too. Men like to use it before shaving, the skin gets smoother. Its pure ingredients make it usable even for a baby's face.

Exquisite Day Cream definitely prevents the skin from chapping and therefore is very, very often used as the hand cream. It is an excellent foundation for oily skin. There are many women disliking make-up all day. They use this cream as an all day protection.

Sensation is a delicate, dainty fragrance. The young prefer it to heavy scents. Middle-aged and older women very, very often love this type of scent too. Many use it as a deodorant under the arm. As you will know there are toilet waters in all price ranges. \$1.50 for 4oz of this highly elegant type is very cheap.

Lipsticks. You'll find in the package 3 refills. (No charge.) They enable you to show the color without ruining the original lipstick. The lipstick itself is non-smearing, long-lasting, light creamy, however so that one does not feel it on the lips. "Empress Red" is good for blondes or gray hair with light skin, some women with dark hair like it for day-wear. Brunettes and gray hair with dark skin should use "cardinal". "Bright" is for reddish hair, also for yellowish blondes.

All my cosmetics are long-lasting if they are closed tight.

I can offer you- I do it mostly for Xmas* one box

containing either 1 Freshener and 1 Anytime Cream or No. 1
1 Lotion and 1 Night Cream or
1 Freshener and 1 Day Cream (a wonderful set for the young)

or all 3 creams.

The price is according to the content. No. 1 would cost \$1.75.

Something important . My cosmetics are on sale all year around. To sell cosmetics half price for 2 or 3 weeks and the rest of the year for an exorbitant price means to me an insult of the American people. Such offers take advantage of the ignorance of those who believe in gifts from manufacturers and don't know better. I don't want to do it.

Looking forward to hearing from you very soon I remain

Very truly yours,

Hedda Maar



8 August 1951.

HEDDA MAAR
1472 Broadway
New York 18
New York

Madar:

Your samples received and found to be very good.

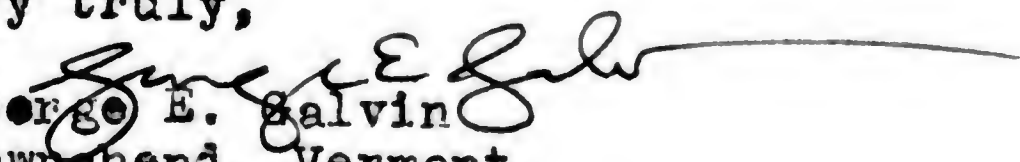
Would you send me the following:

- 1 "Anytime" Cream (Is this a cleansing cream?)
- 1 "Exquisit" Day Cream
- 1 "Exquisit" Night Cream
- 1 "Exquisit" Skin Lotion
- 1 "Exquisit" Skin Freshener
- 1 "Sensation" Lipstick, for Blonde, Brunette, Red-Head, Gray
- 2 "Sensation" Toilet Water
- 1 "Sensation" Dusting Powder.

Do you have made up or could you make up, a trial kit of your products, to sell for about \$1.50-\$2.00. The reason for this is that I have a large travelling public; and a local group in the low-income bracket.

What about your display posters or other material that I could use in an educational program. Send all that ^{you} have along.

Yours very truly,


George E. Galvin
Townshend, Vermont

July 17, 1951

Mr. George E. Galvin
Box 5
Townsend, Vermont

Dear Mr. Galvin:

Your kind letter was received with thanks.

Yes, my cosmetics are very good- effective and refined. They are of highest quality, attractively packaged and reasonably priced.

From what I know about Vermont I would like to say that they would meet the taste of this lovely country in its simplicity.

My preparations are mostly sold by recommendation at the start; I am happy I can say that most of my customers reorder them-year in, year out.

The discount is 40% from the retail price; the prices are net. I pay 50% of the postage for orders above \$5.-; for orders for more than \$10.- the delivery is free. For an order of 1 doz I give one free.

If more information about the products is desired, will you kindly ask. I gladly give it.

Samples will be mailed separately.

Looking forward to hearing from you very soon,
I remain

Very truly yours,

Encl.

Hedda Maar

Received Aug. 8

over

11 July 1951.

Hedda Marr
705 West 170th St.
New York City
New York


Madam:

Your products have been recommended to me, as
being worthy of consideration.

Would you please send me complete samples, together
with wholesale price lists and evidences of various
packaging.

I am

Yours very truly,


George E. Galvin
Box 5
Townshend, Vermont.

cc;file

over

Lampenz

21/III.51

bei 6 Stk. 2090

" 12 " 3090

Milwaukee 11, Wis.

March 18, 55

Dear Mrs. Leab:

Would you please send me again
2 bottles of Exquisite Skin Lotion Special
as I always had. Or do you have something
even better in that same order? As a pos-
sible, but no harm please.

How is everything with you? Did you
get all your documents sent did you hear
from Albert. I am afraid you will have
to wait a long time if not ever.

Hope you are well. By the way Henry
Hattenrath, Jennys former husband got
married again, about 3 weeks ago.

Best regards

Lydia Greening

Dear Mrs. Leab:

Wichita, Kas
February 16, 53

Would you please send me again
2 bottles "Requirit" Skin Lotion Special
as I always get. Check for 2.88 is enclosed,
hope it is the right amount.

Thank you,
Regards
Lydia Gerey.

H E D D A M A A R
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

rec. 52

Please send me the following:

Name: MRS. J. H. GOWER
(Print, please)

Address: 32 MANSFIELD TER.

City: MIDDLETOWN Zone: _____ State: CONN.

HEDDA MAAR'S

Brilliant Christmas Presents

that will be loved...

Quantity:

	<u>Amount</u>
<u>SENSATION</u> , light, but extremely lasting, a fragrance... in a way all its own	
..... Toilet Water 4 oz	\$1.75
..... Dusting Powder with huge velour puff	1.25
..... Ensemble (both wrapped together in a holiday mood)	3.00
<u>HEDDA MAAR'S PRECIOUS COSMETICS in a festive Xmas box</u>	
..... Charm Set (Velveteen Oil and Cream)	2.75
..... Deb Set (Cream and Freshener)	1.75
..... Trio (3 Creams)	3.50
..... Night and Day (2 Creams)	2.75
<u>BATH LUXURY</u>	
..... Dusting Powder and Velveteen	2.75
<u>FOR CHERISHED HANDS</u>	
..... Hand Care Kit (for men too) Cream and Lotion	2.25
..... Lotion in a star dotted box	1.00
<u>GAILY WRAPPED STOCKING STUFFERS:</u>	
..... Anytime Cream	.75
..... Freshener	1.00
..... Lipstick, neutral shade, in a snow-white case	1.00

20% Federal Tax
in New York 3% Sales Tax

TOTAL

Gift wrapping at no extra cost

Enclosed: Check \$..... Money Order \$.....

Will you send me 1 jar (1lb)
Anytime Cream.
Mrs. Gower

JULIUS H. GROWER, M.D.

**MEZZANINE FLOOR MIDDLETOWN SAVINGS BANK BUILDING
164 COURT STREET
MIDDLETOWN, CONN.**

Hedda Maar
1472 Broadway
New York

Will you please send me one pound jar of
anytime cream. Also one small jar of day cream.

Thanking you.

Wm. J. H. Grower

Feb 28-

My Dear Miss Maar

I'd appreciate if you'd send me 2 bottles of your Sensation Toilet water with the boxes, or else it might break while shipping it. Also send me 2 Empress Red lipsticks in tubes & one without the tube. Thus making a total of 3 lipsticks & 2 bottles of toilet water. Upon receipt of your bill I shall gladly remit to you, either in money order or check, money due you covering these articles. Thanking you for your attention to the above, I remain

Sincerely Yours,
Mrs. Ruth Galant
1950-63rd Street
Brooklyn 4, New York.

Cable Address: "Henglass", New York

HENRY GLASS

Representing Foreign and Domestic Manufacturers

NEW YORK CITY, N. Y.

ESTABLISHED 1912

Telephone WAdsworth 7-7589

December 12, 1940

New Address 1123 Broadway

Hedda Maar Cosmetics
1098 Anderson Avenue
New York City

Gentlemen:

In answer to your Ad, I travel and may be able to appoint City, County, and State distributors for your Cosmetics.

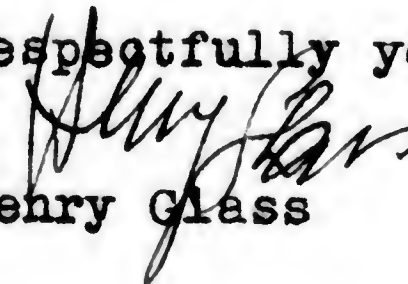
Each distributor pays you a cash deposit on contract, you do all billing and shipping. These distributors order for cash and this gives you volume business and quicker results than any other plan.

Personal contact in getting the orders has always proven to be a better and cheaper way than any circular mail campaign.

Can also appoint Men and Women Agents selling direct.

If interested please phone me for appointment any day before 1 P. M.

Respectfully yours,


Henry Glass

HG:ER

HEDDA MAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y. Sept. 29. 1942.

Mrs. Goldman
c/o Carroll Cosm. Shop
270 Main St.
Middletown, Conn.

Dear Mrs. Goldman:

Mrs. Schwarz, Old Mill Road, Middletown, wrote me that you are very much interested in my cosmetics & I am very glad about it. I am sure she told you my story. To repeat it shortly: I came here from Europe after having worked all my life in chemistry & cosmetics nearly in all capitals of the old world.

I started here 2 years ago on the smallest scale, ever possible, with one cream in one size. Despite being told, it is impossible to sell something without advertisement, my thinking was that something good advertises itself, everywhere in the world. I knew, it would be hard & it will take a long way.

I am happy, I can say, that I am successful. Today, I have a complete line, big newspapers write in their columns about my preparations, one of the leading department stores in N.Y. is selling my products & a lot of ladies out of N.Y. are ordering them direct from me, as I am not able until now to take good salesmen, to offer them to the stores.

Mrs Sch. can tell you that many ladies in Middlet. are using by her recommendation my cosmetics too & they all like them as much as I know.

When you start to sell them, you would not have something totally unknown.

I naturally should be very glad if you would start to sell them. In the moment you are selling them, I would not deliver to anybody in M. direct & I too offer you as the only place there the selling of my products. I hope you understand what I mean.

All my cosmetics are very effective, elegant & like the French beautiful scented. They are made up attractive so they give nice gifts. I send you with the same mail some samples. I should like to tell you that a cream like the Day Cream is unknown here & everybody who is using it, with an oily skin - and there are here a lot of women with an oily skin, would never change. A demonstrator of Montell, who tried it, said to me: This cream has something in it, it is unusual. The wife of Governor Lehman is using it & some weeks ago her secretary wrote to me that "Mrs. Lehman is enjoying it very much". - All my preparations have a very rich body, I want people to have something for their money. Mrs. Schw. wrote me that she showed you the toiletwater.

Please, find enclosed my pricelist. As an introductory offer I give you with the order of 1 dz. 2 items of this article free.

I would send you booklets like the enclosed & a very elegant poster.

I give a higher profit than the usual 40%, I want a good profit for the stores who help me to build up.

I should be very thankful for a favorable Answer & hope to get it very soon.

I remain, expecting it

yours very truly

HEDDA MAAR

I deliver c.o.d. or 50% with the order & 50% after 10 days.

Mrs. Hedda Tracy
1098 Mulberry Ave.
New York City

334 East 15 Street
New York City
February 24, 1922

My dear Madam:

"I am personally acquainted with the 'Le Birch', who has told me of your fine velvet hats. I am writing in preference to that.

Will you kindly send me (C.O.D.) 2 bottles of 'Sturton'. 'The C' understand it, if only complete the one you 'Le the'. Therefore, send me that.

I assure you I will be a satisfactory customer.
Yours for comfortness in sending

Your orders will be highly
appreciated.

Thank-you.

Respectfully yours,
Mrs. Lee Gemmola

Room 904
October 29, 1954

Miss Sally Griffin
Patterson, N.J.

Dear Miss Griffin:

Thank you for your interest in my preparation. They are of unusual good and effective quality based on years and years of experience and study of skin and cosmetics. I should be very happy to have you as a customer of mine. Your customers will be grateful to you for getting them acquainted with Hedda Maar's preparations.

It is -as you might know- of greatest importance to sell the correct treatment for the special skin type. I therefore ask you to study the enclosed information sheet. Should you have any questions, please, don't hesitate to ask. Only satisfied women are customers.

My cosmetics are relatively cheap for this quality; I don't believe in "sales". I want my cosmetics sold all the time at the correct price. If a firm sells something in a sale for half a price, the normal price is, in my opinion a wrong one.

I offer you a discount of 40% from the sales retail price. My prices are net. I pay the packing material, you would have to pay the postage. Every order requires a minimum of 3 of one kind. The prices are net. Please send your check with your order or delivery would be c.c.d.

I have special booth prices for beauty parlors.
1 lb Anytime Cream would be \$1.60.
1 pintor 16oz Exquisit Skin Lotion Spec. is \$1.85.
8 oz Exquisit Night Cream are \$2.00.

As you might read in the advertisement material I sent to you with the samples I once sold lipsticks. They sold for \$1.00. They are discontinued.

about 18 left. I offer you these 18 for \$5. - I have

your customers.

You can reach me at Wa-7-6850 after 5,30pm. or in the morning till 9a.m. You can call my office all day; I am very often out selling. you can give your order or leave a message.

All my preparations are packed very attracti
Exquisit Day Cream and Night Cream comes in yello
jars.

Looking forward to hearing f rom you very so
I remain

Very truly yours

Hedda Maar

h/1
encl.

Sept. 21. 1945.

Mr. Otto Gibians
88-11 Elmhurst Ave.
Jackson Heights
New York

Dear Mr. Gibians:

Referring to my telefon call I like to make you th
following offer:

As I told you, I had a big supply of lipsticks on
hand & due to this sickness I have quite a number
left. To tell the truth, I need the money & I shoul
be very glad, if you could help me to get some or-
ders. My lipsticks are all over very much liked & a
this sales item which is relatively easier to sell
for the druggist. To make it easier for you, to get
a lipstick order from your friends, I offer you
a discount of 40%, 2% skonto & 4 lipsticks free for
an order of 2 dz.

Like last year, I can sell only cash; the skonto is
2%.

I offer you a commission of 15% and 3% for collecti
the money. I would send you the ~~money~~ bill as I d
it last year.

I would be very happy if you would like to call on
~~so, would~~
some of your friends. My thanks in advance for sen-
ding me the atomizer.

I get probably in 2 weeks a write-up about the Anyt
Cream in the "News". I get another write-up in "The
New-Yorker"; I don't know yet when.

Please, remember me to Mrs. Gibians. I should be very
glad to hear from you.

Very truly yours

HEDDA MAAR

10/28/44

Hedda Maar -

1472 Broadway U.S.C.

Dear Madam -

Enclosed please find checks
for Order #1 & #2

No 7-73

\$ 5.29 = 4.21

" 7-74

\$ 12.35 = 9.85

\$ 17.64	14.06
	Commission 3.59
	<u>7.65</u>

Hope to send you more orders

this week. Please send
check for Commission on the
1st of each month.

Yours truly

Arthur

$$\begin{array}{r}
 1.64 \quad 71 \\
 55 \quad 23 \\
 32 \quad 14 \\
 \hline
 2.51 \quad 108 \\
 1.08 \\
 \hline
 3.59
 \end{array}$$

$$\begin{array}{r}
 9.85 \\
 4.21 \\
 \hline
 14.06 \\
 3.59 \\
 \hline
 17.65
 \end{array}$$

$$\begin{array}{r}
 5.29 \\
 12.35 \\
 \hline
 17.64
 \end{array}$$

Ghenke silver 3.59

21

$$\begin{array}{r}
 5.5 \\
 5.5 \\
 \hline
 11.0 \\
 6.1 \\
 5.4 \\
 \hline
 22.5
 \end{array}$$

0.4's
— +

Order No. 773 Oct. 16 19 47

M Sherrill's Pharmacy

Ship to 1103 E 96th St

At (Gibsons)

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

6	Susaton T. VT	9	—
	1000 4500	3	60
		5	40
	270-5 Kowto		11
		5	29
	5.40		
	71.000 1370		
	4.69		
	2.3 " 570		
	4.46		
	14 " 370		
	\$ 43.21		
	11.000		

△ 4.21

No. _____ New York, N. Y., 10-7- 1944

Name Streifer's Pharmacy

Street Address 103 E. 96th St, N.Y. City

City _____ State _____

SHIP VIA _____ WHEN _____ TERMS _____

Quantity	ARTICLES	PRICE
<u>1/2 doz</u>	<u>Sensation Toilet Water</u>	<u>9.00</u>
	<u>40%</u>	<u>3.60</u>
		<u>5.40</u>

There are no agreements, oral or otherwise, applicable to this order other than expressly stated hereon.

Signature of Buyer _____

Signature of Salesman [Signature]

103234

MFD. BY THE BALTIMORE SALESBOOK CO., BALTIMORE, MD.

Order No. 774 Feb 16 19 44

M Lincoln's Pharmacy

Ship to 90-09 Roosevelt Ave

At Jackson Heights

Ship by (Gibbons) When _____

Terms _____ Buyer _____

6	Sensation T.M.	9	—
12	Ciponhires	12	—
		21	—
	1000 4030	8	40
		12	60
	1000 270		25
	12.60	12	35
	1.64 1001390		
	10 96		
	55 1570		
10	41		
	32 1 390		
	10 10		

△ 25 / = 9.85

New York, N. Y., 10-7- 1944
 Name Linhart's Pharmacy
 Street Address 90-09 Roosevelt Ave.
 City Jackson Heights State N. Y.

SHIP VIA _____ WHEN _____ TERMS _____

Quantity	ARTICLES	PRICE
<u>1/2 doz</u>	<u>Sensation Toilet Water</u>	<u>9.00</u>
<u>1</u>	<u>" " Lipstick</u>	<u>12.00</u>
	<u>No Orange Shade,</u>	
	<u>Only Deep Red</u>	<u>21.00</u>
	<u>& Red Shade</u>	
	<u>assorted colors</u>	<u>8.40</u>
	<u>40%</u>	
		<u>12.60</u>

There are no agreements, oral or otherwise, applicable to this order other than expressly stated hereon.

Signature of Buyer _____
 Signature of Salesman [Signature]

Hedda Maar
1472 Broadway
N.Y.C.

NEW YORK, N. Y. 10/7/44

Dear Madam -

Enclosed please find 2 Orders
for Sensation Articles.

Please mail Invoices for
these to me, so that I can
Collect on same.

Also please note that I did not
allow 1 free to a dog, as I want
to figure free goods allowance
as an addition to my Commission,
figuring $\frac{1}{2}$ to each $\frac{1}{2}$ dog, or 1 to
each dog.

I did not receive Sample Jar of
65 "Anytime Cream" as yet.

Sincerely yours
E. M. G. Gilman
88-11 Columbus
N.Y.

September 31, 1944

Mr. Otto Gibians
88-11 Elmhurst Ave.
Jackson Heights
New York

Dear Mr. Gibians:

Please, let me at first thank you & Mrs. Gibians for your kind interest; I should be only too happy if you will be successful for your own & my sake to. -In the following you will find everything what we spoke about.

First I want to repeat that I deliver only against cash. The druggists would have to pay immediately after receipt of the merchandise. Please, sell only there where you are sure to get the money. I give 2%

I give 40% and if somebody orders 1 dz. of one item I give a 13th piece gratis.

Unfortunately to my greatest regret I forgot to tell you that for toiletwater I can only give 35% & one extra for one dz.

Your commission is 13%. 3% extra for collecting the money. If you are able to sell one dz. of one item without giving the one piece extra, 5% go extra to you.

The bill would look:

1 dz. \$1.00-12.00	
less 40%	4.80
	<u>7.20</u>
less 2%	14
	<u>7.06</u>

7.20	
94	less 13%
<u>6.26</u>	
19	less 3%
<u>6.07</u>	

if you sell without the one piece free, it would be

6.26	
31	less 5%
<u>5.95</u>	
18	less 3%
<u>5.77</u>	

To give you a better chance for the beginning to get a bigger order, I shall give for an order of 3 dz. lipsticks 4 pieces free. How long I can keep this offer, I can't tell. Lipsticks are a good sales item in a drugstore; as I told you, my representative in Rochester sold hundreds of dzs.

For every order, one of your customers gives direct, I of course pay you the commission.

After getting your order, I mail the items direct to your customer & mail to you his bill.

I think I shall be able to know next week if I get a write-up in the "Daily News" about my lipsticks. You will know that the circulation of the "news" is 2 millions.

I send you the September issue of the "Glamour" where you can show your customers the write-up about the "Anytime-cream".

If I find the atomizer, I'll send it to you.

I send you a box of the Toiletwater empty for showing. the filled box is unnecessary heavy. Please, give the filled sample I left there with my compliments to Mrs. Gibians; I hope she will enjoy it.

Just an idea: If the druggist wants, he can use the 13th piece of the toiletwater for trying out. (This is not correct English; I mean, his customers should try it.)

I shall be very glad to hear from you & remain with best regards to you. Mrs. Gibians

Very truly yours

HELENA MAR

Gibbians

* 5/44

Getting more attention
I am able to change
the conditions.

Discount 40% one
free for 1 day!

OAT - Heller June 23-58

1 Velociteen 2.25

1 "on Sward" 1.50

1 Lotion (sample) 1.40

smallest order 3

3 50 disc.

for 12 or more 40% disc.

mailed postage free.

Hedda Maar
 1472 Broadway
 New York 18, N.Y.

Please send me the following:

NAME: Mrs. Willard S. Hastings
 (Print, please)

ADDRESS: E. Lake Rd.

CITY: Canandaigua ZONE: STATE: N.Y.

H E D D A M A A R

presents

for festive gifts

to delight feminine hearts.

<u>QUANTITY</u>			<u>AMOUNT</u>
<u>2</u>	<u>SENSATION</u> , the sentimental, sense-stirring fragrance,		
	↳ Toilet Water	4 oz \$1.50	<u>3.00</u>
	Body Powder	7 " 1.25	
	The Ensemble (both wrapped together in a box)	2.75	

HEDDA MAAR'S LUXURIOUS COSMETICS for that
 enchantingly fresh, "un-artificial" look
 in a snow-white box

<u>1</u>	Night and Day (2 Creams)	2.75	<u>2.75</u>
	Trio (3 Creams)	3.50	
	Duo (Cream and Freshener)	1.75	

FOR CHERISHED HANDS

<u>2</u>	Hand Care Kit (for men too) (Cream & Lotion)	2.25	
	Lotion in a star dotted box	1.00	<u>2.00</u>

GAILY WRAPPED STOCKING FILLERS:

	Anytime Cream	.75	
	Freshener	1.00	
	Lipstick, neutral shade	1.00	

20% Federal Tax
 in New York 3% Sales Tax

T O T A L

Gift wrapping at no extra cost. - please

ENCLOSED: Check \$ 9.30 Money Order \$.....

At the recommendation of Dr. Bert Hamilton
 Kenka Park

Anytime Cream, 8oz.
Sensation Dusting Powder

2.00

1.25

3.25

Fed. Tax

.65

City Tax

.06

3.96

14 Sutton Place S Jan. 15, 1951
N.Y. 22

Dear Mrs. Maar:

A stubborn case of bronchitis has slowed up all my activities and kept me in bed a part of the time, which will explain my delay in communicating with you. I am only ordering what I need now; but will order more from time to time. I hope I have worked out the cost correctly. Let me know if I am wrong.

Very truly yours,

Mrs. F. J. Haley

Over

September 30, 1955

Mr. Max Hurni
P.O.Box 67
Newburyport, Mass.

Dear Mr. Hurni:

How are you? How was the trip to Switzerland? Do you sell here the German Lotion? Who in Germany makes it?

By some kind of mistake it was overlooked that the remittance for your Xmas order 1954 never arrived. You probably yourself overlooked this. Kindly mail it.

In your letter you wrote before your trip you said that you might have someone selling this particular lotion. In reference to this letter I like to tell you that the drugstore in Battleboro continues to sell my preparations. If the person selling for you has really contact with the customers they could be interested to sell anything. Now Xmas is coming. Toiletwater and Perfume are one of the best liked gifts. So, if you think that you find a way, I would suggest to sell only one item: "298" Toiletwater and in addition, perhaps, "298" Perfume Cloud. The latter will be ready in about one week. People like "298"; I therefore hope to sell the Perfume too; it comes in 1 oz in a nice bottle in a very nice box.

Looking forward to your check and your kind answer I remain with best wishes for a very good season and many greetings

Sincerely yours,

HEDDA MAAR

h/1
encl.

MAX HURNI, Importer

SPORTSWEAR
GIFTS
PAULA KANN EXCLUSIVES

P. O. Box 67

NEWBURYPORT, MASS.

Telephone 1052

Jan. 23, 1955.

Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar:

Thank you very much for your letter of January 26.

I am leaving for Switzerland, next Wednesday, to do my shopping for next year's winter-season.

Also I am planing a trip into Germany to talk over representation of a cosmetic-manufacturer who makes a world-famous sun-tan-lotion.

I have read your letter with great interest and will, of-course, do anything possible to help you in the matter of selling your cosmetics in New England.

Unfortunately, I cannot do anything on this untill my return from Switzerland in a month and hope that you will have patience untill then.

I cannot possibly handle these items myself; sure, there will probably be chances to mention your items to one or the other customer and I will gladly do so.

I think rather though, that it will be necessary forme, due to an already wide-spread collection of imports, to let somebody else handlemy lotion; may be, there will be chance to work your items in with it.

At any rate, we shall see, just as soon as I get back; I keep your letter and price-list on file for consideration after the trip.

Wishing you a very good year, I remain,

Answered
Jan 31, 55

Sincerely yours,
Max Hurni
Max Hurni

MAX HURNI, Importer

SPORTSWEAR
GIFTS
PAULA KANN EXCLUSIVES

P. O. Box 67

NEWBURYPORT, MASS.

Telephone 1052

Nov. 30, 1953.

Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York 18, N.Y.

Dear Miss Maar:

Thank you very much for your gift-list, which I received last week.

My friends here do not use much cosmetics and girl-friends I do not have, but I will show the list around, just the same.

Will you send me another jar of your Exquisit day-cream, like I had before; I will send you a check for it.

In the meantime, I hope that business is good with you.

Wishing you a merry Christmas and a Happy New Year and also a very prosperous one, I remain,

Sincerely yours,

Max Hurni
Max Hurni

Hedda Maas

Jan 2/55

1472 Broadway.
New York City N. Y.

My dear:-

When this letter reaches you
I'll be in Miami Beach, Florida
and I didn't have time to write
you before leaving.

I am in need of a bottle of
the Skin Lotion Special ^{kind} or in
other words the white-cream
lotion I use before putting on
makeup & powder.

Please send it to me to
the following address as I
will be staying visiting my
daughter & son-in-law.

Hope you had a successful holiday season -

Thanks in advance

Yours truly

Mrs. Minna J. Haas -

address:-

Mrs. M. J. Haas

cp Arthur K. Strauss

2250 Bay Drive.

Miami Beach 41

Florida -

Feb. 20/44

MRS. MINNA SALTS HAAS

13500 SHAKER BOULEVARD

CLEVELAND 20, OHIO

My dear Hedda Haas:-

I haven't heard from you for some time - because I didn't need any of your preparations -

Don't please send me a large jar of "Auntie's Cream," as mine is almost gone & I like your letter than any other.

And happy to know you are so successful and have a shop in the heart of New York - just continuing the good fortune.

Mrs. Stearns joins me in kind regards to you -

Yours truly
Mrs. Minna S. Haas.

MRS. MINNA SALTS HAAS
13500 SHAKER BLVD.
CLEVELAND, OHIO

May 10/43

Dear Miss Haas:-

It was nice to hear from you
a couple of weeks ago & to learn
that you are doing so nicely
in business -

I wish you would mail to me
a \$1.25 jar of "Anytime Cream."

My skin is getting dry.

My daughter joins me in kind regards
to you -

Yours truly,

(Mrs.) Minna S. Haas.

Mrs. Minna S. Haas

May 19 43

Dear Miss Haas:-

The package just-received
and thanks for sample
of "night-cream," which
I will try starting to-night-

and if I like it - will send
you the order for same.

Enclosed is my check -
Thanks very much for being
so prompt -

Kind regards -

Yours truly,
(Mrs.) Minna S. Haas.

Thursday -

June 7/42.

MRS. MINNA S. HAAS

13500 SHAKER BLVD.

CLEVELAND, OHIO

Dear Miss Maas:-

Was indeed happy to know how your product is selling in N. Y. and that was a big article in the paper -

I like your cream very much, and under separate cover, I am sending you a jar to fill for me and send to me also the fill for the "all time cream." Like it better than any I have ever used.

I am well supplied with "toilet water" so will not need any.

My daughter and her family are fine. Her oldest son was recently

confirmed. Mrs. Stearns wishes to be
remembered to you.

How is your little one?

Kind regards from -

(Mrs.) Minna S. Haas.

4-26-44

Hedda Maer
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Madam:

Please enter my order for
a 4 oz bottle of "Sensation
Toiletwater." Check will follow
upon receipt of merchandise.

I am truly yours
M. P. Hilbrunn
2552 Fuxeda
Detroit 6, Mich.

Thomson's Court

6580 Coliti Road

Albuquerque, N. Mex.

July 25, 1946

Hedda Mace Cream

1472 Broadway

New York 18 N.Y.

Dear Madam,

Enclosed you will find a Postal note for \$1.20 for which please send me a box of your Exquistt Day Cream.

Please send as soon as possible for we may leave here in a couple of weeks.

Very truly yours,

Harriet M. Hargett
(Mrs. George C.)

834 - 9th Ave South
St Petersburg 5 Fla.
Oct. 9, 1945

Hedda Maar
1492 Broadway
New York 18 N.Y.

Gentlemen;

A friend sent me a jar
of Hedda Maar Day Cream.
I liked it very much.

Can I get it by sending
to this address? It was some
time ago so I thought I would
be sure your office was in
the same place.

Very truly yours,

Mrs. George C. Hargett

HEEDA MAAR

1472 Broadway
New York 16, N.Y.
Febr. 24, 1944.

Miss A. Hawley
Station WAAF
New York, N.Y.

Dear Miss Hawley:

My best thanks for your kind letter; I see I have to wait still a little while to be on the air. You made me very happy with your compliment; you see, dear Miss Hawley, I met here very different people & went through a lot of disappointment. Therefore I appreciate so much if somebody encourages me. Kindly accept as my thank two of my preparations. Please, use the Exquisit Day Cream for your hands during daytime & the Exquisit Lotion for nighttime. Both are not sticky. If you like them & have the opportunity, please, mention them to your friends. It might happen that one or the other likes to try them. They can buy them at Lord & Taylor and at Bloomingdale's.

Sincerely yours

HEEDA MAAR

Adelaide Hawley

HEARD OVER STATION W'EA'F, 30 ROCKEFELLER PLAZA, NEW YORK 20, N. Y.

February 17, 1944

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York #18, N. Y.

Dear Miss Maar:

It was perfectly all right for you to ask about advertising your products on the air. If you want many details, however, I shall have to refer you to Mr. W. O. Tilenius, of the NBC National Spot Sales here at Rockefeller Center.

One Participation on my program costs \$150.

I think some of the smaller New York stations, for example, WHN, WMCA, or WBNX, might have a price range which is more what you are seeking.

I think you have done amazingly well so far, and I am sure the right radio outlet will come along.

Sincerely,

A
H
/
e

Adelaide Hawley

mevler

HEDDA MAAR
1098 ANDERSON AVE.
N.Y., N.Y.,

n.y., 3-5-1942

HELENE'S BEAUTY SHOPPE
MIDDLETOWN, CONN.

Dear Madam,

Mrs. Schwarz, Old Mill Road, spoke to you some months ago about and my cosmetics & you were so kind as to tell her that you would be interested some weeks later. Springtime is a good time for cosmetics & so I should be very happy if I now could start some business with you.-

Not knowing what Mrs. Sch. told you about me & my preparations, let me tell you the following: After having studied I was in Europe manager & one of the biggest cosmetic houses of Europe & was working for them nearly in all capitals of Europe. This house had the same elegant name like Arden here.

As I was told, it is impossible in U.S.A. to develop a cosmetic business without advertisement, I started on the most possible small scale I made one cream in one size. And I am happy: my opinion was right. A good quality advertises itself. Where I sold I got reorders, I could build up. Today I have a complete line & am sold here in a lot of Beauty Parlors. Some sell more, some sell less--but they sell & as you can imagine I am glad about .

My cosmetics can be compared to the most expensive here. They are of highest quality, very effective & very elegant. Something quite different: After disappearing they leave an elegant perfume note! People who knew cosmetic business, & to whom I told this, said: this is not important. But now after my own experience, I see, they are wrong, The ladies prefer this.

All my preparations look very elegant & attractive. They all have a rich body. The ladies get something for the money they pay.

I should be very happy if you would like to sell my cosmetics . I would sell them only to you in Middl. You would have a very good profit & you would get regular customers. To the 1. order about 1dz. sort. I offer you to deliver 1 Skin Freshener once gratis.

Many Shoppes are using my creams etc. for their treatments. I send you samples of everything, I know, you don't get nowhere these qualities for these prices. Please try them out. & let me have your orders

Hoping to get a favorable answer, I thank you.

Yours very truly

*Heleue
f. Pruse*

HEDDA MAAR.

Aughrim 2oz 60
8" 1.50
Vayer. 2" 1.-
Wight 2" 1.25
Lotion 4" 1.25
Fresken 4" 1.-
Lipst. 4" 1.-
red. 0.60
Toilet water 1.50

45% prices net. 50% delivery
10% its charged.
+ Sales tax

1 lb Aughrim 95
1 lb Vayer. 2.25
1 lb Wight. 2.60
1/2 gal. Lotion 4.25

	10/14	11/11
Wagon with light camera	10.00	1.25
bag camera	1.50	1.00
Amphibian	0.25	0.50
Woods	0.15	0.25
Primer net		

Also all items
 prices 10/14/41.

LUCRETIA L. ILSLEY

Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New York City

Dear Madam:

Will you kindly send one box
of 2.I. (Exquisit skin freshener and
lotion), to me at 4 Parsons Street,
Newburyport, Massachusetts? Enclosed
you will find my check for \$2.20.

Very truly yours,

Lucretia L. Ilsley

640 West Call Street
Tallahassee, Florida
November 30, 1941

Dec. 1, 1952.

Dear Mrs. Maas

I received the jar of
cold cream which you
sent me, also the sample
of "velveteen" which I
have tried and like
very much. Will you
be kind enough to
send me the four oz.
size.

I am enclosing check
to cover the cold cream
as well as the "velveton"
many thanks and
kindest regards.

Sincerely

Frances J. Plunk

332 Hawthorne Terrace
Mt. Vernon, N. Y.

MRS. FRANK JELINEK
332 HAWTHORNE TERRACE
MOUNT VERNON, NEW YORK

June 20, 1949.

Dear Mrs. Maar,

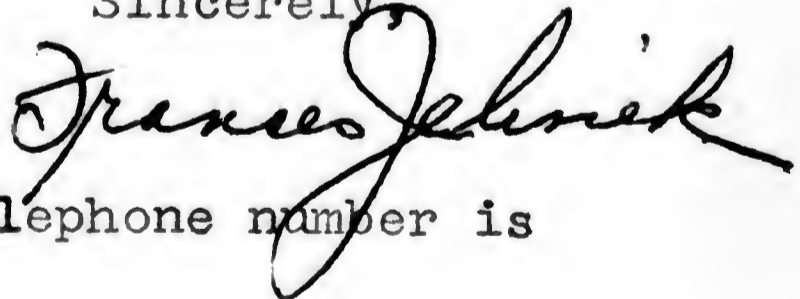
Sorry that you had to remind me about the bill for the astringent. I must have misplaced it and just overlooked sending my check. I am, however, enclosing it now. Forgive the delay.

I also want to order a large size of "anytime cream" and a small size of the "exquisite foundation cream".

I hope you and your family are well and want to wish you a pleasant Summer. Right now I am busy getting Bob ready for camp. How is Daniel? He must be quite a young man now.

Fondest regards,

Sincerely,



P. S. Mrs. Pauker's telephone number is Kingsbridge 3 - 4660.

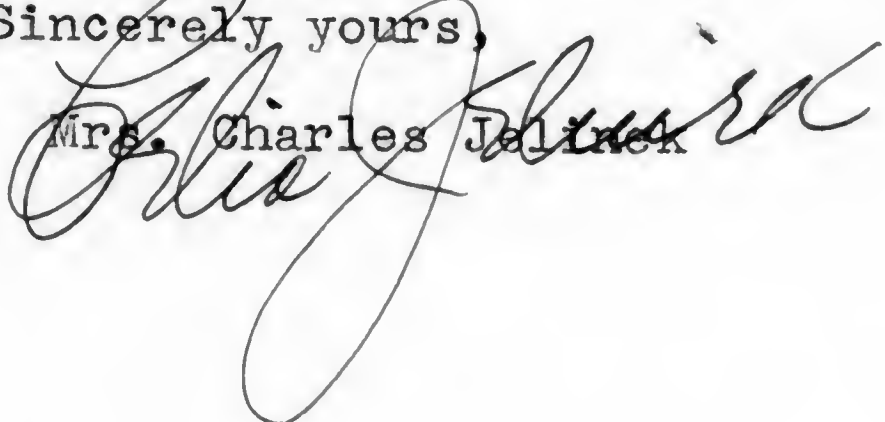
608 No. Soto Stl
Los Angeles, Calif.
July, 5, 1947.

Dear Miss Maar,

Thank you so much for your letter of reminder. Indeed I do enjoy your cream very much. I have been wondering about reordering. I would like a jar of the regular cleansing cream. Is that the "Anytine Cream"? Shall I mail you a check or do you wish to send it on C.O.D. Let me know as either way is all right.

Sincerely yours,

Mrs. Charles Jelinek



Private Post Card



Hedda Maar-
1472 Broadway
New York 18
New York-

CLEVELAND, OHIO
JUN 10 3 30 PM
1947
POST CARD



Hedda Maar-
1472 Broadway
New York 18
New York-

EATON & PITTSFIELD, MASS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

NEW YORK, N. Y.
NOV 20
10-AM



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mr. Max Hurni
P.O.B. 67
Newburyport, Mass.

Miss Maar: please send two bottles @ \$ 2.- at once
by Special Delivery, first class or whatever is fastest!!
Thanks! - for Hurni

BROOKLYN, N. Y.
MAY 15
7 30 PM
1946



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N. Y.

Dear Hedda Maar.

MRS. MINNA S. HAAS
2827 VAN AKEN BOULEVARD
CLEVELAND 20, OHIO

Feb. 26/54.

Please send
following-

to me thy

a large jar of anytime cream -
one bottle of Exquisite Skin Lotion
Special - Many thanks and kind
regards - Sincerely -
(Mrs.) Minna S. Haas

MRS. MINNA S. HAAS 2827 SOUTH MORELAND BOULEVARD CLEVELAND 20, OHIO

Dear Hedda Maar -

June 21/47

Please send me a bottle of Exquisite
Skin Lotion - Trust you are well -
Hope to see you in the fall -
Kind regards -
Mrs. M. S. Haas -

Your "lucky number" is
-- " 2 9 8 " --

Hedda Maar's new perfume cologne

With every important oil in it, with a lifetime's experience in mixing and blending these, with quality in every drop, fashionable and alluring, Hedda Maar's "298" cologne is a clear liquid in a forever feminine blend of woods, herbs and flowers.

But there is nothing high-flown about the price! "298" is the same low price that has made Hedda Maar's outstanding preparations known for value for years. Compare ... and you'll thank your luck for the value on Hedda Maar's "298" cologne.

Order today!

4 oz only \$2.00

(This card is scented with "298")

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	0.65	1.60	2.75 ✓
"	Day Cream	1.00	3.00	
"	Night Cream	1.50	4.00	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	0.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

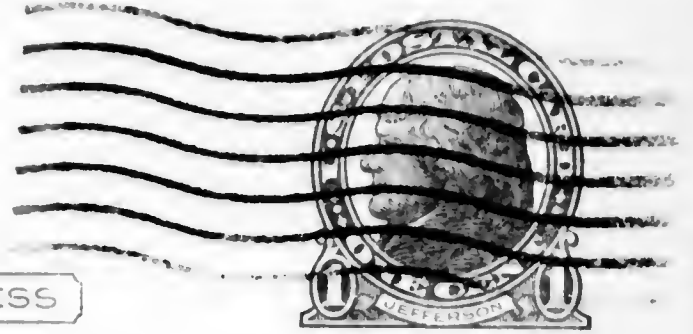
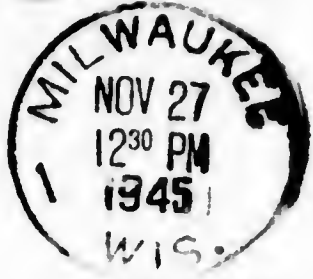
Name: E. FIRESTONE

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Address: 2137-75th St

City and State: Bklyn, N.Y.

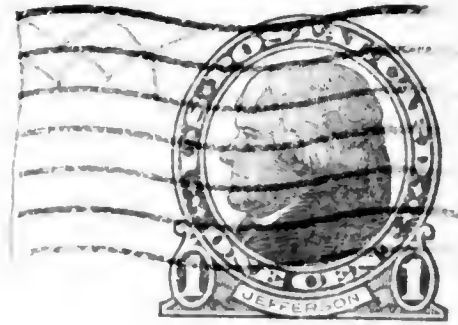
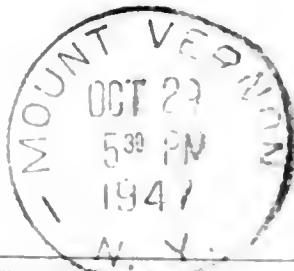
2216 1/2 Ivanhoe Pl. (2)



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

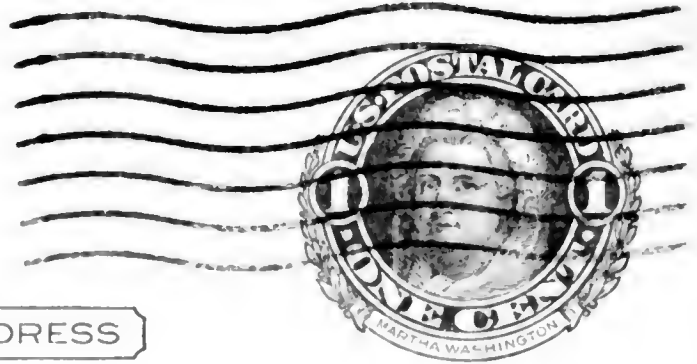
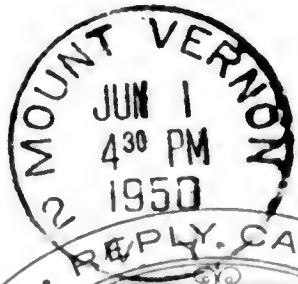
Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

450



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

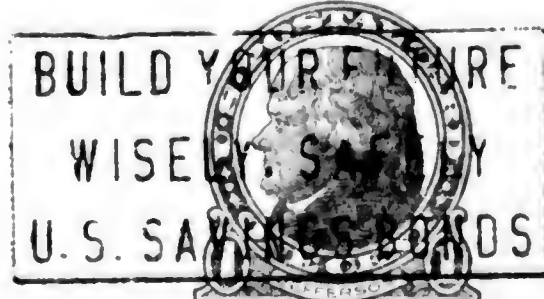
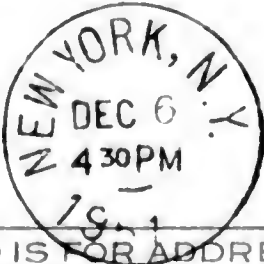
Hedda Maar
1472 Broadway
New York City
N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

332 Hewitt Lane Terrace
Mt. Vernon, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York City

Dear Mrs. Maan,

Milwaukee 2, Wis
November 26-45

Will you kindly ~~send~~ me again a jar
of that powder base I had been sent some months
ago (\$1.20 as far as I remember.) It is very good
but please insure, in case it will be broken again.
Fluoroglycerin for dry, ~~tender~~ ~~skin~~ ~~and~~ ~~head.~~

Thank you,

Your very cord
C.D. if you like.

Sincerely

Lydia Gersung
2216 E. Washington Pl.

Oct 29, 1947
Dear Mrs. Maan,

Please send
me a large size
jar of any time
creatin cream
a bottle of
open freckles
(\$1.00 size)

Hope you and
your family are
well.

Best regards,

Sincerely,

James Jelinek

332 Hawthorne Terrace
Mt Vernon, N. Y.

Please send HEDDA MAAN's

✓ Exquisit Night Cream \$1.50 ~~size~~ ~~\$4.25 plus tax~~

~~Exquisit Skin Lotion Special 1.00 "~~

also - large size cleansing cream

Name:
Address:

Mrs. Frances Jelinek
332 Hawthorne Terrace
Mount Vernon, N. Y.

(Kindest regards)

Dec. 6, 1951,

Dear Mrs. Maan:

I am badly in need of
cold cream (cleansing - large size)
also small size of day cream.

Hope you and your family
are well.

kindest regards

332 Hawthorne Terrace Frances Jelinek
Mt. Vernon, N. Y.



GIVE



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Miss Hedda Marr
1472 Broadway
New York #18, N. Y.

(Mrs) Alice Keenan
285 Concord Str
Manchester, N. H.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

To Hedda Maar
16 West 166th Street
New York City
N.Y.

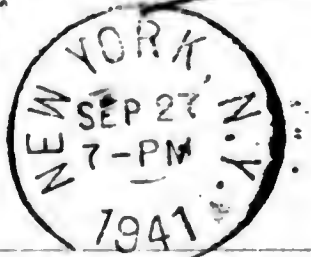
Ind. 45



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Lifeskuud
1098 Audubon Ave
Bronx
New York

ADELAIDE HAWLEY - WEAF - 30 ROCKEFELLER PLAZA - NEW YORK 20, N. Y.

March 6, 1944

Dear Miss Maar:

Thank you so much for the delightful cream and lotion, which you sent me recently. I am enjoying them a great deal, and you can be sure I shall tell my friends about them. Good luck to you!

Sincerely,

Adelaide Hawley

Hedda Maar,

New York City.

Please to send me 1 jar "Exquisite Cream for the day; \$1 included.

Sincerely yours

Mrs. Heuman.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- X EXQUISITX Anytime Cream - *Cream for the day.*
- " Day Cream
- " Night Cream
- " Skin Lotion
- " Skin Freshener
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill

- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

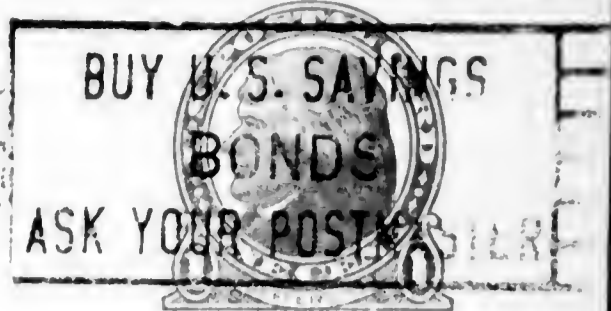
\$1 - enclosed.

Name: *Mrs. Alice Heuman*
 Address: *285 Concord Str.*
 City and State: *Manchester, N. H.*

Dear Mrs. Lippman:-

Mrs. Lippman told me about your cold cream - please bring some cold cream & other cosmetics to me at - *Qu. 611 Astor Hotel - 45th + Broadway* - I will be in my room Monday between 5:30 and six p.m.

Yours truly -
 Mrs. M. S. Haas



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

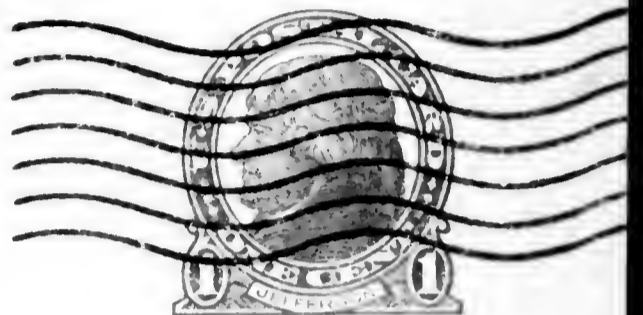
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

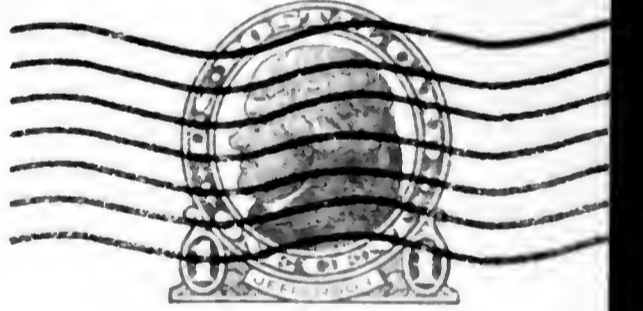
Hedda Maar
~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



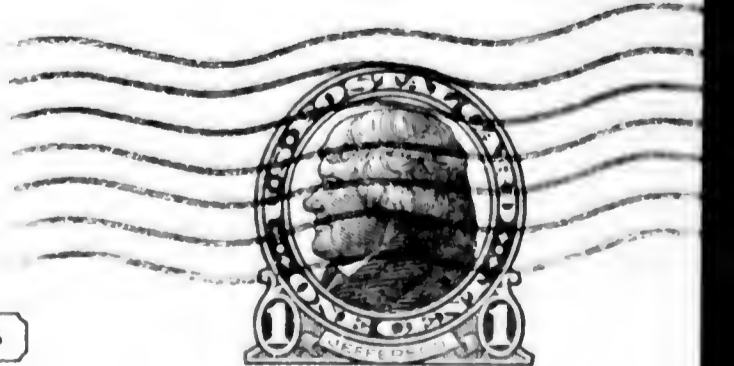
Hedda Maar
~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N. Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream
- " Day Cream
- " Night Cream
- " Skin Lotion — 1 Lottle.
- " Skin Freshener
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Kind regards -
June 1/46

Name: Mrs. Minna S. Haas -
 Address: 2827 So. Moreland Blvd
 City and State: Cleveland 20 Ohio

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream X
- " Day Cream
- " Night Cream
- " Skin Lotion
- " Skin Freshener
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder X

Kind regards
tried - my quest
visit to N.Y. m'leg
to get her

Name: Mrs. M. S. HAAS
 Address: 2827 So. Moreland Blvd
 City and State: Cleveland 20 Ohio

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT ~~Anytime Cream~~ ✓
- " ~~Day Cream~~
- " ~~Night Cream~~
- " ~~Skin Lotion~~
- " ~~Skin Freshener~~
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Kind regards -

Name: Mrs. M. S. Haas -
 Address: 2827 So. Moreland Blvd
 City and State: Cleveland 20 Ohio

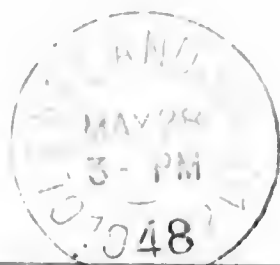
Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright, Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Kind regards
for you.

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Name: Mrs. M. S. HAAS
 Address: 2827 So. Moreland Blvd
 City and State: Cleveland 20 Ohio



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

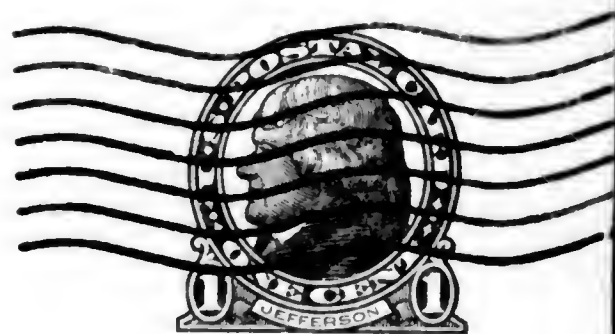


SAVE THE EASY WAY
BUY U.S. BONDS
PAYROLL SAVINGS



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

*forgot to order
Lotion when I
placed other order
sorry best regards
joni*

Name: Mrs. M. S. HAAS
Address: 2827 So. Moreland Blvd
City and State: Cleveland 20 Ohio

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Kind regards

Name: Mrs. M. S. HAAS
Address: 2827 So. Moreland Blvd
City and State: Cleveland 20 Ohio

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Name: Mrs. M. S. HAAS
Address: 2827 So. Moreland Blvd
City and State: Cleveland 20 Ohio

Please, add 20%
Federal Sales Tax

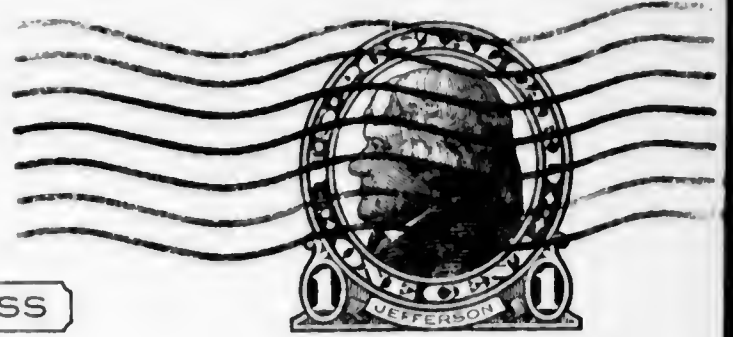
Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Name: Mrs. M. S. HAAS
Address: 2827 So. Moreland Blvd
City and State: Cleveland 20 Ohio

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Kind regards



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



REPLY CARD

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT / Anytime Cream	LARGE .75	1.75	3.00
" Day Cream	1.00	3.25	
" Night Cream	1.50	4.25	7.00
" / Skin Lotion	Special 1.25 X		
" Skin Freshener	1.00		
" Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,		
	Cardinal, Empress Red		
" Refill	.60		
SENSATION Toiletwater	1.50		
" Body Powder	1.50		

Please, add 20% Federal Sales Tax

Name: Mrs. M. S. HAAS
 Address: 2827 So. Moreland Blvd
 City and State: Cleveland 20 Ohio.

Please send Hedda Maar's

✓ Anytime Cream	.75	1.75 plus tax
✓ Exquisit Night Cream		1.50 " "
" Skin Lotion Special		1.25 " "

Name of my street has been changed - Please note -
 Kinest regards
 M. S. Haas
 Nov. 19/57

Name: Mrs. M. S. Haas
 Address: 2827 Van Aken Blvd
 Cleveland 20 Ohio.

Please send Hedda Maar's

Anytime Cream	1.75	plus tax
Exquisit Night Cream	1.50	" "
✓ " Skin Lotion Spec.	1.25	" "
" Skin Freshener	1.00	" "

Kindest regards

Name: Mrs. M. S. Haas
 Address: 2827 Van Aken Blvd
 Cleveland 20 Ohio.

Please send Hedda Maar's large jar of

Velveteen	1.75	plus tax
Exquisit Skin Freshener	1.00	" "
Sensation Toilet Water	1.75	" "

Anytime Cream, Thank you
 & best regards - L in N.Y. in
 Oct. & hope to see you - yours truly
 Mrs. Mirna S. Haas
 2827 Van Aken Blvd
 Cleveland 20 Ohio.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT / Anytime Cream	LARGE .75	1.75	3.00
" Day Cream	1.00	3.25	
" Night Cream	1.50	4.25	7.00
" / Skin Lotion	Exquisite 1.25 X		
" Skin Freshener	1.00		
" Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,		
	Cardinal, Empress Red		
" Refill	.60		
SENSATION Toiletwater	1.50		
" Body Powder	1.50		

Please, add 20% Federal Sales Tax

Name: Mrs. M. S. HAAS
 Address: 2827 S. Moreland Blvd
 City and State: Cleveland 20 Ohio.

Please send Hedda Maar's

✓ Anytime Cream	.75	1.75 plus tax
✓ Exquisite Night Cream		1.50 " "
" Skin Lotion Special		1.25 " "

Name of my street has been changed - please note -
 Kinest regards -
 M. S. Haas
 Nov. 19/57

Name: Mrs. M. S. Haas -
 Address: 2827 Van Aken Blvd
 Cleveland 20 Ohio.

Please send Hedda Maar's

Anytime Cream	1.75	plus tax
Exquisite Night Cream	1.50	" "
✓ " Skin Lotion Spec.	1.25	" "
" Skin Freshener	1.00	" "

Kindest regards

Name: Mrs. M. S. Haas
 Address: 2827 Van Aken Blvd
 Cleveland 20 Ohio.

Please send Hedda Maar's large jar of

Velveteen	1.75	plus tax
Exquisite Skin Freshener	1.00	" "
Sensation Toilet Water	1.75	" "

Anytime Cream, Thank you
 & kinest regards - be in N.Y. in
 Oct. + hope to see you - yours truly
 Mrs. Mirna S. Haas
 2827 Van Aken Blvd
 Cleveland 20 Ohio.

226



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~18 West 166th Street~~ 1472 Broadway
New York City, N.Y.
18



REPLY CARD
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

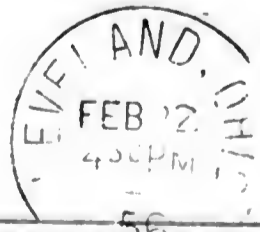
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
~~TEL. WI 7-1180~~



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

*From apt. 15
2825 Van Aken Blvd
Cleveland 20
Ohio.*



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream *one large jar*
- " Day Cream
- " Night Cream
- " ~~Skin Lotion~~
- " Skin Freshener
- " Lipstick: Light, Bright, Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Kind regards

Name: *Mrs. M. S. Haas*
 Address: *2827 Van Aken Blvd*
 City and State: *Cleveland 20 Ohio*

July 9/56

Please send Hedda Maar's

large jar of

~~Velveteen~~ ~~\$1.50~~
any time cream. Best regards -

Name:
Address:

Mrs. M. S. Haas
2827 Van Aken Blvd
Cleveland 20
Ohio.

Please send the following HEDDA MAAR's preparations:

<u>Exquisite Anytime Cream</u>	.75	1.75 plus tax
" Night Cream	1.50	4.50 " "
" Skin Lotion	1.25	" "
" Skin Freshener	1.00	" "
Sensation Toilet Water	1.50	" "

Name: *Mrs. M. S. Haas*
 Address: *2827 Van Aken Blvd*
Cleveland 20
Ohio.

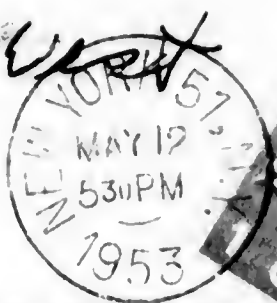
Dear Hedda Maar:-

Will you please send me a bottle of "Exquisite Skin Lotion". Hope you are well & business is satisfactory - Kind regards -

Mrs. Minna S. Haas
2827 Van Aken Blvd
Cleveland 20
Ohio.

Feb. 22nd

Hanna
23 Park Terrace West
New York, 34, NY



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 B' way
New York 18, NY

J. GRUNEDAUM
121 SHERMAN AVE., APT. 31
NEW YORK CITY



BRONX CENTRAL ANNEX



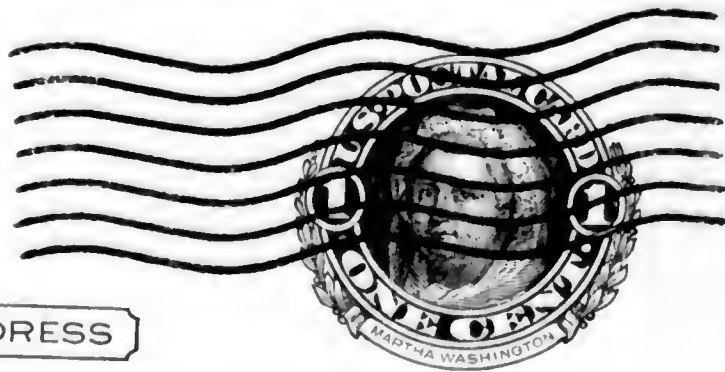
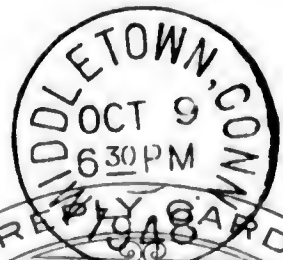
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
Bronx / New York.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

Please send me a 2 oz jar of
Exquisite Cream for the day.

Thank you,
Sincerely,
(Mm) H. Hammer

Dear Mrs. Maar: 2-24-42

Mr. Dean (Scherk) verdanke ich
Ihre w. Adresse. Ich interessiere mich
für Creams zum Wiederverkauf. Ich
bin sicher zu Hause Sonntag Vormittag
ab 11 Uhr. Sofern Sie mit mir in
Verbindung treten wollen, erwarte
ich Sie zur angegebenen Zeit.
Hochachtend
J. Grunbaum

Sherman Ave. near Dykman St.
(200.54.)

Dear Helen Maar:- (2827 Van Aken Bldg
Cleveland 20
4/29/48 Ohio.
Please send me a
bottle of Skin Lotion - Did not like the bottle
the last came in - did you ever think of
putting it in a plastic bottle? Just a
friendly suggestion - Hope you are well
& having good business -
Kind regards
Mrs. Minna S. Maar-

Please, send me

Anytime Cream

.75 1.75 3.00 plus tax

Exquisite Lotion

1.00 " "

for hand care

Name: Mrs. Maar
Address: 32 Mansfield St.
Wadsworth
Cover.

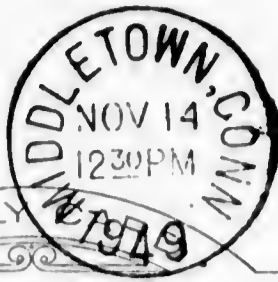
HALL July 27
Vermont

for 3 ass. items
30¢

for 6 or more
40¢

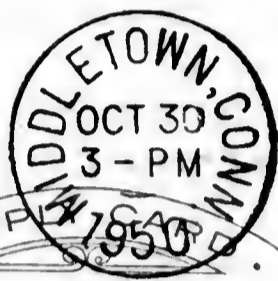
postage paid
for orders
larger than \$5.-

231



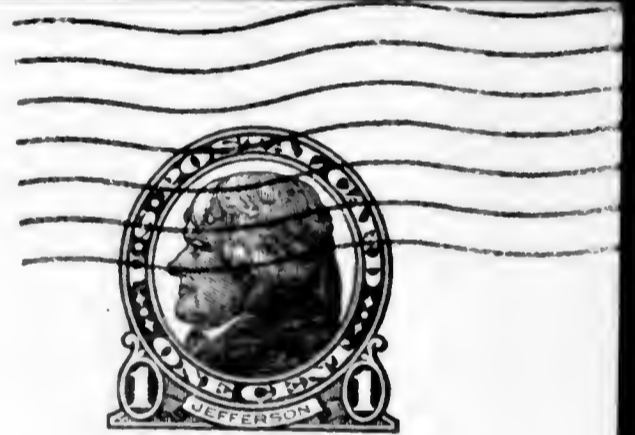
REPLY HERE
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



REPLY HERE
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

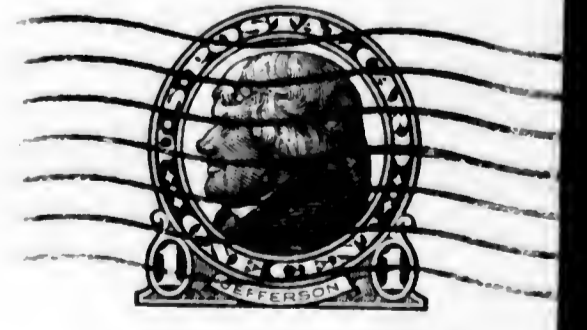
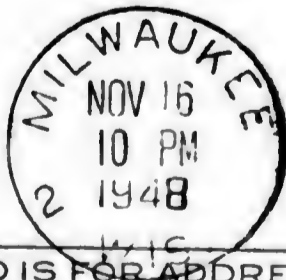
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Herta Leab
705 West 170th Street
New York, N. Y.

3
2
3
2
5
3



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Herta Leab
705 West 170th
New-York, N. Y.

Send a jar of HEDDA MAAR'S

Anytime Cream .75 1.75 3.00 plus tax

Mrs. Gtower
Mansfield Terrace
Middletown Conn.

20/11/42

Please send me Hedda Maar's

anytime cream

Exquisite Skin Freshener

~~1.75~~ 3.00 plus tax
1.00 " "

Name: Mrs. G. Tower
Address: 32 Mansfield Terrace
Middletown Conn.

Dear Mrs. Leat:

Middletown 2, Conn.
Feb. 14, 1943.

Would you kindly send me as soon as possible a bottle of "Skin lotion" & "Exquisite" \$1.00 and if you have a jar of cleansing cream at the same price, please enclose it.

Thank you and best regards

Lynia Gereeny
2216 E. Joerhoe Pl.

Dear Mrs. Leat:

Middletown 2, Conn.
November 11, 1943

Would you kindly send me 1 bottle "Exquisite" lotion (pearls base), and a small jar same for cleansing cream.

I sure would appreciate if I could get it as soon as possible.

Sincerely yours
Lynia Gereeny
2216 E. Joerhoe Pl.

MILWAUKEE
AUG 1
10 AM
1949
REPLY CARD
WIS.
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

MILWAUKEE
OCT 29
10 AM
1951
REPLY CARD
WIS.
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

MILWAUKEE
NOV 11
3 PM
1952
WIS.
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



de l'eye
38
3F

Fairber / 119 Payson Ave. N.Y.C.

NEW YORK, N.Y.
MAR 31
11-AM
1942

WALL STREET
STATION



Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
N. Y. C.
Room 19

Please send
~~Sensation Toilet Water~~
~~Sensation Dusting Powder special offer~~
both for ~~30~~ ~~days~~
tax

Mrs. Hollman-Geremy
2216 N. Ivanhoe Place
Milwaukee 2, Wis.

✓
1 bottle Exquisite Toilet water 1.20 as soon
as possible.

Regards
Myra Geremy

Please send Hedda Maar's

2 bottles Exquisite Skin Lotion Special
as usual

Best regards

Name: Myra Geremy
Address:

2216 N. Ivanhoe Pl.

Please send Hedda Maar's

~~Velveteen~~ 4oz \$1.50 & tax

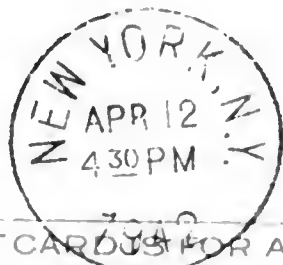
Name: Mrs. Alex Geremy
Address: 3867 N. Morris Blvd.
Milwaukee 11, Wis.

30. 3. 42.

Liebe Fran Maar:

Besten Dank für Ihre Karte.
Wenn ich etwas brauche melde ich mich
schon, wie Sie sehen.
Bitte schicken Sie so bald an meine Adresse
einen grossen Topf night-cream u.
ein refill "cardinal". Schreiben Sie mir
ob Sie den Betrag in Marken wollen.
Gute Feiertage u. Grüsse Ihre
Margot Faerber

Faerber / 119 Payson Ave N.Y.C.

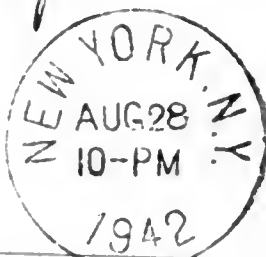


INWOOD STATION

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
N.Y.C.
Room 19

Faerber / 119 Payson Ave. N.Y.C.



BRONX CENTRAL ANNEX

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
N.Y.C.
Room 19



BE THE HANDICAPED
LET'S GO TO BUSINESS

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
Dept. M.
1472 Broadway
New York

Liebe Fran Maar:

12.4.42.

Bitte schicken Sie an folgende
Adresse einen kl. Topf day-time cream
halt ab: Mrs. Lucy Levy / 1225 Park Ave.
ohne Beschränkung. - Schreiben Sie mir wie
Sie es haben wollen (in Marken)

Gruß

Margot Faerber

Liebe Fran Maar

8.28.42.

Bitte schicken Sie an
Mrs. Levy 1225 Park Ave. N.Y.C.)
einen grossen Topf night cream u.
schreiben Sie mir gleich den Preis
u. wie Sie es geschickt haben wollen.

Besten Gruß

M. Faerber

13 Chapman St.

Binghamton, N.Y.

Please send me a
copy of your gift catalog.

Thank you

Yours very truly

Miss) Waude French

Waude French

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

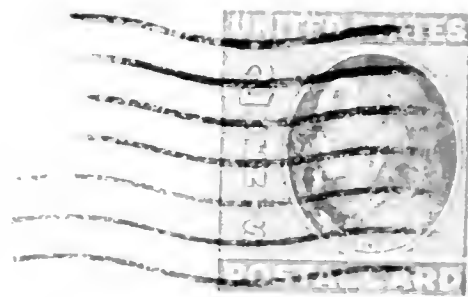
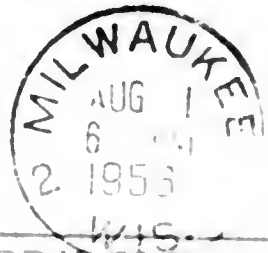
Bodda Maar
1472 Broadway
New York 10, N.Y.



*Henry 3867 N. Morris Blvd
Milwaukee 11, Wis.*

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

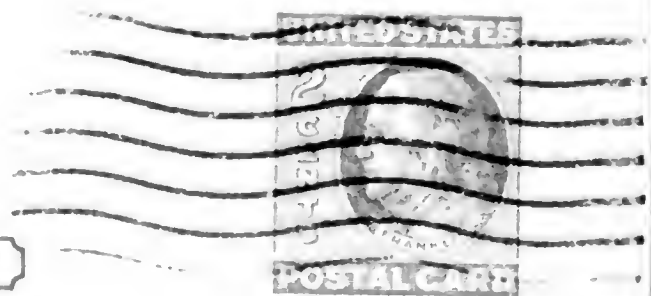
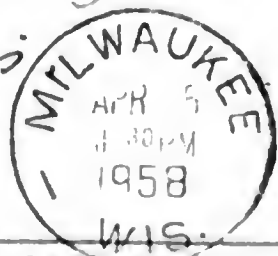
*Bodda Maar
705 West 170th
New York 32, N.Y.*



*Henry 3867 N. Morris Blvd.
Milwaukee 11, Wis.*

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

*Bodda Maar
705 West 170th
New York, 32, N.Y.*



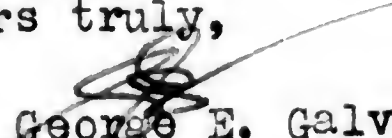
9 August 1954.

Mrs. Maar:

Please send me your list price of Christmas packed items.

Did Oscar Lieberwitz, Carroll Drug, Brattleboro, stop in to see you?

Yours truly,


George E. Galvin
Townshend, Vt.

Dear Mrs. Keat:

Milwaukee 11, Wis.

Will you please send me again
2 bottles Neoglycol Skin Lotion Special.

Aug 31, 1956

Thank you and best regards

Sincerely
Lydia Gereudy
3867 N. Morris St.

Dear Mrs. Keat:

Milwaukee 11, Wis.

April 26, 1958

About a month ago I ordered 2 bottles of powder base that Skin Lotion Special I saw every for years but nothing came so far.

In the meantime we had a lot of excitement and worry, in fact it has not passed yet. My hus. had to undergo last Monday a very serious operation. They removed his left lung and I am still living in constant fear, can only hope I can pray.

Best regards Lydia Gereudy

AK 7005

5/3

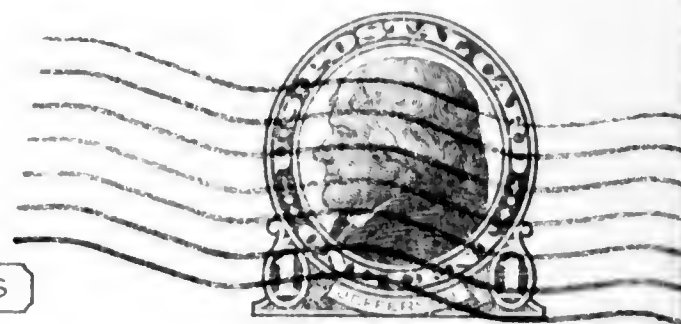
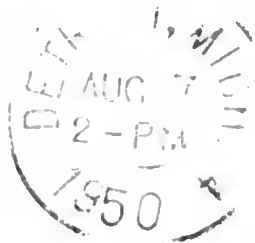
HERTA & LEO LEAB COLLECTION

39/7

5/3 CUSTOMERS K 1943-1960

5/3

Rosel Katzenstein
1977 Elmhurst Ave.
Apt. 304
Detroit 6, Mich.



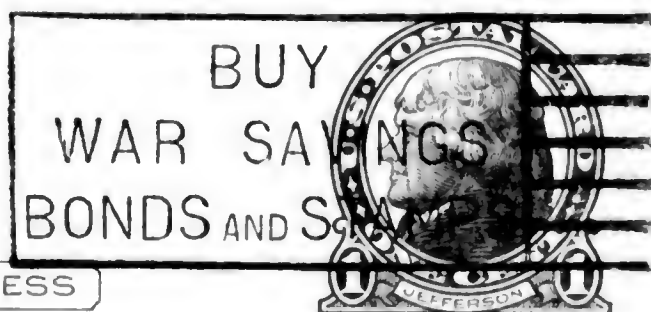
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda M a a r
1472 Braodway
N e w Y o r k 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Distributing
Office

Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New York City, N.Y.

Detroit, August 6 - 1950.

Dear Mrs. Maar:

Please send, me:

- 1 small jar Anytime Cream
- 1 small jar Exquisite Day Cream
- 1 small bottle Exquisite Skin Freshner.

Although I know, that larger sizes are more economical, I would prefer, to have smaller ones, because the cream dries out so easily.

Best regards

yours

Rosel Katzenstein.

P.S. Please watch for my new address.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	X Skin Freshener	1.00 X		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

*enclosed in
find check \$1.20.*

Name: L. KATZ

Address: 30 Hamilton Place

City and State: New York 31, N.Y.

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	0.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00		
"	Night Cream	1.50		
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	0.60		
SENSATION	Toiletwater,	1.50		

in an attractive box

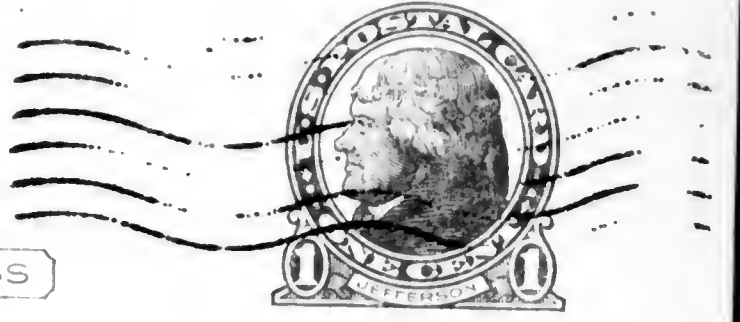
*Subject to 10%
Federal Sales
Tax.

Name: Rosel Katzenstein

Address: 2502 Elmhurst Ave.

City and State: Detroit 6/Mich

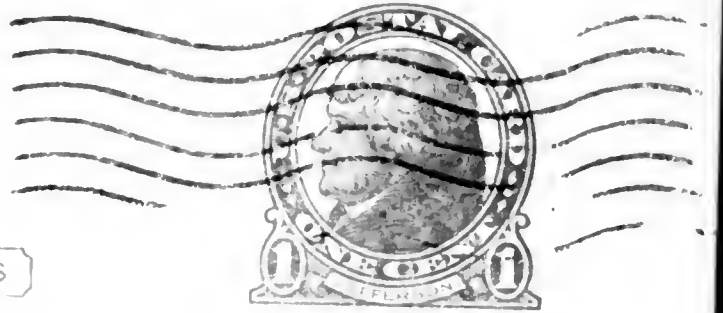
Rosel Katzenstein
3301 Blaine
Detroit Mich.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18 / N.Y.
City.

Rosel Katzenstein
3301 Blaine
Detroit Mich.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Rosel Katzenstein
2502 Cluikurst Ave.
Detroit Mich.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
16W. 166th Street
New York / City

Jan. 16-1945.

Dear Mrs. Maar,
I wish to thank you for your card and ask you,
to send me as soon as possible an 8 oz. jar Day-
cream and the ordered Skin-Freshner, provided,
that a big jar of cream not will be dry so easily.
Maybe I can ^{put} a part of it in an empty jar, don't
you think so too?

Best regards

Rosel Katzenstein.

Detroit, January 10-1945.

Mrs. Hedda Maar,
1472 Broadway, New York 17.

Dear Mrs. Maar:

Please send me:

"Exquisit" Cream for the day

"Exquisit" Skin Freshner.

Don't you have bigger jars cream than 2 ozs?

Best regards

yours

Rosel Katzenstein

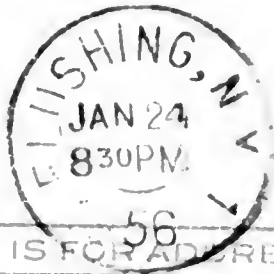
Detroit, February 7th. 1943
2502 Chulhurst Ave.

Hedda Maar
New York City.

Ich las Ihr Inserat im "Aufbau" und möchte gern
einen Versuch mit Ihrer "Exquisit Day Cream"
machen. Bitte senden Sie mir eine Dose hiervon unter
billigster Zustellung. - Ich gebrauchte in Germany
für viele Jahre "Marylan Cream", und würde mich
freuen, in der von Ihnen angebotenen Mattheure
einen gleichwertigen Artikel zu finden.

Ergebenst

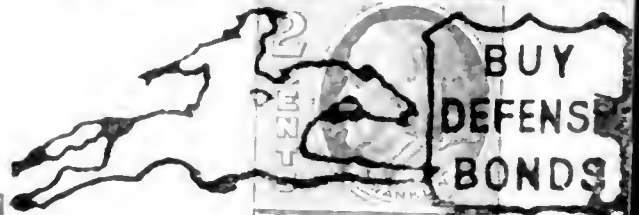
Rosel Katzenstein



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



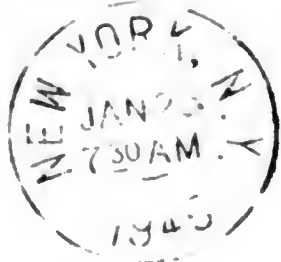
THE SPIRIT OF PAUL REVERE



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

L. Katz
30 Hamilton Place
New York 31, N.Y.



HAMILTON GRANGE STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

*Happy to help you
with your
old card
L. Katz
30 Hamilton
New York 31, N.Y.*

*cards of money so
them machines will
to make money
from. please
of you to
about your
I am
if please
to be
Miss
Miss
Miss*

Please send Hedda Maar's

Day Cream

Name: Mrs. Max Kirschner
Address: 109-20 Queens Blvd.
Forest Hills 75, N.Y.

Dr. Max Kirschner
109-20 Queens Blvd.
Forest Hills, N. Y.

piece Please send HEDDA MAAR's

		\$	
X Anytime Cream	2oz	.75	8oz 2.00 X*
Day Cream	2"	1.25	
Night Cream	2"	1.50	
Skin Freshener	4"	1.00	
Skin Lotion Spec.	4"	1.00	
Velveteen (Skin Oil)	4"	1.50	
Sensation Toilet Water	4"	1.75	
Sensation Perfume Cloud		3.25	
"298" Cologne	4oz	2.00	
"298" Perfume Cloud	1"	3.75	

*all prices plus tax

Name: M. Kirsch
Address: 307 W. 106 St.
N. Y. 25, N.Y.

New York, ³¹ January 24, 1945
30 Hamilton Place

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York, N.Y.

Dear Miss Maar:

May I ask you for your instruction booklet "Invitation to Loveliness".
Thank you in advance.

Yours very truly

Thank you so much for your request for my instruction booklet "Invitation to Loveliness" - Please

L. Katz
Mrs. L. Katz

read it carefully, it will inform you how to take care of your skin with Hedda Maar's preparations. These products, only a short time on the market, have won their

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Febr. 10, 1944.
Tel Wi. 7-1208

F.T. 635 - M

Sehr geehrter Herr X:

Bezugnehmend auf Ihr Inserat im "Aufbau" biete ich Ihnen den Vertrieb meiner Praeparate fuer Chikago & den Mittelwesten an.

Um Ihnen das Angebot etwas interessanter zu machen, schildere ich Ihnen nachstehend meinen Werdegang. Wenn Sie tuechtig sind, koennen Sie mit mir zusammen sich eine gute Existenz mit dem Verkauf meiner Praeparate aufbauen.

Ich nehme an dass Sie Europaeer sind. Ich habe in Europa die Fabrikation der Parfuemerie Scherk geleitet. Vor etwa 3 1/2 Jahren fing ich hier mit meiner eignen Kosmetik an, d.h. ich stellte den "Exquisit Day Cream" in einer Groesse her & verkaufte nur privat. Trotz der enormen Konkurrenz in allen Preislagen mit der ungeheuren Reklame war es mir moeglich, infolge besonders guter Qualitaeten, allmaehlich eine ganze line herzustellen. Durch Reklame von Mund zu Mund war es mir moeglich in Geschaefte zu kommen, seit einiger Zeit verkaufen Bloomingdale's & Lord & Taylor meine Kosmetik. Die Zeitungen wurden aufmerksam, wie Sie bitte aus beifolgendem Prospekt ersehen koennen. Inzwischen habe ich auch einen sehr guten write-up in Harper's Bazar bekommen.

Ich moechte nun den Verkauf erweitern. Seit Ende Nov. habe ich in Rochester einen Herrn, der bei Drugstores dort gut eingefuehrt ist & sehr nett verkauft. Ich wuerde nun sehr gern in Chikago & dem Mittelwesten eingefuehrt werden.

Wahrscheinlich im April bekomme ich einen neuen write-up im Vogue, ferne bekomme ich einen im "Mademoiselle", im "Glamour", ausserdem, in etwa 2 bis 4 Wochen, wird die N.Y. Daily News & das Magazin der Sonntag N.Y. Times, die ja auch ueber ganz U.S.A. gelesen werden, ueber mich schreiben. "Nationally advertised" ist das, was die Kaeufer von Kosmetika verlangen.

Anbei meine Preisliste. Ich gebe 40% Rabatt, auf Toilettewasser 35%, 1% S Skonto, ferner gebe ich 15% Provision & dann noch einmal 5% Inkasso Skonto. Ich zahle 1/3 der Fracht. Die Ware ist sofort zahlbar.

Ich wuerde Sie bitten mir Bankreferenzen zu geben, anderfalls kann ich nur gegen Vorkasse oder C.O.D. liefern. Gegen Voreinsendung des Geldes bin ich gern bereit Muster zu senden.

Ich sehe Ihrer gesch. Rueckkauesserung gern entgegen & verbleibe

Hochachtend

HEDDA MAAR

Keuka College Bookstore

Keuka Park, New York

June 28, 1951

Hedda Maar

1472 Broadway

New York 18, New York

Dear Madam:

Thank you for your letter of June 19, informing us about your products. It is true that we are expanding our store and plan to carry cosmetics, but we have taken a survey of the student body to determine the brands the girls would like us to carry, and we are basing our orders on the results of that survey.

Your samples reached us today. In view of the fact that we are not interested in your products at present, shall we return the samples, or may we keep them for future reference?

Very truly yours,

Eleanor Wilkes

Eleanor Wilkes
Manager

Dear Miss Wilkes:
On the market, there have been the goods we the country for most of the year!

Thank you for your letter of June 28, it is most interesting to me.

~~There are here some of the U.S.A. are bought according to the way a firm~~
~~all put into about...~~ My experience taught me that the masses don't know any difference they simply buy what they get but buy almost every to do. They don't want better. My ^{to suggest} ~~products~~ ^{are different in quality} ~~can compete with~~ ^{products in quality.} I would appreciate it.

For want of your suggestion to have them purchased by your student body. For me tell you: There is no other publisher who will do this price - 2000

July 10, 1951

Mrs. Wilks
Keuka Park, N.Y.

Dear Mrs. Wilks:

Thank you for your letter.

You did not tell me if you had our student body try my cosmetics. I would appreciate if you would have them do so so that they get familiar with them.

All my customers had to try them once in the beginning to come to know them. All repeat orders in spite of the unbelievable advertisement of the big concerns. They simply realise the wonder quality of a brand so far known only to a few.

I am sure your students will do the same and will make you give me a trial order. I would be very happy . Nothing is better and more economic for a young girl's skin than my Anytime Cream for cleansing.

Looking forward with pleasure to hearing from you I remain

Very truly yours,

Hedda Maar

June 19, 1951

Mrs. Wilks
Keuka college
Keuka Park, N.Y.

Dear Mrs. Wilks:

Dr. Hamilton informed me that you might be interested to sell my cosmetics in your store, a thought I greet with great enthusiasm.

My preparations are of the best and most effective quality. They are very much liked. The same customers buy them since years and years. They are attractively packaged.

I send you with the same mail some samples and reading material. If you would like to know more about them, please, ask and I'll gladly answer every question.

The prices are as they should be; there are many, many brands on the market, much more expensive and not better. - The discount is 40%, the prices are net. I pay the postage for orders over \$5.00.

You can't sell any better preparation for a young girl than Exquisit Day Cream. It was the cream I started with here in the U.S.A.. People order it from all over the States. It is my firm belief that a young girl should have a clear and clean skin and should wear no make-up. This cream gives a mat finish and protects the skin all day long at the same time.

Anytime Cream and Skin Freshener are the correct cleansing preparations. - The Night Cream is for women over 30.

Looking forward with great pleasure to hearing from you soon, I am

Very truly yours,

Hedda Maar

Dear Mrs. Walker

Thank you for your letter.

You did not tell me if you had your student body try my rosuet's. I would appreciate

if you would have them do so so that they get familiar with them

All my customers had to try them once ^{in the beginning} first to come to know them. All repeat orders

in spite of the ~~very~~ large advertisement of the big concerns. They simply realize their wonderful quality. I am sure your students will do

the same and will make you give me a small trial order for the ^{best} ^{Yorking} ^{is a better} ^{one} ^{than} ^{any} ^{other} ^{one}

I would be very happy to thank you

A. H. Hance.

Jan. 7.1946.

Yalovich Drug Co.
390 Joseph Ave
Rochester, N.Y.

Dear Sir:

Mr. Koppel sent us your last order July 45; we regret not to have heard from you ever since.

Thinking you interested in an extra offer for lipsticks due to the fact that you were a long time customer of us, we like to make you today an extra offer and we will be very glad if we will interest you.

We noticed with great pleasure your steady re-orders, so seeing your customers satisfaction with our lipsticks. They are really wonderful, not too fatty, just right to stay on and they have an agreeable taste. The shades give the type, they are thought up for, a lovely appearance

We offer you today 3 lipsticks free with an order of 1 dz., that means an extra profit of \$3.00 to you with an order for \$7.20. The discount is as usual 40%. The delivery is free. The lipsticks are payable after receipt with 2% skonto in 10 days.

We are sure you will make use of this unusually offer, thank you in advance & remain

Very truly yours

HEDDA MAAK

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

Sept. 23/1945.

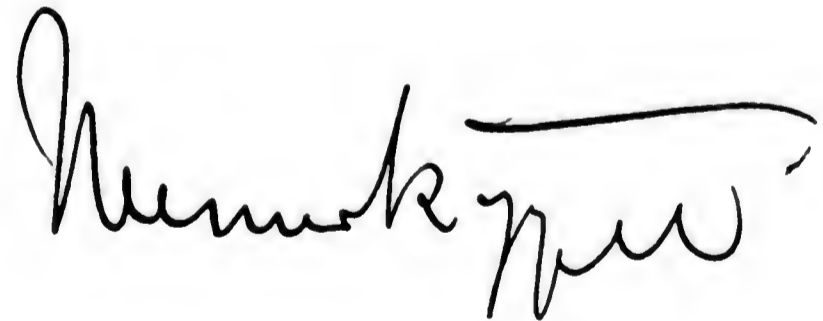
Hedda Maar Cosmetics
705 West, 170 Street
New York 32, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Im Besitze Ihres werten Schreibens vom Sept. 18/1945 ueberreiche ich Ihnen in der Anlage einen Scheck ueber \$ 4.05, diese Summe enthaelt den ueberschiessenden Betrag von \$ 2.35 Ihrer letzten Rechnung nach Abzug der Retoure Wolff. Sie zahlten mir am Dezember 28/1943 an Provision \$ 3.30. Wolff behielt 3 Lipsticks, 3 Refills, 3 Toilet waer und 3 Dusting Powder. Fuer die zurueckgegebene Ware gestatte ich mir, Ihnen die Commission von \$ 1.70 mit zurueckzusenden, und hoffe, dass dieser Betrag richtig errechnet ist.

Nur zur Illustrierung der Lage teile ich Ihnen kurz mit, dass zwei andere Firmen, die Lipsticks fabrizieren, und sie mit sehr sehr grossen Reklamekosten einfuehrten, inzwischen voellig vom Markte verschwunden sind, da keinerlei Nachfrage fuer Nachbestellungen vorhanden war, darunter war der ziemlich bekannte Don Juan. Es geht hier nur Yardley, Coty und vor allen Dingen Revlon and Chen Tu.

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen fuer Sie und Ihre werte Familie Ihr



WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

Aug. 30/1945.

Sehr geehrte Frau Leab

Vielmals danke ich Ihnen fuer Ihre freundliche Karte, die Sie mir von Ihrem kurzen Erholungsurlaub sandten, und hoffe, dass Ihnen die wenigen Tage gut getan haben, sodass Sie mit gestaerkten Kraefte wieder an die Arbeit gehen koennen.

Ich sandte heute by Parcelpost ein Paket an Sie ab, enthaltend

1) die von der Firma Wolff seinerzeit zurueckgegebenen Artikel, denen ich einige Muster beifuegte, die Sie mir seinerzeit gesandt hatten, die Sie sicher verwenden koennen.

Die Sendung Wolff enthaelt:

- ✓ 2 Skin Lotions
- ✓ 2 Skin Freshener
- ✓ 3 Any Time Cream
- ✓ 2 Night Cream
- ✓ 2 Day Cream
- ✓ 3 Lipsticks
- 1 Lipstick Refill.

Hierueber bitte ich Sie, mir eine Creditnota einzusenden, damit ich Ihnen den ueberstehenden Betrag aus Ihrer Rechnung vom 12. July ein-senden kann.

Die Muster, die ich zuruecksandte, waren

- 1 Skin Lotion,
- 1 Skin Freshener,
- 1 Toiletwater
- 2 Christmas Sets.

Nach dem Laborday werde ich alle meine Kunden wieder fragen, ob sie etwas von Ihren Erzeugnissen zu bestellen haben.

Mit herzlichen Gruessen auch fuer Ihren Gatten bin ich Ihr

Werner Koppel

3 Augencreme 1.95
 2 Nager 2.-
 2 Nacht 3.-
 2 Lokon 2.50
 2 Fresh 2.-
 3 Lipst. 3.-
 1 Ref. 60

 15.05
 5.67
 5.67
 11.34

15.05 - 6.- = 9.-
 1.42
 7.58
7.58

Die Rechnung

15.05 - 1.35

 13.70

12.34

11.34
 2.52
 3.76

Sum

No. 781 July 10 19 45

M. Koppel

Ship to Rehner

At von General

Ship by Drug Store When _____

Terms _____ Buyer _____

12	ass. liposins	12	-
	less 4050	4	80
		7	20
	less 290		14
		7	06
	7.20		
	1.08 less 1500		
	6.12		
	31 less 590		
	5.81		
	14 " 290		
	5.67		

△

No. 782 July 10 19 45

M. Koppel

Ship to Rehner

At Dr. Yalovich Drug Co.

Ship by 370 Josephine When _____

Terms _____ Buyer _____

12	ass. liposins	12	-
	less 4050	4	80
		7	20
	less 290		14
		7	06
	7.20		
	1.08 less 1550		
	6.12		
	31 " 590		
	5.81		
	14 " 290		
	5.67		

△

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

July 8/1945.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City, N.Y.

Sehr geehrte Frau ~~Maar~~, Leab,

Mit heutigem Schreiben bitte ich Sie,
1 dz. Lipsticks in assorted shades mit Rechnung fuer
General Drug Sore 4269 Culver Road, Rochester N. Y.

und

1 dz. Lipsticks in medium and dark shades mit Rechnung fuer
Yalowich Drug Co. 390 Joseph Ave., Rochester N.Y.

umgehend abzusenden.

Letztere Firma gab mir 2 Lipsticks der letzten Lieferung zurueck, weil
sie, wie man zu sagen pflegt, schwitzen und daher unansehnlich geworden
sind. Ich bitte mir dafuer zwei andere als Ersatz mitzusenden.

Die von Wolff seinerzeit zureuckgegebenen Waren nebst den oben erwaehten
zwei Lipsticks werde ich in den naechsten Tagen an Sie zum Versand brin-
gen und den Betrag hierfuer, wie Sie es seinerzeit vorschlugen, mit den
bobigen Auftraegen verrechnen. Gleichzeitig werde ich Ihnen auch verschie-
dene von den Weihnachts Samples und anderen Samples mit zuruecksenden, da-
mit Sie sie anderweitig verwenden koennen und um Ihnen Schaden zu erspa-
ren. Ich hoffe, Ihnen bald wieder einige Auftraege senden zu koennen und
bin mit freundlichen Gruessen

Ihr

Werner Koppel

mm-12

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
June 12/1945.

Sehr geehrte Frau Leab,

Sie duerfen mir glauben, dass Zeitmangel der einzige Grund war, dass ich Ihrebeiden Briefe vom Mai 7. und Mai 26. unbeantwortet liess. Dies ist eine grobe Unhoeflichkeit, und ich bitte deshalb vielmals um Entschuldigung. Ich bin sehr ueberlastet mit Arbeit fuer meine line, in der ich taetig bin, und dies unsomehr, als alles viel schwieriger ist al frueher. Was nun den Verkauf Ihrer Produkte anbelangt, so ist dies trotz meiner vielen Bemuehungen unmoeglich, hierin ein nutzbringendes Geschaeft zu machen. Wie Sie zugeben werden, habe ich im Anfang auf Grund meiner Beziehungen ganz nette Verkaeufe getaetigt, und nicht nur Lipsticks, sondern auch die anderen Erzeugnisse. Aber leider blieben die Reorders aus, und das ist nicht meine Schuld. Wenn ich Ihnen sage, dass noch heute der groesste Teil des Gelieferten bei meinen Kunden vorhanden ist, so werden Sie mir dies vielleicht nicht glauben. Aber nehmen wir nur den Fall Cramer, so habe ich hier den besten Beweis durch die Taetigkeit meiner Frau bei dieser Firma. Es ist Tatsache, dass die Zweiggeschaefte jetzt die Waren an das Hauptgeschaeft, wo meine Frau taetig ist, zurueckheschickt haben, weil sie absolut unverkaeufllich sind, und Mr. Cramer hat sich nunmehr keinen anderen Rat gewusst, als beispielsweise die Lipsticks mit 69 c ausgezeichnet, anzubieten, und auch da ruehren sie sich nicht. Allerdings hat er auf Bitten meiner Frau davon Abstand genommen, sie ins Fenster zu stellen. Auf Grund Ihrer beiden Schreiben habe ich noch einmal versucht, bei den anderen Kunden die Lipsticks zu pushen, aber so lange die alte Ware noch vorhanden ist, reizt die Leute auch das neue Sonderangebot nicht. ~~Ich koennte mir uebrigens denken, dass~~. Sie koennen sich uebrigens denken, dass mir die ganze Sache besonders der Firma Cramer gegenueber nicht sehr angenehm ist. Ich sage auch gar nichts, dass die Ware nicht gut ist, aber all die Gruende, die ich waehrend der ganzen Zeit angegeben habe, moechte ich noch einmal in Erinnerung bringen.

Es tut mir unendlich leid, Ihnen die oben angegebenen Tatsachen mitteilen zu muessen, aber ich muss Ihnen doch sagen, wie die ganze Sache liegt. Heute, wo ich mehr wie frueher das Geschaeftsleben und Geschaeftsgebaren hier kenne, sehe ich ein, dass es nur moeglich ist, einen Erfolg zu erzielen, wenn ungeheure Mengen Geld fuer Advertising an Radio und Zeitung verwandt werden und kann auch dann kann sich der Erfolg erst nach Jahren einstellen. Ich kann oben nicht gegen Coty Yardley, Revlon und selbst Max Factor konkurrieren, bei gleichen Preisen.

Vielleicht ist es wo anders ~~gipferent~~, aber ich habe die Erfahrung dass hier nur der Name gilt. Wenn ich mal wieder in New York bin, werde ich mir erlauben, Ihnen das alles noch mal persoenlich auseinander zu setzen.

Es tut mir, um es noch einmal zu sagen, sehr leid, dass ich nichts Guentigeres berichten kann. So verblaibe ich fuer heute mit den besten Gruessen

Ihr

Wenckoper

Sehr geehrter Herr Koppel:

Es tut mir sehr leid, aus Ihren w. Zeilen vom Jan. 21. zu erfahren, dass es Ihnen gesundheitlich nicht gut geht. Ja, wir haben alle dieselbe Krankheit. Ich wuensche Ihnen herzlich, dass Sie bald wieder ganz gesund sind, noch mehr aber eine Konstellation, die es Ihnen ermoeoglicht, ein bisschen weniger zu arbeiten.

Wolff. Da ich nicht moechte, dass Sie diesen Kunden verlieren, werde ich dieses eine Mal, aber ich moechte betonen, nur dieses eine Mal, die Ware zuruecknehmen. Er kann ja nicht sehr gescheit sein, denn er hat ja auch noch die Lipsticks da. Bitte, seien Sie so frdl., zahlen Sie ihm das Geld aus, ziehen Sie bitte, den Betrag von dem faelligen Check ab & schlagen Sie bitte dann Ihre Provision zu. Die Ware benutzen Sie bitte einstweilen da, vielleicht nimmt sie Ihnen Jemand anders ab.

Dass Craemer in all seinen 4 Geschaeften noch die Lipsticks hat, ist etwas unerklaerlich, da ja Ihre anderen Kunden diese verkauft haben. Haben sie auch noch den Skin Freshener & den Anytime Cream? Ich habe wohl im Febr. im "Town & Country" einen write-up, ich werde Ihnen das Magazin senden, ebenso das Blatt aus dem "Vogue". Vielleicht sind Sie so frdl., dieses dem Herrn Craemer zu zeigen; es koennte sein, dass er doch die kleinen folder mit beilegt an seine Kunden. Es wuerde mich interessieren, was er Ihnen dann sagt.

Die XMas Sets geben Sie bitte an die Verkaufuer bei Yalovich oder einen der anderen Drugstores, die schon des oefteren mein Lipsticks verkauft haben; d.h. wenn es Maenner sind, geben Sie sie eben fuer deren Frauen.

Wird in Rochester das Magazin "The New Yorker" gelesen? Die Einkaufuer der departmentstores sagten mir, dass es enorm ausserhalb von N.Y. gelesen wird. Ich denke, da bekomme ich den naechsten

write-up.

Etwas, was Sie interessieren wird. Ich glaube, ich sagte Ihnen, dass ich mit der Day Cream startete. Ich glaubte immer an diese Cream, ich weiss nicht mal recht, warum. Ich weiss, dass sie anders ist, wie die Creams hier auf dem Markt & ganz wesentlich besser parfümiert. Ich habe noch von früher her Aerzte, die diese Cream fuer ihre Haende benutzen & gerade kuerzlich sagte mir ein Arzt er. haette noch nie eine Cream gehabt, die so vorzueglich aufgesprungene Haende heilt. Kuerzlich (etwa 4 Wochen zurueck) kam eine Dame zu mir mit einem Rezept (Bloeder Weise hab' iches nicht behalten) verordnet HEDDA MAAR's Exquisit Cream for the Day. Die Dame hatt e ein schreckliches Gesicht alles wie aufgebrochen & sie sagte mir, sie kann das Jucken nicht aushalten. Es war eine Deutsche, sie erzählte mir, sie hat das seit undenklichen Jahren jeden Winter, sie war drueben bei den verschiedensten Hautspezialisten, Niemand half. Hier war sie bei vielen Aerzten, Niemand hat das Richtige verschrieben. Ich sagte ihr, dass ich sehr vorsichtig bin, dass das kein med. Cream ist & wenn sie es versuchen will, auf ihr eignes Risiko. Kurz: Sonnabend kommt sie sich bedanken, uebergluecklich; das Gesicht ist heil, das Jucken ist fort. Mir ist dann eingefallen: Wenn mein Mann mal nach dem Rasieren eine leicht angeroetete Stelle hat, nimmt er immer diese Cream & sofort heilt's. Ist das nicht interessant?

Ich werde mich freuen, wieder von Ihnen zu hoeren & begruesse Sie bestens

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

Dec. 28/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway,
New York 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ihr wertes Schreiben vom 18. Dezemeber bestaetigend, bedauere ich ausserordentlich zu hoeren, dass Sie fuer eine Reihe von Wochen krank waren , wovon ich gar keine Ahnung hatte. Ich kann mir denken, wie schmerzlich es fuer Sie war, gerade in der Weihnachtszeit ausser Gefecht gesetzt zu sein, aber leider kann man sich ja die Zeit hierfuer nicht aussuchen. Ich freue mich jedenfalls zu hoeren, dass Sie wieder auf dem Wege der Besserung sind und in der Zwischenzeit duerfte wohl alles ueberstanden sein, sodass Sie nun im Neuen Jahre mit frischen Kraefte wieder an die Arbeit gehen koennen, die hoffentlich erfolgreich sein wird, wozu ich Ihnen meine Mithilfe weiter gerne zusage. Das Magazin, wie in Ihrem Briefe angegeben, werde ich mir besorgen und es meinen Kunden zeigen.

Meine Frau, die Schreiberin dieser Zeilen, laesst Ihnen fuer Ihre Ueberraschung durch Sendung des ausgezeichneten Konfekts, ihren herzlichsten Dank sagen, wobei ich mich ihr anschliesse.

Wir beide wuenschen Ihnen und Ihrer Familie fuer das kommende Jahr alles erdenkliche Gute fuer gute Gesundheit und geschäftliches Wohlergehen und sind mit besten Gruessen

Ihre

Hedda Schwerdtkopff

No. 273 Jan 3 1921

Ship to St. Paul's Pharmacy

At St. Paul's Pharmacy

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

	<u>2.00</u>	<u>20</u>	
	<u>100.00</u>	<u>9.60</u>	
		<u>14.40</u>	
	<u>100.00</u>		<u>2.50</u>
		<u>7.70</u>	<u>12.10</u>
	<u>14.40</u>		
	<u>2.16</u>		
	<u>1.35</u>		
	<u>1.63</u>		
	<u>2.8</u>		
	<u>4.35</u>		

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
Jan. 21/1945.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Leider bin ich in den letzten Wochen nicht sehr wohl gewesen, vielleicht veranlasst durch Ueberarbeitung und als Folge der vielen Aufregungen fruherer Jahre. Ich bin in aerztlicher Behandlung und muss mich sehr schonen, um mein Herz wieder in einen normalen Zustand zu bekommen. Ich hatte bisher keinen neuen Auftrag schicken koennen, da leider alle mein Kunden Ihre Sachen noch liegen haben. Das Weihnachtsgeschaeft war doch gewiss gut in diesem Jahre, und es wurde verkauft, was sonst schwer verkaeufllich war, aber leider von Ihren Erzeugnissen ist der groesste Teil noch vorraetig. Abgesehen von den kleineren Kunden kann ich immer nur von der Erfahrung sprechen, die wir bei Cramer haben, wo fast alles geraeumt war, abgesehen von unseren Lipsticks, Toiletwater und Bodypowder. Eine Folge dieser Tatsachen ist nun, dass der Kunde Wolff auch jetzt nicht einmal in der Lage war, seine Ware zu verkaufen und wie ich Ihnen bereits bei meiner Anwesenheit im New York in Aussicht stellte, fast alles zurueckgeben will. Sie wissen, ich habe den Mann sehr lange damit hingehalten und ich habe sogar insofern den Schaden, dass er veraergert ist und mir keine neue Order fuer meine anderen Sachen geben will, bevor er nicht den Scheck fuer folgende zurueckgegebene Sachen in Haenden hat:

- 2 jars Night Cream
- 2 " Day Cream
- 3 Anytime Cream
- 2 Skinfreshener
- 3 Lipsticks
- 3 Refills
- 2 Skin Lotions.

Ich glaube, er vergass den Bodypowder anzugeben, waehrend er das Toilet water verkauft hat. Es handelt sich hier um Ihre Rechnung Nr 359 und es wird wohl das einfachste sein Sie senden mir ~~einen~~ einen Scheck mit Berechnung seiner Kostpreise, waehrend ich Ihnen sodann meine Provision zuruecksenden werde, und die Ware. Keineswegs wollen wir eine Verrechnung mit anderen Kunden vornehmen. *oder soll ich ihm einreiben das Geld auszahlen um die bare Zuecknahme?*
Im Gegensatz hierzu ist es mir gelungen, fuer die "St. Paul Pharmacy" 1368 St. Paul Street, wieder 2 dz. Lipsticks zu verkaufen in assorted shades und bitte Sie, diese mir umgehend zu uebersenden.

P. S. Es war mir beim besten Willen nicht moeglich, eins von Ihren Sets zu verkaufen und ich wuerde diese m9r uebersandten Muster zusammen mit der Wolffschen Ware zuruecksenden.

Besides all, ich habe an drei oder vier Staenden versucht, das Magazin " Vogue " zu erhalten, es ist hier voelleig unmoeglich. Die Leute haben jeder 10 subscribers auf dieses Blatt und erhalten jeder nur 2 Exemplare .

Ohne mehr fuer heute mit herzlichen Gruessen Ihr

Wendrop

No. 38 _____ 19

M _____

Ship to _____

At _____

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester 7, N.Y.

Rochester, Dec. 3/1944,
40 Shepard St.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Rochester

*antwortet
dec. 19.*

Sehr geehrte Frau Leab,

Ich habe noch den Eingang Ihres Briefes vom 17. Nov. zu bestaetigen mit inliegenden Rechnungen und Beilagen. Ich haette bereits fruher geschrieben, aber ich wollte noch das Resultat verschiedener Bemuehungen und Ruecksprachen mit bestimmten Kunden, besonders mit der Firma Cramer gleichzeitig mitteilen. Die Situation ist so, dass saemtliche Leute derart beschaeftigt sind, dass man ueberhaupt nicht mehr mit ihnen verhandeln kann, da ihnen jegliche Hilfe fehlt. Das drueckt sich auch in meinem Geschaefte aus und mit neuen Artikeln kann ich ebenfalls nichts machen. Ich versuche es diese Woche weiter und hoffe, Ihnen Guenstiges mitteilen zu koennen. Ausgerechnet/ich glaube, es ist einer der kleinsten Drugstores- will versuchen, den Anytime Cream einzufuehren und wuerde 1/2 dz. nehmen, wenn Sie dieses kleine Quantum abgeben wollten. Dann senden Sie es mir bitte mit einer Rechnung fuer

Fred L. Perillo Pharmacy, 285 Hudson Ave., Rochester NY

Ich bitte sehr zu entschuldigen, dass ich beim Warten auf das Schreiben dieses Briefes nicht darauf achtete, dass ich Ihnen noch einen Scheck einzusenden habe, was sonst nicht meine Art ist. Ich uebersende Ihnen diesen anliegend ueber \$ 11.35 zum Ausgleich Ihrer Abrechnung Nr. 776 und 777.

Mit besten Gruessen

Ihr

Wenckover

Anlage : 1 Scheck

Order No. 776 Nov 17 1944

M W. Kappal

Ship to Rochester

At For-Children Pharmacy

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

121	des. supplies	12	
	less 40%	4	80
		7	20
	less 2%		14
		7	06
	-1.20		
	1.08 less 15%		
	6.12		
	31 11 590		
	5.81		
	14		
	5.67		

△

Order No. 777 Nov 17 1944

M W. Kappal

Ship to Rochester

At For-Children Pharmacy

Ship by Geppi Inc. When _____

Terms _____ Buyer _____

3	des. supplies	3	
	less 40%	4	80
		7	20
	less 2%		14
		7	06
	-1.20		
	1.08 less 15%		
	6.12		
	31 11 590		
	5.81		
	14		
	5.67		

△

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

Nov. 15/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Braodway
New York 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Hierdurch bitte ich Sie, an meine Adresse zu senden:

1 dz. Lipsticks assorted colors

mit Rechnung fuer

Baileys Pharmacy , 188 Genesee Street, Rochester N.Y.

1 dz. Lipsticks ~~assorted~~ only Cardinal

mit Rechnung fuer

Yalowich Drug Co, 390 Joseph Avenue, Rochester N.Y.

Ist es Ihnen moeglich, wieder einige Metallcontainer zu bekommen?

Mit besten Gruesse

Ihr

Werner Koppel

Nov. 17.1944

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Mit bestem Dank bestaetige ich Ihre frdl. Zeilen vom Nov. 5. & Nov. 15, den Check & die neue order.

Die eine order ist, soweit ich es uebersehen kann ein neuer Kunde & das freut mich natuerlich extra; ist denn bei Yalov. nichts mit anderen Artikeln zu machen? Diese Firma hat doch schon diverse mal bestellt.

Ich versuche schon seit langem, Metall container aufzutreiben. So merkwuerdig es ist, es ist schwer die Plastik behaelter zu bekommen. Darf ich Ihnen erzahlen, dass McCreery in 2 Wochen 2 Dz. meiner Lipsticks verkauft hat, trotzdem Dorothy Gray unmittelbar vis-a-vis einen stand hat mit Metallcontainern?

Sie sagten neulich, w. Herr Koppel, warum denn die Drogisten meine Ware kaufen sollen? Ich habe hier verschiedentlich gefragt & es ist so, dass die grossen Koncerne die kleinen einfach nicht direkt beliefern & vom Grossisten bekommen sie hoechstens 25%. Sie haben eine Unmenge unbekannter Marken, was Sie mir zugeben werden & von all diesen Firmen macht bestimmt keine laufend in Rochester Reklame. Ausserdem bekommen sie portofrei nur bei grossen ordern. Es gibt hier einen Drug Konzern "Mischkin", die haben eine Reihe kleiner Laeden, so wie Sie mir etwa Ihre Kunden geschildert haben. Ich bin neulich extra mal in so einen Laden gegangen & habe wegen Lipsticks gefragt. Sie haben z.B. kleine Kaestchen in dem Verkaufstisch, jede Sorte fuer sich. Man sieht sie von oben (einfache Pappschachteln) Sie hatten etwa 10 Sorten, nicht eine bekannt & was fuer entsetzliche Behaelter. Ich bin ueberzeugt, dasselbe ist ueberall in der Provinz.

Ich habe jetzt erst das letzte Inserat bekommen & es war wirklich ausgezeichnet. Das naechste Inserat am Sonntag den 26. drin sein.

77.5 27 19

M W. H. Rupp

Ship to R. H.

At Wilson

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

12/23	11/20/20	12	-
	less 40 90	4	80
		7	20
	less 2 90		14
		7	06
	7.25		
	1.08 less 15 90		
	6.12 " 5 90		
	31		
	5.81		
	14 2 90		
	5.67		

Ki 3-2171

40 Shepard St. Rochester 7, N.Y.

Oct. 27/1941.

Sehr geehrte Frau Leab,

Voraussichtlich bin ich vom Sonnabend ab fuer wenige Tage in New York und wuerde mich freuen, wenn ich Sie persoenlich sprechen koennte. Vielleicht ist es Ihnen moeglich, mich am Sonnabend morgen oder Sonntag morgen bei meinem Bruder telefonisch anzurufen, der entweder unter seinem Namen H. G. Koppell 595 West 239 St. oder unter dem Namen Bronislav Huberman verzeichnet ist. Ich weiss seine Telefonnummer nicht. In Eile mit herzlichen Gruessen

Ihr


P.S. Bitte seien Sie so liebenswuerdig, bei unserem Zusammentreffen

1 dz. Lipsticks assorted in hell, med. und dark mitzubringen mit Rechnung fuer

Harold I. Kielson, 260 Park Ave., Rochester N.Y.

40 Shepard St., Rochester N.Y.

Nov. 5/1944.

Sehr geehrte Frau Leab,

Besten Dank fuer Ihre Briefe vom 1. und 2. November, die ich bei meinem Eintreffen hier vorfand. Auch ich habe mich gefreut, Sie wieder einmal gesprochen zu haben; Sie duerfen ueberzeugt sein, dass ich weiter mein Bestes versuchen werde.

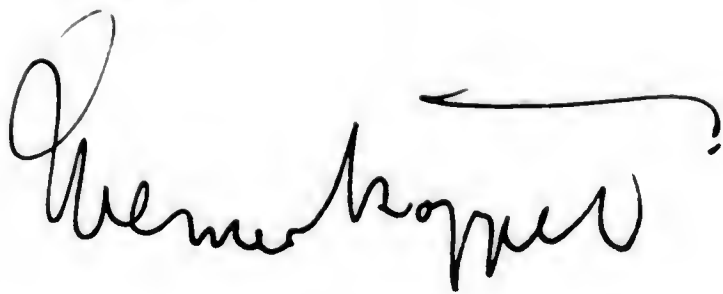
Ihr Inserat ist in der heutigen Sonntagsnummer, die ich soeben las, erschienen, besser placiert als sonst. Wollen Sie nicht mal versuchen, einen Write up in dieser Zeitung unter der Rubrik "~~By~~ Lines" by Nancy Sasser zu bekommen, woraus ich mir etwas versprechen wuerde, und den die Leute hier sicherlich lesen werden. Besser waere, wenn sie geschrieben haetten zu kaufen in "all good Drugstores". Ueber die Beilagezettel werde ich mit der Firma Craemer in der naechsten Woche sprechen.

In der Anlage uebersende ich Ihnen einen Scheck ueber

\$ 5.67

zum Ausgleich Ihrer Rechnung Nr. 775 vom Oct. 27. d.J.
Meine Frau laesst Ihnen bestens fuer Ihre Gruesse danken und die Kinder fuer die schoene Schokolade.

Mit herzlichen Gruessen Ihr



1 Anlage.

Entschuldigen Sie nochmals, dass ich so fuerhtbar eilig war, aber Sie koennen sich nicht denken, waas ich noch alles in der kurzen Seit erledigt habe und ich verspreche mir einen guten Erfolg. aus verschiedenen Gruessen.

Seien Sie so frdl. & halten Sie es Ihren Kunden unter die Nase. Ich habe ja keine Moeglichkeit diese Reklame auszunutzen & es ist schon so, dass man eben immer wie der auf Reklame hinweisen muss, sonst ist das Geld verloren. Deshalb, bitte, seien Sie boese, wenn ich Sie immer wieder darum bitte, aber ich will doch eben die Cream & den Namen dort einfuehren & moechte es natuerlich so gut wie es eben moeglich ist & dazu brauche ich Ihre Hilfe. Haben Sie schon mal Herrn Craemer auf das Inserat, dass ja laufend erscheint, hingewiesen? Mir hat neulich der Inhaber von Barbizon Plaza drugstore gesagt, Wenn you don't say it again & again, it will not work.

Wegen Ihrer Anregung mit "Sasser", habe ich mich sofort in Verbindung gesetzt. Miss Sasser sagte mir, dass sie lt. contract nur fuer 60 Zeite ngen geschlossen Reklame annehmen darf & leider bin ich noch nicht so we.

Ich hoffe, es wird Ihnen gelingen, Herrn Craemer zu veranlassen, die Reklamezettel beizulegen.

Es wird Sie interessieren, dass ich ausser den beige-fuegten write-up noch einen mit Bild vor Xmas in der News (Auflage 2 Millionen) von Toilettewasser & Dustingpowder bekomme. So sind die Ansichten verschieden Sie sind dort begeistert von der Packung mit den Sternen, etwas abweichendes.

Wenn ich Sie nur erst mal selber dazu bringen koennte so ueberzeugt von all meinen Sachen zu sein, wie ich e bin, aber es wird schon noch kommen.

Gibt es in Rochester mehrere Refugees? Ich inseriere jetzt auch im "Aufbau". Ach ja, zufaellig hatte ich nlich Gelegenheit, das Toilettewasser "Soiree" (Ihr Freund Delex) zu riechen. Das ist etwa so, wie wenn Sie P nd mit Arden vergleichen.

Ich werde mich sehr freuen, recht bald von Ihnen zu hoeren & begruesse Sie vielmals

Oct.19.1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7,N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Vielen Dank fuer Ihre frdl. Ausfuehrungen vom 8.10.
Es war mir leider nicht moeglich, eher den von mir beabsichtig-
ten Antwort Brief zu schreiben.

Ich habe so das Gefuehl als ob Sie,w.Herr Koppel, mir meine An-
frage veruebelt haben. -Sie schreiben mit Recht,ich wuesste,
wie schwer es ist. Ich habe ,glaub' ich,schon wiederholt ge-
schrieben,wie ich ueber Ihre Erfolge ueberrascht war. Wahrschein-
lich haette ich mich ueber "keine" Auftraege nicht gewundert, weil
Sie mir nicht wiederholt von einzelnen Firmen reorders gesandt ha-
ten.

Die Firma Pinnacle	hat am	25.2. 12	lipsticks	bestellt ,
		" 10.4. 12	"	
Wm Yalovich		" 14. 2.12	"	
		" 30.4. 12	"	
		" 25.7. 12	"	
Kielson	am	1.3. 12	lipsticks	
		" 25.4. 12	"	
		" 9.7. 12	"	
Craener	am	28.11.36	ToiletteWasser	
		" 25. 2.72	"	
Yalovich	am	24.2. 36	lipsticks	
Josef Ave		" 30.3. 12	"	
		" 2.5. 36	"	
		" 13.8. 6	"	und so fort

Es ist mir nun natuerlich ein Raetsel,dass all diese Firmen eben
wiederholt bestellt haben & ploetzlich ist alles wie abgeschnit-
ten. Ich bin ueberzeugt,dass es Ihnen genau so gehen wuerde,wenn
Sie an meiner Stelle waeren.

Bezueglich der Reklamation,von der Sie da schreiben, moechte ich
Ihnen nur sagen,dass es immer Leute gibt,die was zu reden haben.
Wir haben in Berlin Millionen von Flaschen Gesichtswasservorgekauft
immer gab es Leute,die geschrieben haben,dass das Zeugs nichts
taugt & eine hat sogar mal einen Prozess angestrengt. Es tut mir
nur leid,dass Sie bis zu einem gewissen Grade sich von solchen S-
achen doch beeindruckten lassen. Sie haben mir ja selbst 6 lipsti-
extra geordert,weil da eben eine Kundin eben das Gegenteil gef-
den hat. Nichts unberechenbareres als Frauen.-Sie werden den v
up ueber die lipsticks erhalten haben. Es ist unglaublich,aber
ist so: U.A. fragte eine Dame bei der "News" an,wo sie diese
haben koennte. Es wurde ihr gesagt:bei Bloomingdale's . Sie
hin. Sie traf auf eine schlecht informierte Verkaufserin,d
We don't sell them. Sie rief daraufhin bei Stern's,Gimbel
Taylor an & die haben sie ja nicht. Also rief sie bei der
zurueck an & liess sich meine office Nr. geben. Sie rief
als ich sie anrief,erzaehlte sie mir das Alles. Ich sagte
raufhin,ich werde selbst bei Bloo. anrufen & rausfinden --

Der Lipstick geht nach Neu-Guinea. Sollte man fuer moeglich halten, dass ein Mensch soviel fuer einen stift telefoniert?
Ich glaube, Sie wissen, dass ich nicht viele lipstickkunden habe. Sie wissen, dass ich keine Maerchen erzahle. Ein einziger drugstore, der aber wieder nichts weiter verkauft, wie eben meine lipsticks, hat sei April von mir in Quantitaeten von 3 Dz. 1 1/2 Gross gekauft.

Ich habe bisher nicht in Erfahrung bringen koennen, ob das Inserat Sonntag drin war, denn erst wurde mir geschrieben, es waere ein Streik. Sehen Sie, w. Herr Koppel, ich will weiter inserieren, Sie werden aber verstehen, dass ich nur inserieren will, wenn ich weiss, dass Jemand wirklich versucht, das auszunutzen, denn ich habe doch hier dazu keine Gelegenheit. Bis Reklame so durchzieht, dass Jemand etwas darauf verlangt, dass dauert Jahte. Deshalb hatte ich Sie angefragt. Und das ist das, was ich Sie bitten wollte, mir zu schreiben.

Soll ich mal Herrn Craemer anfragen, ob er nicht seiner woechentlichen Reklame, die er versendet, meine neuen kleinen Reklamezettel beigegeben will & sie ausserdem in seinen Geschaeften auslegen will? Er hat ja Anytime Cream & den Skin Feshener.

Haben Sie vielleicht noch das Plakat, das ich Ihnen mal fuer Creamer sandte & er nicht haben wollte. Ich koennte es jetzt sehr gebrauchen & waere Ihnen fuer evtl. Ruecksendung sehr dankbar.

Es wird Sie interessieren, dass ich jetzt meine erste order von McCree bekommen. Ausschlaggebend war wohl, dass Lord & Taylor meine Kosmetik hat. Sie haben meine ganze line hereingenommen. Und denken Sie nur, sie haben ein Maedel, die nur fuer den Verkauf bestimmter Toilette was da ist, die tut meine Sachen dort auf den Counter (bei Lord & Taylor ist es nie zu sehen, trotz meiner Muehe), hat nur meine Kosmetik zuzueglichen zu verkaufen & bekommt von mir dafuer 10%. McCreeery bekommt 40% ohne irgend einen Rabatt extra. Wenn ich Glueck habe, dann geben mir auch nach Xmas ein Inserat, das weiss ich aber noch nicht.

"Glamour" hat mit einem write-up fuer die lipsticks versprochen, ich weiss aber noch nicht wann. Ich will jetzt dafuer auch im "Mademoiselle" versuchen.

Ich erwarte nun Ihre frdl. Antwort, um weiter zu disponieren, hoffe nun, dass Ihnen meine Anfrage von neulich erklaerlicher ist & sende noch beste Gruesse

Hochachtend

HEDDA MAAR

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
Oct. 8. 1944.

Hedda Maerz Cosmetics
1476 Broadway
New York City 13, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Fuer Ihr w. Schreiben vom 4. ds. Mts. danke ich Ihnen bestens. Dass ich eine laengere Zeit nichts habe von mir hoeren lassen, lag daran, dass es mir leider nicht moeglich war, auch nur einen kleinen Auftrag zu erhalten. Es ist Tatsache, dass die Leute nicht zu bewegen sind, ich meine das Publikum, zu laufen. Alle Kunden haben noch groessere Reste von den gekauften Waren liegen, denn wie sie mir sagen, bevorzugen deren Kunden jedesmal die bekannten Fabrikate. Ich habe wirklich gezeigt, was ich leisten kann, aber wenn die Ware von meinen Kunden nicht verkauft wird, kann ich wirklich nichts machen. Das betrifft sowohl die Lipsticks wie den Cream; bei den Lipsticks kommt noch hinzu, dass einige der bekannteren Firmen bereits in yaddellosen Metallkonserven liefern. Ich haette Ihnen beinahe, wenn ich Zeit dazu gehabt haette, fruher zu schreiben, die Antwort gegeben, auf die Frage, Ihres letzten Briefes, bevor ich denselben erhalten hatte. Denn ich wollte Ihnen gerade berichten, dass ich in letzter Woche bei der Firma Cramer ^{ein} neuen Auftrag auf Cream and Lipsticks zu erhalten. Sie fragen in Ihrem Briefe: haben denn Cramer in 6 Geschaeften seit Maerz nicht 12 dz. Lipsticks verkauft? Die Antwort lautet: Nein. Wie ich mich selbst ueberzeugte, sind von dem Filialgeschaeft, in der meine Frau taetig ist, von 6 ds. noch ca. 45 uebrig trotz des Interesses meiner Frau und trotzdem wiederholt PM dafuer gegeben worden ist. In demselben Verhaeltnis ist es mit dem Cream. Natuerlich ebenso oder noch schlechter in den anderen Filialen. Und ebenso sehe ich bei den anderen kleinen Kunden die Ware noch stehen. Es geht eben hier hauptsaechlich Revlon, Yardley und es mag sein, dass in anderen Staedten das Publikum different ist. Ich weisse, dass Ihr Lipstick nicht schlechter ist, und doch steht vor mir ein Lipstick, den mir ein Kunde gestern abend zurueckgab, weil seine Kundin ihn als schlecht und unmoeglich zurueckgebracht hat, mit dem Bemerkung, er kann ja auch gar nicht gut sein, weil er unbekannt ist. Ich kann nicht jeden Kunden einzeln erschiessen, und Sie wissen ja selbst wie schwer es ist, gegen die Stimme des Volkes anzukommen. Vorstehendes wollte ich Ihnen nur mitteilen, damit Sie sich nicht sundern, wenn die Auftraege spaerlich eingehen. Ich sehe weiter zu. In grosser Eile sende ich Ihnen meine besten Gruesse. Hochachtungsvoll

Ihr

Werner Koppel

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
Set. 4/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Mit bestem Dank erhielt ich Ihren Brief vom Aug. 26. und Ihre Packungen fuer Christmas.

Ich hatte in der vorigen Woche wieder die beiden Departmentstores Sibley und Forman aufgesucht, aber leider wieder mit demselben negativen Erfolg. Beide erklarten mir, dass es unmoglich waere bei der augenblicklichen Knappheit an Personal eine neue Line aufzunehmen. Es gehoert dazu eine Unmenge Arbeit und guter Wille von Angestellten dazu, eine neue Sache einzufuhren und wenn sie wirklich etwas Neues aufnehmen, dann muss es wirklich etwas ganz Besondees sein. Ihren Write up im Glamour zeigte ich natuerlich, ich soll in einigen Monaten wieder hinkommen.

Ich habe die Absicht, in den naechsten Tagen noch einige andere Departmentstores und besonders eine groessere Drug Comp. noch einmal aufzusuchen. Ich moechte Sie nun bitten, mir auf einem besonderen Bogen die aller, alleraeussersten Konzessionen, die Sie bei den verschiedenen items machen koennen, aufzuschreiben, seien es Rabatte, P. M. oder Extrazugaben von Ware, Auch wenn ich kleine Quantitaeten an die einzelnen Drugstores verkaufe. Ich hoffe, dass nun wieder die Zeit fuer Cosmeticverkaeufe guenstiger ist und bitte um Ihre weitgehendste Unterstuetzung.

Ohne mehr fuer heute mit herzlichen Gruessen

Ihr

Werner Koppel

Besten Dank für Ihre frohen Wünsche für Besserung. Wenn auch die Krankheit behoben ist, so fühle ich mich demnach ^{noch} nicht so recht wohl. Ich kann mich aber erholen. Mit besten Grüßen
Werner Koppel

Sept. 10.1944

Sehr geehrter Herr Koppel:

Besten Dank fuer Ihre frdl. Zeilen vom 4. Sept.
Es tut mir leid, dass Sie sich immer noch nicht
recht fuehlen & ich wuensche Ihnen bald vollkom-

mene Genesung.

~~Sie werden in zwei Wochen haben, dann kann dem noch~~
rueher heute das Inserat zugesagt.

Es wuerde mich sehr interessieren ob das Inserat
auf den Verkauf des Anytime Cream bei Craemer ir-
gend einen Einfluss hatte bisher, oder ob die Leute
sich noch immer "schuetteln".

Ich danke Ihnen, w. Herr Koppel, vielmals fuer Ihre
wiederholten Bemuehungen; ich kann nicht sagen wie
mehr noch fuer Sie als fuer mich - Sie werden schon
verstehen wie ich das meine - ich das negative Re-
sultat bedaure. Ich muss Ihnen ehrlich sagen, ich
steige nach dem, was ich neulich selbst erlebt habe,
in meiner eignen Achtung, trotzdem es sicher ein rei-
ner Zufall ist, dass ich in den beiden departmentsto-
res hier drin bin. Das ist jedenfalls jetzt meine
Ansicht. Ich weiss nicht ob ich Ihnen schrieb, dass
ich jetzt gern mal einen 3. departmentstore haben
moechte. Ich habe ja nicht immer Zeit zu laufen. Vor
etwa 2 Wochen war ich bei Bonwitt Teller. Ich war
vorher erst am Counter, um zu sehen ob sie nicht so
bekannte Marken fuehren, & es ist so. So etwas imper-
tinentes wie diese Einkaufserin koennen Sie sich ni-
denken. Ob ich fuer 8000 acht Tausend- Dollars in
Jahr nur fuer ihren store Reklame machen kann, etwas
anderes kommt nicht in Frage. - Ich muss Ihnen sagen
ich betrachte das als eine Schande fuer ein solches
Geschaeft. - Wahrscheinlich hab' ich dieser Gans nicht
gefallen. - Dabei bin ich ueberzeugt, ich haette ihr
sagen koennen, ich mache fuer das Doppelte Reklame,
dann haette sie etwas anderes gefunden. Haben Sie
Niemand, der zu einem dieser Einkaufser irgend eine
Beziehung hat. Ich weiss, aber das ist vertraulich,
Scherk erst hier ohne Reklame arbeitete, da fragte
ihren Bankmann & der kannte den buyer von Oppenhe-
& Kollins & prompt bekamen sie & einen grossen Au-
trag.

Order No. 7721 Aug 13 1913

M T. Koppell

Ship to Roanoke

At for Yalman & Co.

Ship by 390 Joseph Ave. When

Terms _____ Buyer _____

6	4000000	6	-
	less 4090	2	40
		3	60
	less 290		7
		3	53
	3.60		
	54 1590		
	3.06		
	16 510		
	2.90		
	7		
	2.83		

Werner Koppel
40 Shepard St
Rochester 7, N.Y.

Rochester 7, N.Y. Aug. 9/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York 18, N. Y. City

Sehr geehrte Frau Leab,

direct
Wollen Sie bitte die Freundlichkeit haben, sofort per Air-
mal Spezial Delivery abzusenden 6 Lipsticks Bright Plastik-
an

Yalowich Drug Co., 390 Joseph Ave., Rochester N. Y.

Diese 6 Lipsticks sind fuer eine Kundin bestimmt, die am Sonn-
abend auf Urlaub geht und unbedingt die Lipsticks mitnehmen
will.

Alles andere spaeter. Ohne mehr fuer heute mit herzlichen
Gruessen

Ihr

Werner Koppel

Hier fuer Kurstil ohne "Hedda Maar"
Lipsticks nicht erhalten. Sind Sie nicht
Stolz ?

Werner Koppel

Order No. 771 Aug. 13 1944

M. T. Koppell

Ship to Robt. Water

At for accting to 1513 Lake Ave

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

18	Ripe, hicks ass.	18	—
	metal less 40.50	7	20
		10	80
	less 2.90		22
		10	58
	10.80		
	1.62 less 1.53		
	9.18		
	46 " 5.70		
	8.72		
	22 290		
	8.57		

WERNER KOPPEL

Aug. 7. 44

40 Shepard Street
Rochester, New York

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ich danke Ihnen fuer Ihre beiden Briefe vom July 30 . In der Anlage gestatte ich mir, Ihnen Scheck ueber \$ 5.67 zu uebersenden zum Ausgleich Ihrer Rechnung Nr. 770 vom 30. Juli.

Gleichzeitig danke ich Ihnen fuer die Zur Verfuegungstellung der Metall Lipsticks und bitte diese 1 1/2 dz. sofort an mich abzusenden mit Rechnung fuer

Ace Drug Co. , 1513 Lake Ave., Rochester N. Y.

Es ist richtig, dass das letzte Inserat sehr gut gesetzt war. Dass der Name vorher falsch gesetzt war, hatten wir bemerkt, und ich muesste mich sehr ~~irren~~ irren, wenn ich Ihnen dies nicht auch in meinen Briefen geschrieben habe. Auf jeden Fall bin ich der Ansicht, den August fuer weitere Inserate auszulassen und das naechste , wenn moeglich, am Sonntag vor dem Laborday zu bringen. Ich hoffe, dass nun bald das Geschaef in der Cosmeticline wieder einsetzen wird.

Ohne mehr fuer heute mit herzlichen Gruessen Ihr

Werner Koppel

Anlage: 1 Scheck .

Werner

169 / 108
5.54

7.06
3.53
3.53

781

5.67
2.83
2.84

August 14, 1944

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Die Lippenstifte fuer "Ace" duerften wohl schon in Ihrem Besitz sein & ich werde mich freuen, wenn die per Air Mail -Special Delivery an Yal. direkt abgesandten rechtzeitig angelangt sind.

Ich bestaetige dankend Ihre frdl. Zeilen & den Scheck. Ich freue mich, dass Ihnen das letzte Inserat aufgefallen ist. Ich kann ja ehrlich sagen, ich war etwas erstaunt, bisher nie eine Auesserung ueber das Inserat gehoert zu haben; sch. de, dass Sie vergessen hatten, mir den falschen Namen mitzuteilen. Es ist mir ja ein Laetsel, dass ich das nicht eher gemerkt habe. Ich werde zusehen, dass das Inserat am Sonntag vor Labor Day drin ist; ich hoffe, sie werden es gut placieren.

Ich schrieb Ihnen ja wohl schon, dass im "Glamour" im Sept. ein write-up ueber Anytime Cream erscheint. Es wird sicher von vielen auch in Rochester gelesen werden. Sowie ich das Magazin bekommen kann, werde ich Ihnen ein Exemplar senden. Es ist mir sehr lieb, dass sie es im Sept. bringen.

Wenn nichts mit dem Cut dazwischen kommt, werde ich vor dem 1. Sept. neue kleine Reklamezettel haben. Ich glaube, sie werden sehr effektreich sein & ich hoffe sehr, dass es Ihnen gelingen wird, Ihre Kunden dazu zu bewegen, dass sie sie auf den Ladentisch legen oder vielleicht auch mit anderer Reklame den Kunden mitsenden.

Ich habe mich sehr gefreut, dass die Kundin auf den lipsticks bestanden hat, aber noch mehr erst mal Ihres Kunden wegen & dann auch Ihretwegen. Ich bin schon von meiner besonders guten Ware ueberzeugt. Wenn die Kunden sehen, dass der Lipstick verlangt wird, der noch nicht mal inseriert wird, dann werden sie, I hope, mit der Zeit auch zu den anderen Fabrikaten uebergehen.

Werner Koppel

N.Y. August 26/24

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Es tat mir sehr leid zu hoeren, dass Sie so eine unangenehme Krankheit hatten & ich wuensche herzlich, dass bei Erhalt dieses die ganze Infektion vergessen ist & Sie sich jetzt bei der angenehmen Temperatur recht schnell erholen. Man hoert hier vielfach von solchen Infektionen, ich denke mir, dass eben dieses fauchte Klima in Verbindung mit dieser grossen Hitze mit eine der Ursachen fuer diese Erscheinungen ist.

Ich habe heute eine sehr gute Nachricht bekommen. Entweder Okt. 15. oder Nov. 15. bekomme ich einen write-up im "Vogue"; das ist natuerlich sehr wichtig. Wenn es nicht geaendert ist, inzwischen dann benachrichtigen sie about 1500 buyer von departmentstores ueber den write-up. Vielleicht wird es auch zu einer order in einem der dortigen departmentstores verhelfen.

Ich sende Ihnen heute den write-up im Glamour, das heisst, ich sende Ihnen das Magazin.

Ausserdem sende ich Ihnen 3 Xmas Packungen, von denen ich denke, dass Sie darauf orders bekommen koennen.

1. 1 Puder & 1 Toilettewasser
2. 1 Skin Freshener & 1 Anytime Cream
3. 1 Toilettewasser & 1 lipstick

Sie koennen Packung 2 auch haben in Day Cream oder Night cream oder auch mit einem Cream & Lotion.

Packung 3 habe ich im vorigen Jahr viel mit einem Lotion & einem lipstick verkauft; Sie koennen es auch mit Skin Freshener & einem Lipstick haben.

Die Verkaufspreise sind die gleichen wie immer.

Auf alle Packungen ist der Rabatt 40% & auf ein Dz. ein Stck, d. h. eine Packung frei.

Ich wuerde Sie bitten, mir die Packungen erst zwischen dem 15. Nov. & 1. Dez. zu zahlen, sodass Ihnen die Kunden also auch erst dann zu zahlen brauchen. Es liegt mir aber sehr viel daran, evtl. Auftraege schon jetzt zu bekommen. Erst mal werden die Geschenke fuer Uebersee schon jetzt gekauft & ausserdem ist das Disponieren fuer mich etwas schwierig. Ich brauche ja nicht zu sagen, wie schwer es ist, ueberhaupt jetzt Ware ranzubekommen. Wenn ich evtl. alles verkauft habe & die orders zu spaet bekomme, komme ich nichts mehr ran. Also, viel Glueck.

Wenn Sie die Packungen nicht mehr brauchen, wuerde ich Sie bitte diese da zu verschenken, wo Sie es fuer zweckmaessig halten.

Ich werde mich freuen zu hoeren, dass Sie wieder ganz hergestellt sind & begruesse Sie vielmals

Hochachtend

HEDDA MAAR

Das Inserat wird am naechsten Sonntag erscheinen

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
Aug. 20/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Mit bestem Dank bestaetige ich den Eingang Ihres Schreibens vom 16. ds. Mts., das mich leider nicht beim besten Wohlsein antraf. Seit ca. 2 Wochen liege ich an einer boesen Infection am Fuss fest zu Bett, deren Entstehung ein voelliges Raetsel ist. So war ich leider nicht in der Lage, fuer diese ganze Zeit irgend etwas zu erledigen. Nebenbei koennen Sie sich denken, dass ich bei dieser enormen Hitze und bei Fieber und starken Schmerzen viel gelitten habe. Erst heute gestattete mit der Arzt, wieder etwas aufzustehen und so hoffe ich, in etwa 1 bis 2 Tagen wieder meiner Taetigkeit nachgehen zu koennen. Ich nahm mit Interesse von Ihren Ausfuehrungen in Ihrem Briefe Kenntnis und hoffe, dass dies alles dazu fuehren wird, in der neuen Saison Erfolge zu haben.

In der Anlage gestatte ich mir, Ihnen Scheck ueber \$ 11.61 zum Ausgleich Ihrer Rechnungen Nr. 771 und 772 vom August 14 zuebersenden. Ich hoffe, dass Sie die grosse Hitze einigermaßen gut ueberstanden haben. Mit besten Gruessen

Ihr

Anlage: 1 Scheck .

No. 770 July 30 19 44

M. W. Koppell

Ship to 11 Parkster

At for Mrs. Yalowitz Inc Co.

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

	12	copied as is.	12	—
metal		less 4090	4	80
			7	20
		less 290		14
			7	06
		7.20		
		1.08 less 1590		
		6.12		
		31 less 590		
		5.81		
		14 — 290		
		5.67		

July 30, 1944.

Werner Koppel
hepard Street
Chester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Mit Dank, bestaetige ich den Scheck die neue order.

Ich werde mich freuen, jetzt wieder von Ihnen Auftraege fuer lipsticks in Bakelite behaeltern zu erhalten. Das Sonderangebot dafuer geht am 1. Okt. zu Ende.

Das letzte Inserat war sehr gut gesetzt, es ist sehr auffallend gewesen. Ich nehme an, Sie werden es gesehen haben. Weder Sie noch ich noch der Herr hier von der Agentur haben gemerkt, dass der Name falsch geschrieben war. Leulich ist es mir eben doch aufgefallen & das letzte Inserat war richtig.

Vielleicht sind Sie so liebenswuerdig & zeigen Ihren Kunden jedesmal das Inserat in der Zeitung. Es wuerde mich interessieren, was die Leute dazu dann sagen, denn sie haben ja eine Menge in ihren Laeden, was nicht inseriert wird. Ich weiss noch nicht, ob ich nicht den August auslasse & gleich den ersten Sonntag im Sept. nehme, ich wuerde es Sie natuerlich wissen lassen.

Ich habe kuerzlich an den editor wegen eines write-ups in dr Zeitung geschrieben; diese Leute sitzen ja jetzt auf einem so hohen Pferd, sie haben einfach nicht geantwortet. Ob es einen Zweck hat wenn Sie sich personlich frdl. weise mal darum bemuehen wuerden. Ich wuerde den Text liefern. Selbstverstaendlich auch mit dem Text paar kl. Loepfe Cream.

Mit den besten Gruessen verbleibe ich
Hochachtend

R. Leab

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
July 25/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1476 Braodway
New York 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

In der Anlage ueberreiche ich Ihnen Scheck ueber \$ 5.67 zum Ausgleich Ihrer Abrechnung Nr. 769.

Gleichzeitig bitte ich Sie, an mich abzusenden:

1 dz. assorted Lipsticks in Mteallcontainers
mit Rechnung fuer

Wm. Yalowich Drug Co., 658 Hudson Ave., Rochester N. Y.

Da Sie mir in Ihrem Briefe schrieben, dass Sie nur 3 dz. in Mteall-
containern fuer mich reserviert haetten, so duerfte durch diesen Auf-
trag das Kontingent erschoeft sein, und ich werde fuer die Folge wie-
der Bakelitecontainer verkaufen.

Ohn4 mehr fuer heute mit herzlichen Gruessen

Ihr

Werner Koppel

Anlage: 1 Scheck.

Kapitel

31. 7. 44

~~12. 7. 44~~
~~6. 7. 44~~

Reife 13. 7. 44

Mail 60 = 12. 7. 44 =

8,590

No. 769 July 22 1944

M Mr. Koppel

Ship to 1 Rockwater

At for Brinet's

Ship by Main Str. When now

Terms _____ Buyer _____

	12	liponikes ass.	12	-
metal		less 40%	4	80
			7	20
		less 2%		14
			7	06
		7.20		
		1.05 less 15%		7
		6.12		
		31 less 5%		
		5.81		
		14		
		5.67		

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

July 19/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

In der Anlage uebersende ich Ihnen Scheck ueber
zum Ausgleich Ihrer Rechnung Nr 768 vom 11. Juli d. Js.
\$ 5.67

Gleichzeitig bitte ich Sie, an mich abzusenden:
1 dz. assorted Lipsticks in Metallcontainern
mit Rechnung fuer
L. M. Brint, s Pharamcy, 1446 Main St. East, Rochester N. Y.

Ohne mehr fuer heute bin ich mit herzlichen Gruessen

Ihr



1 Scheck.

Order No. 768 July 11 1944

M Koppel

Ship to Quincy

At for Nelson

Ship by 260 Park Ave When _____

Terms _____ Buyer _____

	12	6.00	72.00	12	—
metal	less	40.40		4	80
				7	20
	less	2.90			14
				7	06
		7.20			
	1.08	less	15.90		7
	6.12				
	31	less	5.30		
	5.81				
	14	less	2.90		
	5.67				

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

July 9/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Braodway
New York 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ich habe noch Ihren Brief vom 16. 6. zu beantworten. Hierzu waere hoechstens zu sagen, dass das Geschaeft im grossen und ganzen gkeich mi serabel geblieben ist, speziell aber wie ich hoerte, in der Kosmetik Li ne. Es mag sein, dass sich dies in New York nicht so auswirkt, aber hier tritt in den ~~Mon~~monaten eine voellige Stagnation ein. Ich hatte uebri gens dieselbe Erfahrung frueher dnneben, und ich erinnere mich, dass es sich nicht lohnte, in den Sommermonaten auswaertige Kunden zu besuchen oder Vertreter auszusenden. Bekanntlich gingen diese stets erst einige Zeit nach den grossen Ferien wieder auf die Tour. Auch bei Cramers ist in den letzten Monaten sehr wenig in Kosmetiks , auch in anderen Er- zeugnissen ~~X~~ fortgegangen.

Gestern ist es mir nun gelungen, nach langer Zeit wieder einen kleinen Auftrag zu erhalten, und so bitte ich Sie, sofort abzusenden:

1 dz. Lipsticks in assorted Colors in Metallcontainer, an mich, Bilj fuer Harold I. Kielson Pharmacy, 260 Park Ave., Rochester N. Y.

Auf Ihre Anfrage bezlg. Anytime Cream kann ich Ihnen mitteilen, dass der Store, in dem meine Frau taetig ist, im Ganzen nur 3 Jars verkauft hat, obgleich derselbe fuer meine Woche mit P M gepusht worden ist. Sie sehen also, wie schwer es ist.

Ohne mehr fuer heute, mit besten Gruessen hochachtungsvoll

Ihr

x diese line.

Werner Koppel

Ich hoffe, es wird bald wieder losgehen!

maiden

July 11, 1944.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Es hat mich natuerlich gefreut, nach langer Zeit wieder von Ihnen zu hoeren & eine kl. order zu erhalten. Besten Dank fuer Ihre frdl. Zeilen. Dass das Geschaeft jetzt ganz ruhig ist, ist ja verstaendlich, denn bei dieser infernalischen & dazu anhaltenden Hitze sind die Menschen nicht kauflustig. Man muss jetzt schon im grossen Ganzen bis Ende August mit laufenden orders warten.

Anbei einen neuen write-up in der news; vielleicht ist die Idee darin fuer Ihre Gattin fuer den Verkauf interessant. Ich will noch mal versuchen, wieviel Exemplare der News nach Rochester gehen, heraus zu bekommen; (d r Satz ist missraten) Vielleicht hab' ich dieses Mal glueck. Ich sende ohne Kommentar an die Einkaufefer von Sibley & Forman copien.

Das letzte Inserat war gut gesetzt; am 22. 7. ,hoffe ich, wird wieder eins drin sein. Wollen mal sehen, ob es uns nicht doch gelingen wird die Cream einzufuehren. Ich hab' mir das nun mal in den Kopf gesetzt & ich hoffe, mit Ihrer frdl. Hilfe wird es mir gelingen. Let's hope Ich war vor ein paar Tagen bei Bloomingdal's & war sehr angenehm ueberrascht wie nett sie verkauft haben. Die Verkaeferin sagte mir: You see, now it's moving, I told you, it take's time. Trotz der inventory control hab' ich eine bekommen.

Ich glaube, ich schrieb Ihnen, dass ich wohl einen write-up im New Yorker bekomme. Ich muss sagen, ich habe garnicht so viel davon gehalten. Der Einkaufefer von Bloomingdale's sagte mir: That is excellent. The New Yorker has a tremendous circulation & especially out of New York. Also: wenn es drin sein wird, vielleicht wird Rochester es auch lesen. Ein Faktor zum anderen.

Da haben doch einzelne Firmen 3 & 6 Stck. Toilettewasser ~~xxx~~ gekauft; konnten die das auch nicht verkaufen?

Da das so schoen ging, mit den Lippenstiften, hab' ich fuer meine Verhaeltnisse gross Huelsen gekauft, schon aus Angst, keine wieder zu bekommen. Und seither stockt es & auch das Sonderangebot hilft nicht. Pech. Ich haette das Geld so schoen gebrauchen koennen. Nun muss ich halt warten .

Noch viele Gruesse fuer heute

Hochachtend

June 16, 1944

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester, N.Y.

Sehr geehrter Koppel:

Haben Sie vielen Dank fuer Ihr ausfuehrliches Schreiben vom 10. Juni. Man hoert allgemein, dass das Geschaefit in diesem Jahr in diesem Monat so abgefallen ist. Ich bin froh, ich kann Ihnen erzahlen, dass die letzte Woche ein bisschen lebhafter war. Juli & August sind ja sowieso sehr ruhige Monate fuer das Kosmetikgeschaefit.

Ich freue mich dass Herr Kraemer mein Toilettewasser im Fenster hatte. Es nimmt schon Zeit, einen neuen Namen einzufuehren. Aber, lb. Herr Koppel, wenn ich Sie nur dazu bringen koennte, dass Sie doch auch von dem, was Sie verkaufen, begeistert sind. Es tut mir so leid, dass Sie der Ansicht sind, dass meine Ware nicht gut aufgemacht ist. Schauen Sie, bitte, alles ist eine Geschmacksfrage. Yardley hat, wenn ich mich nicht irre, auch ein teures Astringent. Ich will nichts billiges bringen, es waere sinnlos, denn Gutes kann man nicht extra billig bringen & ich muss durch die Qualitaet Kunden werben. Lassen Sie mich Ihnen folgendes erzahlen: Ich war gestern bei der beauty editor von "Town & Country". Ich weiss nicht, ob Sie dieses Magazin kennen, es ist sehr exklusiv, wird wenig in N.Y., wohl viel in der Provinz - ich denke von den reichen Leuten auf dem Lande, gelesen. Ich zeigte der Dame meine Kosmetik line, das erste was sie sagte: Oh, it is so attractive packed, typical feminine. Es ist eben wirklich guter & feiner Geschmack. Dann sagte sie: I'll try your preparations & will let you know, if I bring them. I think they must be extremely good, so many big concerns tried to come on to Lord & Taylor's & they would not take them. Und sie sind wirklich gut.

Schrieb ich Ihnen eigentlich, dass ich im "Glamour" das Magazin, dass etwa von dem Publikum Ihrer drugstores gelesen wird, einen write-up bekomme?

Das Inserat war am letzten Sonntag sehr gut platziert
wie war es letzten Donnerstag? Das habe ich nicht gesehen.
Ich will am 25. es wieder erscheinen lassen, vielleicht
können Sie bitte anrufen, so am Mittwoch, dass es auf
Frauenseite kommt. Es wird dann einmal im Juli & ein
mal im August erscheinen & ab Sept. wieder öfter. Können
Sie wohl bitte auf Grund der Inserate mal in den gro-
ßen drugstores versuchen? Ich meine, es wird dort doch
gegeben wie Kraemer. Ist dort Walgreen? und Liggett's? Ich
höchstens noch den Juni fuer gut, noch mal bei Sibley
versuchen. Dann hat es wohl erst Zweck Ende August.
Hat eigentlich Kraemer von dem Cream verkauft?

Ich habe fuer Sie, sehr geehrter Herr Koppel, 3 Dz. In-
sticks in Metall aufgehoben, alles andere ist fort.

Uebrigens hat der Herr aus Buffalo nicht geantwortet.
Ich schrieb ihm erst mal, was Sie alles reserviert ha-
ben wollen, ausserdem, da er ein Amerikaner war & unseren
Lungen auch nicht sehr bekannt, dass ich nur gegen Voral-
lung liefere.

Den Cut habe ich erhalten & ich danke Ihnen vielmals
Ihre Freundlichkeit, mir einen so schoenen Kasten Brief-
papier zu schenken. Ich schätze hier jede Aufmerksamkeit
um ein Vielfaches, denn man ist ja hier nun nicht gerade
verwoehnt. Also, schoenen Dank.

Sie schreiben, Sie sind privat so in Anspruch genommen.
Ich hoffe, es ist alles in Ihrer Familie gesund. Ich hatte
zur Abwechslung in der Zwischenzeit eine Stirnhöhlen-
eitrung, ich muss noch diese Woche einmal zum Arzt. Ich
bin froh, es ist wieder gut. So etwas nimmt so mit.

Ich werde mich freuen, von Ihnen zu hoeren & begruesse
Sie vielmals
Hochachtend

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
June 10/1044.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ihr w. Schreiben vom 7. ds. erhielt ich gestern abend, als ich spaet von meinen Kundenbesuchen nachhause kam. Da ich noch verschiedenes Wichtiges zu erledigen hatte, konnte ich beim besten Willen nicht mehr darauf antworten, so gern ich Ihnen diesen Gefallen getan haette. Erst heute abend bin ich in der Lage, dies nahzuzholen, und bitte hoefl. um Entschuldigung.

Ich kann verstehen, dass Sie sich gewundert haben, so lange nichts von mir gehoert zu haben; aber hierfuer liegen die verschiedensten Gruende vor. Ich habe in den letzten Wochen sehr viel zu tun gehabt, aber nicht etwa, weil das Geschaefit so gut war, sondern im Gegenteil, Die Geschaefite in unserer Branche waren so miserabel wie seit langer langer Zeit nicht mehr. So hatte ich doppelt zu arbeiten, um die benoetigten Auftraege hereinzuholen. Das Geschaefit laesst ja um diese Zeit in jedem Jahre nach, aber nicht sowie diesmal. Und besonders in Kosmetics war, wie ich hoerte, bei allen Kunden das Geschaefit sehr schlecht. Obgleich ich natuerlich gleichzeitig mit meinen Waren auch fuer Ihre Fabrikate warb, war es nicht moeglich, auch nur einen einzigen Auftrag hereinzuholen; beispielsweise war, wie mir meine Frau erzaelte, das Geschaefit in Lipsticks voellig tot. Bei allen meinen Kunden, bei denen ich Ihre Lipsticks und den Cream verkaufte, sah ich unsere Ware in fast unveraenderter Zahl liegen und natuerlich ist in einer derartigen Zeit schwer eine Moeglichkeit, neue Fabrikate einzufuehren. Sie fragten gerade in einem Briefe nach, ob der Kunde Wolff, dem wir seinerzeit 2 Jars und Bottles aller Ihrer Erzeugnisse lieferten, nicht wieder etwas benoetigt. Ich muss Ihnen leider mitteilen, dass der Mann auch nicht ein einziges Stueck verkauft hat, abgesehen von Lipsticks, und wie ich Ihnen in New York schon andeute te, die Gefahr besteht, dass er mir alles wieder zurueckgeben wird. Er sagte mir, die Preislage Ihrer Linie ist fuer seinen store nicht geeignet. So steht es auch bei vielen meiner anderen Kunden. Ich sah beispielsweise in den Stores Cotys Bodypowder in der wundervollen Aufmachung, die Ihnen wahrscheinlich ja auch bekannt sein wird, zum Preise von \$ 1.00, Yardleys April-Violet in einer entzueckenden Box mit tadellosem Powderpuff fuer \$ 1.35, Yardleys Astringent Lotion in 8 oz. Bottle in entzueckender Aufmachung fuer \$ 1.20. Wie soll da der Kunde die unbekannte Marke fuer \$ 1.50 verkaufen, dasselbe mit dem Toiletwater. Im Falle Cramer ist nicht einmal zu sagen, dass

die Firma sich keine Muehe gibt mit dem Verkauf. Im Gegenteil, aus Gefaelligkeit zu mir hat die Firma einen Teil ~~lxxx~~ eines ihrer grossen Fenster in reizender Aufmachung mit ungefaehr 20 bis 25 Flaschen Sensation Toiletwater decoriert und einem grossen Plakat und wahrscheinlich morgen wieder erwaeht in einer grossen Annonce, fuer Fathers Day. Dies duerfte einer unbekannteren Firma so leicht nicht geboten werden, und ich hoffe, dass nach und nach sich der Name einpraegen wird. Dass ich verkaufen kann, wissen Sie, aber ich bin machtlos gegenueber Zeitumstaenden und Konkurrenzunfaehigkeit. So muessen wir also warten, bis sich, was ich hoffe, das Geschaefit wieder gebessert hat.

Auf Ihre Anfrage wegen der Metallipsticks kann ich Ihnen natuerlich unter diesen Umstaenden keine korrekte Antwort geben, ich hoffte damit mehr neue Kunden noch zu erhalten, aber bin weit davon entfernt, auf der Lieferung zu bestehen, wenn Sie die Moeglichkeit haben, sie jetzt verkaufen zu koenen. Ich gebe sie also hiermit frei, bitte mir aber mitteilen zu wollen, ob Sie sie verkauft haben oder nicht.

Die Inserate fand ich ebenfalls sehr schlecht plaziert und bedauere besonders, dass die Geschaefitlage in dieser Zeit gerade so unguenstig war. Ich hatte Ihnen ja angeboten, seinerzeit Ihnen hier behilflich sein zu wollen, besonders da mit ein Herr ~~cut~~ bei der Zeitung bekannt ist. Da das Inserat morgen bereits wieder erscheint, ist es ja nun fuer diesmal zu spaet. Ich danke Ihnen jedenfalls fuer Ihre Unterstuetzung durch das Inserat und hoffe, dass mit der Zeit doch daraus ein Erfolg zu buchen sein wird. ~~Betr.~~

Betr. Cut : Selbst zu dessen Zuruecksendung war ich bishher nicht in der Lage, will dies aber sofort am Montag erledigen und hoffe, dass Sie ihn noch zur rechten Zeit erhalten. Bitte vielmals um Entschuldigung. Damit Sie auch einmal einen Einblick in meine papierene line bekommen, fuege ich demselben eine Box Stationery hinzu und hoffe, dass Sie Verwendung dafuer haben.

Ich war uebrigens in den letzten Wochen auch privat ziemlich in Anspruch genommen, so war mein langes Schweigen zu erklaren.

Ohne mehr fuer heute mit freundlichen Gruessen fuer Sie und Ihren Gatten

Ihr

Werner Stoppel

Daunt to Dr. of so bald we might in the British
house, send it in "Special Delivery", and when you
Saturday night make do on the same.

June 5, 1944

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Zu meinem grossen Erstaunen habe ich seit Wochen von Ihnen gehoert, was ich sehr bedaure. Ich hoffe, dass Sie & Ihre Familie gesund sind & es Ihnen auch sonst nach Wunsch geht.

Ich nehme an, dass Sie die Inserat Abzuege erhalten haben werden & auch meinen Brief, worin ich Ihnen ueber das Erscheinen der Inserate schrieb.

Das Inserat erscheint nun nicht morgen, sondern dies Sonntag 11.6. & den darauffolgenden Mittwoch oder Donnerstag. Ich konnte da keinen festen Termin bekommen. Wenn es Ihnen nicht zuviel Muhsue macht, waere ich Ihnen sehr dankbar, wenn Sie evtl. bei der Zeitung anfragen wuerden & auch noch mal bitten, dass das Inserat dieses Mal auf der "Woman's Page" erscheint. Ich habe in der office hier nachgesehen, wo das erste Inserat erschienen ist & bin entsetzt wo sie es placiert haben.

Dann noch etwas. Ich hatte Ihnen im Maerz versprochen Ihnen 24 Dz. Lipsticks in Metall behaeltern zu reservieren. 11 Dz. davon sind bis jetzt verkauft. Wie Sie, sehr geehrter Herr Koppel, ja wissen, sind diese Muelsen fertig eingezogen & ich moechte sie nicht ueber den heissen Juli & August behalten. Ausserdem sage ich Ihnen ehrlich, kann ich das Geld sehr gut gebrauchen. Ich habe diese Lipsticks schon laenge verkaufen koennen, da ja keine in Metall gibt. Ich wollte aber mein Versprechen halten. Bitte, seien Sie so frdl. & schreiben Sie mir sofort ob Sie glauben, sie in den naechsten 2 Wochen kaufen zu koennen, andernfalls werde ich sie hier noch diesem Monat weggeben.

Ausserdem wollte ich Sie bitten, mir zu schreiben, wie der eine oder andere Kunde auf das Inserieren reagiert.

Ja die Inserate ja nur in Roch. Mich, kann ich es
selbst nicht beurteilen. Ich möchte
te doch gern wissen, ob da irgend eine Reaktion zu
erwarten ist.

Das Magazin "Glamour", das ja in ganz Amerika, ^{auch} also
in Rochester erscheint, bringt einen write-up ueber
den Anytime Cream im Juli oder August.

Da mit an der Antwort wegen der lipsticks sehr viel
liegt & ich diese eben Sonnabend oder Sonntag bekom-
men kann, wenn Sie so frdl. sind, mir bald zu schreiben,
bitte ich Sie hoeflichst, diese Antwort an

Mrs. H. Leab, 705 W 170th Street New York 32, N.Y.
zu richten & zwar "Special Delivery". Bitte, ziehe
Sie sich die Unkosten fuer den Brief von der naech-
sten Rechnung ab.

In der Hoffnung, von Ihnen gute Nachrichten zu erhal-
ten begruesse ich Sie vielmals

Hochachtungsd

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

May 16/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

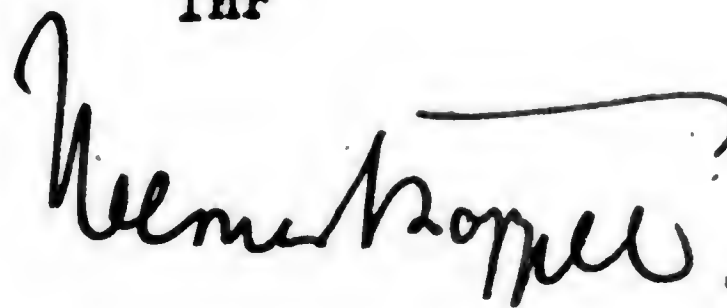
Sehr geehrte Frau Leab,

Zum Ausgleich Ihrer Rechnungen Nr. 766 und 767 vom 10. Mai ueber-
reiche ich Ihnen beiliegend Scheck ueber

\$ 22.69.

Ohne mehr fuer heute mit herzlichen Gruessen

Ihr



Anlage: Scheck.

P. S. Ich freue mich, dass Sie nun mit der Reclame beginnen wollen. Aber waere es nicht richtig, gleichzeitig mit dem Cream auch die Lipsticks zu annoncieren? Koennten nicht die Kunden, die bereits Lipsticks kauften, darueber aergerlich sein, dass wir den verkauf nicht durch Reclamer unterstuetzen und etwas anbieten, was sie nicht am Lager haben. Natuerlich von unserm Standpunct ist Ihre Idee auch richtig. Also ich stelle anheim.

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

May 21/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Im Besitze Ihres werten Schreibens vom 17. ds. Mts. beeile ich mich, Ihnen sofort zu antworten. Buffalo ist 1 Std. Eisenbahnfahrt von Rochester entfernt, und gehoert ebenso wie Rochester zu den Western Bww York States. Gewoehnlich kommen die Grossisten aus Buffalo zum Verkauf nach Rochester wie auch einige Grossisten von Rochester nach Buffalo gehen. Es gibt viel unter meinen Kunden, die den groesten Teil der Ware von Grosshandelshaeusern in Buffalo beziehen. Es waere natuerlich untragbar fuer mich, wenn ein Herr aus Buffalo evtl. mit Ihrer Ware herueber kaeme. Meine Absicht ist es von jeher gewesen, wenn die Warenverhaeltnisse es wieder erlauben, und ich dann einen Wagen haben werde, sowohl Buffalo als auch zwischen Rochester und Buffalo liegende Batavia wie auch die zwischen Rochester und New York liegenden groesseren und kleineren Staedte in regelmaessigen Abstaenden zu besuchen. Hierzu gehoeren u. a. Syracuse, Geneva, Canadandaigua Utica, . Unter den heutigen Verhaeltnissen wuerde sich dies nicht lohnen da ich nicht genug Ware fuer meinen Platz hier habe. Natuerlich wuerde ich, wenn es so weit ist, den Platz Buffalo auch mit Ihren Sachen besuchen. Da ich aber zur Zeit dies nicht tun kann, stelle ich anheim, den fraglichen Herrn evtl. fier Sie verkaufen zu lassen, aber nicht nach Rochester und bitte mir die anderen obengenannten Plaetze zu reservieren.

Da das Geschaefit hier so still wie seit langem nicht gewesen ist, war es nicht moeglich, in den letzten Tagen Auftraege fuer Sie herauszuholen. Ich hoffe aber bald wieder damit aufwarten zu koennen.

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen Ihr

Werner Koppel:

Mai 10, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Dankend bestaetige ich Ihre frdl. Zeilen vom Mai 8, den Check ueber \$22.68 & die neue order. Diese sowie die order an Yalovich sind schon fort.

Ich habe inzwischen mit den Leuten vom Democrat gesprochen. Das Inserat, das ich haben will, muss nach einem cut gemacht werden. Ich bekomme darueber in ein paar Tagen Bescheid & hoffe, Ihnen schon naechste Woche einen Abzug senden zu koennen. Ich hoffe, ich schaffe es dass das erste Inserat am Sonntag den 21. auf der woman's Page erscheint. Es wird abweichend sein von allen anderen Kosmetik Inseraten & wird bestimmt auffallen. Let's hope, es wird Erfolg bringen. Wie ich Ihnen schon schrieb, habe ich den Anytime Cream gewaehlt; ich bin daran interessiert, den Namen "Anytime Cream", den es bisher hier bei noch Niemand gibt & der nach Ansicht der meisten beauty editors ausgezeichnet ist, einzupauken & den Namen HEDDA MAAR. In diesem Sinne ist das Inserat aufgezogen. Jedenfalls danke ich Ihnen vielmals dafuer, dass Sie mir helfen wollen, das Geld fuer die Reklame in Erfolg umzuwandeln. Die meisten stecken halt erst das Geld hinein & verkaufen dann; ich muss eben das Geld erst verdienen & wie Sie selbst sehen, ist das nicht so einfach.

Nun moechte ich Ihnen etwas schreiben, was ich Sie bitte, sehr vertraulich zu behandeln. Ihre Informationen ueber das p.m. stimmen nicht ganz. Bitte, machen Sie aber zu Niemand ueber das Folgende Gebrauch. Sie wissen ja, dass ich ewig lange bei Scherk war, dass ich auch mit ihnen verwandt bin & ausserdem befreundet, Sie wissen auch, dass sie haer sind (schon seit 1923, 1926 sollte ich fuer sie hierher, lehnte es aber ab) Als wir herkamen hatten sie 2 Leute, das war Alles, woher sie das Geld haben, weiss ich nicht, jedenfalls machen sie Reklame & sind in einzelnen Plaetzen ganz nett hereingekommen. Sie machen keine Kosmetik. Sie wissen vielleicht, dass ich ihnen drueben verschiedene Packungen machte & dr manager kommt manchmal her zu mir, um meine Ansicht ueber Neues zu hoeren. Im Allgemeinen spreche ich nicht ueber meine Geschaefte, ich liebe das nicht. Mein arzt, mit dem ich zusammen arbeitete, ist aber in der army & es ist fuer so'ne kl. Firma wie ich bin, sehr schwer, Jemand zu finden. Rein Gespraechsweise sagte ich: You know somebody who is able to draw? I want to make a little advertisement, may be. Er sagte darauf: Gibst Du p.m.? Ich sagte, nee, da sagt er, das ist 100mal besser als jede Reklame. Ich bin uebrigens nicht der Ansicht. Sie sind bei Ligget rein gekommen, z.B. & waren schon 3mal in Boston, dort ist der Hauptsitz, nur um die Erlaubnis zu bekommen fuer p.m. Die Centrale gibt ihnen die Namen der Verkaeferinnen, an die sie die Checks senden sollen. Sie haben es bisher abgelehnt, weil ihnen der Umsatz mit ihnen noch gross genug ist. Sie haben hier in einem Warenhaus, wo, weiss ich nicht den Namen der demonstrator von einer anderen Firma bekommen, an die

das p.m. geht. Sie haben jetzt nur ein Maedel sitzen, die an die Verkaufserinnen der einzelnen Geschäfte Briefe zu den Checks schreiben Sie geben 5%.

Ich war gestern bei Lord & Taylor, um herauszufinden. Sehr interessant: Das Maedel am general lager (die anderen haben auch demonstrators) war sehr nett. Ich fragte sie, ob ich ihr ein p.m. schicken könnte; die Antwort war: You have to see the buyer for that. I think we don't take p.m. for miscellaneous. Dasselbe was die mir von Sch. gesagt haben; mit kleinen Firmen geben sie sich halt nicht ab. Ich werde aber doch mal eines Tages zu dem buyer gehen, ich muss wissen, was sie mir antworten wird.

Besten Dank fuer Ihren nochmaligen Versuch bei Creamer. Ich werde jetzt erst mal die Wirkung der Inserate abwarten, bevor ich irgend etwas anderes mache. Ich danke Herrn Cramer sehr, dass er das Sensati wieder inseriert hat.

Ich werde mich freuen, wieder von Ihnen zu hoeren & begreuesse Sie bestens

Hochachtend



MOTHER'S DAY SUGGESTIONS

PERFUMES

BOND STREET—YARDLEY	2.50,	4.50
FRAGRANCE—YARDLEY	2.50	4.50
APRIL VIOLET—YARDLEY	2.50,	4.50
PARIS—COTY	2.25	
EVENING IN PARIS	2.25	
TWEED—LENTHERIC	4.50,	14.50
MIRACLE—LENTHERIC	2.50,	4.50

COMPACTS—ALL METAL	
SILVER PLATE	2.50, 3.50, 5.00
COMPACTS—ALL LEATHER	2.50

SOAPS

YARDLEY—LAVENDER.....3 cakes....	1.00
APRIL VIOLET 3 cakes....	1.65
ROGER & GALLET	3 bath cakes....2.00
3 toilet cakes....	1.15
WRISLEY TOILET SUPERBE ..4 cakes....	1.00
FRENCH FLOATING SOAP...3 cakes....	3.00
ARIDERMA SOAP.....5 cakes....	.75
CASTILE SHAMPOO—OGILVIE...pt....	1.25

WHITMAN CHOCOLATES	1.10, 1.50
MINIPOO DRY SHAMPOO	1.00
FIVE DAY DEODORANT PADS55

COLOGNES

TABU COLOGNE	3.75, 6.00
TABU WHITE COLOGNE.....	3.75

BOND STREET—YARDLEY	1.50
LAVENDER—YARDLEY	2.50
ROSEMARY—(IN JUG)	1.25
THERMOPIN—(SPICE COLOGNE).....	1.00
SENSATION—HEDDA MAAR	1.50

POLOROID SUN GLASSES.....1.95
 CHEN-YU LIPSTICK

BATH POWDER--TALCUM

PARIS DUSTING POWDER—COTY	1.00
A BIENTOT DUSTING POWDER	1.50
SHANGHAI TALCUM60
YANKEE CLOVER TALCUM50
YARDLEY LAVENDER TALCUM	1.00
YARDLEY BOND STREET TALCUM	1.00

REVLON NAIL ENAMEL

BATH SALTS--SACHET

YARDLEY LAVENDER BATH SALTS	1.00
THERMOPIN BUBBLE BATH	1.00
APRIL VIOLET BATH SALTS	1.00
LORIGAN SACHET	1.00
MIRACLE SACHET	1.00
RED ROSES BATH SALTS	1.00
SCHRATZ BATH CRYSTALS.....5 lb.....	.59

LEATHER BILLFOLDS

Right reserved to limit quantities

CRAMIER DRUG CO.

25 N. CLINTON	MEDICAL ARTS BLDG.
504 SOUTH AVE.	67 EAST AVE.
417 CHILI AVE.	1286 DEWEY AVE.

Order No. 766 May 10 19 44

M J. Kappel

Ship to 11 Rochester

At J. Cramer Long Co.

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

12	Wagon		
	SP... ..	12	—
	Wagon	4	80
		7	210
	Wagon		14
		7	06
	7.20		
	108 1500		
	6121		7
	31 500		
	581		
	14		
	567		

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
May 8/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18.

Sehr geehrte Frau Leab,

In der Anlage gestatte ich mir, Ihnen Check ueber \$ 22.68 zum Ausgleich Ihrer Abrechnungen vom April 29 und Mai 3. zu uebersenden.

Zu Ihrem Schreiben vom 29. April betr. Besuch der beiden Warenhaeuser ist zu bemerken, dass es wohl ganz unmoeglich ist, dass ich der Verkaeufferin 5% P. M. auszahle oder Sie das Geld an sie uebersenden. Wie ich in Erfahrung brachte, ist es so, dass diesen Haeusern wie auch Cramer und wohl ahderen durch Uebersendung von additionaler Merchandise ein Preisnachlass eingeraeumt wird, der es ermoglicht, neben einem anstaendigen Verdienst den Verkaeufferinnen ungefaehr 10% an jedem verkauften Item auszuzahlen, wie es auch bei der grossen Bestellung, die Cramer machte, der Fall ist. Daneben gegen die Vertreter der grossen Fabriken noch oftmals Sample-Lipsticks oder kleine Proben in grosszuegiger Weise den Angestellten, um sie fuer den Verkauf ihrer Erzeugnisse zu interessieren. Ich wuerde dies natuerlich da tun, wo ich mir einen Erfolg verspreche und wo ich der Ansicht bin, dass man fuer einen evtl. grossen Erfolg auch einen ~~grossen~~ Einsatz machen muss, selbst wenn derselbe vergebens sein sollte. Ich bin gewiss nicht willens, Ihren Verdienst irgendwie zu schmaelern.

Zu Ihrem Schreiben vom 4. Mai: betreffend Yalowich Joseph Ave. Ich habe mit grosser Absicht in diesem Falle die Lipsticks in Metallhuelsen verkauft, wie ich Ihnen dies glaube ich auch schrieb. Dieser Mann, der immer grosszuegig disponiert, hatte die erst bestellten Lipsticks noch laengst nicht verkauft, sondern nur ausgerechnet die Empress Red, und er hatte nicht die Absicht, eine Neubestellung aufzugeben. Da ich nun aber weiss, dass gerade zur Zeit eine grosse Invasion von Cosmeticvertretern hier am Platze ist, vielleicht aus Gruenden des ruhigen Geschaeftsganges, wollte ich mir die naechste Order sichern und kam auf den Gedanken, den Mann durch Lieferung der Metallhuelsen zu reizen, was mir dann auch nach vielem Hin und her gelang, worueber ich sehr froh war. Wenn ich Ihnen nun den Rat gab, auch bei diesem Auftrag das Sondernagbeot des Anytime Cremas einzuraeumen, so tat ich dies nicht, um der Firma einen billigeren Preis zu erwirken, sondern dies als ein vorzuegliches Werbemittel zu benutzen, um so auch mit Creme bei ihm ins Geschaeft zu kommen, was einzig und allein in Ihrem Interesse liegen kann. Vielleicht irre ich mich und der Mann bestellt keinen Creme, dann habe ich aber einen vernuenftigen Versuch gemacht, der mich keineswegs reuen koennte.

Jedenfalls ist es besser, dass wir den Auftrag haben in Metall-containern, als wenn derselbe zu Don Juan oder an einen seiner anderen fruheren Lieferanten gegangen waere. Ich muss den Auftrag in Metallcontainern liefern, weil ich ihn so verkaufte, muss Ihnen aber ueberlassen, wen Creme und Proben beizufuegen oder nicht. Sie senden dann bitte die 2 1/2 dz. Empressred und fuegen 1/2 dz. Cardinal hinzu.

Auf Ihren Bericht hin suchte ich sofort auch Herrn Cramer auf. Er bleibt dabei, dass er den Prospekt nicht beilegen kann, erstens weil er nur einen Teil der Sachen hat, die anderen aber nicht, z. Zt, jedenfalls nicht, einfuehren moechte. Sodann gefaellt ihm auch die Referenz von Mrs. Wise und Mrs. Lehmann nicht, worueber ich Ihnen ja schon seinerzeit meine Meinung sagte. Der Hauptpunkt aber ist, dass er der Ansicht ist, nach seiner Erfahrung nur einen Artikel zu puschen statt mehrerer auf einmal. Er stellt also anheim, zuanechst fuer den Lipstick kleine Booklets machen zu lassen, die er gerne beifuegen will. Ich habe wirklich einen guten Kontakt mit diesem Herrn, was Sie aus der Tatsache ersehen koennen, dass er in seiner gestrigen Sonntags-Annonce Ihr Toilet water wiederum inserierte. Der zweite Beweis ist, dass er mir, obgleich er mehre andere Fabrikate bereits hat, 1 dz. Skinfreshener bestellte, die ich ihm heute erstmalig zeigte.

Ich bitte Sie daher, umgehend diese Ware an
Cramer Drug Comp. Inc. 67 East Ave, Rochester NY
abzusenden, die Rechnung bitte an mich.

Ohne mehr fuer heute mit besten Greussen

hochachtungsvoll

Hermut Koppel

1 Check,
1 Inserat.

P. S. Waere es evtl. moeglich, spaeter von dem Cut den Sie fuer Ihre Besprechung in "Mademoiselle" verwandten, Abzuege fuer Booklets zu machen, die Cramer nach den Lipsticks-Booklets bei legen koennte.

Order No. 767 Mar 10 1944

M. R. Kippel

Ship to 11 Dorchester

At for Yalovich

Ship by Joseph A. ... When _____

Terms _____ Buyer _____

	36 liposin	36	
metal	less 40%	14	40
		21	60
	less 2%		42
		21	18
	2160		
	3214 / 1000 15%		
	18.36		
	892 less 5%		7
3 samples	1744		
any time	4%		
cream	17.52		

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

May 2/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leeb,

Die Firma Yalowich Drug Comp. in der Joseph Ave., die voellig
getrennt von der in der Hudson Ave. ist, besuchte ich gestern,
und fand, dass von den 3 dz. Lipsticks, die wir vor gar nicht
langer Zeitmihm geliefert haben, der grosste Teil bereits
verkauft war. Er hatte aber noch die Absicht, wieder etwas zu
bestellen und so reizte ich ihn dadurch, dass ich ihm die naech-
ste Lieferung in Metallcontainern versprach, worauf er mir die
Order fuer weitere 3 dz. gab. Mir war sehr lieb, dass ich dem
Manne dieses Angebot machen konnte, da es sich um einen grosseren
Drugstore handelt und der Inhaber immer grosszuegig disponiert,
wobei ich die grosse Hoffnung habe, ~~xxx~~ nach und nach vielleicht
auch mit Creme ins Geschaeft zu kommen. Wenn Sie meinen Rat be-
folgen wuerden, wuerde ich auch in diesem Falle 2 Jars Anytime
Cream als das Sonderangebot mitsenden, obgleich ich nichts davon e
erwaehnt hatte, weil es sich um Metallcontainer handelt, des/-
gleichen die kleinen Proebchen fuer die Angestellten. Hier ist
dies bestimmt am Platze, da gerade dieser Mann alle Angebote in
serioeser Weise prueft.
Was die Lieferung dieser 3 dz. anbelangt, so stellte er fest,
dass er nur noch Light, Bright und Cardinal am Lager hatte. Da
ich annehme, dass Sie 4 shades geliefert haben, muesste er also
Empress Red am besten verkauft haben. Ihr Schreiben vom 24. Febr.
gibt mir leider nicht die genuegende Aufklaerung oder viel-
mehr nicht den Kunden. Diese wollen durchaus die Farbe sehen.
Ist es vielleicht moeglich, ein ganz kleines Proebchen von jeder
Farbe vielleicht in einem ganz kleinen container zu uebermitteln?
Wie Sie schreiben, ist Empress Red heller als Cardinal, und da
der Mann eine Mediumfarbe haben wollte, nehme ich an, dass dies
die richtige sein wird, und so bitte ich,

3 dz. Lipsticks Empress Red sofort an mich auf den Weg zu
bringen mit Rechnung fuer

Yalowich Drug Comp., 390 Joseph Ave., Rochester NY.
Ohne mehr fuer heute mit freundlichen Gruessen Ihr

Werner Koppel

New York, Mai 4, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7 N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Heute will ich Ihnen ausfuehrlich Ihre frdl. Zeilen vom April 28. & Mai 2, beantworten. Sie werden inzwischen auch den Abzug von dem "Mademoiselle" inserat erhalten haben.

Es tut mir sehr leid, dass Sie es nicht Anfang April hatten, da haette es natuerlich auf die Kunden eine andere Wirkung gehabt.

Erst mal zu Herrn Craemer. Warum er den Brief nicht an die Kunden beifuegen will, ist mir nicht klar, wenn er schon nicht mir die Adressen geben will. Aber-da ist eben nichts zu machen. Bitte, weisen Sie so frdl. & senden Sie mir den Cut & auch den Musterbrief zurueck. Ich fuege Ihnen heute den ergaenzten Prospekt bei. Sie werden mir zugeben, dass dieser ~~prospekt~~/Prospekt tausendmal interessanter ist als das Zettelchen von Ogilvie. Bitte, sehr geehrter Herr Koppel, tun Sie mir den grossen Gefallen, zeigen Sie ihm dieses noch mal, sagen Sie ihm, dass die Menschen viel mehr (& das wird er selbst wissen) beeindruckt werden durch das, was Zeitungen sagen als wann jemand selbst fuer sich Reklame macht. Er hat Anytime Cream, Toiletwater, bodypowder & lipstick. Also fast das meiste. Er moechte bitte den Prospekt seinen Kunden mitsenden, er kann es doch einmal versuchen. Er soll ja garnicht das andere bestellen; wenn Jemand danach fragt, dann hat er ja noch immer Zeit, das andere vorsichtig zu bestellen & dann sieht er ja, dass der Prospekt Erfolg bringt & dann kann er ja die Aktion wiederholen. Er soll sagen, wie er den folder gefaltet haben will & er wird ihn so bekommen wie er ihn braucht. Wuerden Sie bitte so frdl. sein & ihm noch einmal diesen Vorschlag machen? Ich waere Ihnen wirklich sehr dankbar.

Ich habe am Dienstag ein Appointment mit dem hiesigen Vertreter vom "Democrat & Chronicle". Ich will mal hoeren was er mir sagen wird. Ich will am Sonntag inserieren & ich muss mal sehen was das kostet. Es ist sehr nett von Ihnen mir behilflich sein zu wollen & ich nehme das Angebot dankend an. Sowie ich die Informationen habe, werde ich Ihnen schreiben. Ich habe mich entschlossen, nun, wenn ich inseriere, fuer den "Anytime Cream" Reklame zu machen. Er ist schon in verschiedenen stores & ich hoffe, es wird Ihnen gelingen, ihn durch das Sonderangebot mit den lipsticks in noch mehr laeden gereinzubringen.

Wenn Sie, sehr geehrter Herr Koppel, mir vor 2 Jahren den Bericht des Herrn Mandel gesandt haetten, dann waere ich wohl sehr verzagt gewesen. Alles das, was er Ihnen als guter Freund gesagt hat, haben mir alle meine guten Bekannten damals auch gesagt. Lassen Sie mich Ihnen erzahlen, dass ich erst den "Anytime Cream" mit 55cts (ich hatte damals an Vertreter & sowas ueberhaupt garnicht gedacht oder an stores, das erschien schon absolut absurd) & den Night Cream mit \$1.25 verkaufte. Meine lb. Freunde sagten mir & auch ein paar, die es wiederverkauften, viel zu teuer. Sie kennen mich ja, ich erzahle keine Maerchen. Seit der Night cream \$1.50 kostet, verkaufe ich etwa, natuerlich durch stores bis jetzt das 5fache wie damals. -Wenn er Ihnen erzahlt, dass die Aufmachung nicht schoen genug ist, dann versteht er ueberhaupt nichts, Ich hab bei Beginn den teuersten Topf gewaehlt, der zu haben war. Sehen Sie sich um. Gray, Rubinstein, Ayer etc. alle haben sie weisse Toepfe.

Der wunderschöne gelbe Topf ist ja gerade das charakteristische, ich hoffe nur, dass ich ihn weiter bekomme. Ich will Ihnen dazu was erzählen. Hier gibt es am Broadway einen drugstore, der Inhaber ist ein Herr aus Wien. Also, er hat mir die grosse Gnade getan, je 3 Toepfe zu ordern Day & Night Cream. Erst hat er mir das auch erzählt mit der Aufmachung & als ich ihm dann auseinandersetzte, dass der gelbe Topf halt der teuerste ist, ausserdem er mal sehen soll wo eine Firma die Toepfe so sauber mit Staniol zuklebt (so lange ich es jetzt noch habe), da wurde er friedlich. Neulich war ich da, da sagt er, ach, es ist ja so schwer, etwas Neues zu verkaufen, warum haben Sie sich das gerade ausgesucht? Ich sagte ihm darauf: Lord & Taylor haben mich jetzt auch & ich komme auch ins "Mademoiselle". Wissen Sie was er mir darauf sagt? Ja, die Leute sind ja froh, wenn sie Ware bekommen, es ist ja klar, dass Sie jetzt ordern bekommen. Mir blieb' so ungefaehr die Spucke weg. Das sind drogisten. Es war schon in Deutschland so schwer, mit ihnen & noch mehr mit den Apothekern zu arbeiten. Aber--man muss halt das Beste daraus machen & ich habe ja schon oft wiederholt, dass Sie sehr tuechtig sein muessen, wenn Sie mit ihnen stehen. Sie sehen ja selbst, das Sonderangebot war viel hoerher als 40 & 5 & 1/2%, aber sie muessen eben was reden. Ausserdem ist ja soviel auf dem Markt, dass sie wirklich nicht gern etwas Neues hereinnehmen. Ich habe uebrigens den 2 ~z, die 2 Anytime Cream beigefuegt.

Wenn es Ihnen gelingt, in die departmentstores hereinzukommen, dann werden Sie sehen, dass mit denen ein ganz anderes Arbeiten ist. Ich hoere es von allen Seiten & es ist wirklich auch meine eigene Erfahrung.

Das Sonderangebot fuer Maerz & April ist jetzt zu Ende.

Die Firma Yalovich Hudson Ave hat doch die Lippenstifte sehr schnell verkauft.

Die Firma Yalovich, Josef Ave. hat die Lippenstifte wirklich sehr rasch verkauft. Leider kann ich auf die Metallstifte keinen extra Rabatt geben; da er aber die anderen in den Bakelitecontainern sehr schnell verkauft hat, waere es vielleicht ratsam, ihn zurueckzufragen, ob er nicht wieder Bakelite haben will & den Vorteil des Sonderangebots. Wenn Sie, w. Herr Koppel, sich umsehen werden, werden Sie sehen, dass die meisten Bakelitehuelsen sehr klobig sind, deshalb lieben die Leute meine. Ich habe jetzt eine Huelse, die statt des runden Kopfes einen geraden Kopf hat, also noch schlanker wirkt. Ich bin jetzt sehr viel herumgelaufen, es ist unmoeglich, Metallhuelsen aufzutreiben. Das war ein reiner Zufall. Ich bin deshalb der Ansicht, die Sie auch mal geschrieben, dass man damit vielleicht neue Kunden bekommen kann & den alten mit dem Sonderangebot weiter die Bakelit verkaufen soll.

Ich habe nur noch die 16 Dz. die ich fuer Sie reserviert habe. Alles andere ist fort. (8 Dz. Haben Sie schon verkauft) Sie sind, entsprechend dem bisherigen Verbrauch schon fertig eingezogen: 2 1/2 Dz/ empr. r. 2 1/2 Dz. light, 6 Dz. cardinal & 5 Dz. light.

Ich werde Ihnen je einen lipstick von jeder Farbe senden, damit Sie die Farben zeigen koennen. Ich muss Ihnen ehrlich sagen, dass einmal irgend was mit der Farbe nicht in Ordnung zu bekommen war (Empress red war immer dunkler) & ich habe nun den ganzen Rest fuer die Metall container verbraucht. Darum, wenn Sie die Metall huelsen verkaufen, zeigen Sie bitte nicht die Farben.

Ich erwarte nun Ihre frdl. Antwort wegen Yal. & begruesse Sie vielmals!

No. 765 Mar 3 1944

Koprol

Ship to Burmaster

At for Mrs. Yalovin

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

	12	cos. paper	12	-
metal		105 4000	4	80
			7	20
		600 270		14
			7	06
		720		
		108 1000/570		
		6.12		
		31 1000 500		
		6.81		
		14 27-		
		5.67		

△

No. 707 Mar 3 1944

Koprol

Ship to Burmaster

At for Mrs. Yalovin

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

	24	cos. paper	24	-
metal		100 4000	4	60
			14	40
		2 sample 200 270		28
			14	12
		14.40		
		2.16 1000 570		
		12 214		
		61 1000 570		
		11.63		
		28 270		
		11.35		

△

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
April 30/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 16, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Im Besitze Ihrer Schreiben vom 24. und 25. ds. Mts. danke ich Ihnen bestens fuer Ihre wertigen Ausfuehrungen. Ueber meinen Besuch bei Forman und Sibley hatte ich Ihnen ja bereits geschrieben, und ich hatte Gelegenheit, in letzter Woche mit Herrn Craemer zu sprechen. Leider kann er weder das Clichée noch die Abbildungen gebrauchen, da er ja nur eine von diesen Sorten fuehrt. Er machte mir folgenden Vorschlag: Wenn Sie booklets wie das inliegende in einer netten Form fuer die Lipsticks und den von Craemer bezogenen Creme und Powder drucken lassen wuerden, so wuerde er bereit sein, diese den monatlichen statments, die er an ca. 100 bis 300 Kunden versendet, beizulegen, wie er dies mit Ogilvie Sisters und anderen macht. Er (und auch ich) haelt diesen Weg fuer den besten.

Was Ihre Anfrage betrifft bezgl. "Democrat and Chronicle" und "Rochester News", so bin ich dafuer, erst in der ersteren Firma zu inserieren. Hier kenne ich sogar einen Herrn, der in der Advertisung Abtlg. arbeitet, also ich koennte Ihnen dabei vielleicht behilflich sein und irgend welche Vorteile erreichen.

Sodann hatte ich diese Woche eine interessante Unterrecung mit dem Inhaber von Mandells Pharmacy, der bereits einmal mir Lipsticks bestellte und der der President der hiesigen Pharmaceutical Association ist. Da ich ihm gefaellig war, so wollte er mir einen Gegendienst leisten und bestellte mich nur zu dem Zwecke hin, Ihre ganze line zu besichtigen und mir weitere Auftraege in anderen Sorten wie Creme ect. zu erteilen, und sich auch vielleicht bei anderen Mitgliedern hierfuer einzusetzen. Also dieser Mann ist mir besonders zugetan. Leider muss ich Ihnen aber mitteilen, dass dieser Besuch ein glatter Reinfall war. Die Preise sind weit zu hoch, die Ausstattung nicht schoen genug, im Vergleich zu dienen Preisen, und vor allem der Verdienst von 40% ist zu niedrig. Auch dann, wenn ich ihm die Vorteile des Sonderangebots mitteilte, Er wie auch die Leute, von denen ich Ihnen frueher schrieb, bekommen 40, 5 und teilweise 5% extra fuer advertised Cosmetics und Material fuer die Angestellten. Ich meinerseits bin fest davon ueberzeugt, dass die ganzen Sachen fuer average Drugstofes zu hoch liegen, jedenfalls in einer kleineren Stadt wie Rochester. Wie ich gesehen habe, haben die wenigen Firmen, die ein oder zwei jars Creeme oder Bodypowder

X ich habe dir mal vor ca. 1/2 hr.

gekauft haben, auch diese wenigen nicht verkaufen können, was doch eigentlich zu denken gibt.

Es tut mir leid, dass ich Ihnen keinen besseren Bescheid zugehen lassen kann, aber Sie werden verstehen, dass ich in geschäftlichen Dingen so schreibe, wie die Dinge wirklich liegen. Es ist wirklich schade, da die Beziehungen, die ich überall habe, wirklich gute sind, und ich bin sicher, ich könnte viel mehr erreichen wenn die Bedingungen andere wären. Hierher gehört die Tatsache dass mir besagter Herr Mandell als Pflaster auf die Wunde

2 dz. Lipsticks assorted Colors
bestellte, die ich wie vorher in Baklitecontainern auf den Weg zu bringen ~~musste~~ bitte, mit Rechnung fuer
Mandell's Pharmacy, 1175 Portland Ave., Rochester, N.Y.
an mich.

Dergleichen bitte ich um Uebersendung von

1 dz. Lipsticks und zwar 4 Empressred, 4 Cardinal,
3 light, and 2 bright

Diese Ware bitte ich in Metallcontainern mit Rechnung fuer
Wm. Yalowich Drug Comp., 658 Hudson Ave., Rochester N Y
an mich abzusenden.

Bitte seien Sie ueberzeugt, dass ich weiter versuchen werde, was zu erreichen ist, aber ich bitte Sie, sich das, was ich Ihnen schrieb, ernstlich durch den Kopf gehen zu lassen. Ich bin fest ueberzeugt, dass weder Sibley noch Forman unter diesen Bedingungen etwas bestellen werden.

Ohne mehr fuer heute mit freundlichen Gruessen Ihr

Wm. Yalowich

P. S. Ihr Gedanke mit dem Sonderangebot fuer 2 dz. Lipsticks 2 Toepfe Anytimecreme mitzusenden, ist sehr gut. Und obgleich ich bei Erhalt des obigen Auftrages fuer Mandell noch nichts davon wusste, wuerde ich an Ihrer Stelle gerade diesen Kunden diesen Vorteil zukommen lassen, der sich doch vielleicht zu einem Vorteil fuer uns auswasden wird. Sie machen sich keine Vorstellung, was fuer eine Rolle Gratisproben spielen. Gerade meine Frau kann dies besonders gut beurteilen, da sie sah, wie verschiedene Fabrikate neu eingefuehrt nur durch diese Proben gepusht worden sind, die den Kunden an gut sichtbarer Stelle zugaeenglich waren bei ihrem Einkauf von anderen Artikeln.

* z. B. 'Softskin' m. a.

'chademoielle' hat sich nicht erhalten, eine Tanne, die er am 4. J. bekam, wollte er mir fuer bringen, hat dies aber bis heute nicht getan.

Soll das Sonderangebot fuer haars - April in Paris falls mehr gefordert

No. 763 _____ 19

M W. Koppel

Ship to London

At g. Dickson & Co. London

Ship by _____ When 7

Terms _____ Buyer _____

	12	avo. 1000 lbs	12 —
		less 40%	480
			720
		less 2%	14
			<u>706</u>
		720	
		1.08 less 15%	11
		612	
		31 " 5%	
		581	
		14 " 2%	
		<u>567</u>	

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

April 25/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Hierdurch bitte ich Sie, 1 dz. Lipsticks in Metallcontainers
assorted colors sofort auf den Weg zu bringen mit Rechnung
fuer

Harold I. Kielson Pharmacy, 260 Park Ave., Rochester N.Y.

In der letzten Woche besuchte ich sowohl die Firma Sibley wie auch
Fofman. Gegen meine Erwartung gelang es mir, die Einkaeufer zu
sprechen, die die Kollektion auch mit grossem Interesse besich-
tigten. Beide aber waren sich darin einig, dass es fuer sie un-
moeglich ist, augenblicklich neue Fabrikate aufzunehmen, aus Men-
gel an Personal und weil sie den Zeitpunkt augenblicklich fuer der
unguenstigen im ganzen Jahre halten. Ich soll in ca. 2 - 3 Mo-
naten wieder vorsprechen, und ich halte es nicht fuer so aus-
sichtslos, dort ins Geschaefit zu kommen, wie ich es noch vor mei-
ner Unterredung tat. Besonders bei der Firma Forman glaube ich
mit der Zeit Erfolg haben zu koennen. Es ist ganz klar, dass bei
einem ersten Besuche wohl selten Erfolg zu verzeichnen sein wird.
Wie ich hoerte, muss man die Sache ueberhaupt so anfangen, dem
Einkaeufer fuer die Angestellten Proben zur Verfuegung zu stel-
len und die Preise so zu stellen, dass die Leute in der Lage
sind, diesen Angestellten wie ich hoerte 10 c fuer den Artikel
auszuzahlen. Wie ich Ihnen dies fruher schon einmal schrieb.
Also ich behalte die Sache im Auge und werde es spaeter wieder
versuchen. Inzwischen ueberlegen Sie sich bitte, was Sie in der
im vorigen Satz angeschnittenen Frage zu tun gedenken.

Sie schrieben in einem der vorigen Briefe, dass die Zeit jetzt
fuer Skin-Freshener gekommen sei; dabei moechte ich bemerken,
dass ich bisher noch kein Muster hiervon von Ihnen erhalten
habe und bitte Sie, wenn moeglich, dies der obigen Sendung
beizufuegen.

Ohne mehr fuer heute mit besten Greuessen

Ihr

Werner Koppel

M. Leab

April 29, 1944

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Die mit Ihrem w. Brief vom 25,4, aufgebene order wird inzwischen in Ihren Besitz gelangt sein. Ich erwarte jetzt Ihre frdl. Antwort wegen der Inserate.

Ich freue mich sehr dass es Ihrer Tuechtigkeit gelungen ist, die Einkaufser soweit zu interessieren, dass sie sich die Kollektion angesehen haben. Ich glaube nicht, dass ueberhaupt irgend jemand bei diesen Goettern beim ersten Mal etwas erreicht.

Ich moechte Ihnen natuerlich in jeder weise helfen, denn es ist ja mein ureigenstes Interesse mein Ware einzufuehren. Wenn Sie wieder zu einem der beiden Warenhaeuser hingehen, bitte, sagen Sie, die Verkaufserin bekommt von allen Verkaufes der Cosmetikline, d. h. von allen 3 Creams, von Lotion & Skin freshener 5% p.m. d.h. push money, von dem Detail Preis. Um es klar zu machen, sagen wir die Leute bekommen 12 Day Creams fuer 1.00 so sind das 12.00. Die verkaeferin wuerde bekommen 60cts. Auf die anderen Artikel kann ich wirklich beim besten Willen nichts mehr extra geben. Sie muessten sich dann bitte Namen & Adr. der Verkaufserin geben lassen, damit ich ihr das Geld senden kann.

Es wird Sie interessieren, ich habe der Verkaufserin bei Bloomingdale's zu Xmas 2 Taschentuecher geschickt & jetzt zu ostern etwas Schokolade; da ich aber gehoert habe, dass eben so viele dieses p.m. geben, bin ich neulich zu ihr hingegangen & habe ihr dieses angeboten. Koennen Sie sich denken, sie hat es abgelehnt; "I do anyway what I can do for you, you are so nice, I love to help you. -Bei Lord & T. muss ich erst die Verkaufserin, die meine Sachen verkauft herausfinden, ich hatte noch keine Zeit hinzugehen.

Ich hatte der Sendung eine bottle Skin Freshener beige-fuegt. Fuer heute noch viele Gruesse

April 25, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Meinen Brief werden Sie erhalten haben & ich erwarte Ihre frdl. Antwort. Es sieht so aus als ob das Geschaeft etwas lebhafter wird & so hoffe ich auch wieder auf Auftraege von Ihnen.

Das Sonderangebot laeuft Ende des Monats ab; schade, dass es nicht mehr Erfolg brachte.

Um das Geschaeft etwas zu beleben, mache ich Ihnen jetzt fuer Mai & Juni ein Sonderangebot fuer einen Artikel, der hoffentlich leichter verkaueflich ist.

Fuer Mai & Juni gebe ich fuer eine order von 2 dz. Bakelite Laepfenstiften 2 Stck. 2 ozs. Toepfe Anytime Cream gratis & eine Probe Anytime Cream. Die Probe ist die gleiche wie die, die ich Ihnen schon mal sandte.

Vielleicht ist das ein Weg den Anytime Cream einzufuehren, denn der Drogist kann eine Probe fortgeben & ausserdem hat er den Cream im Geschaeft.

2 Dz. lipsticks kosten abzueglich 40% 14.40
ab 2% 28
14.12

auf 14.12 bekommt der Drogist einen Rabatt von L.30 = ca. 10% fast.

Ich werde mich freuen, recht bald wieder von Ihnen zu hoeren & begreuesse Sie vielmals

Hochachtend

HELDDA MAAR

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
Pril 16-1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

In der Anlage gestatte ich mir Ihnen einen Scheck ueber \$ 11.35 zum Ausgleich Ihrer Abrechnungen Nr. 761 und 762 zu uebersenden. Ich hoffe Ihnen bald neue Auftraege schicken zu koennen. In den letzten zwei bis drei Wochen waren die Geschaefte hier derartig schlecht, dass die alten Kunden nicht in der Lage waren, Ersatz auftraege zu geben, neue Kunden nicht zu werden waren, da in solchen Tagen niemand interessiert ist, neue Fabrikate einzufuehren. Morgen oder uebermorgen werde ich versuchen, die Koenige bei Sibley und Forman zu Gesicht zu bekommen. Eins steht fest, Sie werden in jedem Falle "very busy" sein. Auch Herrn Craemer werde ich in diesen Tagen wegen des Chiches und der Advertising Frage nochmals aufsuchen.

Wie sind uebrigens die Geschaefte nicht nur in unserer Branche z. Zt in New York?

Ohne mehr fuer heute mit den besten Gruessen

Ihr

Werner Koppel

Anlage: 1 Scheck.

April 24, 1944.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Mit bestem Dank bestaetige ich Ihre frdl. Zeilen vom 16. & den Check ueber 11.35. Es tut mir natuerlich leid, dieses mal keine order erhalten zu haben; hoffentlich kommen bald wieder welche.

Das Geschaeft ist seit etwa 8 bis 10 Tagen miserabel; interessant ist, dass mein Schwager auch von ruhigem Geschaeft schreibt. April ist ja wie Febr. meist nicht so besonders. Mai muesste aber gut sein & da muesste es bald anfangen.

Ich danke Ihnen vielmals fuer Zusendung der Shopping news. Ich habe die Absicht, beginnend Mitte Mai, & bis Ende Juni 6 kl. Inserate fuer Day Cream & Night Cream aufzugeben. July & August sind sowieso ruhig & wenn ich Erfolg sehe, dann werde ich es eben im Herbst weiter machen. Ich wollte Sie erst mal bitten, mir zu schreiben, ob Sie den Democrat oder die Shop. News fuer besser halten (ich glaube evtl. ist das Publikum das Gleiche?) & weiter, ob Sie glauben, dass Ihnen Ihre Kunden ueberhaupt, wenn ich inseriere, Auftraege geben werden, d.h. sich davon beeinflussen lassen werden. Bei Reklame weiss man ja nie, ob sie Erfolg bringt & bitte, fassen Sie meine Frage nicht etwa auf, als ob ich Sie verantwortlich machen will. Ich moechte nur gern Ihre Ansicht hoeren, Sie koennen das ja besser beurteilen als ich. Und da das bisschen Verdienst total mit der Reklame fortgeht, werden Sie mich schon verstehen, dass ich das Geld nicht bewusst umsonst ausgeben moechte. Ich weiss, Sie nehmen mein Interesse wahr & deshalb waere mir eine Antwort sehr wichtig.

Sie haben das Geld fuer das "Mademoiselle" nicht abgesetzt. Haben Sie es nicht bekommen?

Ich hoffe, recht bald wieder von Ihnen zu hoeren & begruessen Sie vielmals

Order No. 761 April 10 1944

M W. H. H. Hospital

Ship to Rosher Ave

At g. P. Pharmacy

Ship by _____ When Pharmacy

Terms _____ Buyer _____

10	1000 4000	10	
	1000 4000	9	21
		7	20
	1000 2000		14
		8	7 06
	7.20		
	1.08 less 15%		
	6.12		
	31 less 5%		
	6.81		
	14 less 2%		
	5.67		

Order No. 762 April 10 1944

M W. H. H. Hospital

Ship to Rosher Ave

At g. P. Pharmacy

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

	1000 4000	10	
McG.	1000 4000	4	80
		7	20
	1000 2000		14
		8	7 06
	7.20		
	1.08 less 15%		
	6.12		
	31 less 5%		
	6.81		
	14 less 2%		
	5.67		

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

April 8/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Hiermit bitte ich Sie, sofort nach Erhalt dieses Schreibens an mich abzusenden:

1 dz. assorted Lipsticks in Bakelite-Container, und zwar:
1 Lipstick light, 2 bright, den Rest in Empress-Red und Cardinal, mit Rechnung fuer

Pinnacle-Pharmacy, 866 Monroe Ave., Rochester N.Y.

Sodann:

1 dz. Lipsticks in Metall-Container, four assort. Colors

Dieses Dutzend bitte ich abzusenden direkt an:

General-Drug-Store, 4269 Culver Road, Sea-Breeze, Roch. N.Y.
mit einem Lieferschein, den Inhalt erklärend. Die Rechnung wollen Sie bitte an mich senden.

In den meisten Faellen benutze ich die Metall-Container, um bei verschiedenen Firmen, die wenig geneigt sind zum Kaufen, einen Anreiz zu haben. Aber ich muss dies auch tun bei verschiedenen alten Kunden, denn die ganze Sache ist etwas gefaehrlich, da in einer Stadt wie dieser, alle Leute mehr unter einander bekannt sind und es natuerlich unangenehm ist, wenn einer von diesen hoert, ~~X~~ich habe ihm Bakelite Container gegeben und dem anderen Metall Container.

Kurz bevor wir diese Zeilen begannen, brachte uns der Postbote Ihr Paketchen mit der ausgezeichneten Schokolade. Der Schreiber dieser Zeilen dankt Ihnen, sehr geehrte Frau Leab, herzlichst fuer Ihre Aufmerksamkeit, und hofft, dass Sie im Kreise Ihrer Lieben einige nette geruhsame Feiertage gehabt haben. Auch ich schliesse mich diesem Danke an.

Ohne mehr fuer heute mit herzlichsten Gruessen Ihr

Werner Koppel

* Hier ist mitbewerd ein vorungluemlicher Satz, aber Sie wissen ja was ich meine.

Beaufort 10.4.

Berichtigung über Montag 5.4. &
& Schicksal.

Elis. see Gramer von Wetzlar?

Herr Augustine Gramer.

Empfehlen - f. Samson Frau Gramer

St. Marien

Coody powder

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

April 5 / 1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Braodway
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

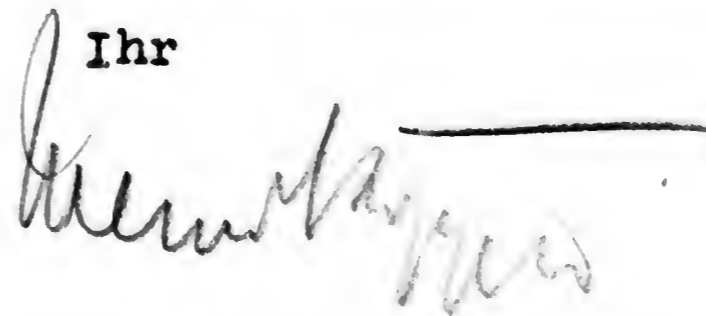
Ich habe den Eingang Ihres w. Schreibens vom 25. Maerz und des Paketes fuer Brint zu bestaetigen. Und soeben gelangte Ihr Brief vom 2. April zusammen mit dem Paket fuer Yalowich und Wallace in meinen Besitz. In der Anlage uebersende ich Ihnen zwei Schecks ueber \$ 5.67 und \$ 11.35 zum Ausgleich Ihrer Abrechnung Nr. 758, 759 und 760. In der letzten Zeit waren die Leute hier wenig zu-geanglich, abgesehen davon, dass die Geschaefte auch ausserordentlich schlecht gingen. Durch die Taxerhoehung waren die Geschaefte fuer zwei oder drei Tage sehr stark belebt, und vor den Feiertagen nun kann man schlecht mit neuen Items kommen.

Auf Ihre Anfrage bezueglich der Bearbeitung der Kunden durch direkte Reklame komme ich in den naechsten Tagen noch einmal zurueck.

Das Heft " Mademoiselle " habe ich hier bisher noch nicht bekommen koennen, gebe aber zu, am 29. Maerz daran vergessen zu haben. Es ist mir aber fuer die naechsten Tagen versprochen worden.

Fuer heute, da in grosser Eile, nichts mehr. Ich benutze die Gelegenheit, Ihnen und Ihrem Gatten fuer die bevorstehenden Feiertage alles Gute zu wuenschen, und bin mit besten Gruessen, auch von meiner Frau

Ihr



Anlage: 2 Schecks.

P. S. Ich vergass bisher, Ihnen zu sagen, dass mir die neuen Briefbogen ausgezeichnet gefallen haben, und sicherlich auch bei den Kunden einen besseren Eindruck machen werden.

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

April 5 / 1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Braodway
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

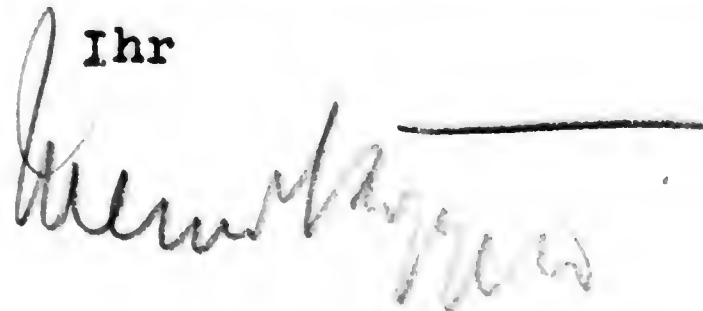
Ich habe den Eingang Ihres w. Schreibens vom 25. Maerz und des Paketes fuer Brint zu bestaetigen. Und soeben gelangte Ihr Brief vom 2. April zusammen mit dem Paket fuer Yalowich und Wallace in meinen Besitz. In der Anlage uebersende ich Ihnen zwei Schecks ueber \$ 5.67 und \$ 11.35 zum Ausgleich Ihrer Abrechnung Nr. 758, 759 und 760. In der letzten Zeit waren die Leute hier wenig zu-geanglich, abgesehen davon, dass die Geschaefte auch ausserordentlich schlecht gingen. Durch die Taxerhoehung waren die Geschaefte fuer zwei oder drei Tage sehr stark belebt, und vor den Feiertagen nun kann man schlecht mit neuen Items kommen.

Auf Ihre Anfrage bezueglich der Bearbeitung der Kunden durch direkte Reklame komme ich in den naechsten Tagen noch einmal zurueck.

Das Heft " Mademoiselle " habe ich hier bisher noch nicht bekommen koennen, gebe aber zu, am 29. Maerz daran vergessen zu haben. Es ist mir aber fuer die naechsten Tagen versprochen worden.

Fuer heute, da in grosser Eile, nichts mehr. Ich benutze die Gelegenheit, Ihnen und Ihrem Gatten fuer die bevorstehenden Feiertage alles Gute zu wuenschen, und bin mit besten Gruessen, auch von meiner Frau

Ihr



Anlage: 2 Schecks.

P. S. Ich vergass bisher, Ihnen zu sagen, dass mir die neuen Briefbogen ausgezeichnet gefallen haben, und sicherlich auch bei den Kunden einen besseren Eindruck machen werden.

Order No. 759 10/31 1944

M as per Order

Ship to for Yalovik

At _____

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

12	avo. metal		
	12		
	480		
	7	20	
	14		
		7	06
	7.20		
	1.05	15	
	6.12		
	31	590	
	58		
	14	900	
	5,67		

△

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester 7, N.Y.

Rochester 7, March 30/1944,
40 Shepard St.

Hedda Maar Cosmetics
40 Shepard St.
1472 Broadway
New York City 18, New York.

Sehr geehrte Frau Leab,

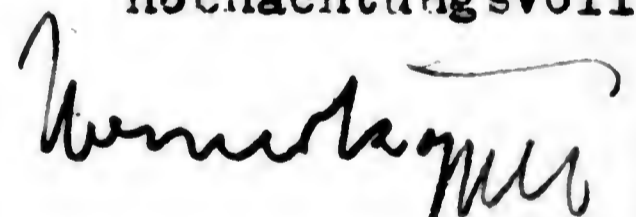
Gestern gelangte ich in den Besitz Ihres w. Schreibens vom 25. ds. mit den inliegenden Rechnungen. Am Nachmittag hatte ich gerade die Firma Yalowich aufgesucht, wegen der Sie mich in Ihrem Schreiben anfragen. Diese Branch der Firma Yalowich liegt in einer ziemlich armen Gegend, und so hatten Sie bisher keinen Erfolg mit Creme und Powder. Ich erhielt meine Order fuer 1 dz. Lipsticks, 4 assorted shades, in Metallcontainern und bitte diese sofort nach Erhalt dieses Schreibens an mich abzusenden mit Rechnung fuer

Wm. Yalowich Drug Co, 658 Hudson Ave., Rochester N.Y.

In der Anlage uebersende ich Ihnen einen Scheck ueber
\$ 17.01
zum Ausgleich Ihrer Rechnungen Nr. 756 und 757 vom 25. Maerz.

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen

hochachtungsvoll



Anlage: 1 Scheck.

Handwritten note: m. Leab

April 2, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Ich habe Ihnen heute zu bestaetigen: Ihre frdl. Zeilen vom 28 & 30. 3., den Scheck ueber 17.01 & die beiden neuen order fuer die ich Ihnen bestens danke.

Ich hoffe ja auch, durch die lipsticks mit der Zeit auch fuer die anderen Artikel ins Geschaefit zu kommen.

Haben Sie das Inserat im "Mademoiselle" gesehen? Die Empfehlung ist ausgezeichnet & ich hoffe, sie wird Ihnen auch ein kleines bisschen helfen.

An den Department store schreibe ich morgen oder ueber morgen.

Da hat doch ein store mal 2 Anytime Creams bestellt? Ich weiss im Moment nicht den Namen. Hat er die verkauft?

Wie gehen die Anytime Cream bei Craemer?

Fuer heute nur noch viele Gruesse

Hochachtend

HEDDA MAAR

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester 7, N.Y.

Rochester 7, March 30/1944,
40 Shepard St.

Hedda Maar Cosmetics
40 Shepard St.
1472 Broadway
New York City 18, New York.

Sehr geehrte Frau Leab,

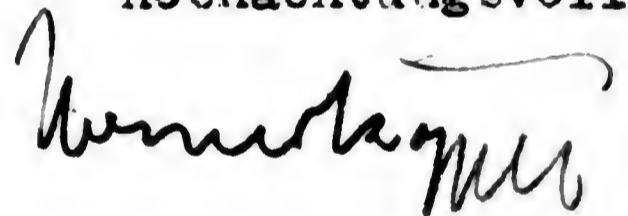
Gestern gelangte ich in den Besitz Ihres w. Schreibens vom 25. ds. mit den inliegenden Rechnungen. Am Nachmittag hatte ich gerade die Firma Yalowich aufgesucht, wegen der Sie mich in Ihrem Schreiben anfragen. Diese Branch der Firma Yalowich liegt in einer ziemlich armen Gegend, und so hatten Sie bisher keinen Erfolg mit Creme und Powder. Ich erhielt meine Order fuer 1 dz. Lipsticks, 4 assorted shades, in Metallcontainern und bitte diese sofort nach Erhalt dieses Schreibens an mich abzusenden mit Rechnung fuer

Wm. Yalowich Drug Co., 658 Hudson Ave., Rochester N.Y.

In der Anlage uebersende ich Ihnen einen Scheck ueber
\$ 17.01
zum Ausgleich Ihrer Rechnungen Nr. 756 und 757 vom 25. Maerz.

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen

hochachtungsvoll



Anlage: 1 Scheck.

Hedda Maar

No. 760 Mar 21 1949

Paul Robinson
for Wallace

Ship for Wallace

At _____

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

12	avo. expenses	12
	(misc)	
	less 4050	480
		720
	less 290	14
		706
	7.20	
	1.68 1570	7
	0.12	
	31 570	
	581	
	1920	
	567	

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester N.Y.

Rochester N. Y., March 28/1944.
40 Shepard St.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Das Paket mit der Ware fuer Ben und Bryan , dem Chichee und dem Display kam in meinen Bewitz, und ich danke Ihnen beste
Fuer heute bitte ich nur sofort abzusenden:

1 dz. Lipsticks assorted in vier shades an mich
in ~~Metall-Container~~ mit Rechnung fuer

Pearl R. Wallace Pharmacy, 1481 Dewey Ave. Rochester N.
Dies ist ein neuer Kunde, Inhaber ist eine Dame, der ich nie
die Lipsticks bisher verkaufen konnte, nur durch die Metall
Container haben wir ein Entrée, und ich hoffe , sie wird
später die Lipsticks in Bakelite weiter kaufen, *and cream.*

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen

hochachtungsvoll

Werner Koppel

March 29, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Mein Heutiges bestaetigt Ihnen den Eingang Ihrer frdl. Zeilen vom March 25., den Check ueber \$5.68 & die order fuer Brint's. Das Paket wird wohl schon angelangt sein.

Der Inhalt Ihres Briefes war mir sehr interessant, wenn ich natuerlich lieber Ihre Muehe gelohnt gesehen haette. Ich hoerte schon neulich von Jemand, der sagte mir, diese Einkaufe sind Koenige. Ich werde naechste Woche an Forman schreiben.

Ich habe die Absicht, naechste Woche mal in die Centrale von Whelan, nicht doch, ich meine Walgreen, hinzugehen. Ich bin ja gespannt, ob ich da Jemand zu sprechen bekomme. Was halten Sie davon, wenn ich mal von hieraus, erst mal versuchsweise, sagen wir, 25 Briefe mit Prospekten an Damen dort sende, mit dem Hinweis, bei Craemer erhaeltlich oder, evtl. auch, was vielleicht noch besser ist, bei Ihrem drugstore. Direkte Bearbeitung ist mitunter sehr gut. Nach meinen eignen Erfahrungen; Sie muessten nur so frdl. sein & mir 25 oder 50 Adressen senden. Noch besser sind uebrigens Adressen von grossen offices. Wenn man da an die office girls schreibt, geht so'n Brief herum. Es koennte ja sein, dass man sogar auf Jemand trifft, die einen Lipstick gekauft hat.

Vor dem Krieg bekam ich oft Prospekte von Rubinstein geschickt.

Noch viele Gruesse fuer Heute

Hochachtend

HELEDA WAAR

Werner

Es ist gealtert kein Koppel
Wen fällt mir ein: Ih möchte diesen
Ponit den ich hier versautte, als ich vor
Jahren mit ein paar Friseurinnen startete
d. Prospekt bei Jürgen & für P. S. die
neuen rote - ups benutzen.

Ih würde dann s. mei ben lassen: Ask
for them at your drug counter. If
you cannot get them there, write
to Hedda Maar.

Ih würde Ihnen dann d. Prosefe senden,
falls welche kommen.

Ich halte diese Idee für gut.

Können Sie mir 100 od. 200 Adressen
senden? Oder besser mit versenden
es erst mal mit 100.

Wenteu

3
er No.

~~2025~~ March 29 19 44

M W. Kappel

Ship to Portchester

At for Brunt's

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

12	Expenses		
	in detail	12	-
	less 40%	4	80
		7	20
	less 2%		14
		7	06
	7.20		
	1.08 15%		
	6.12		
	31 5%		
	5.81		
	14 2%		
	5.67		

Werner Koppel
40 Shepard St
Rochester 7 N.Y.

Rochester 7, March 25/44,
40 Shepard St.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Heute habe ich den Eingang Ihres Schreibens vom 22. 3. , mit inliegenden Rechnung und Ihrer Zeilen vom 24. ds. in denen Sie den Eingang der Zeitung bestaetigen, zu berichten. Wie ich Ihnen ankuendigte, war ich gestern bei der Firma Sibley . Nach zweimaligem Versuch konnte ich den Einkaufeuer, der ein kleiner Koenig ist, sprechen, aber er war wie immer " very busy" , ohne dass er meiner Ansicht nach auch nur das Geringste zu tun hatte. Er begruendete seine " Bissigkeit" damit, dass wegen der bevorstehenden Taxerhoehung so viel zu tun sei, und sagte mir, ich sollte nach dem ersten naechsten Monats wiederkommen. Vorher hatte ich aber schon herausbekommen, dass dort eine Sekretaerin vorhanden ist, die scheinbar mehr zu sagen hat als er. Er selbst hatte Ihren Breif noch nicht in die Haende bekommen, wusste von gar nichts, aber die Sekretaerin bestaefigte mir den Eingang, als ich vorher mit ihr sprach. Es wird also noetig sein, fuer mich, zunaechst die Sekretaerin in irgend einer Form zu bearbeiten. -----
Bitte schreiben Sie inzwischen einen Brief an die Firma B. Forman & Co , Clinton Ave. Sath, Rochester N. Y. , aber bitten, warten Sie mit der Absendung vielleicht bis zum 1. April, sonst sind diese Leute auch wieder " so busy".

Ich habe mit Freude vernommen, dass Ihnen die Annonce in unerer Zeitung Freude bereitet hat, und das war immerhin ein Zweck der Uebung, moegen die anderen Zwecke folgen.

Bitte senden Sie an mich :

1 dz. Lipsticks assorted Colors (vier) in Metall container
mit Rechnung fuer
Brint's Pharmacy, 1446 Main St. East, Rochester N.Y.

(Neuer Kunde)

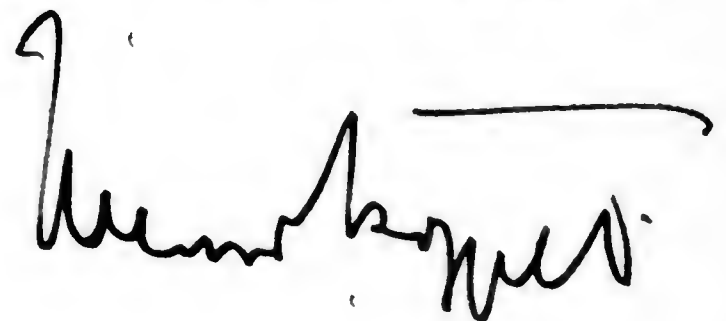
Bitte wenden!

~~mit~~. Ich bitte folgendes zu beachten: bitte senden Sie keineswegs mehr Pakete mit der Anweisung, wenn ich nicht anzutreffen bin, dieselben bei Anderson abzugeben. Aus bestimmten Gruenden moechte ich das keineswegs mehr haben selbst auf die Gefahr hin, dass ich mir die Pakete evtl. von der Post abholen muss. Sind Sie der Ansicht, dass die Pakete versichert werden muessen, denn nein, ich glaube der von mir gewoelbte Weg ist unmoeglich, da die Diebstahlgefahr zu gross ist.

In der Anlage uebersnde ich Ihnen einen Scheck ueber
\$ 5.67
zum Ausgleich Ihrer Abrechnung Nr. 754 vom March 22.

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen hochachtungsvoll

Anlage: 1 Scheck

A handwritten signature in cursive script, appearing to read 'H. K. Meyer', is written in the lower right quadrant of the page.

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester, N.Y.

Rochester 7, 40 Shepard St.
March 23/1944.

Hedda Maar Cosmetics

1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ich bestaetige den Inhalt Ihres werten Schreibens vom 20. ds. mit der Kopie des Briefes an Sibley. Ich hoffe den Einkaufser morgen sehen zu koennen und hoffe auf einen guten Erfolg.

Ich hatte in meinem letzten Schreiben vergessen, auf eine sehr wichtige Sache aufmerksam zu machen, und das ist die Befestigung der Labels. Sehr viele von den Labels sind abgefallen, bevor man die Lipsticks herausnimmt, und zwar nicht nur die roten mit Ihrem Namen, sondern auch die kleinen Shadelabels. Ich weiss, dass es sehr schwer ist, heute gutes Material zu bekommen, aber in Ihrem Interesse muessen Sie alles versuchen, fuer gute Klebung Sorge zu tragen, denn, wie mir Herr Cramer sagte, und das duerfte richtig sein, wird der Kunde, wenn er den Lipstick oder die andere Ware nackkaufen will, nicht mehr wissen, dass es Hedda Maar war und sich etwas anderes aufreden lassen. Oder wenn-Gott behuete- ein Girl ihrer Freundin den Lipstick empfehlen will, hat sie den Namen vergessen, weil kein Label dran ist. Sind Sie nicht derselben Ansicht?

Ich bitte sofort nach Empfang dieses auf den Weg zu bringen:
2 dz. Lipsticks all shades assorted, in Metallcontainers
an mich, mit Rechnung fuer
Bryans Drug-House Inc. ,92 Main St.-West, Rochester N.Y.

Sodann:

1 dz. Lipsticks in Bakelitecontainers , aber nur 6 in Empress-
Red and 6 in Bright
ebenfalls an mich, mit Rechnung fuer
Ben's Drug Store , 944 Clinton Ave. North, Rochester N. Y.

Diese letztere Order ist besonders eilig, weil dieser Kunde obige Farben bereits ausverkauft hat. Da ich fuerchte, dass einige Tage vergehen werden, bis ich diese Ware bekomme, werde ich mir einstweilen von Herrn Cramer 1 dz. leihen. Trotzdem rushen Sie bitte obige beide orders.

Ohne mehr fuer heute, mit herzlichen Gruessen

Ihr

M. Koppel *Hedda Maar*

March 25, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Bestaetige Ihre frdl. Zeilen vom 23. dieses Monats & nehme an dass Sie bei Erhalt dieses die bestellte Ware schon in Ihrem Besitz haben.

Ich schrieb Ihnen ja schon mal ueber die Schwierigkeiten, die ich mit Kleister habe; bisher habe ich aber noch nie wegen der Lippenstifte eine Reklamation bekommen. Besonders der Kleister fuer die kl. runden Etiketten ist ein extra Bakelitkleister. Es ist mir natuerlich sehr unangenehm. Ich habe jetzt teilweise kleine weisse Etiketten, vielleicht werden diese besser kleben.

Bei Ihrem Hiersein nahmen Sie eine kl. Probeorder mit, wenn ich nicht irre, fuer Yalovich. Ist da nichts zu machen?

Bitte, vergessen Sie nicht, am 29.3. sich das "Mademoiselle" (April Nummer) zu kaufen auf meine Kosten.

Noch viele Gruesse fuer heute

Hochachtend

HEDDA MAAR

Hedda Maar

ORDER No. 754

DATE 12/22 1927

SHIP TO Yuba

AT Acacia Co

HOW SHIP ✓ 114

TERMS _____ WHEN _____

SALESMAN _____ BUYER _____

12	lipon bikes	12	-
	620 4050	4	80
		7	20
	620 240	1	4
		7	06
	720		
	118 1570	7	
	612		
	31 540		
	581		
	14		
	567		

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
March 21/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York 18 City.

Sehr geehrte Frau Leab,

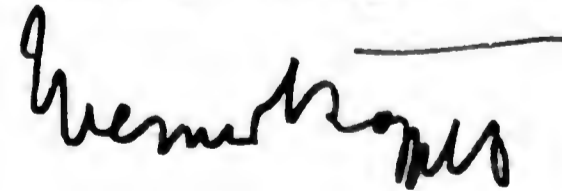
Bestädige bestens dankend Ihren Brief vom 16. ds. Mts. mit den beiden Write ups und den soeben erhaltenen vom 18. ds. Mts. Ich freue mich, dass es Ihnen gelungen ist, in diesen Zeitschriften Hinweise ueber Ihre Erzeugnisse unterzubringen, und hoffe, Sie werden dort guten Erfolg damit haben. Fuer hier verspreche ich mir allerdings viel mehr, wenn etwas in der hiesigen Zeitung darueber zu lesen ist, denn die New Yorker Zeitungen werden doch wohl nur von einem geringen Teil des Publikums gelesen hier. Ich sandte Ihnen gestern die Sonntagsnuemmer vom der hiesigen Zeitung und Sie werden hoffentlich mit Freude festgestellt haben, dass auf Seite - ich glaube es war mit Blesittift angestrichen, in der Annonce der Firma Cramer bereits Ihr Toiletwater angezeigt war. Ueber Advertising Ihrer anderen Erzeugnisse muss ich noch einmal mit Herrn Cramer Ruecksprache nehmen, inzwischen laesst er Sie anfragen, ob Sie irgendwelche Clichees der Jars oder Bottles besitzen, denn er verspricht sich nur etwas davon, wenn mit dem Namen gleichzeitig auch ein Picture gebracht wird. Bitte schreiben Sie mit gleich darueber. Ich bitte Sie,

1 dz. Lipsticks in Bakelithuelse assorted, aber nur in den dunklen Farben, abzusenden an mich mit Rechnung fuer Ace Drug Co., 1513 Lake Ave., Rochester N. Y. Dies ist eine Reader.

In der Anlage uebersende ich Ihnen einen Scheck ueber \$ 68.05 zum Ausgleich der soeben erhaltenen Abrechnung zu Nr. 750.

Mit besten Gruessen fuer heute

hochachtungsvoll



Anlafe: 1 Scheck.

P. S. Haben Sie die Sektion gefunden, in der die Writeups fuer Cosmetics usw. enthalten sind, ich habe sie rot angekreuzt.

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, Mar. 22, 1944

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Mit vielem Dank bestaetige ich den Eingang Ihres frdl. Briefes vom 21. (diesmal sehr schnell) dieses Monats mit dem Check. Ich konnte das Geld herrlich gebrauchen. - Die Zeitung ist noch nicht angekommen. Ich freue mich ja wirklich sehr ueber die Reklame von Herrn Cramer & ich beglueckwuensche Sie zu Ihrem Erfolg, soviel Interesse zu erwecken & danke Ihnen fuer Ihr Interesse fuer meine Praeparate.

Die order "Acne" ist heute abgegangen. Ich habe dem Paket eine neue box fuer das Toilettewasser beigelegt. Ich finde die box nicht sehr praktisch & ich hatte die Absicht, um sie fester zu verschliessen, sie mit Cellophan einzuwickeln. Bisher war wohl der Gebrauch von neuem Cellophan verboten fuer Kosmetik, man konnte aber das, was man noch ~~1/2~~ Vorrat hatte, aufbrauchen. Und ich hatte noch etwas von Xmas uebrig, seit 2 Tagen ist eine neue Bestimmung, dass auch das am Lager vorhandene Cellophan nicht mehr verbraucht werden darf. Es ist halt "War."

Ich habe dem Paket auch ein Plakat beigefuegt. Ich ueberlasse es Ihnen ob Sie es Herrn Cramer geben wollen. Ich hatte voriges Jahr 50 mache lassen, was aber gar keinen Erfolg hatte. Die meisten haben es fuer kurze Zeit ins Fenster getan & dann waren sie fort. Sie haben mich eine Menge Geld gekostet. Ich habe mit den Prospekten viel bessere Erfahrungen. Ich hatte das letzte Plakat fuer mein Archiv aufgehoben, ich denke mir, es ist eine gute (wenn Sie es fuer richtig halten) fuer Herrn C., darum sende ich es Ihnen.

Ferner sende ich Ihnen das einzige Cliché, das ich habe. Es ist das vom Bild auf den Prospekten. Ich weiss nicht ob damit viel zu machen ist. Auf jeden Fall moechte ich es auch zurueck haben.

Kennen Sie die Zeitschrift "The American Perfumer"? Es ist eine Fachzeitschrift. Viele Drogisten lesen sie, ausserdem fast alle Dept. Stores. Das Maerz Heft bringt auf Seite 51 unter "Packaging Portfolio" Bilder von Anytime Cream & Skin Freshener & da zu einen sehr netten Text

Vom "Vogue" bekam ich heute Bescheid, dass sie Bilder von Lotion, Day & Night Cream genommen sind & dass ich wahrscheinlich im ersten Juniheft drin sein werde.

Fuer heute noch viele gruesse,

Hochachtend

HEDDA MAAR

N.Y. March 20, 1944.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Der Brief an Sibley ging gestern ab. Ich habe heute erst die Post abgewartet, bevor ich die Copy einsandte, leider kam nichts von Ihnen.

Ich habe mit dem Brief nichts mitgesandt. Bitte, seien Sie so frdl. & nehmen Sie die Buechel, die folder, Harper's Lazar & die Ihnen vor einigen Tagen eingesandten write-ups mit. Ich hielt es fuer besser, wenn Sie selbst all' dieses zeigen. Es gibt departmentstores, die inserieren einfabrikat, d.h. sie machen das Inserat so wie sie es wollen, bieten, sagen wir "Anytime Cream" an & zahlen einen Teil der Kosten & der Fabrikant zahlt etwas zu. Ich halte das noch fuer besser als wenn ich selbst inseriere. Man muss ja erst mal sehen, wie der Mann sich ueberhaupt dazu stellt. Vielleicht koennen Sie dann mal bitte das Gespraech darauf bringen.

Ich erwarte Ihre frdl. Antwort & verbleibe mit besten Gruessen

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester, N.Y.

Rochester 7, 40 Shepard St.
March 11/1944,

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ich bestaetige den Eingang Ihres w. Schreibens vom 9. ds. bez. Special Delivery, das heute frueh in meinen Besitz kam. Ich bedauere sehr, dass in der Lieferung an Cramer ein Delay eintrat; ich hatte angenommen, dass Sie einen weit groesseren Vorrat an Containers hatten. Besonders unangenehm war es mir, dass ich nach der nochmaligen Unterredung wegen des Preises der Lipsticks nun noch einmal herantreten musste. An sich waere es ganz schoen, dass Sie die Metall huelsen bekommen haben, doch der gesandte Musterlipstick hat den Fehler, das die obere Huelse einfach abfaelt. Bitte teilen Sie mir mit, ob das nur bei dem Muster der Fall ist oder ob die anderen besser sind. Aus diesem Grunde zieht es Herr Cramer vor, auf die alten Lipsticks zu warten und ich bitte Sie, fuer baldigste Absendung zu sorgen, und zwar bitte ich Sie, diese zussmmen mit den Lipsticks fuer die Angestellten direkt an die Firma Cramer zu senden, Rechnung an mich.

Ich nehme an, dass Sie die Metallhuesen auf jeden Fall gekauft haben und wenn sie gut sein sollten, wird dies sicher ein Anreiz fuer einen Departmentstore sein. Bitte schreiben Sie erst an die Firma Sibley, Lindsay & Curr Co., Main St. East, Rochester. Auf jeden Fall hatten Sie bitte die zwei Gross fuer mich frei. Die kleinen Creamsamples sahen sehr nett aus und fanden meinen und Herrn Cramers Beifall. Ich bin der Ansicht, auf diese Weise koennte man auch fuer die anderen Erzeugnisse und auch bei anderen Kunden viel mehr erreichen. Bitte lassen Sie sich einmal durch den Kopf gehen, was man da machen koennte.

Die Cartons an Cramer waren beschrieben "12 x Lipsticks"; wie Sie wissen, enthielt aber jeder Carton 18.

Ohne mehr fuer heute mit herzlichen Gruessen Ihr

Werner Koppel

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
March 18, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Meinen Brief mit dem write-ups werden Sie erhalten haben; zu meinem Bedauern habe ich von Ihnen diese Woche nichts gehoert.

Die lipsticks an Cramer sind heute abgegangen, 6dz. & 9 Rabatt. Ich habe ausserdem 4 lipsticks fuer die Angestellten beigefuegt.

Die 2 Gross Metallhuelsen werde ich fuer Sie reservieren.

Den Brief an den Department store schreibe ich morgen (Sonntag) & sende Ihnen dann sofort die Copy.

Icy sagte Ihnen, glaube ich, bei Ihrem Hiersein, dass ich frueher viele Probetuben fortgegeben habe, dass es aber jetzt keine gibt. Ich habe mir dann nur ein paar kleine Toepfe besorgt, um diese Privatverkaeufern als Muster mitzugeben, da sie mir zum Fortgeben zu teuer waren. Ich werde mich erkundigen, ob ich jetzt welche bekommen kann & zu welchem Preis. In der Zwischenzeit mache ich Ihnen ein anderes Angebot: Solange wie das Extra Angebot laeuft, will ich mit einer order von einem Dz. Lotion 6kl. Proebchen mitgeben. Wollen mal sehen, ob das was hilft.

Hat Herr Craemer Ihnen so einen Reklamezettel, wie erfort gibt, herausgesucht?

Ich bekomme in der naechsten Zeit einen write-up im Vogue, in Harper's & im "Glamour" (diese ist ja hauptsaechlich in der Provinz gelesen) Ich kann aber noch nicht sagen, wann.

Fuer heute noch viele Gruesse, ich werde mich fruen bald wieder von Ihnen zu hoeren

Hochtend

HEDDA MAAR

Werner Koppel
40 Sheaprd St.
Rochester 7, N. Y.

Rochester 7. N. Y., 40 Shepard St
March 13/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

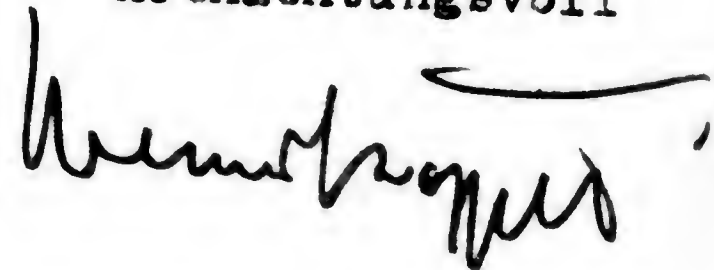
Sehr geehrte Frau Leab,

In der Anlage ueberreiche ich Ihnen Scheck ueber \$ 11.34

Zum Ausgleich Ihrer Abrechnung zu Nachtrag 734 St. Pauls
Pharmacy.

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen

hochachtungsvoll



1 Scheck.

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

March 8/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ich hoffe, Sie haben mein Schreiben vom gestrigen Tage erhalten. Heute wollte ich Ihnen nur noch einmal mitteilen, dass sämtliche Pakete angekommen sind und wie ich schon gestern andeutete, in sehr gutem Zustand. Es tut mir leid, dass Sie durch die Konfusion eine additional Schreibarbeit hatten, aber dies kam nur dadurch, dass Sie mir nicht schrieben, dass durch die Nichtlieferung der Hülsen ein Delay eingetreten war. Und da auch tatsächlich Ihr Schreiben vom 26. Februar, von dem Sie mir nunmehr eine Copie schickten, nicht in meinen Besitz gekommen war, so musste ich annehmen, dass irgend etwas nicht in Ordnung war. Ich habe von dem Inhalt Ihrer verschiedenen Schreiben Notiz genommen, was "Write up" ect. anbetrifft und hoffe, dass dies alles weitere Erfolge bringen wird. Ich muss noch einmal auf Ihr Schreiben vom 25. Februar zurückkommen. Ich habe, glaube, Sie haben in meinem Schreiben vom 24. Februar etwas missverstanden, als ich nicht meinte, Sie würden Ihre Fabrikate durch jemand anders hier verkaufen lassen, sondern ich meinte, dass ich nicht gerne sehen würde, wenn Sie Waren neben mir auch an andere Firmen oder Agenten hier am Platze liefern würden, oder evtl. Druggisten sich direkt an Sie wenden würden, die noch nicht meine Kunden sind. Das letztere würde hinsichtlich der Preispolitik sicherlich sehr schädlich sein.

In der Anlage übersende ich Ihnen einen Scheck ueber

\$ 123,32

zum Ausgleich Ihrer Abrechnung vom 4. Maerz, und eine Moneyorder ueber den Betrag von \$ 1.25 .

Ihre Erfolge bei Bloomingdale und die anderen Nachbestellungen freuen mich sehr und ich wuensche Ihnen weiter guten Erfolg.

Ohne mehr fuer heute mit herzlichen Gruessen

hochachtungsvoll

Werner Koppel

2 Anlagen

neuden

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
March 9, 1944

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Heute erhielt ich Ihre beiden Briefe vom 7. & 8. März mit den Schecks ueber 11.34 & 123.32 & der moneyorder ueber \$1.25. Ich moechte Ihnen ganz besonders fuer die prompte Bezahlung danken, mit der mir wirklich sehr geholfen ist. -- Vor allem moechte ich Ihnen nochmals sagen, dass es doch ganz selbstverstaendlich ist, dass ich alle Geschaefte & Agenten in Rochester an Sie verweise. Unabhaengig davon, dass ich froh bin, nur mit einem Menschen zu tun zu haben, (und wo das Arbeiten mit Ihnen ohne Kompliment wirklich ein Vergnuegen ist) wuerde ich einfach garnicht auf den Gedanken ~~kommen~~, direkt zu liefern.

Anbei die Nachrechnung fuer St. Paul's Pharmacy. Sie haben recht & ich kann froh sein, dass Sie den Fehler gemerkt haben.

Heute bringe ich Ihnen - so denke ich wenigstens - sehr gute Nachrichten. Der Huelsenlieferant hat mich auf naechste Woche vertroestet. Ich war nun heute auf der Suche nach Huelsen & denke Sie nur, ich koennte, rein per Zufall, wohl keine Bakelite Huelsen auftreiben, aber **M e t a l l** Huelsen. Das ist natuerlich fabelhaft, denn normalerweise sind sie aus dem Handel & jeder ist unglaublich froh, wenn er eine zu kaufen bekommt. Bitte, fragen Sie Herrn Cr., ob er mit dem Rest warten will oder den Rest in Metall haben will. Anbei ein Muster. Ich stelle Ihnen im Ganzen 2 Gross zur Verfuegung. Evtl. muessen Sie die fuer Craemer nachzuliefernden abziehen. Ich muss fuer diese Huelse etwas mehr zahlen, kann also keinerlei Rabatt geben. (Cr. kriegt natuerlich den ihm zustehenden Rabatt) Ich dachte schon, vielleicht haben Sie mit dieser Huelse ein Entree fuer einen Departmentstore. Ich schicke zur Beschleunigung der Brief "Special Delivery", da ja am 1. April die neue tax kommt & die Drogiste jetzt eilig die Ware brauchen werden.

Es ist moeglich, dass ich auch mehr Alkohol bekomme. Ich schreibe Ihnen, sowie ich genaues weiss.

Ich erwarte sehr bald Ihre frdl. Antwort & verbleibe mit vielen Gruessen
Hochachtend

HEDDA MAAR

Wieder Koppel

II.

Man soll den Tag nicht vor dem Abend loben. Beim Durchsehen Ihrer Abrechnung vom 4. März entdeckte ich, dass Ihnen ein dauerlicher Fehler unterlaufen ist. In Nr. 734 berechnen Sie fuer die St. Paul Pharmacy nur 12 assorted Lipsticks, während Sie „ wie ich mich ueberzeugte, 36, wie auch bestellt, geliefert haben. So bitte ich Sie, mir umgehend eine weitere Rechnung ueber 2 dz. Lipsticks mit Abrechnung fuer mich einzusenden. Ich habe vorlaeufig der Pharmacy auch nur Ihre Rechnung ueber 1 dz. uebersandt. Bitte kontrollieren Sie auch noch einmal, ob ich recht habe.

Ich vergass noch, Ihnen meinen Dank fuer die Uebersendung der Kleinigkeit an Mrs. Koppell auszusprechen und fuer Ihre entgegenkommende Berechnung.

Wiederholt empfohlen

Wieder Koppel

12332

1.25

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester 7.N.Y.

Rochester 7 N.Y., March 7/1944.

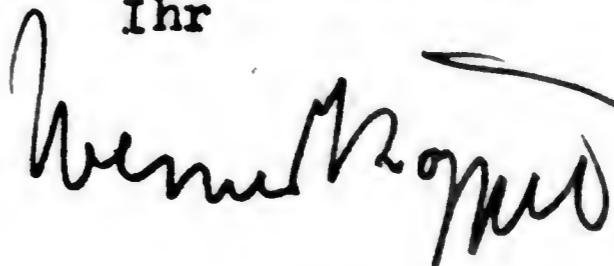
Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ich danke Ihnen fuer die Uebersendung Ihrer beiden Spezial-Delivery Briefe vom 5. und 6. Maerz, der eine ~~nam~~ gestern an, der zweite folgte heute, ich fand ihn soeben vor, als ich nach Hause kam. Auch die beiden Pakete kamen gestern und heute an, und meine Frau erzaehte mir soeben, dass das Cramer Paket ebenfalls anlangte, dem hoffentlich sofort die Lipsticks folgen werden. Ich sah soeben, dass im zweiten Briefe ~~xxx~~ die Rechnungen enthalten sind, und ich hoffe, dass ich nun alle Rechnungen und Pakete fuer alle Kunden beisammen habe. Ich schreibe Ihnen schnell diese Zeilen, damit ich Ihnen sofort den Betrag Ihrer ersten Rechnung Nr. 727 ueberweisen kann, wofuer beifolgend ein Scheck ueber \$ 11.34 enthalten ist. Damit der Brief noch mit der Post mitkommt, schliesse ich fuer heute, danke Ihnen herzlichst fuer die gehabte Muehe und schreibe morgen wieder.

In aller Eile fuer heute nur herliche Gruesse

Ihr



1 Scheck: \$ 11.34

P.S. In der Eile sah ich mit Freude, dass die Pakete fabelhaft verpackt sind. Ich danke Ihnen herzlichst dafuer.

HEDDA MAIR
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

March 7, 1944

Sehr geehrter Herr Koppel:

Heute erhielt ich Ihre frdl. Zeilen vom March 3. Ich freue mich, dass die Verhandlungen mit Herrn Cramer zu einem guten Ende gekommen sind.

Ich schrieb Ihnen ja in einem meiner Briefe, dass ich auf eine neue Sendung Huelsen warte, die ja auch inzwischen kam. Zu allem Malheur war der grosste Teil unbrauchbar, da die kleinen Koepfe zu lose darauf sassesh & abfielen. So gern wie ich jede order ausfuehre, ich will nicht liefern, was nicht einwandfrei ist, ich bin der Ansicht, dass ich mir das einfach nicht leisten kann. Ich habe mit dem Huelsenlieferant furchtbaren Aerger. Er meinte, ich sollte froh sein, ueberhaupt Ware zu kommen, na, das uebliche. Ich habe jedenfalls nur die paar guten behalten & ich habe Ersatz versprochen bekommen. Bis heute ist er nicht da. Um Sie nicht warten zu lassen, habe ich fuer Cramer an Ihre w. Adr. 6 Dz. ass. abgesandt & werde mit dem Rest & den 9 gratis erst die Rechnung mitsenden. Sie koennen sich vielleicht denken, wie entsetzlich unangenehm mir das ist, aber man kann manchmal eben nicht gegen die Tatsachen.

Nach den Erfahrungen, die wir mit "Scherk" in dessen Detailgeschaeften machten, ist es ziemlich sinnlos, an Angestellte kl. Proben zu geben. Da ich aber auf jeden Fall mir das Interesse von Herrn Cramer erhalten moechte, habe ich der Sendung paar kl. Proben "Anytime" beigelegt.

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester 7, N. Y.

Rochester 7, N. Y. March 3 / 44.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Nach meiner Unterredung, die ich heute mit Herrn Craemer hatte, bitte ich Sie, sofort nach Erhalt dieses Briefes die ganze Order auf den Weg zu bringen. Mr. Craemer war nicht sehr begeistert, da er prozentualiter sich einen geringeren Verdienst ausrechnet, was natuerlich auch richtig ist. Ich wies ihn darauf hin, dass, wenn er die neun Lipsticks verkauft, hat, er geldlich denselben Gewinn hat.

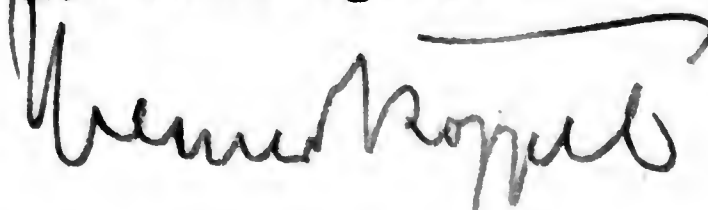
Er wuerde es fuer sehr richtig halten, wenn Sie, wie ich Ihnen schon einnal andeutete, einige Proben des " Anytime Creams " in ganz kleinen jars, vielleicht 1/2 oz. abfuellen wuerden, damit die Angestellten dann den Cream probieren und ganz besonders ^{pushen} ~~haben~~ koennen. Es ist fuer einen clerk viel leichter, etwas zu empfehlen, was ~~man~~ ^{man} kennt, und das Interesse bei den Angestellten ist dann ~~vielleicht~~ ^{viel} groesser. Wir koennen wirklich sehr zufrieden sein, dass Mr. Craemer ein so grosses Interesse an den Tag legt, und ich moechte alles tun, um dieses Interesse nicht wieder erlahmen zu lassen.

Bezueglich der Reklame will er mir ein altes Advertisement heraussuchen und mir mitteilen, wie hoch die Kosten sind und wie er es am besten fassen wuerde.

Merkwuerdigerweise ist die Rochester Shopping News schon seit zwei Wochen nicht bei mir abgegeben worden (die Verteilung erfolgt gratis) und so konnte ich Ihnen die Nummer bisher nicht senden. Eine Nummer des " Democrat und Chronicle " Sundaynummer wird, wenn der liebe Gott gesund bleibt, sehr bald an Sie abgehen.

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen

hochachtungsvoll



HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
March 4, 1944.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Nachdem ich gestern sofort den Eingang Ihres w. Briefes vom 1. März be-
stätigte, sind heute morgen zusammen Ihre beiden Briefe vom 27. Febr. &
2. März gleichzeitig angekommen. Besten Dank fuer den Scheck ueber \$21.63
Die order fuer Mrs. Koppell ist schon abgesandt.

Es ist Ihnen alles durcheinander gekommen, weil mein Brief vom 26. Febr.
mit Rechnung fuer Mandell & die Abrechnung nicht angekommen ist.

Es gehen jetzt gleich zeitig als special delivery 2 Briefe an Sie ab. Ei-
ner enthaelt die Kopie des Briefes vom 26.2. (jezt ueberholt) die Rechnung
& Abrechnung fuer Mandell & all die neuen Rechnungen. Der andere ist dieser
mit der Abrechnung der im anderen Brief enthaltenen Rechnungen & Ihre Ko-
pien.

An Ihre w. Adresse ist unterwegs 1 Paket mit Ware fuer: Empire Pharmacy

Mount Read "

St. Paul "

Pinnacle "

2 Pakete per Express : an Cramer

1 Paket an Ihre Adr. : fuer Kielson

Bryans Drugst.

Ben's "

Die Post hier will die Pakete an Ihre Adresse nicht versichern, weil ein
zweite Adresse vermerkt ist (Mrs. Anderson) Ist es Ihnen vielleicht moeglich,
dort mit der Post wegen der delivery Vereinbarungen zu treffen? Ich moech-
te, noch dazu jetzt bei dieser schlechten Abwicklung, nicht gern die Ware un-
versichert senden.

Ich habe die 6Dz. ord. Toilettenwasser fuer Cramer ausgefuehrt, weil er auch
die anderen Fabrikate einfuehren will. Ansonsten ist im Moment die Alkohol-
zuteilung so, dass ich nicht mehr als 1Dz. an einen Kunden liefern kann.

~~Ich bekomme~~ diesen Donnerstag einen neuen write-up in der Daily News, die be-
stimmt auch von verschiedenen Menschen in Rochester gelesen wird. Ich werde
versuchen (es faellt mir diesen Moment ein) ob ich erfahren kann, wieviele Ex-
emplare nach Rochester gehen & wenn ich's weis lasse ich es Sie sofort wis-
sen. Bitte, schreiben Sie mir, an welchen Departmentstore ich zuerst schrei-
ben soll. Ich werde dann so einen write-up beigefuegen, & schreiben. Ich moechte
es erst mal mit einem versuchen; ich werde natuerlich schreiben "that my re-
presentative will come to see you."

Jetzt hat mich mein Drucker mit den "Sensation" Etiketten aufsitzen lassen.
Immer die uebliche Ausrede: labor shortage. Ich soll die Etiketten bestimmt
Donnerstag bekommen. Nur, damit Sie sich ueber evtl. verzogerte Lieferung
nicht wundern. - Noch etwas: Laut OPA Bestimmungen darf der Umkarton fuer Toi-
lettenwasser neu nicht mehr mit dem Rand am Boden verarbeitet werden. Erst
mal gefaellt mir der andere Karton nicht besonders & ausserdem, da er an-
geblich durch den Rand innen mehr Arbeit macht, kostet er mehr. Aber, mit der
Zeit werden eben alle Firmen die Schachtel so haben. Scherk hat schon seit
Wochen diese Schachtel im Handel. Ich konnte auch nicht mehr das gleiche hel-
le tan Paper auftreiben, nur ein sehr haessliches schmutziges & weil mir das
nicht gefaellt, habe ich ein ganz helles tan gewaehlt. Ich glaube sogar, dass
diese Schachtel huebscher aussehen wird. Sowie ich sie bekomme, geht Ihnen ein
ein Muster zu. Ueber die Farbenskala in einigen Tagen.

Noch viele Gruesse fuer Heute, Hochachtend

Handwritten note: D. M. Koppel

Handwritten note: Mrs. Koppel

Handwritten note: "Wahrscheinlich"

Handwritten signature: Hedda Maar

Handwritten signature: Koppel

Handwritten note: "Ich in Zerruht werden."

A B R E C H N U N G

March 4, 1944.

No.	732	7.20		
	733	5.85	2%	26
"	734	7.20	2%	14
"	735	7.98	2%	16
"	736	13.05	2%	26
"	737	95.04	2%	1.90
"	738	7.20	2%	14
"	739	5.85	2%	12
		7.20	2%	14
		<u>156.57</u>		<u>3.12</u>
	less 15%	23.48		
		<u>133.09</u>		
	less 5%	6.65		
		<u>126.44</u>		
	less 2%	3.12		
		<u>123.32</u>		

an Mrs. Koppel

1 Daycream 50 050

1 Toiletwater 0750

~~1.25~~

1.25

124.57

Muehlen

ORDER No. 7 34

DATE 11/17 1924

A. J. Reynolds
Gen'l Ben's (mfg) Co

SHIP TO _____

AT _____

HOW SHIP _____

TERMS _____ WHEN _____

SALESMAN _____ BUYER _____

12	4000000	12	—
	1000 40 00	4	50
		7	90
	1000 50 00		14
		7	06
	7.20		
	1000 15 90		
	6 10		
	31 1 50		
	58.1		
	14 9.90		
	567		

156.51
315.20
192.79

133.19
602
244
5.65
783
3348

1330
6.65

315

315
315
535
1985

156.51
23.78
132.73

156.51

315.20
192.79
71.62
783

133.19
602

133.68

156.51
41

erner Koppel
40 Shepard St.
Rochester 7. N. Y.

Rochester 7, den 2. Maerz 1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Braadway
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab

Ihr Schreiben vom 29. 2. kam erst heute am 2. Maerz mittags in meinen Besitz, und aus dieser Tatsache, und Ihrer Mitteilung,, dass mein Brief vom 26. 2. gestempelt erst am 29. in Ihren Besitz kam, ersehe ich, dass die Postverbindung sehr, sehr schlecht sein muss. Das ist sehr bedauerlich, da dadurch die Lieferung an meine Kunden ausserordentlich verzögert wird. Zu allem Unglueck aber scheint ueberhaupt einer meiner Briefe verloren gegangen zu sein, denn weder erwaehnen Sie noch senden die Order vom 25. 2. fuer St. Paul Pharmacy noch die vom selben Datum fuer Pinnacle Pharmacy. Hier habe ich mich jetzt geirrt, denn ich sehe ja, dass in demselben Brief die Cramer-Order enthalten ist, die Sie ja erwaehnen. So scheint nur die Order fuer Empire-Pharmacy zu fehlen waehrend ich die Lipsticks fuer Mandells Pharmacy vom gleichen Datum bereits erhalten habe. Ausserdem fehlt mir die Rechnung fuer Mandell, wie ich Ihnen dies in meinem Schreiben vom 1. Maerz bereits mitteilte. Also irgend etwas ist nicht in Ordnung. Um Ihnen die Sache so einfach wie moeglich zu machen, sende ich Ihnen beifolgende Kopieen der letzten Briefe ein und bitte Sie, den Inhalt derselben zu "checken" und evtl., falls einer Ihrer Briefe verloren gegangen sein sollte mit den Rechnungen, mir sofort Kopieen dieser Rechnungen und der fuer mich zum Zahlen bestimmten einzusenden. Senden Sie mir, bitte diese Kopieen meiner Briefe umgehend wieder zurueck.

In Sachen Creamer konnte ich heute noch nichts unternehmen, da ich zur Zeit unglaublich mit meinen anderen Sachen beschaefigt bin; ich hoffe dies morgen tun zu koennen und bitte Sie, wenn meine Antwort Sie hoffentlich am Montag frueh erreicht, die Ware auf dem schnellsten Wege sofort zum Versand zu bringen. Der Zeitverlust hemmt natuerlich leider den Verkauf Ihrer Sachen. Ich weiss nicht, wie sich Herr Craemer zu dieser Frage stellen wird, hoffe aber die Sache in guenstigem Sinne zu erledigen.

Fuer einen neuen Kunden bitte ich sofort an mich abzusenden:

1 dz. Lipsticks assorted in 4 shades

mit Rechnung fuer Ben's Drugstore, 944 Clinton Ave. North, Roch.

Indem ich Sie bitte, mir doch die Aufklaerung ueber das in diesem Brief gesagte ausnahmsweise per Special Delivery zu senden, bin ich mit besten Gruessen

Respektvoll Ihr

Werner Koppel

4 Anlagen.

ORDER No. 138 DATE 11/19 19

General
of Bingham

SHIP TO _____

AT _____

HOW SHIP _____

TERMS _____ WHEN _____

SALESMAN _____ BUYER _____

6	Sensation		
	Boys Water	4	—
	1000 3500	3	15
		5	85
	291 1/2		12
	11		573
	585		
	02 100 1500		
	498		
	25 1000 500		
	473		
	100		
	461		

ORDER No. 137 DATE 11/19 19

General
of Bingham

SHIP TO G. Harold Wilson

AT _____

HOW SHIP _____

TERMS _____ WHEN _____

SALESMAN _____ BUYER _____

12	100 100	2	—
	1000 400	4	80
		7	21
	1000 3500		14
		7	06
	7.21		
	1000 1500		
	612		
	31 1000 500		
	581		
	10 100		
	567		

Werner Koppel
40 Shepard St
Rochester 7, N. Y.

Rochester 7, ~~XXXXXX~~ March 1, 1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ich bestaetige heute den Eingang Ihres Briefes vom 25. Februar. Der Zweck meines heutigen Schreibens ist, Ihnen mitzuteilen, dass ich gestern in den Besitz eines Paketes mit den Lipsticks fuer Mandells Pharmacy gekommen bin und weder die anderen Waren noch Rechnungen fuer Mandell und die anderen Firmen angekommen sind. Ich bin hierueber ausserordentlich erstaunt. Warum hatten Sie nicht mit Mandell zusammen die im selben Schreiben bestellten Lipsticks fuer Empire Pharmacy gesandt? Wenn ich schreibe 'separat verpackt' dann meine ich natuerlich die Orders separat, aber in einem Paket verpackt. Bitte um freundliche Aufklaerung durch sofortigen Brief special Delivery und wenn noch nicht geschehen, um sofortige Absendung von Rechnungen und Waren.

Bitte senden Sie folgende Ware an mich ab:

1 dz. Lipsticks alle vier shades assorted
mit einer Rechnung fuer Harold J. Kielsens Pharmacy, 260 Park Ave
Rochester N. Y.

ferner:

1/2 dz. Toiletwater
mit Rechnung fuer Bryans DrugHouse Inc. ,92 Main St. W. ,
Rochester N.Y.

Ware und Rechnungen an mich.

Mit vielen Gruessen ohne mehr fuer heutem in aller Eile

*Kleben neuer Kunde!
Die andere Order Nachbestellung!*

Ihr
Werner Koppel

X und, wenn Ware & Rechnungen nicht unterwegs

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester 7, N. Y.

Rochester, February 27/44.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway,
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

In der Anlage uebersende ich Ihnen einen Scheck ueber
\$ 21,63
zum Ausgleich Ihrer Rechnungen Nr. 722 und 723.

Ferner bitte ich Sie, um die Freundlichkeit,

1 jar Exquisit Cream for the Day
1 Bottle Toiletwater Sensation

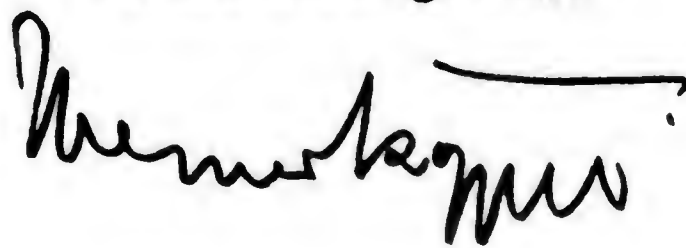
an Mrs. Henry G. Koppell , Hotel Peter Stuyvesant,
Corner 86. Central Park West,
zu senden. Die Rechnung bitte ich an mich zu senden.
Ich hoffe, dass Ihnen dies nicht allzuviel Muhe macht.

Ich danke Ihnen fuer die Aufklaerung bezueglich der Farben
der Lipsticks , woraus ich allerdings noch nicht erkennen
kann, was helle und was dunkle Farben sind. Ist es moeglich,
mir irgend eine Farbenscala zu uebersenden, die ich den Kun-
den zeigen kann?

Indem ich hoffe, dass Sie die in den letzten Briefen bestellten
Waren including die Order von Cramer bereits auf den Weg ge-
bracht haben, bin ich mit besten Gruessen

hochachtungsvoll

Anlage: 1 Scheck ueber \$ 21,63.



HEDDA MAAR

Febr. 29.1944.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Ihre grossartigen Zeilen vom 25. sind leider erst heute frueh angekommen (Der Umschlag war 26. Febr. 8PM. gestempelt) Dieses nur, da mit Sie sich nicht wundern, dass ich Ihre Anfrage so spaet beantworte. - Ich freue mich natuerlich sehr, sehr ueber Ihre wunderbaren Erfolge & danke Ihnen herzlichst fuer Ihr Interesse. Ich bin so froh ueer jede nachorder, die Sie bekommen, denn dieses zeigt Ihnen ja, dass die Kunden mit der Ware zufrieden sind & bestaerkt Sie in Ihrer Energie. Und ich bin froh, dass die Leute eben die Qualitaet anerkennen. Die Ware geht alles Donnersag oder Freitag raus. Es ist natuerlich mein allergroesstes Interesse, die order von 12Dz zu liefern. Ich kann aber unmoeglich 10% extra geben. Ich moechte auch nicht, dass Sie, da ja dann der Rechnungsbetrag kleiner ist, von Ihrer Provision etwas verlieren. Ich moechte auf die \$86.40 9 Lippenstift gratis liefern, das sind \$9.-. also etwas mehr als 10% fuer Herrn Craemer. Ich hoffe sehr dass er damit einverstanden ist, es ist das auesseste was ich tun kann & ich erwarte Ihre frdl. Bestaetigung. Die Lip. fuer die Verkaeferinnen werde ich Ihnen mitsenden. -- Hatten Sie bitt mit Herrn Craemer wegen der Reklame in seinen Zetteln gesprochen. Ich wuerde sehr gern den Anytime Cream erwahnen & moechte wissen, wie so etwas aussieht & was es mich kosten wuerde. Seien Sie bitte so frdl. mir dieses bald zu antworten, da sonst die Zeit fuer Cream zu spaet war. Es interessiert mich sehr, wie Ihrer Gattin der Tagescream gefaellt, e war mein start hier.

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

Febr. 25/44.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Ihren Brief vom 24. ds. mit den Rechnungen fuer Wichmann and Yalowich, Joseph Ave. habe ich gerade jetzt erhalten, als ich mich anschickte, Ihnen wieder eine kleine Ueberraschung, hoffentlich freudiger Art, zu bereiten. Obgleich ich in dieser ersten Woche nach meiner Abwesenheit enorm beschaeftigt war, habe ich glaube ich nicht schlecht auch fuer Ihre Erzeugnisse gearbeitet. Und wie ich Ihnen voraussage, ist dies z. T. darauf zurueckzufuehren, dass Sie sich meinen Vorschlaegen anschlossen. und die Forderungen der Kunden z. T. erfuehlten. Nur als Folge Ihrer Zugestaendnisse, die Sie mir einem Schreiben vom 14. ds. Mrs. ins Hotel brachten, sind folgende Erfolge zu verzeichnen: Bitte senden Sie sofort an mich ab:

3 dz. assorted Lipsticks

2 jars "Anytime Cream"

, die ich bat als Muster fuer eine moegliche Einfuehrung zu bestellen,

mit Rechnung fuer

St. Paul Pharmacy, 1368 St. Paul St., Rochester N.Y.

Diese Lipsticks sind eine Nachbestellung des Kunden, der sich ueber Berechnung von Postage und nur 1% Sconto aufregte.

ferner: 1 dz. Lipsticks (davon nur 1 lighth, die anderen 11 ass. in den anderen Farben)

1/2 dz. Toiletwater

mit Rechnung fuer

Pinnacle Pharmacy, 866 Monroe Ave., Rochester N. Y.

Nunmehr ist es mir gelungen, die Verhandlungen mit Herrn Cramer zu einem guenstigen Abschluss zu bringen. Diese Firma bestellte mir:

aus Ihrem Sonderangebot vom 14. Februar:

Nr. 3 a: 1 dz. Sensation Body Powder, 1 Powder frei

Nr. 3 c : 3 dz. Anytime Cream.....mit 6 Topfen frei

ferner: 6 dz. Toiletwater "Sensation"

und nun hoeren Sie:

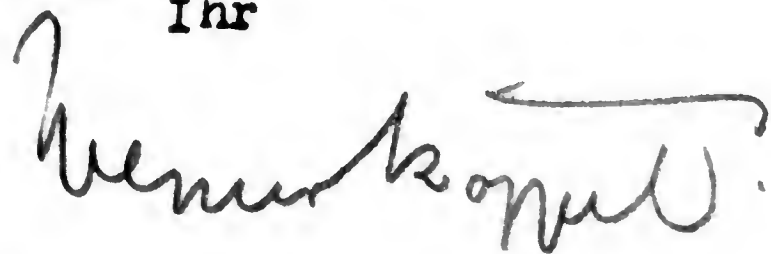
12 dz. Lipsticks, wenn Sie den Preis auf \$ 1.00 less 40% ,Less Mengenrabatt von 10% stellen, was ich ihm als wahrscheinlich in Aussicht stellte. Diesen Mengenrabatt erhaelt er von allen Firmen gleicher Erzeugnisse und kommt sogar bei der einen oder anderen auf 50 ¢ pro stift. Dazu kommen noch Dis-

plays , Musterstuecke fuer die verkaufenden weiblichen clerks und alle moeglichen anderen Maetzchen. Ich nehme ganz bestimmt an, dass es Ihnen moeglich sein wird, den Preis einzuraeumen und bitte mir mit umgehendster Post , wenn Sie keine Zeit haben sollten, nur dies schleunigst zu bestaetigen. Ich habe das Interesse, die ganze Order so schnell wie moeglich zu liefern, weil gerade in diesen Tagen eine feindliche Invasion von Cosmetic-Vertretern erfolgte, darunter MEM , deren Erzeugnisse Ihnen ja bekannt sind. Ich wuerde es fuer richtig halten, einer naechsten Sendung an mich einen Extra Lipstick fuer drei oder vier weibliche Angestellte der anderen Filialen (nicht fuer meine Frau bestimmt) beizulegen, die ich ihnen ueberreichen werde mit der Bitte, unser Fabrikat zu puschen. Ich stelle Ihnen anheim. Haben Sie nicht kleine Probeflaeschchen von Toiletwater ? B Ich bitte ferner folgendes zu beachten: Mr. Cramer haette es gern, wenn Sie das Toiletwater ohne das rote Label , das schreag rechts oben auf der Box angebracht ist, und ohne das rote Label insider der Box und ohne das rote Label um ~~MMH MMKHXMMKXMMKXMMKXMMKX~~ die Kappe der Bottle liefern wuerden. Sie sehen, er haelt an seiner Ansicht bezgl. der Ausstattung durchaus fest. Sollte das aber durchaus nicht moeglich sein, bitte nicht die Absendung irgendwie zu verzoegern. Diese ganze Sendung bitte ich an

Cramer Drug Co Inc. 67 East Ave., Rochester N. Y .

die Rechnung an mich abzusenden.
Indem ich hoffe, dass Sie sich ueber vorstehende Zeilen freuen werden, bin ich mit besten Gruessen hochachtungsvoll

Ihr



P S. Es wird Sie interessieren zu erfahren, dass der Musterlipstick, den meine Frau benutzté, und ueber dessen bit teren Geschmack ich Ihnen berichtete, jetzt nach und nach diese Bitterkeit verliert

71734

St Paul's Pharmacy

Mar. Hospital

311

1000

1000

7140

216

7124

31

7168

200

177

323

20

20

20

20

20

20

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Febr. 26. 1944

Mr. W. Koppel
40 Shepard Street
Rochester, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:
Meinen gestrigen Brief werden Sie erhalten haben.

Zu meinem grossen Bedauern & Aerger hat mein Huelsenlieferant mir die zu Donnerstag versprochenen Huelsen nicht geliefert. Gestern hat er sie mir bestimmt zu Montag versprochen. Ich kann daher heute nur die 2Dz, liefern, das andere folgt in einigen Tagen.

Ich bekam heute eine schriftliche Bestellung von Bloomingdale' auf Night Cream. Sie muessen also dafuer Nachfrage haben & das, was sie mir geordert hatten, verkauft haben. Vielleicht koennen Sie das bitte, mal Herrn Wolff erzaehlen.

Fuer heute noch beste Gruesse

HEDDA MAAR

DATE 6/15 1947

TO Pharmacy

IP TO

AT

HOW SHIP 733

TERMS

WHEN

SALESMAN

BUYER

		12	-
		7.21	
			11
		7.06	
	7.20		
	1.05		
	5.13		1
	35.71		
	5.49		
	19.25		
	5.68		

DATE 6/15 1947

TO Pharmacy 727

AT

HOW SHIP

TERMS

WHEN

SALESMAN

BUYER

		7.50	
			1.47
			7.60
			2.91
			1.47
			1.11
			2.12
			11.49
			60
			11.39

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
40 Shepard St.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrte Frau Leab,

Heute widder zwei neue Kunden fuer Lipsticks. Bitte senden Sie sofort ab, separat verpackt,

2 dz. assorted Lipsticks all four shades
und Rechnung fuer Mandell's Pharmacy, 1175 Portland Ave., Rochester, N. Y.

und 1 ds. Lipsticks, davon 1/2 ds. in medium shade, das andere 1/2 dz. in den anderen assorted colors; Rechnung fuer Empire Pharmacy, 2229 Clifford Ave., Rochester N. Y.
Ware und Rechnungen wie immer an mich.

Ich vergass folgendes Ihnen in New York zu sagen: Es koennte moeglich sein, dass irgend jemand, der Ihr Erzeugnis bei einem meiner Kunden sieht, sich an Sie wendet, um von Ihnen zu beziehen. Der Grund fuer mein Schreiben ist, dass viele Leute, die bisher an Drugstores Waren abderer Art und Gattung geliefert haben, die nunmehr nicht mehr fabriziert werden, sich nach irgendwelchen Waren gleich welcher Art umsehen und statt mit Cigarren oder Schokolade zu handeln, nun Cosmetics oder anderes liefern wollen. Es ist wohl natuerlich, dass Sie alle diese Anfragen abschlaegig beantworten. Gruende hierfuer brauche ich Ihnen wohl nicht erst anzugeben; ich bitte mir daher zu bestaetigen, dass Sie alle Ihre Erzeugnisse fuer Rochester und Umgebung nur an mich liefern werden.

Uebrigens der Inhaber der oben angefuhrten ersten Firma der Praesident der hiesigen Pharmaceutical Association, vielleicht kann ich durch ihn mehr erreichen.

Ohne mehr fuer heute bin ich mit herzlichen Gruessen

Ihr

Werner Koppel

1 1 1
5 2
5 1 6

DATE Feb 24 19 44

21
Worcester 722

TO Mr. W. W. ...

AT ...

HOW SHIP ...

TERMS ... WHEN ...

SALESMAN ... BUYER ...

6	Salmon		
	Trilled Water 1.50	9	—
	less 35%	3	15
		5	85
	less 15%		87
		4	98
	less 5%		25
		4	73
	less 2 1/2% 5.85		12
		4	61

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

February 21/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N.Y.

Sehr geehrte Frau Ida,

Von New York zurueckgekehrt, fand ich am gleichen Tage Ihr w.
Schreiber von 16. ds. Mts. hier vor und danke Ihnen bestens
dafuer. Gleichzeitig sage ich Ihnen nochmals meinen besetzten
Dank fuer Ihre freundliche Aufnahme waehrend meines Besuches
und hoffe, dass unsere gegenseitigen Anregungen auf fruchtbaren
Boeden fallen werden.

Ich fand hier eine Bestellung auf 6 Bottles Toiletwater 'Sensation'
vor und bitte diese sofort an mich auf den Weg zu bringen mit
einer Rechnung fuer

Wichman Drug Comp. 858 Dewey Ave. Rochester N.Y.

Es ist dies eine Nachbestellung dieses Kunden, den ich am Tage
vor meiner Abfahrt noch besucht hatte, und der mir sagte, er
wuerde das Toiletwater wieder bestellen, die Lipsticks aber erst
spaeater, da er von den 6 dz. noch wenigstens 4 dz. am Lager hat-
te.

Zu Ihrem Briefe : die Angelegenheit mit dem Firmenstempel war
von Wolffs Pharmacy so gedacht. An Herrn Cramer wuerde ich vor-
laeufig noch nicht schreiben. Ich sage Ihnen dann, wenn der
Augenblick hierfuer guenstig ist.

Ich sah bei meiner Ruckkehr die leere Schachtel fuer das Toilet
water; bitte seien Sie so freundlich und lassen Sie das gruene
Label weg. Ich bitte die oben stehende Order, wie auch alle
zukuenftigen ohne diese, ohne Sternchen oder dergleichen zu ver-
senden.

Anbei sende ich einen Scheck fuer \$ 3.37 zum Ausgleich Ihrer
Rechnung Nr. 712.

Ohne mehr fuer heute mit herzlichsten Gruessen *and für Frau*
Herrn Sam... *Werner Koppel*

M. E. Meine Frau laeset Ihnen ihren herlichen Dank fuer die
liebsten Creme und Lotion sagen.

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Febr. 24, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Ihre beiden Briefe vom 21. & 22. Febr. kamen heute zusammen an. Ich danke Ihnen vielmals fuer Ihre Ausfuehrungen & den Check ueber \$3.37.

Ich freue mich sehr dass Sie wieder eine reorder bekommen haben, es bestaetigt sich schon dass die Drogisten schon verkaufen koennen, wenn sie eben nur wollen.

Es wird Sie interessieren: Ich bekam mal aus Cleveland eine direkte order auf den Anytime Cream. Ich habe dann nie etwas von der Dame gehoert. Heute bestellt sie einen 8ozs. Anytime Cream & schreibt da zu dass sie inzwischen vieles andere versucht hat, nichts hat ihr so gut gefallen wie diese Cream & sie will jetzt dabei bleiben. - Heute besuchte ich u.a. einen beauty parlor 74th Street Ecke Broadway. Sie verkaufen "Contoure, meine Sachen & noch eine billige Sorte." Dort sagte sie mir, ihre Kunden verlangen den Night Cream immer wieder, der waere so besonders gut. Dabei hat sie von Contoure Riesenplakate etc

Ich sehe mit grossem Interesse der Rochester Sun entgegen. Von der anderen Zeitung habe ich bis heute noch keine Antwort bekommen.

Lipsticks: Ich habe 4 shades: Cardinal, ein rot fuer bruenette.

Light, ein richtiges rot, gut fuer Blondi
Bright, ein gelbes rot fuer zarte nen
Haut

Empress Red, ein rot mit einem Schein
purple

Empress Red sieht heller aus als cardinal. Wenn man es ausstreicht, ist es dunkler. Es ist eine sehr schoene Farbe fuer den Abend & sieht auch gut aus zu weiss.

Die Hauptfarben sind light & cardinal. Light ist auch fuer Frauen, die gern eine decente Toenung haben wollen wogegen cardinal mehr leuchtend ist. Sollten Sie noch andere Informationen wuenschen, bitte, fragen Sie mich an.

Es ist 1 Uhr Nachts, deshalb fuer heute nur noch viele Gruesse

HEDDA MAAR

ORDER No. 123 DATE 7-10 1948

M 1000 1000

SHIP TO 1000 1000

AT 390 2000 10 Ave

HOW SHIP _____

TERMS _____ WHEN _____

SALESMAN _____ BUYER _____

36	1000 1000	36	—
	1000 4000	14	40
		91	60
	1000 1500	3	2.4
		18	36
	1000 500		92
		17	44
	1000 3000 2/1.60		44
		17	00
38	1000		
30	1000		
12	1000		
18	1000		

ORDER No. 123 DATE 7-10 1948

M 1000 1000

SHIP TO _____

AT **HEDDA MAAR**

HOW SHIP **1472 BROADWAY**

TERMS **NEW YORK N. Y.**

SALESMAN **TEL. WI 7-1208** BUYER _____

12	1000 1000	12	—
	1000 4000		
1	1000 1500		
	1000 500		
	1000 3000		
	9+6 = 15.00		
	1000 1500		13.25
	1000 1000		26.29
	1000 500		13.79
	10.55		72.00
	1000 200		
	1000 9		

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

40 Shepard St.

Hedda Maar Cosmetics

1472 Broadway
New York 18, City

Sehr geehrte Frau Leab,

Im Besitze Ihres Schreibens vom 18. ds. danke ich Ihnen bestens fuer Ihre Ausfuehrungen. Indem ich Ihnen darauf sofort antworte, teile ich Ihnen mit, dass ich den Gedanken bezgl. Wurfzettel nicht fuer richtig halte. Sie muessen alles vermeiden, was geeignet ist, Ihre Erzeugnisse im Lichte einer "billigen" line" erscheinen zu lassen, und muessen als Muster Firmen wie Yardley, Hudnut ect. nehmen. Hierher gehoert ebenfalls die Frage der Cartons, Labels, Flaschen ect. Wenn die Kundschaft den Eindruck haette, es handelt sich um eine sogenannte "cheap line" waere es ueberhaupt unmoeglich, bei den hohen Preisen auch nur einen Carton oder eine bottle zu verkaufen. — Ich werde Ihnen uebrigens einmal eine Ausgabe der "Rochester Sun" schicken, das ist eine Zeitung, die nur woechentlich erscheint und in der nur Advertisements, writeups and so on enthalten sind.

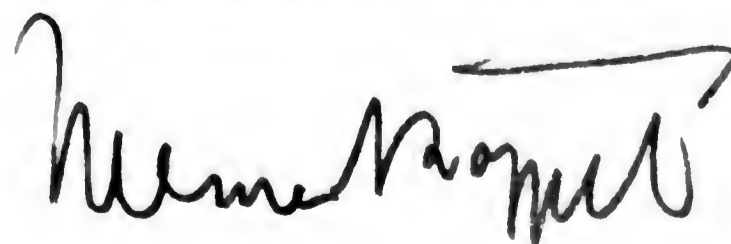
Es ist mir gelungen, gestern wieder einen neuen Kunden fuer Sie zu interessieren, und zwar bitte ich Sie, an mich abzuschicken:
3 dz. lipsticks, und zwar in shades spezifiziert auf beifolgendem Zettel, mit Rechnung fuer

Yalowich Drug Comp., 390 Joseph Ave., Rochester N.Y.
Es ist dies eine andere Firma als die aehnlich lautende vor einer Woche. Bitte schreiben Sie mir einmal ausfuehrlich etwas ueber die shades, die Sie haben, Namen, Farbe ect. Ich hoffe, Sie werden das Richtige an die obige Firma absenden.

Desgleichen bitte ich abzuschicken, aber erst am 6. naechsten Monats, da der Kunde es nicht fruher haben will:

1 ds. Lipsticks assorted colors
1/2 ds. Toiletwater
mit Rechnung fuer
Mount Read Pharmacy, 990 Monroe Ave., Rochester N.Y.
Die Lipsticks sind eine Reorder, Toiletwater erstmalig.

Ohne mehr fuer heute mit herzlichen Gruessen



Mr. Koppel

Febr. 14, 1944.

1. Ich gebe 2% Skonto

2. Ich werde frei Rochester liefern

3. Sonderangebot fuer Febr. Maerz & April
fuer folgende Artikel:

aSensation Body Powder 13 fuer 1 order von 12St
12 Body Powder 1.50- 18.00
ab 40% 7.20
auf 10.80 10.80

1.50 ein Tuder frei/-14%extra
bExquisit Lotion 14 fuer 1 order von 12St
12 Lotion 1.25- 15.00
ab 40% 6.00
auf 9.00 9.00

2.50 zwei Lotion frei/-27.75%extra
cAnytime Cream 42 fuer 1 order von 36St
36 AnytimeCream .65 23.40
ab 40% 9.36
auf 14.04 14.04

3.90 sechs Toepfe frei/-27.5%extra

HEIDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, Febr. 18, 1944.

Mr. W. Koppel
40 Shepard Street
Rochester, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Meinen Brief werden Sie erhalten haben.
Ich habe noch nicht an die departmentstores geschrieben, da mir
die N.Y. Times gesagt hat, dass sie diesen Dienstag den write-up bringen

Wenn mir der write-up gefällt, dann füge ich ihn gleich meinem
Brief bei. Ich werde also warten.

Ich habe die Absicht, evtl. den write-up auf sog. Wurfzettel abzudruk-
ken. Haben Sie doch einen Jungen der fuer billiges Gold diesen in den
mausern abgeben würde? Ich würde dann schreiben "zu haben in Ihrem
drugstore". Antworten Sie mir bitte bald.

Ich bin sehr eilig, daher nur noch viele Gruesse
Hochachtungé

HEIDA MAAR

ORDER No. 712 DATE Feb. 14 1944

M. Reynolds

SHIP TO Mr. W. Koppel

AT 658 Hillside

HOW SHIP Express

TERMS _____ WHEN _____

SALESMAN _____ BUYER _____

4	1.50	6.00
1	1.50	1.50
		5.50
	4.50	2.20
		3.30
1	1.50	
	3.50	
		9.7
		4.27
	2.90	8
	1.50	4.19
		63
		3.56
	3.38	18
		3.8

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

February 8/1944.

Heëdda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18,

Sehr geehrtes Fraeul*in Maar,

Mit bestem Dank erhielt ich Ihr Schreiben vom 4. ds. Mts. und auch das Paket mit Lipsticks and Toiletwater und danke Ihnen fuer die Uebersendung des Musterlipsticks und Refills.

Anbei uebersende ich Ihnen einen Scheck ueber \$ 8.51 . Dieser Betrag setzt sich zusammen aus \$ 8.23 , Ihre Rechnung Nr 701 und ~~XXX~~ \$ 0.28 fuer Postage aus Rechnung Nr 359 , die der Kunde schliesslich und endlich auf meine Bitten bezahlte.

Ich werde voraussichtlich anlaesslich einer Paper-Convention von Sonnabend ab fuer einige Tage in New York sein und moechte die Gelegenheit benutzen, Sie aufzusuchen. Ich wuerde dies ,da ich wahrscheinlich vom Montag ab beschaeftigt bin, am liebsten gleich am Sonnabend tun. Da ich nicht weiss, ob Sie am Sonnabend in Ihrem Geschaeft sind, wuerde ich Sie bitten, mich vielleicht zwischen 10 und 11 Uhr anzurufen unter der Adresse: Koppell, Hotel Peter Stuyvesant , Central Park West, 86 St. Corner. (Kein Bunder.)

Bis dahin bin ich mit den besten Gruessen *und auf Wiedersehen!*

Ihr

Werner Koppel

W 86 th

ORDER No. 105

DATE Feb 8

19 44

M. General

SHIP TO _____

AT 305 Health Pharmacy

HOW SHIP _____

TERMS _____

WHEN _____

SALESMAN _____

BUYER _____

24	100 4.00	34	—
	100 4.00		1.60
			14.50
	100 1.50		1.7
			14.86
	100 1.50		2.16
			13.10
	100 5.00		60
			11.50

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

February 4/1944.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrtes Fraeulein Maar,

Ich hoffe, Sie sind im Besitze meines Briefes vom Januar/31, und die darin enthaltene Order ist bereits auf den Weg gebracht. Heute bitte ich Sie, moeglichst innerhalb der naechsten Stunde nach Erhalt dieses Briefes ~~an~~ an mich abzusenden:

2 dz. Lipsticks assorted, gut parf. und gut verpackt
damit die Huesen durch den Stempel nicht beschaedigt werden, mit Rechnung fuer

B. O. Heath Pharmacy, 652 Park Avenue, Rochester N.Y.

Dies ist wieder ein neuer Kunde, bei dem ich auch hoffe, mit Toilet water, was er heute wegen des hohen Preises nicht kaufte, und mit Cream ins Geschaeft zu kommen. Wenn es Ihnen moeglich ist, fuegen Sie doch bitte dem Paket einen leeren Carton des Toiletwaters bei, und ein rotes Halsband fuer die Flasche, da die Muster unansehnlich gewoefden sind. In der Rechnung fuer Heath bitte ich keineswegs Postage zu berechnen, da sich dieser Kunde geweigert hat, Porto zu bezahlen. Ueber diesen Punkt muss ich Ihnen noch einmal in einem meiner naechsten Briefe schreiben, heute nur in aller Eile mit besten Gruessen

hochachtungsvoll

Werner Koppel

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Febr. 8, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Zu meinem grossen Bedauern ist Ihr Brief mit der eiligen order datiert vom 4. Febr. erst heute angekommen; die Ware ist schon fort, die gewünschte Schachtel ist beigefügt.

Ich habe heute vom "Mademoiselle" erfahren, dass sie Bilder vom "Anytime Cream" & vom "Skin Freshener" bringen werden; die Photos sind schon genommen; es wird wahrscheinlich in der April Nr. drin sein. In 3 bis 3 1/2 Wochen bekomme ich in der "Daily News" einen neuen write-up ueber Lotion, Day Cream & Night Cream. Viele Leute in Rochester lesen bestimmt diese N.Y. er Tageszeitung. Haben Sie, w. Herr Koppel, mal herausgefunden welche Zeitung in Rochester Berichte ueber Kosmetik bringt?-----Meinen Brief mit der Mitteilung ueber das Sonderangebot werden Sie erhalten haben. Ich begruesse achtehendstens

HEDDA MAAR

Mrs. DA. MAIR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Febr. 4, 1944.

Mr. W. Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7 N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Heute bin ich etwas eilig; ich moechte Ihnen bestens fuer Ihre w. "eilen, die neue order & die Begleichung der bill 696 danken. Ich habe mich ganz besonders ueber die reorders gefreut & nicht nur meinetwegen, Es ist doch mein allergroesstes Interesse, dass Jemand der mir bei der so schweren Einfuehrungsarbeit hilft, wenigstens Erfolg sieht. Die Ware ist schon unterwegs. Ich habe einen neuen Lipstick beige packt, auch einen Refill; vielleicht bekommen Sie darauf auch orders. Da Febr. doch ein besonders unguenstiger Monat ist, moechte ich Ihnen gern ein Antree erleichtern. Bis zum 15. Maerz werde ich bei einer order von 1 Dz. body powder 13 fuer 12 liefern. Vielleicht bekommen Sie da auch etwas Toilettewasser mitbestellt. Bitte, machen Sie Ihre Kunden auch auf die schoene doppelseitig zu benutzende Quas te aufmerksam; ich hoffe, ich werde sie noch weiter bekommen. Wenn Sie Obacht geben, werden Sie, w. Herr Koppel feststellen, dass Koerperpuder in allen Preislagen (von 20 cts bis \$3.-) ein Liesenartikel ist. Ich bemeuhe mich sehr, weiter Flaschen mit Spritzverschluss fuer Toilettewasser aufzutreiben. Mir wurde bisher ueberall gesagt: Discontinued for the duration. Die meisten Firmen lieferten sowieso ohne. Vielleicht sollten Sie die Kunden garnicht aufmerksam machen. Wenn ich nicht mit Verschluss bekomme, muss ich eben weithals nehmen.

ORDER No. 701 DATE Feb 3 1944

M. W. ...
Rockledge B. Y.

SHIP TO _____

AT _____

HOW SHIP _____

TERMS _____ WHEN _____

SALESMAN _____ BUYER _____

a)	12000. ...	12	-
	1000 40%	4	80
		7	210
b)	3 ...		
		7	50
	1000 35%	1	58
		3	92
	37.20		
	27.22		
	10.12		
	1.51 15%	8.	18
	8.61	10.	170
	43 5%	8.0	8
	8.18		

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

Januar 31/1944.

Hedda Naar Cosmetics
1472 Broadway,
New York City 18, N. Y.

Sehr geehrte Fräulein Naar.

Ihre beiden Briefe vom 26. und 27. Januar kamen in meinen Besitz und ich danke Ihnen sehr, besonders fuer Ihre erschöpfenden Ausfuehrungen; ich werde sie mir bestens dienen lassen. Besonders interessant war fuer mich die Mitteilung, dass Sie bisher keinen Ersatzalkohol und keine Ersatzstoffe verwandt haben, und ich hoffe, dass auch die Parfuemierung nichts zu wuenschen uebrig laesst. Ich komme vielleicht noch einmal auf Ihre Ausfuehrungen zurueck; heute kam ich dies nicht wgen Zeitmangels, und bitte Sie fuer heute nur, folgendes fuer mich auf den Weg zu bringen:

1 dz. assorted lipsticks, gut parfumiert und gut verpackt,
3 bottles Toiletwater " Sensation"

mit zwei Rechnungsblanks.

Die Lipsticks sind eine Reorder, das Toiletwater ist fuer einen neuen Kunden als Probe.

Vielleicht ist es Ihnen moeglich, mir einen neuen Musterlipstick einzusenden, da der alte bereits recht unansehnlich geworden ist.

Ohne mehr fuer heute bin mit besten Gruessen

Ihr

Werner Koppel

Anbei Schenk \$ 5.84 für invoice # 696. January 26/44.

MILDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Jan. 26, 1944.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Mit Dank bestaetige ich den Eingang Ihrer w. Zeilen vom Jan. 23. den Check ueber \$5.84 & die neue order, die schon an Sie unterwegs ist. Ich danke Ihnen vielmals fuer Ihre Ausfuehrlichkeit & werde Ihnen nachstehend die einzelnen Punkte beantworten, damit Sie Ihren Kunden mit besseren Informationen begegnen koennen.

Ich schrieb Ihnen in mehreren Briefen, wie schwer es ist, neue Kosmetik einzufuehren & wie sehr tuechtig Sie sein muessen, dass Sie schon so gute Erfolge hatten. Ich bin natuerlich sehr froh darueber & Ihnen sehr dankbar. Wie ich Ihnen schon mal schrieb, ist natuerlich ein wesentlicher Faktor, die Kunden auch fuer den Verkauf zu interessieren. Jeder Drogist kann verkaufen, was & zu jeder Preislage er will, wenn er eben nur will.

Preise: Glauben Sie mir, w. Herr Koppel, dass die Preise fuer die Qualitaet meiner Kosmetik keineswegs zu hoch sind. Es ist so, dass der Day-Cream sogar das Doppelte kosten muesste, denn in dieser Qualitaet & dieser Parfuemierung ist wohl kaum ein anderes Fabrikat auf dem Markt. Schauen Sie sich mal um: Rubinstein's Night Cream (Novena) kostet eine oz. \$2.- Dorothy Gray Special Dry Skin Food kostet 2 ozs. \$2.25 (Nebenbei wird mir ueberall gesagt, wie schlecht die Kosmetik ist) Monteil & Frances Denny sind noch viel teurer, von Courielli ganz zu schweigen. Natuerlich gibt es viele, viele Marken, die eben billiger & ganz billig sind. Es wird Sie interessieren, dass das Fach Magazin "The American Perfumer" im Jan. 44 Heft eine Statistik brachte & u.a. feststellte, dass ein grosser Teil des Publikums, die Kosmetik im 5 & 10 cts. store gekauft haben, jetzt zu den teureren Marken uebergehen. Lenthéric hat einen Dusting Powder zu 1.- einen zu \$1.50 & einen zu \$2.50. Es kommt erst mal auf die Qualitaet des Parfums an & dann auf die Inhaltsmenge (nicht auf die Grosse der Schachtel) Henri Bendel z.B. verkauft seinen lipstick, fast die gleiche Huelse wie meiner, fuer \$1.50. Sie kennen sicher den Barbizon Plaza Drugstore. Die verkaufen meine Kosmetik, aber nicht viel, aber eine Menge meiner lipsticks. Dort wurde mir neulich gesagt: Your case is nice, this of Revlon, the red one, is terrible. Ich kenne diese rote Huelse nicht, ich wiederhole nur. Ich weiss dass die Huelse schrecklich klobig ist, der Preis ist auch \$1.-/Toilettewasser gibt es in Riesenflaschen fuer \$1.-, es gibt auch 2 ozs. fuer \$4.- & 5.- Das gleiche ist ja auch mit Parfuem der Fall. Meine Kosmetik ist schon deswegen nicht zu teuer weil sie sehr ausgiebig ist. Viele der billigen Fabrikate sind eben so schwach in ihrer Zusammensetzung, dass man einfach ein vielfaches nehmen muss, um ueberhaupt eine Wirkung zu erzielen.

Werbung. Ich schrieb Ihnen kuerzlich dass ich in Kuerze im Magazin der Sonntagsausgabe der N.Y. Times genannt werden werde, diese Zeitung wird ja ueber ganz Amerika, also auch in Rochester, gelesen. Wahrscheinlich in

Abrechnung H E4D2D A M A A R

Jan. 26.44.	Bill 696	7.20
	less 15%	<u>1.08</u>
		6.12
	less 5%	<u>31</u>
		5.81
	less the one	<u>7</u>
		5.74
	p.p.	<u>10</u>
		5.84

2 Monaten bekomme ich einen write-up in Harper's Bazar, auch ueber ganz Amerika gelesen. In diesem Magazin hatte ich im Sept. 43 einen ausgezeichneten write-up ueber den Exquisite Day Cream. Dort gibt es sicher Tageszeitungen. Wuerden Sie wohl so frdl. sein & mir mal Namen & Adresse der Tageszeitung senden, die write-ups ueber Kosmetik bringt. Vielleicht koennen Sie mir mal so ein Exemplar senden? Meinen Dank im Voraus.

Ersatzstoffe. Ich frue mich, dass ich Ihnen sagen kann, dass ich infolge guter Disposition bisher ueberhaupt noch keine Ersatzstoffe verwandt habe. Es gibt immer mal das eine oder das Andere, es ist haeufig eine Preisfrage & ich begnuege mich lieber mit einem noch kleineren Verdienst, denn meine extra gute Qualitaet soll ja Kunden werben. Natuerlich ist es unmoeglich zu behaupten, dass jedes Rohmaterial gleich ist. Ich kann Ihnen erzahlen, dass wir drueben, als von Knappheit keine Rede war, z.B. Wachs total unterschiedlich geliefert bekommen haben. Ersatzalkohol wuerde ich ueberhaupt nicht verarbeiten, lieber wuerde ich die Ware nicht liefern. Wie ich eben schon sagte, ich kann es mir nicht leisten, ein nicht absolut einwandfreies Fabrikat zu liefern. Ob die Form der Flaschen oder der Topfdeckel immer der Gleiche sein werden, das kann ich natuerlich nicht sagen, das bestimmt das Government.

Lord & Taylor Diese Leute, die Ihnen gesagt haben, dass ich da 50% gebe, haben keinen Schimmer von grossen Geschaeften. (Sie haben z. B. nur meine Kosmetik aufgenommen, Toilettewasser wollten sie nicht) Bloomingdale's verkauft doch schon lange meine Kosmetik. Diese grossen Geschaefte fuehren z 80 bis 90% nur absolut bekannte Marken. Wenn die so'n Nichts, wie ich ja zu den grossen Konzernen bin, reinnehmen, dann fragen sie noch nicht mal nach dem Rabatt; das ist eine Chance, die sie geben. Ich gebe 40%; ich glaube, sie wuerden es mit 35% auch nehmen.

Lippenstifte Die Qualitaet & Parfuemierung der Lippenstifte ist total unveraendert. Es ist natuerlich moeglich dass eine neue Farbsendung oder aetherische Oelsendung nicht ganz genau so ist wie die andere. Wir haben adru ben ein Jasmin Parfum oder besser Oel verarbeitet, das kostete 1500 Mk. p. lb. Da ja nicht jede Pflanze gleich riecht, roch das Zeug jedesmal anders. Man konnte da nichts machen. Ausserdem veraendert jedes Parfum seine Art des Geruches im Laufe der Zeit. Ich besinne mich, dass der Scherksche Coldcream nach einem Jahr derartig miserabel roch, dass man ihn kaum noch benutzen konnte. Inzwischen hat die Wissenschaft verschiedenes gefunden um die Gerueche mehr zu stabilisieren, aber ganz behoben ist das eben immer noch nicht.

Generell moechte ich Ihnen, w. Herr Kopel sagen, dass die Drogisten im Jan. & Febr. immer meckern. Sie muessen dann die Xmas Rechnungen bezahlen & das Geschaefft ist doch nicht so wie vor Xmas, im Febr. wird es noch ruhiger, & da sind sie schlecht gelaunt & setzen an Allem etwas aus. Wir haben drueben nach Xmas immer Reklamationen bekommen. Wir waren immer froh, wenn der Maerz kam.

Ich freue mich, dass Sie trotz allem weiter bemueht bleiebn wollen, danke Ihnen herzlich & bin sicher, dass Ihre Muehe Ihnen auch Erfolg bringen wird. Ich werde mich freuen, wieder von Ihnen zu hoeren & verbleibe

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

Jan. 23/44.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway,
New York City 18

Sehr geehrtes Fraeülein Maar,

Im Besitze Ihres letzten Schreibens vom 20. ds. Mts danke ich Ihnen fuer dieses und die seit meinem letzten Briefe erhaltenen Zeilen. Wie ich, so sind um diese Zeit auch meine Kunden mit Inventur arbeiten sehr ueberlastet und wenig geneigt, sich fuer neue Artikel zu intereessieren. Daher hoerten Sie auch von mir laengere Zeit nichts, zumal die Kunden, denen ich bereits geliefert habe, noch keine Nachbestellungen machen konnten, weil sie die Ware noch nicht verkauft haben. Es ist wannsinnig schwer, einen Artikel wie den Ihrigen einzufuehren aus den mannigfaltigsten Gruenden. Sie duerfen ueberzuegt sein, die Preise sind zu hoch, und ohne Advertising in hiesigen Blaettern ist es ein schwerer job. Dazu kommt noch, dass Sie wohl jetzt gezwungen sind, Ersatzalcohol und evtl. auch andere Stoffe zu verwenden und die Erfahrung lehrt, dass dann das Publikum ^{erlaubt nicht} nicht so hohe Preise anwenden will. Ich habe mich sehr gefreut, dass es Ihnen gelungen ist, bei Lord & Taylor hereinzukommen, ich erzaehte das auch einigen Kunden, die dabei bemerkten, dass diese Firma sicherlich nicht dieselben Preise zahlen wird als ich ihnen berechne, d. h. mindestens 50% off.

Sie duerfen mir nicht veruebeln, im Gegenteil dankbar sein, wenn ich Ihnen all dies schreibe, um Sie zu informieren. Auf alle Faelle natuerlich werde ich nach wie vor bemueht bleiben, nun nach der Weihnachtsruhe weitere Kunden zu werben. Aber Sie muessen bitte auf unveraenderte Qualitaet achten. Bei den zuletzt gelieferten Lipsticks merkte der Kunde sofort, dass jede Parfumerung fehlte, nur meinen Bitten war es zu verdanken, dass er sie vorlaeufig behielt.

Den Betrag Ihrer letzten Rechnung vom 8. Januar hatte ich nicht abgesandt wegen seiner Geringfuegigkeit, und wollte denselben mit einer naechsten groesseren Abrechnung zusammen absenden. Ich sende Ihnen aber nun heute anliegend einen Scheck ueber \$ 5.84 zum Ausgleich der Rechnung 678.

Fuer einen neuen Kunden bitte ich sofort an mich abzusenden:

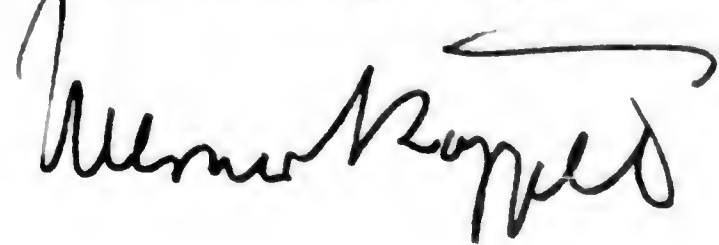
1 dz. assorted Lipsticks gut verpackt

aber in der alten Parfumerung mit einer Rechnung ausgestellt fuer

St. Paul Pharmacy, 1368 St. Paul St., Rochester N. Y.

Ohne mehr fuer heute begruesse ich Sie

hochachtungsvoll



Anlage: 1 Scheck.

Werner Koppel
40 Shepard St.
Rochester 7, N.Y.

Rochester N. Y. , den 9. 1.44
40 Shepard St.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18

Sehr geehrtes Fraulein Maar,

Sehr erstaunt bin ich, dass ich so lange Zeit nichts von Ihnen gehört habe und ohne Bestätigung meines letzten Briefes vom 29. Dez. bin. Sie müssen meinen Brief zwar bekommen haben, denn gestern kamen die 12 Lipsticks in meinen Besitz, aber die Rechnung für East Main Pharmacy fehlt und auch die Bestätigung des Eingangs meines Schecks über \$ 13.71. Wahrscheinlich ist der Brief verloren gegangen und ich bitte Sie, mir unbedingt eine Copie dieses und der Rechnung einzusenden, worauf ich Ihnen den Betrag für die Lipsticks sofort einsenden werde.

Ihr letzter Brief datiert vom 28. Dezember und erhielt Ihre Glückwünsche zum Jahreswechsel, für die ich Ihnen bestens danke in der Hoffnung, dass ich auch für Ihre Firma einen grösseren Umsatz erzielen kann. Wie immer ist in diesen Tagen das Geschäft natürlich sehr ruhig und auch ich bin stark mit Inventurarbeiten überhäuft.

Ohne mehr für heute schliesse ich daher mit besten Grüssen

V freundlich

Yhr
Werner Koppel.

No. _____

DATE _____

19__

SHIP TO _____

AT _____

HOW SHIP _____

TERMS _____

WHEN _____

SALESMAN _____

BUYER _____

12	1000	12	-
	1000	4	80
		7	50
	1000	1	05
		6	12
	1000	3	01
		5	81
	1000	7	
		\$	5 74
	p.p.		10
		5	84

WERNER KOPPEL

13.71

40 Shepard Street

Dezember 29/43.

Rochester, New York

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York City 18

Sehr geehrtes Fraulein Maar,

Den Eingang Ihrer Rechnung Nr. 359 bestaetigend, (Wolffs's Pharmacy) uebersende ich Ihnen in der Anlage einen Scheck ueber \$ 13.71 auf die Genesee Valley Trust Bank zum Ausgleich. Ich setzte von der Rechnung \$ 0.28 fuer Porto ab, da der Kunde sich weigerte, den Betrag zu zahlen, indem er sagt: "Wenn ich Ihnen die Gelegenheit gebe, evtl. diese line einzufuehren und Ihnen einen " break" gebe, so soll ich da fuer bestraft werden, indem ich einen Betrag zahlen soll, den keine andere Firma mir berechnet?" Trotzdem werde ich aber, wenn ich in etwa 30 - 60 Tagen den Betrag einkassieren werde, nochmals versuchen, die kleine Summe einzukassieren, und Ihnen dann nachtraeulich ueberweisen. In weiser Voraussicht haben Sie uebrigens in der Rechnung, die Sie fuer Wolff aufmachten, das Porto gar nicht in Anrechnung gebracht.

Inzwischen bekam ich Ihren Brief vom 23. und Ihre Karte vom 24. Dezember, fuer die ich Ihnen bestens danke. Auch ich hoffe mit Ihnen, dass das Geschaeft im Neuen Jahre gut wird.

Ich verkaufte noch 1 dz. assorted Lipsticks und bitte Sie, mir diese umgehend einzusenden, aber bitte so verpackt, dass sie beim Abstempeln der Post nicht beschaedigt werden koennen. Rechnung bitte fuer

East-Main-Pharmacy, 1935 Main St. East, Rochester N.Y. auszustellen und an mich zu senden.

Ich wuensche Ihnen zum Jahreswechsel alles Gute und bin mit besten Gruessen Ihr

Werner Koppel

Anlage: 1 Scheck.

Heubler

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18
Jan. 8. 1944.

Mr. W. Koppel
40 Shepard Street
Rochester, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Durch Inventur Arbeiten hat sich meine Korrespondenz etwas verzögert, daher danke ich Ihnen auch erst heute fuer Ihre frdl. Zeilen vom Dez. 29. 43, den Scheck ueber 13,71 & die Order.

Porto. Wie ich Ihnen schon wiederholt schrieb, ist die Waren beschaffung auesserst schwierig & ich muss fuer alles viel mehr bezahlen. Ich bin dadurch gezwungen, mit jedem cent zu rechnen. Daher versuche ich natuerlich, meine Unkosten soweit wie nur moeglich zu verringern. Ich bin ueberzeugt, dass Sie mein Interesse wahr nehmen & ich danke Ihnen dafuer. Ich moechte natuerlich nicht gern orders verlieren & wo Sie, trotz Ihrer Geschicklichkeit nichts erreichen, muss ich eben auf das Porto verzichten. Ich habe mich gefreut, dass Sie selbst schreiben, Sie wollen es noch mal versuchen.

Order. Sie werden inzwischen die Lippenstifte erhalten haben; anbei die Rechnung. Das Lippenstift Etikett ist neu; anbei ein Muster. Es macht den Stift mehr auffaellig & interessant.

Write-Up. Sie werden inzwischen den "News" Abzug erhalten haben; ich hoffe es wird Ihnen den Verkauf ein bisschen erleichtern. -- Gibt es dort lokale Tageszeitungen, die auch Berichte ueber neue Kosmetik die auf dem Markt ist, bringen? Koennnten Sie mal herausfinden, wie es moeglich ist, diese zu erhalten?

Creams Die Wintermonate sind die Hauptverkaufszeit fuer Creams. Es waere ja sehr schoen, wenn Sie jetzt unsere Creams in die Geschaeftle hereinbringen koennnten. Ist mit "Craemer" nichts zu machen? Ich bin ueberzeugt, Ihre Gattin wuerde diese mit gutem Erfolg pushen.

Ich werde mich freuen, recht bald wieder von Ihnen zu hoeren. Verbleibe mit besten Gruessen

HOCACHTEND

HEDDA MAAR

ORDER No. 3579 DATE 1 19

M. School
P.O. Box 1

SHIP TO 5011 N. 1st St.

AT Weymouth, Massachusetts

HOW SHIP

TERMS WHEN

SALESMAN BUYER

Q) 3 Sunction Toothpaste	4	50
less 3590	1	57
	2	93
R) 3 Avon Creams	1	95
2 Baycreams	2	-
2 N. ...	3	-
2 Skin ...	2	50
2 ...	2	-
6 ...	6	-
1 ...	1	80
3 ... Powder	4	50
	23	75
less 7090	9	50
	14	25

ORDER No. 3579 DATE 1 19

M. School

SHIP TO 5011 N. 1st St.

AT Weymouth, Massachusetts

HOW SHIP

TERMS WHEN

SALESMAN BUYER

		2.93	
		14.25	
		17.18	17 18
	1590		2 57
			14 61
	590		73
			13 88
	170		17
			13 71

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

Dezember 12/1943.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Sehr geehrtres Fraeulein Maar,

Ich schaeitze Sie im Besitze meines Schreibens vom 7. ds. Mts. und hoffe, Sie haben die darin aufgefuehrten Auftraege bereits zum Versand gebracht. Je schneller Sie die Ware expedieren, desto besser ist es, in jedem Falle aber jetzt gerade besonders um die Weihnachtszeit. Auch hoffe ich, dass Sie meinen Brief mit Money-order erhalten haben.

Heute bitte ich Sie, sofort abzusenden:

- 3 ~~2~~ jars " Anytime Crean,
- 2 " " Daytime" Cream,
- 2 " " Night-Crean,
- 2 Bottles Skin-Lotion,
- 2 Botteles Skin-Freshener,
- 6 Lipsticks
- 3 Lipstick-Refills
- 3 Bottles Toiletwater,
- 3 Boxes Dustingpowder.

Hierbei frage ich Sie an, warum Sie mir von der Skinlotion Skinfreshener und Lipstick-Refills keine Muster gesandt haben und auch nicrrs darueber schrieben. An der Art dieser Order ersehen Sie, wie ernst ich meinen Kunden fuer Ihre Erzeugnisse interessiert habe, dass er sich bereit erklaert hat, von jeder Ihrer Sorten etwas zu bestellen. Ich haete dies fuer den allerbesten Weg und es ist sicher besser, als wenn der Kunde, um mich los zu werden, von einer Sorte drei Dutzend bestellt haette. Ich danke Ihnen im uebrigen fuer das mir in Ihrem Briefe ausgesprochene Kompliment, ein guter Verkaeufer zu sein, dabei uebe ich diese Taetigkeit noch gar nicht so lange aus, es sind nur ungefaehr 36 Jahre! Sollte im uebrigen von einer oder anderer Sorte in meiner obigen Order etwas fehlen, oder nicht lieferbar sein, so schicken Sie bitte auf jeden Fall ahles andere sofort ab. Senden Sie bitte dieses Paket an:

X Wolffs Pharmacy, 681 Thurston Road, Rochester N.Y.

Die Rechnung wohlen Sie bitte fier diese Firma ausstellen, aber nicht das 1% Sconto absetzen, da der Kunde sich weigerte, sofort zu bezahlen, und dies wahrscheinlich erst in 30 bis 60 Tagen tun wird. Natuerlich werde ich sofort wieder den Betrag der Rechnung

an Sie zur Absendung bringen abzueglich 1% Sconto.

etwa dem Ich danke Ihnen fuer die Uebersendung des Christmas-Sets,
leider ist es natuerlich hierfuer reichlich spaet; ich hoffe *jedoch*
~~es~~ fuer Sie verkaufen zu koennen, wenn nicht, sage ich Ihnen
schon heute, wenn ich es dann als Geschenk btrachten soll, im
Namen meiner Frau meinen besten Dank.

Ohne mehr fuer heute bin ich mit den besten Gruessen

Ihr

Werner Kopp

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
December 21. 1943.

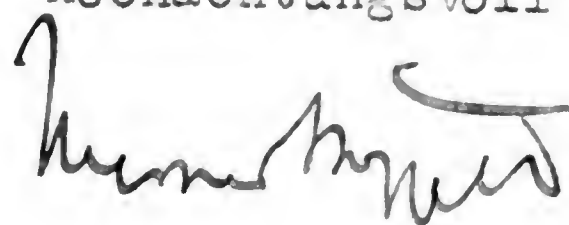
Hedda Maar Cosmetics.
14721 Broadway.
New York 18/ City.

Sehr geehrtes Fraulein Maar.

Ihr wertenes Schreiben vom 17. kam in meinen Besitz, die beiden Pakete erst gestern. Ich danke Ihnen fuer Uebersendung der Ware und fuege meinem Schreiben einen Scheck in Hoehe von \$ 55-51 zur Begleichung Ihrer Rechnung #355 bei.

Ohne mehr fuer heute mit besten Gruessen

Hochachtungsvoll'



H E D D A M A A R

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Tel Wi-7-1208
Dec. 15, 1943

Mr. W. Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Ich hoffe Sie im Besitz der beiden Pakete & der Bestätigung
ueber den Eingang des Betrages von 57.61.

Gestern Nachm. erhielt ich Ihre w. Zeilen vom 12. Dec. Ihre
darin enthaltene order geht heute Nachm. oder spaetestens mor-
gen frueh geschlossen ab. Ich werde alles in Knas Verpackung sen-
den, vielleicht wird das eine oder andere noch zu Knas verkauft, zu-
mal die Packungen wirklich sehr ansprechend sind.

Anbei die Rechnung fuer die beiden Pakete; ich habe das Porto nur
einmal aufgesetzt.

Ich freue mich wirklich sehr ueber Ihren Start & ich bin ueberzeugt,
dass Sie die Kunden auch fuer den Verkauf unserer Praeparate inte-
ressieren werden, damit wir nachorders bekommen. Wenn der Drogist will,
kann er Alles verkaufen. Dass Sie schon 36 Jahre "salesman" sind, kann
ich mir kaum denken, denn so alt wirken Sie wirklich nicht. Im uebrigen
ist manch einer ein guter Verkaufer gewesen fuer Europa, nicht jedoch
fuer hier, dazu gehoert schon ein extra Talent.

Unsere Gedanken haben sich gekreuzt; inzwischen werden Sie das Lotion
Muster erhalten haben. Es ist ein oeliges Lotion, sehr ausgiebig, nicht
fettig, daher besonders gut als Handlotion. Man kann sofort Handschuhe
anziehen. Die meisten Lotion, die auf dem Markt sind, sind nicht oelig
& daher nicht so wirkungsvoll. Es ist eine sehr gute powderbase, beson-
ders fuer eine trockene Haut.

Auf die Refills wollte ich Sie gerade aufmerksam machen, da das ein
ganz guter Verkaufsartikel ist. Ich lege dem naechsten Paket, das an ~~ih~~
Ihre Adresse geht, Muster bei.

Ein guter Verkaufsartikel ist auch der 8 ozs. Anytime Cream. Die mei-
sten Frauen lieben es, als Cleansing cream einen grossen Topf zu kau-
fen, schon aus Sparsamkeit. Ausserdem sind sie hier gewohnt, fuer die-
sen Zweck viel Cream auf einmal zu nehmen, sodass der kl. Topf sich zu
schnell verbraucht. Der Anytime Cream ist auch gut nach dem Rasieren
zu verwenden, also ein soldier Artikel.

Es gibt dort sicher Whelan oder Ligget. Ich weiss dass diese stores ge-
trennt einkaufen, das heisst, nicht nur von der Centrale. Haben Sie zu
diesen irgend welche Beziehungen? Es war mir bisher nicht moeglich, hier
in Bienen herein zu kommen & ich moechte doch so gern da einen Start
haben.

Weiter gutes Geschaefte & noch beste Gruesse fuer heut

H E D D A M A A R

D A A A A
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dec. 15th, 1943.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Terms: Net

Bill Nr.: 355

you order Dec. 7th, 1943

A) 12	Sensation Toiletwater	1.50	18.00
	less 35%		6.30
			<u>11.70</u>
B) 96	Lipsticks ass.	1.00	96.00
	less 40%		38.40
			<u>57.60</u>
	A)		11.70
	B)		57.60
			<u>69.30</u>
		less 15%	10.39
			<u>58.91</u>
		less 5%	2.95
			<u>55.96</u>
		less 1% (69.30)	69
			<u>55.27</u>
		2/3 postage	24
			<u>55.51</u>
			<u>-----</u>
			<u>-----</u>

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York

December 10, 1943.

Sehr geschätzte freundliche Anrede.

Ihre 1. Paket kann gerne früh hier an, wahrscheinlich vor 11 Uhr
wegen der feierten Tage zurückkehren. Ich überbringe Ihnen in der Beilage
den Betrag Ihrer Rechnung \$ 57.-61 per Money order.

Ich bin überzeugt, dass Brief mit neuen Orden morgen!

Mit freundlichen Grüßen

Anton Kopp

Werner Koppel

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
December 7 /43.

Hedda Maar, Cosmetics.
147² Broadway.
New York 18. City

Sehr geehrtes Fraelein Maar.

Senden Sie bitte sofortab:

1. 1 dz. Lipsticks
2. 1 dz. Lipsticks
 $\frac{1}{2}$ dz. Toiletwater
3. 6 dz. Lipsticks
 $\frac{1}{2}$ dz. Toiletwater.

Die Ware ist fuer 3 Kunden bestimmt, daher bitte separat, jedoch in 1 Paket zu packen. und sofort nach Empfang dieser Zeilen abzusenden. Wieder 3 neue Kunden, die ich spaeter, wenn sie mehr Zeit haben, auch fuer die andern items mehr interressieren werde, als ich heute konnte. Rechnung an mich, aber senden Sie bitte noch mehr Ihrer Formulare. Ihren gestrigen Brief gerade erhalten, die Ware aber noch nicht. Bald mehr von mir, in Eile Mit besten Gruessen

Hochachtungsvoll

Werner Koppel

In ll. No. 355

12
12
22

5870

87

18
18

3575

170
2576

HEDDA MIAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Dec. 4, 1943.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Ich schätze Sie im Besitze meiner Karte & auch der Ware.
Ich freue mich, dass Ihre Bemühungen immerhin Erfolg hatten &
muss Ihnen sagen, dass Sie sicherlich ein sehr tüchtiger Ver-
kaefer sein muessen, denn ich weiss, was es heisst, neue Kosme-
tik einzufuehren. Ich freue mich natuerlich dass der Start ge-
macht ist.

Muster. Ich habe der Sendung ein Muster meiner Kosas Packung Nr. 1
"Sensation Favorites" beigelegt (anbei eine Liste, die Ihnen
sicher interessant ist) Es ist dies die einzige Packung, die ich
Ihnen in diesem Jahre zur Verfuegung stellen kann & auch nur
leider 3 Dz. Wie ich Ihnen bei unserem Zusammentreffen schon sag-
te, ist durch verschiedene Umstaende das Fertigstellen der Packun-
gen nur sehr beschraenkt moeglich. Ich sende Ihnen die Liste, damit
Sie jetzt schon eine Idee fuer naechstes Jahr haben.
Wenn Sie die Packung nicht mehr brauchen, bitt diese als einen Gruss
Ihrer Gattin zu geben.

Reklame. Ich habe der Sendung Prospekte, Ruecher & Erklaerungen ueber die
Tagescreme beigelegt; ich habe auch Geschaeftskarten beigelegt.
Ich hatte diese vor 2 Jahren machen lassen als ich eben nur diese
3 creams hatte. Die Adresse stimmt auch nicht mehr. Bitte, ueberlegen
Sie sich, ob es fuer Rochester richtig ist, jetzt zu sagen European
Formulas... Wenn Sie sie benuetzen wollen, sende ich Ihnen gern mehr.

Porto. Es tut mir leid, dass Ihnen die Portofrage so grosse Schwierigkeiten
macht. Wie ich Ihnen schon schrieb, ist das Einkaufen fuer mich jetzt
denkbar unguenstig. Ich bin ueberzeugt, dass Sie mein Interesse wahr
nehmen & deshalb moechte ich es Ihnen ueberlassen, ob Sie & wenn auch
nur das halbe Porto fuer mich herausholen koennen. Ich brauche Ihnen
ja nicht zu sagen, dass ich mit jedem cent rechnen muss.

Ich bitte Sie hoefflichst um baldige Ueberweisung des Betrages, werde
mich freuen, bald wieder von Ihnen zu hoeren & verbleibe, Ihre frdl.
Nachricht erwartend

Hochachtend

HEDDA MIAR

Bitte, den Scheck auf "HEDDA MIAR" ausstellen.

Abrechnung

Dec. 4, 1943

Rechnung Nr. 340 & 341

Nr. 340	35.10
Nr. 341	<u>36.05</u>
	71.15
less 15%	<u>10.67</u>
	60.48
less 5%	<u>3.02</u>
	57.46
less the 1%	<u>71</u>
	56.75
postage	<u>86</u>
	<u>57.61</u>
	<u>-----</u>
	<u>-----</u>

E E H

Werner Koppel
Werner Koppel / Prospekt / Briefe

36 70 7
14 70 7
21 70 7
3 70 7
2 13 10/10

40 Shepard Street
Rochester, New York
Nov. 30/43.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York, N. Y.

Sehr geehrtes Fraeulein Maar,

Im Nachgang zu meinem gestrigen Schreiben teile ich Ihnen mit, dass ich noch einige Kunden fuer Ihre Sachen interessieren konnte. Die Zeit gerade jetzt ist zur Einfuehrung denkbar unguenstig, weil niemand Zeit hat, sich mit neuen Waren zu beschaeftigen. Im Gegensatz zu den anderen Jahren ist das Weihnachtsgeschaeft hier bereits jetzt schon stark im Gange. Wie ich Ihnen schon mehrfach andeutete, ist die Portofrage ein grosses Hindernis und Sie muessen sich nunmehr klar darueber werden, ob Sie auf die Zahlung des Portos verzichten wollen oder nicht. Von jedem Kunden hatte ich dieselbe Ablehnung der Tragung der Portokosten zu hoeren. Und ich bin der Ansicht, in Ihrem Interesse lieber darauf zu verzichten und alles zu tun, eine Einfuehrung Ihrer Erzeugnisse durch mich zu ermoeeglichen. In bin mir noch nicht recht im klaren, auf welche Weise ich die Ablieferung der Waren und die Berechnung fuer die Zukunft vornehmen lassen werde. Ich weiss naemlich nicht, ob es angaengig ist und fuer mich richtig, die Berechnung unter meinem Namen vornehmen zu lassen. Auf jeden Fall bitte ich Sie, sofort auf den Weg zu bringen:

ausser den in meinem gestrigen Briefe erwaehten Lipsticks (1 dz)
2 Dutzend assorted Lipsticks ,dutzendweise gepackt,
1/2 Dutzend Toiletwater
3 Jars " Anyday-Cream
3 " Day-Cream
3 " Night-Cream
3 Bottles Toiletwater

Vielleicht ist es das richtigste, fuer diese eiligen Orders die Rechnung an mich zu senden mit einigen Rechnungsblanks Ihrer Firma, die ich ausfaellen werde und spaeter kassieren, waehrend ich Ihnen den Betrag sofort ueberweisen werde. Die Hauptsache ist, dass Sie die Ware sofort absenden, damit sie den Weihnachtskaeufnern angeboten werden kann.

Mit besten Gruessen ohne mehr fuer heute

hochachtungsvoll

Werner Koppel

Bitte senden Sie mir noch mehr von allen Ihren Prospekten. Haben Sie Geschäftskarten vorraetig? Dann bitte senden Sie auch diese.

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
Nov. 28/1943.

Hedda Maar Cosmetics
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Sehr geehrtes Fraeulein Maar,

Geniesse
Im Besitze Ihres werten Schreibens vom 17. ds. Mts. danke ich Ihnen fuer Ihre ausfuehrlichen Zeilen. Es ist nett von Ihnen, dass Sie sich die Muehe machten, mir einige Aufklaerung zu geben. Ihren Ausfuehrungen ueber die Qualitaet der Creams steht leider die Tatsache gegenueber, dass das Publikum, besonders vielleicht ausserhalb von New York die advertised goods bevorzugt und eine Einfuehrung Ihrer Erzeugnisse auf Schwierigkeiten stoesst, besonders da kein Mensch hier fuer unbekannte Marken, moegen sie selbst besser sein, dieselben geschweige hoehere Preise zahlen will, des weiteren niemand dazu zu bewegen ist, Porto zu bezahlen, da alle diese Firmen frei hier liefern, denn warum soll eine Firma hier mir fuer denselben Cream, fuer den sie auch nicht mehr bekommen kann als der Mann in New York, Unkosten fuer Porto bezahlen, also weniger verdienen.

Nichtsdestoweniger bitte ich Sie aber, die drei dz. Toilettewaerter abzusenden und zwar an folgende Adresse:

Cramer Drug Co Incor. , 67 East Ave., Rochester N. Y.

Die Rechnung bitte ich auf den Namen dieser Firma auszustellen, aber an meine Adresse zu senden, ich werde Ihnen dann sofort nach Eingang der Ware den Betrag ueberweisen.,

Ausserdem senden Sie bitte an meine Adresse

1 dz. assorted Lipsticks ,
die ich an einen anderen Kunden verkauft habe, Rechnung bitte an mich Den Betrag hierfuer werde ich Ihnen ebenfalls sofort ueberweisen.
Die Firma Craemer ist das Geschaeft, in dem meine Frau taetig ist. Sie werden weiter von mir hoeren.

Mit besten Gruessen

hochachtungsvoll

Werner Koppel

*Ich werde ganz weiter bemuht bleiben, wenn ich auch durch das
Wiederholte geleiße von Ihnen in Anspruch genommen bin,
die Kunden sogar noch mehr.*

*Nov. 30/43. Bitte senden Sie Order Craemer sofort zu, mit dem 1 dz Lipstick
warte Sie, dies ist heute noch erkaufbar und schicke mir obige
Ihre dankbar. In Liebe D.O.*

HELENA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Nov. 17, 1943.

Mr. Werner Koppel
40 Shepard Street
Rochester 7, N.Y.

Sehr geehrter Herr Koppel:

Hiermit bestaetige ich den Eingang Ihres w. Schreibens vom Nov. 14 & danke Ihnen vielmals fuer Ihre frdl. Bemuehungen. Der Inhalt war mir sehr interessant & ich moechte dazu erst mal generell einiges bemerken:

Was Ihnen ueber die Hoehe des Preises gesagt wurde, ist nicht ganz richtig & wenn Sie, sehr geehrter Herr Koppel, sich erst mehr mit Kosmetik vertraut gemacht haben werden, werden Sie sich dieses gar nicht mehr erzaehlen lassen. Es ist richtig, dass Hudnut, Dagget & Ramsdell & viele andere billiger sind, es gibt Pod's im Dime Store, es gibt aber Arden, Frances Denney, Dorothy Gray, Harriet Hubbard Ayer & Monteil z.B. die viel, viel teurer sind. Ich will meine Creams & Cosmetic nicht mit den zweitrangigen Stufen gleichgestellt haben, abgesehen davon, dass sie wirklich von bedeutend besserer Qualitaet ist. Sie werden kaum Creams auf dem Markt finden, die abgesehen von ihrer Wirksamkeit so vernehm & fein parfuemiert sind wie mein Tages- & Nachtcream. Und die Drogeristen sollen Ihnen nicht erzaehlen, dass den Kundinnen die Parfuemierung gleichgueltig ist, denn ich habe ja schon eine jahrelange Erfahrung & weiss positiv das Gegenteil. Eine Cream, die etwa in Qualitaet & Parfuemierung meinem Daycream entspricht, wuerde etwa von einer grossen Firma hergestellt nicht unter \$3.- verkauft werden. Orange Skin Cream von Arden (lange nicht so fett wie mein Night Cream) kostet 1 \$1.- / Dorothy Gray's Dry Skin Cream 2 ozs. kosten 2.25 & ich habe Kunden, die nach Benutzung meiner Nachtcream nie wieder den \$2.25 Topf kaufen wuerden. Es wird Sie vielleicht interessieren, dass ich dieser Tage von einem sehr eleganten beauty salon, der nur meine 3 creams auf genommen hatte, ploetzlich eine order auf Lotion bekam. U.A. hatten sie dort die Nightcream gekauft & sie waren so begeistert, dass sie nach den anderen Sachen, die ja in der Liste sind, fragten; so etwas gibt's auch.

Ich freue mich, dass man Ihnen die gute Qualitaet zugestanden hat; somit koennen Sie also wirklich voellig ueberzeugt darueber sprechen. Es ist, unabhaengig vom Preis, sehr schwer, neue Kosmetik einzufuehren. Wenn der Preis billig waere, wuerden Ihnen die Leute etwas anderes erzaehlen. Ich habe mal, um mich zu ueberzeugen, was ich nie wieder tun wuerde, einem store, an dem mir sehr viel lag, eine extra Sorte Cream gemacht mit anderem Namen, zum Verkauf fuer 45cts & das interessante war, sie haben denn den teuren verkauft & der billige blieb stehen, denn bei einem unbekanntem Namen trauen die Leute sich nicht, das billige zu kaufen.

Es ist unvorstellbar schwer, Alkohol zu bekommen & viele Firmen liefern ueberhaupt kein Toilettewasser mehr. Ich liefere im Allgemeinen Toilettewasser allein auch nicht. Da mir aber sehr viel daran liegt ins Geschaefit zu kommen & ich Ihre Ansicht teile, dass man auf od r Es besser ueber diesen Weg vielleicht auch andere order bekommen kann, will ich die 3 dz. order ausfuehren. Vielleicht koennen Sie noch zu dem Toilettewasser den Dusting Puder verkaufen, da, besonders jetzt, diese beiden Praeparate oft zusammen gekauft werden. Saemtliche Zeitungen machen in dem teil "for beauty" jetzt darauf aufmerksam, dass man sparsam mit seinem Toilettewasser umgehen soll & als Substitute

Dusting powder im gleichen Geruch verwenden soll.

Zu dem Dusting powder moechte ich bemerken, dass fast ueberall die Schachteln gross & halb leer sind. Der Preis richtet sich da hauptsaechlich nach der Qualitaet des Parfums. Meine Schachtel enthaelt 7 ozs & ist voellig voll. Die Schachtel ist, ebenso wie das Toilettewasser, fuer Xmas sehr huebsch mit Sternchen dekoriert.

Ich wuerde ausnahmsweise fuer diese 3 Dz, order Toilettewasser ein Drittel des Portos tragen. Ausserdem wuerde ich bei sofortiger Kasse 15 Skonto geben.

Wie ich Ihnen schon schrieb, bin ich nicht in der Lage Credite zu geben. Ich brauche Ihnen, w. Herr Koppel, ja nicht zu sagen, wie schwer das Einkaufen jetzt ist & was ich fuer Preise zahlen muss. Und ich darf meine Preise so far nicht erhoehen.

Ich wiederhole nochmals, dass Ich Sie bitte, das Incasso zu uebernehmen mit einem extra Rabatt von 5%.

Die Rechnung fuer die 3 dz. Toilettewasser wuerde wie folgt aussehen:

36 Stck. p. Stck. 1.50	\$54.-
less 35%	<u>18.90</u>
	35.10
*less 15	<u>35</u>
	34.75

* add 2/3 postage

35.10	
<u>5.26</u>	15% commission
29.84	
<u>1.49</u>	5% incasso
28.35	
<u>35</u>	* 15
28.-	
	*add 2/3 postage

Ich fuege diesem Brief einen Lipstick bei. Ich habe vier Farben, venetia hab' ich nicht mehr, da die Damen das Violette nicht wollten.

Ich erwarte Ihre frdl. Rueckkaesserung, danke nochmals fuer Ihre frdl. Bemuehungen & begruesse Sie

Hochachtend

HEDDA MAAR

WERNER KOPPEL

40 Shepard Street
Rochester, New York
Nov. 14/1943.

Fraeulein Hedda Maar
1473 Broadway,
New York City.

Sehr geehrtes Fraeulein Maar,

Im Besitze Ihres werten Schreibens vom 24. Oktober ds. Js. und Ihrer Karte vom 8. ds. Mts. bestaetige ich den Eingang Ihres Musterpaketes. Ich haette dies bereits vorher getan, doch war ich wiederum fuer einige Tage out of town und konnte mich erst spaeter mit der Materie beschaeftigen. Ich kam erst am Ende der letzten Woche dazu, mich, wie Ihnen zugesagt, mit dem Inhaber der Graemer Drug Comp. Inc. und anderen darueber zu unterhalten.

Es wird Sie gewiss interessieren, die Ureile der mir massgebenden Leute zu hoeren. Uebereinstimmend wird gesagt, dass die Preise fuer die diversen Creames entschieden zu hoch sind, verglichen mit denen der z. T. weltbekannten grossen Firmen wie Hudnut (Du Barry), Yardley u. a. . Die Jars und somit die Quantitaet ist, wie ich mich ueberzeugen konnte, teilweise doppelt so gross. Hinzu kommt noch, dass alle diese Firmen porto- und frachtfrei Rochester liefern, wenn ein bestimmtes Quantum bestellt wird. Die Ausstattung und die Ware selbst wurden ueberall anerkannt, aber bei diesen Preisen wird es sehr schwer sein, irgend welche groesseren Erfolge zu erzielen, ich will mich gern weiter bemuehen.

Um mir gefaellig zu sein, wuerde die Firma Graemer bereit sein, 3 dutzend von Ihrem Toilettewasser zu uebernehmen und ich bitte Sie, mir mitzuteilen, wie sich hierbei die Fracht - oder Portokostenfrage regeln wuerde.

Ich wunderte mich, dass Sie mir von den in Ihrer Preisliste verzeichneten Lippenstiften kein Muster sandten und bitte Sie, dies nachzuholen, besonders da ich hierfuer diese Firma ebenfalls interessieren koennte.

Wie ich Ihnen schon in New York erzaehte, handelt es sich hierbei um die feinste Firma in der Drugbranche hier am Platze.

Ihrer umgehenden Nachricht entgegensehend, zeichne ich mit besten Gruessen

hochachtungsvoll

Werner Koppel

Vielleicht ist es doch moeglich, nachdem wir mit dem Toilettenwasser ein
mit Zerlippe, Glycerin, etc., auch mit den anderen Noetigkeiten bei Graemer befolgen
zu erreichen. - Welchen Prozentsatz geben Sie bei ordnungsgemaesser Lagerung oder nach
10 oder 30 Tagen?

HEDDA MAAR'S ANYTIME - CREAM

wants you to see for yourself just how much more appealing this lovely cream with its fascinating fragrance will make your skin.

This cream is an extremely efficient cleanser, loosing by its pore deep action every trace of dirt.

This cream is highly effective in combating dryness and encouraging your skin to the look of petal smoothness and soft flower freshness.

It is very important, when using every day a softening cream, that you pick up a good pure one.

C h o o s e

HEDDA MAAR'S ANYTIME - CREAM

and you will be satisfied.

Hedda Maar.

HEDDA MAAR'S ANYTIME - CREAM

wants you to see for yourself just how much more appealing this lovely cream with its fascinating fragrance will make your skin.

This cream is an extremely efficient cleanser, loosing by its pore deep action every trace of dirt.

This cream is highly effective in combating dryness and encouraging your skin to the look of petal smoothness and soft flower freshness.

It is very important, when using every day a softening cream, that you pick up a good pure one.

C h o o s e

HEDDA MAAR'S ANYTIME - CREAM

and you will be satisfied.

Hedda Maar.

- JEWISH SOCIAL SERVICE ASSOCIATION

71 WEST 47th STREET

NEW YORK 19, N.Y.

Name of Agency _____

Address _____

Appointment _____

secured the Association's co-operation.

A convalescent home is not to be thought of, I fear, unless she has had a serious illness.

And even then it is difficult because they are so constantly filled. I have tried several times to have people admitted, but have failed.

If you want a small sum to help Mrs. Morris immediately, let me know and I shall gladly mail you a check.

Wish kind regards, I am,

Yours truly,

Fannie Mayer Horn.

and difficult situation. My suggestion to you would be to get in touch with the Jewish Social Service Association at

71 West 47 St. and see whether they will not assist. If you inform the Association of Mrs. Morris' illness, they will send a nurse or a helper until she is able to be up and about again. They may also contribute something to their support - I do not know!

But you must acquaint them fully with the situation. You can then let me know to what extent you have

875 York Avenue.

February 22, 1944.

Dear Mrs. Thak.

I join you in feeling pleasure and gratification in the success you are having. Your preparations, I think, are excellent and if sold and I get have placed on order with you, they must surely be convinced that there will be a demand for them. I earnestly wish you continued good fortune.

As regards Mrs. and Mrs. Thakie, of whom you wrote me. It surely is a perfect

Sept. 9. 44.
Bedingungen bis auf weiteres.

2% Skonto.
Portofrei.

Auf alle Artikel 40% Rabatt & 1 Stck. auf ein dz. gratis.
Auf Toilettewasser 35% Rabatt & 1 Stck. auf ein dz. gratis.

Auf 3 dz. Lipsticks 4 Stck. gratis.

- 1 2.0000
 - 2 1.0000
 - 3 1.0000
 - 4 1.0000
 - 5 1.0000

- 1 2.0000
 - 2 1.0000
 - 3 1.0000
 - 4 1.0000
 - 5 1.0000

- 1 2.0000
 - 2 1.0000
 - 3 1.0000
 - 4 1.0000
 - 5 1.0000

- 1 2.0000
 - 2 1.0000
 - 3 1.0000
 - 4 1.0000
 - 5 1.0000

- 1 2.0000
 - 2 1.0000
 - 3 1.0000
 - 4 1.0000
 - 5 1.0000

27.12.44

Koppel

auf 3 Hg. liponites

6 Stk gratis

567 348

7. V. 45-

Koppel

für Mai's Juni

Lipstick

auf	1 Dn	1	Stk gratis
"	2 "	3	" "
"	3 "	6	" "

B



Rosel Katzenstein
1977 Elmhurst Ave.
Apt. 304
Detroit 6, Mich.

Detroit, February 9 - 1954.

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar:

After a long time I want to give you an order, and I am enclosing one of your offers.

Please send me the items, I marked with a cross. I will mail a money order as soon I am receiving the package.

I want to ask you to make a note on the address to ring the bell Apt. 301 or caretaker, in case I am not at home. Thank you! -

Best regards

Sincerely
Rosel Katzenstein

H E D D A M A A R
 1472 Broadway, Room 904
 New York 18, N.Y.

Please send me the following:

NAME: Rosel Katzenstein
 (Print, please)

ADDRESS: 1977 Elmhurst Ave. Apt. 304

CITY: Detroit ZONE #: 6 STATE: Mich.

You can solve your skin problem

	<u>Quantity</u>	<u>Amount</u>
<u>Anytime Cream</u>	Cleanse with this cream! It penetrates deeper, dislodges grime; removes make-up. Liquefies instantly on the skin. Beneficial to oily, dry or normal skin. Leaves skin smooth, soft. A superb massage cream too.	\$.75 2.00 3.50
<u>Exquisit Skin Freshener</u>	This tingling, gentle, clear lotion leaves a finer-textured skin and a clearer look. A must for oily skin. A wonderful help for the summer; it cools hot, damp skin.	\$1.00
<u>Exquisit Skin Lotion Special</u>	This anti-drying milky lotion gives skin a dewy, luminous look. It floats evenly and is non-sticky. The ideal foundation for normal skin. Perfect for soft hands.	\$1.00
<u>Velveteen</u>	This skillful blend of finest oils, gently revitalizing, lessens tautness and retains moisture. A perfect foundation for dry skin! A night lubricant for normal skin.	\$1.50
<u>1 jar large Exquisit Day Cream</u>	This help for many annoying complexion problems - rough skin, lifeless skin, externally caused blemishes - has a most unusual formula. Absolutely non-fatty it contains lanolin. It soothes soreness, heals sunrashes, chapped skin. The perfect foundation for oily skin. Delightful for dish-washing hands.	\$1.25
<u>Exquisit Night Cream</u>	An incomparable cream rich in lubricants to help check age-betraying squint lines, dryness. Applied nightly, after proper cleansing, it will prove great for skin naturally dry.. or for mature skin.	\$1.50 4.25
<u>Sensation Toiletwater</u>	A youthful, enchanting fragrance, elegant and discreet.	\$1.75
<u>Sensation Perfume Cloud</u>	The unsurpassed "Sensation" fragrance in new form. "The nearest thing to perfume"... Perfume-typed packaged in a white, gold-lined box.	\$3.00

For \$1.00 orders please enclose 20¢ postage.

10% Federal Tax
 in New York 3% Sales Tax

T O T A L

Enclosed \$ in Check Money Order

TEL: STAMFORD, N. Y.
OFFICE 6421
GUEST 306

TEL: NEW YORK, N. Y.
LUDLOW 4-7932
CYPRESS 8-1651

Rosel Katzenstein, Detroit
c/o Lt. **The Golden Castle**

STAMFORD, NEW YORK
CATSKILL MOUNTAINS

JACOBS & STEIN, Inc.

Aug. 5 - 1952.

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 13, N. Y.

Dear Mrs. Maar:

Wie Sie sehen, bin ich ganz in der Nähe von New York. Da ich plante, meine Ferien hier zu verbringen, wartete ich immer mit Bestellung der Creme, und bot deshalb eine Nichte, mir diese zu besorgen. Als ich in N. Y. ankam, sagte sie mir, daß sie Ihre Office unter der von mir angegebenen Adresse aufsuchte, jedoch nicht fand. Danach rief sie die Auskunft an, Sie telefonisch zu erreichen. Genau so erging es mir, obwohl ich Ihre frühere Tel. Nr.

WI 7-1208 noch wusste.-

Also blieb kein anderer Weg, als mich

auf diesem Weg mit Ihnen in Ver-
bindung zu setzen.

Wäre es Ihnen möglich, mir
1 jar Exquisite Day creme } small
1 jar Exquisite Night creme }
zu zu senden?

Ich werde voraussichtlich am 14. Aug.
wieder nach N.Y. kommen und Samstag
den 17. nach Detroit zurückfahren.

Ich bin bei meinen Verwandten

Fred Hamburger

529 West 179th. str. Apt. 2 D.

Tel. WA 8-7483

zu erreichen.

Vielleicht rufen Sie mich an, um mit
Ihnen zu verabreden, wie ich in den Be-
sitz der Creme gelangen kann, evtl.
in das Geschäft meines Neffen bezüg-
liche, deren Adresse ich Ihnen noch
angeben möchte.

Sie beim besten Wohlsein hoffend, und
Ihre Nachricht erwartend,

begriße ich Sie

Russel Katzenstein
1977 Elmhurst Apt. 304 Detroit 6,
Mich.

Rosel Katzenstein Detroit, June 7-1949.
3236 Cortland
Detroit 6, Mich.

Mrs. Hedda Maar:
1472 Broadway
New York 18. N.Y.

Dear Mrs. Maar:

First of all I want to thank you for your greetings at Easter time. It was very nice of you to remember me.

Please send me a small jar

"Anytime Cream".

I know it is more economical to have a bigger jar, but not during the summer months.

I am enclosing \$1.23; - I think the price was \$1.-, and I would be thankful, when you could mail the package immediately, because I am going away for a few days middle of the next week.

Best regards

yours

Rosel Katzenstein.

Rosel Katzenstein

3236 Cortland

~~4021 Elmhurst~~ Avenue, Detroit 6, Michigan

Mrs. Hedda Maar

1948

1472 Broadway

New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar:

I want to thank you very much for your letter of Sept. 2nd, and I received my order last Wednesday also.

I didn't mail the money order the same day, because I wanted to try out the Anytime Cream. Although I got a few pimples - I don't know from what - I order herewith a small jar of this cream, and added the amount of it with 75¢ + 20% tax to the amount of your bill with \$ 5.10. = \$ 6.00.

Looking forward to receive the Anytime Cream I am with best regards

Sincerely yours

Rosel Katzenstein

1 postal note

\$ 6.00

Detroit, May 30 - 1947.

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar:

First of all I want to thank you for your kind holiday greetings. It was very nice to think of me. You are right, when you say you didn't hear from me since a long time. I really didn't need anything, because I got toilet water etc. as several presents. Today I want to ask you to send me:

1 large jar "Exquisit" Cream (like I had before)
1 bottle "Exquisit" Skin Freshner (4 oz)

As soon I have received the order I shall send you a money order.

With my best regards I remain

Sincerely

yours

Loel Katzenstein

Rosel Katzenstein
c/o Ellaness
4021 Elmhurst Ave.

Detroit, March 12 - 1946.

Detroit 4, Mich.

Dear Mrs. Maar, finally I take the chance to drop you a few lines, and to give you a order. - There are always so many things to do, and I forgot to write to you. -

Please send me the following preparations:

- 1 big jar (8 oz.) Day Cream or Anytime Cream
- 1 small " 2 oz. " " " " "
- 1 " " 2 oz. Night Cream
- 1 " Skin-Freshener. (\$ 1.25 I think).

The label came of from my jar, and I really don't know anymore, if I had "Anytime" or "Day" Cream. Are you able to find out on hand of my record?

Hoping you are feeling fine, I remain

sincerely yours
Rosel Katzenstein.

Rosel Katzenstein
3301 Blaine
Detroit 6/Mich.

Detroit 6, February 4- 1945.

Mrs. Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar,

der Einfachheit halber moechte ich heute in deutscher Sprache diese Zeilen an Sie richten.

Vorerst danke ich Ihnen fuer die prompte Zusendung der bestellten Sachen und dann fuer Ihre freundlichen Zeilen, die ich wirklich mit grossem Interesse gelesen habe. Man sollte es doch kaum fuer moeglich halten, dass, nachdem alle Kunst der verschiedenen Aerzte bei der betr. Dame versagte, Ihre Hautcreme geholfen haben soll. Und so moechte ich Ihnen wuenschen, dass sich dadurch Ihr Kundenkreis immer mehr erweitern moechte.

Man hat ja zwar hier in Detroit auch sehr viele gute Hautcreme auf dem Markt, ich habe mich aber an die "Exquisit Day Cream" so sehr gewoehnt. Ebenfalls gefaellt mir die Night Cream sehr gut, die ich seiner Zeit, als ich New York voruebergehend war, von Ihnen bekam, aber ich war durch vielerlei Krankheiten laengere Zeit nicht faehig zu arbeiten und muss etwas sparsam beim Anschaffen von derartigen Dingen sein, obwarz ich genau weiss, dass auch gute Toilettenartikel zum taeglichen Leben gehoeren. Einliegend finden Sie Money Order ueber \$ 4,80.

Indem ich Ihnen weiterhin gute Erfolge in Ihrem Unternehmen wuensche, begruesse ich Sie bestens

Rosel Katzenstein

Detroit, February 18. 1943.

Mrs. Hedda Maar
16 N. 166 th. street,
New York.

Sehr geehrte Mrs. Maar,

Am 15. ds. Mts. empfing ich Ihr w. Schreiben und Tags darauf die mir
zugesandte Cream. Durch einen Unfall und Verletzung meiner rechten
Hand hat sich mein Schreiben und Einzahlung des Betrages etwas
verzögert. Dabei lasse ich Ihnen Money Order über \$ 1.00 zu gehen.
Ich hoffe, daß mir die zugesandte Fay-Cream gefallen wird, und
selbstverständlich werde ich meine Nachbestellungen machen, esgl.
auch Ihr „Exquisite“, Skin Freshener gebrauchen —

Ergebenst
Miss Rosel Katzmeister

1 money Order.

Greta S. Klugman
3211 W. Franklin St.

Richmond Va 1.3.42

Mein liebes Mrs Maar!

Haben Sie herzlichsten Dank für Ihren lieben Brief und die goldigen Säckchen, die mein Tochterchen mit Freude tragen wird. Ich freue mich zu hören dass Sie einen Sohn haben und auch Ihr Freude mit ihm haben, denn Kinder sind was unbeschreiblich schönes. Ich ersah, dass Sie mal wieder mit Mr. Deutsch zusammen waren, ist er nicht ein fabelhafter Mensch? Was ich heute bin habe ich nur Ihn zu verdanken. --

In der Zwischenzeit habe ich auch eine Vertreterin für Sie liebe Mrs Maar gefunden und wird Mrs Gung sich mit Ihnen in Verbindung setzen. Ich habe noch eine Dame hier die es gerne mit vertreten möchte würden Sie Ihr mal schreiben. Es ist: Mrs Betty Bosan

Grace American Building
Richmond Va.

Ich versuche noch immer eine Auswertige Adresse zu bekommen von sehr guten Freunden, ich hoffe es in meinem nächsten Brief mitteilen zu können.

Entschuldigen Sie bitte mein Geschmier aber ich schreibe in Geschäft zwischen durch ich Kindern versorgt habe

Mit viel herzlichen Grüßen und noch maligen Dank bin ich

Ihre Greta S Klugman

Greta S. Klueman
3211 West Franklin St.

Richmond Ha. 12. 17. 41

Sehr geehrte Miss Maas!

Ihren wertigen Brief vom Dez. 15. habe ich mit Interesse gelesen und will solchen auf schnellstem Wege beantworten. Ich bin Ihnen selbstredend gerne behülflich so weit es in meiner Kraft steht. Ich habe 3 Damen an der Hand die ich für die richtigen halte und bitte ich Sie mir von allen Ihren Sachen ein kleines Muster zu senden, damit ich hier etwas zu verführen habe. Ich habe es mir gut überlegt und kam zu folgendem Resultat, entweder in Geschäften oder privat die Voraussetzungen beides wird wohl nicht gehen. Ich freue mich dass Sie schon recht netten Erfolg haben und wünsche ich Ihnen dies auch weiterhin. Ich schrieb Mr. Deutsch gerade 1 Tag bevor ich Ihre Zeilen erhielt, ich freue mich immer, wenn er sich meiner erinnert. Meine Zeit in seinem Geschäft waren für mich die schönsten die ich hier hatte. Ihre Antwort entgegensehend, grüsse ich bestens

Greta S. Klueman.

AK 7205

5/4

HERTA & LEO LEAB COLLECTION

File 8

5/4 CUSTOMERS L-M 1943-1960

5/4

5917 Washington Avenue
St. Louis Mo.

Juni 2.41.

B
Sehr geehrte Mrs. Maar,

Ich komme erst heute dazu, Ihren Brief vom 16.5. zu beantworten und möchte Ihnen mit Heutigem mitteilen, dass ich Ihre Adresse einer hiesigen Dame, die ebenfalls Products for the Beauty verkauft, gegeben habe. Diese Dame wird sich mit Ihnen in Verbindung setzen und ich hoffe, dass dies zu irgendeinem Erfolg führen wird.

Ich würde mich freuen, wenn ich Ihnen damit eine Freundlichkeit erwiesen hätte und begrüße Sie für heute bestens.

Ihre

B. Lehman

Post Card.



SAVA JUN 3 1941 P.M. W.D.

BUY U.S. BONDS

Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New York City.

1944/47

Thank You
and wishing you
a Very Happy New Year
Lotte Lehmann

Form 3813

No. 452091
Postage 6 cts.
Insurance fee paid 3 cts.
Fragile _____
Perishable _____
Eggs _____

RECEIPT FOR INSURED MAIL

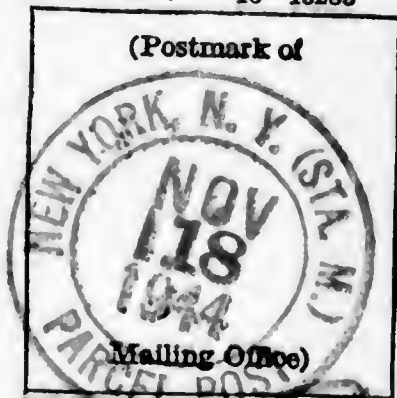
DOMESTIC (Including Canada and Newfoundland)

FEE	INDEMNITY
5c	Value up to \$5
10c	Value up to \$25
15c	Value up to \$50
25c*	Value up to \$100
30c	Value up to \$150
35c	Value up to \$200

* Maximum chargeable to Newfoundland. Apply at post office window for information concerning fees applicable to insured mail for foreign countries.

Fee paid for return receipt _____ cts.
 Restricted delivery fee _____ cts.
 Special delivery fee _____ cts.
 Special handling charge _____ cts.

GPO 16-13286



Accepting employee will place his initials in spaces applicable to indicate endorsements and insert the fees paid.
 The sender should write the name of the addressee on back hereof as an identification. Preserve and submit this receipt in case of inquiry or application for indemnity. Indemnity claims must be filed within 6 months from date of mailing.

POSTMASTER,
By _____

DELIVER TO:

- 16 WEST 39th ST.
- 14 WEST 39th ST.
- 2 WEST 39th ST.
- 331 EAST 38th ST.

Lord & Taylor
 Wisconsin 7-3300
 FIFTH AVENUE • NEW YORK

Terms 2/10 E.O.M.
 F.O.B. _____
 Ship Via _____

Date to be delivered at Lord & Taylor 1/21
 Date of Order _____
 ORDER NO. **J115173**
 Dep't No. 18

Hada Mar
H 73 Broadway
New York City

INVOICE DISCOUNT
 % _____
 ALL INVOICES AND PACKAGES MUST BEAR ORDER AND DEPT. NUMBER.
 ALL ORDERS MUST BE ON OUR REGULAR ORDER FORMS.

Style No.	Quantity	Description	WRITE SIZE HERE										Classification	Cost Price	Total
	6	<i>Espresso</i>													
	6	<i>Roll</i>													

ATTACH INVOICE TO OUTSIDE OF PACKAGE

THIS ORDER ACCEPTED SUBJECT TO CONDITIONS ON BOTH SIDES.

No order aggregating over \$2,500 is valid unless confirmed by an officer of the Company.
 This provision shall not be deemed waived by receipt and retention of any merchandise not so confirmed.

Confirmed _____

Lord & Taylor

Merchandise Office. _____ Buyer

sent Oct 28

diff. Cr. 1 sample

Wed.

S.T.W

4

2

Tuesday evening
sketch. 5 Dec. 2

Dear Mrs. Maer,

I am enclosing herewith
check in the amount of
\$7.43.

You did not write how
much cleansing cream
is. It is not easy to
sell, because everybody
asks for samples since
Awan gives samples eu-
gros. Well I try to do
my best and I hope
to be able to sell
something before it was.

Best regards

Please try to call
Mrs. Dressler again. yours,
Marilyn K. Lewis,
she may order more.
Die Welt einen Frassen Kreis.

HEDDA MAAR
1472 Broadway
New York 46, N.Y.

October 14, 1958

Dear Mrs. Lewin:

Many thanks for your note, the check & the order; I am very happy about the good results of your efforts. I hope you will have real customers who will reorder when they used up their first order.

Mrs. D. ordered 1 Velveteen. Kindly look at the last bill. (The one where you find the 40cts). There you will see deducted 90cts deducted and it says: Your commission for Mrs. D's order. Mrs. D. asked for a sample of "Sensation".

If you order Sensation Toiletwater and you would like to have it Xmas wrapped please, say so. I send it only in December wrapped for every order. Otherwise that is now, I save the extra expense.

If you know doctors or dentists or people with children in school please, ask them for an order for Xmas; the first two categories often need gifts for nurses and the third for teachers. Toiletwater and handlotion are very much liked gift

I sent you again a sample of "Skin Freshener". A skin cleansed with Freshener and than treated with "Velveteen" is really clear & clean and moist. Please, show your friends how gray the cotton is after a cleansing even if the skin is supposed to be clean. 4oz Skin Freshener sells for \$1.40 plus I told you in my first letter that I have a cleansing cream too.

Thanking you again and hoping to hear from you soon again I remain with kindest regards

Dear Mrs. Wlea,

I am enclosing check
in amount of \$12.30,
including 2 orders.

I am still keeping
the "Sensation Toilet
Paper" to show and please
send the one for Mrs.

Klein. If I could get
another little sample
of Velveteen, I would
appreciate it very much.

Please keep on calling
Mrs. Drescher - Tel: 9 L 8-6370 -

Her husband is away, there-
fore, she is not home too
often. Mrs. D. is going to

give you an order.

Thank you for your
kindness.

Best regards to
you and your
husband yours,

Walter H. Lewis

August 25, 58

Dear Mrs. Maas,

Thank you for your kind thoughts from Vermont. I also looked it in Dr. Hamilton's copy house.

Lately I mailed all the cards out you once sent to me. The girls from "The Spring Valley Savings & Loan Company" - 5 girls - would like to see a sample of "Velvetex" before ordering. The one girl has an allergy but I recommend it anyway. She uses Alomax.

I do hope, I shall meet you once.

Hoping to hear from you
I am with best wishes and regards
Yours,
Margaret H. Levin

over

Dear Mrs. Lewin:

Many thanks for your kind letter; I am very happy you were able again to interest new prospective customers.

Please, find enclosed 3 samples of "Velveteen". Tell the girls to use "Velveteen" very sparingly; it is so lovely to use it because it disappears so quickly, yet, the skin gets the moisture to keep it soft and smooth and attractive.

I heard many lectures on "cosmetics and allergy." The non-allergic cosmetics are nothing but a sales slogan. I know women who used Almay lipstick and their lips broke out. There is a skin which can't take any perfume; this is very rare. Otherwise it is an impossibility to declare any product non-allergic. First of all it is a matter of the individual skin. (You might or might not know that some women and young girls are allergic to feathers; that's why they break out on a feather bed.) Secondly: (and the most important) the rawmaterials though the same are not the same. Those natural vary by nature and those chemically created can differ by way of manufacturing. Almay buys its ingredients just like every other concern from some firm; we had this already in Germany where each new arrival was tested that there were slight differences. I could for sure declare my cosmetics "nonallergic"; in all these years I, too, too, didn't have one complaint. I wouldn't do so, I feel, it is not true. I might be wrong; however, I believe that one day it will be forbidden to say so. Please, have the girls try. It is nearly impossible to have any reaction whatsoever! I hope that they will order.

I got today 2 orders from Ohio for "On Guard", recommended

... after their first order living in Maine.

Over

Dear Mrs. Ular;

I am enclosing herewith
my check in amount of \$6.96.

I did not loose bill #4. I
skipped it and will use it - I hope
soon.

Could I get once a smaller
bottle of lotion or anything
for the lady who took me
to her niece who ordered
the 3 items? Of course, I shall
pay for it.

I wished you would come
out one Saturday or better
Sunday with your husband.
I would like to have you.
Enjoy your vacation and
my best regards yours,
Margot B. Levin

July 30 - 58

Dear Mrs. Ular;

I am enclosing herewith
my check in amount of \$6.96.

I did not loose bill #4. I
skipped it and will use it - I hope
soon.

Could I get once a smaller
bottle of lotion or anything
for the lady who took me
to her niece who ordered
the 3 items? Of course, I shall
pay for it.

I wished you would come
out one Saturday or better
Sunday with your husband.
I would like to have you.

Enjoy your vacation and
my best regards yours,

Margot B. Levin

July 30-58

July 15, 1958

Dear Mrs. Lewin:

This was certainly a pleasant and unexpected surprise! Many thanks for your orders.

Did your daughter leave in the meantime? You must have enjoyed her immensely!

Now to your questions: All material like folders and cards say that "Velveteen" is primarily so different due to that fact; the card says what "Lecithin" does. In addition "Velveteen" consists of oils as far as is known to science of great importance to keep the skin smooth and without wrinkles. I enclosed in the package folders and cards, please, read them and give them to your friends.

re the dentist: The Lotion is good for the summer; I would recommend for the winter "On Guard".

I enclosed in the package a large sample of "Skin Freshener". This is an excellent summer item. Kept in the ice box it is ideal for cooling the skin. Besides it is the perfect summer cleanser. Take a piece of cotton, pour some Freshener on it and clean the skin; you will see for yourself that a skin washed with soap or cream is never really clean; the cotton will be gray. "Freshener" comes in a 4 oz bottle and sells for \$1.40 plus tax. I would suggest that you try to sell it; it is as I said before, a very good summer item.

I forgot to mention before: "Velveteen" is a very good bath oil. Customers of mine told me that; they say it is very economical for this purpose too.

We will start our vacation on Aug. 3 and return about the 15th. During that time we will visit Dr. Hamilton.

I shall be very glad to hear from you soon again, hope that the heat is not too bothersome to you and remain with kindest regards

Sincerely yours,

Hedda Maar

encl.
h/l

A folder - contains folders



SUBURBAN FIELD OFFICE

J. J. CASEY, General Agent — T. C. JONES, Special Agent

26 EAST FIRST ST., MOUNT VERNON, N. Y.

Phone: MO 4-5155

Dear Mrs. Maas,

A neighbor of mine took me to her friend who ordered #5.

May be something will develop through her.

Is there a chance for a sample again some day? I was asked what velvet she contains. Unfortunately, I did not know the answer. So, she ordered anyway.

I hope, you had a pleasant time at Dr. Hamilton's house.

Hoping to see you some day, I am with kindest regards yours,
Margaret K. Levin.

May 25, 58

Dear Mrs. Maas,

Thank you so much for your letter from May 20th. I certainly did not forget you, on the contrary. If you only would know how hard to try. Well, to-day I sold one Velveteen. However, I like to try to get a few more orders that it pays to have it sent. By the way the toilet water sounds very good and I like it. I shall try my luck with this one.

To-morrow I am expecting my daughter and her 2 adorable little girls from California. She will sleep with me - I hope - to the end of June. I did not see her in almost 3 years.

I hope you and your husband will come and see me during the summer. I have a garden and

a porch and we can be outdoors
all the time.

Now, please, keep the fingers crossed
that I shall be able to sell
some more, then you shall
hear from me right away.

All good wishes and
many regards to you and
your family

Yours,
Margaret Levin

May 20, 1958

Mrs. M. Lewin
36 Marion St
Nyack, N.Y.

Dear Mrs. Lewin:

It is to my great regret that I don't hear from you at all. Did you forget me?! I hope that you are fine and everything is all right.

I send you today a sample of Hedda Maar's "Sensation" Toilet Water. It is an excellent sales item. It is given as a going away gift, for birthdays, at sick visits and last not least, it is preferred by buyers to keep it for their own use. It comes lovely packaged in a 4oz bottle in a folding box wrapped up with cellophane. It is relatively easy to sell, I have regular customers for it since years.

With toiletwaters it is so: There are cheap and extremely expensive on the market. "Sensation" belongs to the latter class. It is very refined! However, toiletwaters are a matter of taste. There are some on the market, 4oz for 10.- which I would not use; their scent though probably very good quality is not to my taste. May be too bitter or too loud. "Sensation" is more to general taste, it is not loud and it lasts. It is very similar to "Arpege" by Lanvin which is very well known, very liked and very expensive. I got customers who used to use Arpege and are glad to have found something just as good for half the price.

You demonstrate a toiletwater best by keeping the bottle close to the lower part of the arm and so that nothing can spill. Just put the bottle neck on the arm skin and take it away. (I hope that you will understand what I mean.) It is best to test a person's reaction to scent on the skin. Thus somebody can decide its like or dislike.

"Sensation" toilet water is \$2.- plus tax. It is relatively very cheap. Naturally you get your discount off. I hope that you will be able to sell it. Everybody needs in Summer a toiletwater.

I don't know if I wrote you that some customers of mine told me that they are using "Velveteen" as a bath oil. Did you give all the samples away?

Yl Looking forward to hearing from you very soon I am with best wishes and kindest regards

Cordially yours,

Hedda Maar

encl.
h/1

Mrs. M. Lewin
Nyack, N.Y.

Dear Mrs. Lewin:

Many thanks for your letter of March 26.

Congratulations! The ban is broken.....

Selling is like everything else: experience helps! Having got once the "know-how" it develops & begins to bear fruit!

The following might again help as sales talk though it really is the truth: A very, very longtime customer of mine - she buys my cleansing cream (Anytime Cream) in 16oz jars and the lotion as a base. insisted on using Revlon's Silica e. (handcare). A few weeks ago she complained: "Nothing helps my hands, not silicare or anything else!" I don't know which other products she tried. I answered: "Buy one small jar "On Guard"; it does not cost a fortune. Try it!" This week she ordered one 8oz jar: "It really helped wonderful. I use it before I begin my work and after handwashing. My hands are good now!" (She does work with office machines like mimeographing, multigraphing etc.) I couldn't help myself, I had to say: "Had you listened to me you would have had no trouble at all."

AS to bills: You'll receive with the same mail an orderblock. The copies are numbered, 3 have the same number. You write the 3 with one writing (don't forget the change of the carbon paper). If your customer orders 1 Anytime Cr., 1 Velvet., 1 "On Guard" please, write all the 3 items on the same bill, figure the total and add 10% of the sum as tax, just as I made your bill out. Give the first copy to your customer. Sometimes people pay with the order or you give the bill with the merchandise. The 2nd copy (the piece of paper) send to me, this is your order. Don't tear the 3rd one off, this is your copy for your own record.

If you have 4 or 6 orders, send all 6 different copies. There is no need for extra writing, these 4 or 6 copies are your order.

You will be billed on one bill. Let's say you send in No. 1 - 5. Your bill which I send you would read: (example)

order 1-5 incl.	6 On-Guard	\$ 9.-
	2 Velvet.	4.50
		<u>13.50</u>
	40% discount	5.40
		<u>8.10</u>
10% tax bill 1-5		1.35
		<u>9.45</u>

Your bill will be mailed to you at the same time the merchandise is shipped. I would appreciate to receive payment in between 10 Days after shipment.

I repeat: No letter writing and waste of time is needed to mail an order, please, do as I explained.

Naturally, if there are questions, never hesitate to write. The most important is a satisfied customer.

Do you know doctors? I have a few using "On Guard" as their hand cream. "O. G." prevents skin cracking between toes.

Let me know when you want more flyers.

Sincerely yours

3-28-58

Tuesday evening

Dear Mrs. Maar,

Before going to evening school
- I was taking French and current
events - never been to school
with it - - - - - I was very
often too tired however, I signed
it - I quickly went to send you
a few lines to say "Thank you"
for your lovely letter and your
kindness altogether.

I did try to sell and believe
it or not - I sold 3 yards
of handkerchiefs "On Guard" and
one velvet.

I like you to wait with mailing
the order because I am expecting
my sister in law back by the
end of the week and I am
sure she will order something.

Shall I send the check in
advance? Will you be able to
make me a few of these little
bills for each item so you
needn't when you send me the

live & yet? If you will have
a chance please let me know
where I shall send the check
and how much postage.

I am sure I will be
able to know by the
beginning of next week what
my sister in law will order
and I shall let you know
immediately.

Thanking you again,

I am with kindest
regards,

sincerely yours,

Wm. D. Davis.

February 19, 1958

Mrs. Marget Lewin
Nyack, N.Y.

Dear Mrs. Lewin:

Thank you for your letter with the check and your recent letter of Febr. 16-58. I do appreciate your kind interest very much.

I am glad "On Guard" pleases you. This cream's formula is a superior one; its price is inexpensive for this quality.

Now to your letter or rather to your question "What is your suggestion"? What Dr. Hamilton told you about me & my cosmetics is not known to me; I do hope that her report on me will make you believe the following.

I have an enormous experience and knowledge in cosmetics, in the skin and in selling preparations. Cosmetics in the U.S.A. are a very complex business. I myself sell by phone without samples or anything; these so won customers stick for years. I have customers recommend my products. Just recently one lady bought this "On Guard" by recommendation; shortly later she ordered 4 jars for her friends. She gave me the addresses; I contacted these women by phone or mail and they now bought other of my cosmetics.

I have an elder gentleman selling my cosmetics for years and years; he refuses any kind of advertisement. "My customers know I only offer them the best." One of his customers left for Europe for 1 year; she bought from him 8 jars of Night Cream to take along.

Offices buy from me. One girl buys; she likes the preparation & sells them for a profit.

I have masseuses (one of them is in the finest N.Y. hotel); they sell since years.

I believe the main requisite is trust. Your friends have to believe you.

On the other hand: I had once a lady in St. Louis. She sold my cosmetics and candy. She told me: "Some people are afraid to try anything. They use all kind of excuses. They wouldn't even try a piece of candy"

So - you see, there are lots of answers to your question.

Unfortunately I am out of my pricelists. I'll have them in a few days. May be, explanation of the particular producer might make the selling easier.

Though I tried hard I was unable to get small sample jars.

I mailed you today by 1st class mail some samples of "Velveteen" and "Skin Lotion Special". Let's see how this is going to work.

"Velveteen" is far ahead of American cosmetics. I studied German, French, English books on Lecithin; I learned that leading world-scientists had discovered this natural element's ability to hold water, to maintain moisture. It is - if I may say so - demoi-sterisation which leads to dry skin, to wrinkles and evtl. to older looking skin.

The Nov. 1957 issue of the "American Perfumer", the leading trade cosmetic magazine says: "Lecithin has been used in European cosmetic practice ... In this country, for one reason or another, it never got much of a play. Moisturizing, a complex operation, must of necessity involve le cithin too!"

Please, tell this to your friends. I have customers buying 16 oz of "Velveteen"; they like it so much, they use it as an after-bath oil.

If your friends have neglected their skin to the point of extra dryness, please, recommend "NightCream"; especially for around the eyes

"Skin Lotion Special" is perfect for soft-skinned hands. This type of hands will never be chapped with regular use of this rather liquid cream. Most of the lotions on the market are water-like and a are used up 4 times as quick as Hedda Maar's "Skin Lotion Special".

You'll find in the package a tiny sample of "298" Perfume Cloud. It comes in a 1 oz Chanel like Perfume bottle with glass stopper in a gold-lined box & sells for \$4.50. While making inventory I found that I have more bottles than boxes in stock. The now so immense prize for boxes makes me not sure of reordering them again. I therefore sell the Perfume in the bottle only while I have the surplus on hand. The bottle without box costs \$2.-. This is not for resale. To please all my customers I offer 3 to each of them. You might like to use it yourself or to give it to someone as a little Eastergift in a paper egg. It is ideal for that. Please try it.

We had a wonderful time with Dr. Hamilton. She really is a friend. When I was very ill in 1946 she didn't mind taking my that time little boy up to Vermont to stay with her for a couple of weeks. And she herself offered this help. There are not many like her.

I wish you and me luck now! I will be very happy to hear from you.

Sincerely yours,

HEDDA MAAR

h/1
encl.

February 16, 58

Dear Mrs. Maar,

I hope you received my check which I mailed last week to you.

Meanwhile I tried to contact several people. Everybody said the same thing, they like to sample it or at least to see it before they would order. What is your suggestion to that?

Please let me hear from you soon.

I suppose you had a pleasant time with Dr. Hamilton. I am extremely fond of her.

kindest regards yours,

Margaret R. Levin

February 1, 1958

Mrs. Margot Lewin
36 Marion St
Nyack, N.Y.

NY 7-0559 W

Dear Mrs. Lewin:

This is to thank you for your order & your interest. I am sorry I missed Mr. Lewin. As you might understand I am "on the go" most of the day & seldom in the office.

I thank you for your intention to sell my preparations. Dr. Hamilton might have told you that I am European trained. I gained my vast cosmetic knowledge by life-long study and experience. My formulas are certainly excellent and can compete with the most expensive on the market.

Your selling experience is unknown to me. Here in the U.S.A. cosmetics are more or less a matter of advertisement. Yet, I have salespeople for years and they have their own customers for years and years.

I offer you the following items:

Anytime Cream (primarily a cleansing cream)	2oz 1.-	8oz 2.25
"On Guard"	2"	1.50
Velveteen"(Skin Oil) non-greasy, a night preparation for dry skin	4oz	2.25
Skin Lotion Special, excellent for hands, more a liquid cream than a lotion	4oz	1.50
Night Cream , especially good for around the eyes or for very dry skin	2 oz	2.25
	8oz	6.-
Skin Freshener, a cleanser for normal skin	4oz	1.40
Sensation Toilet Water (like "Arpege")	4oz	2.25
"298" Cologne (a somewhat woody scent)	4oz	2.-

All my preparations are very economical.

The discount is 35% for an order of 3 (one of a kind or assorted)
40% for an order of 6 or more (one kind or assort)

I give one item free for an order of 12, but only for one kind.
There is no packing charge; I pay 50% of the postage.

All prices are net.

There is a 10% Excise Tax on cosmetics.

You can pay this tax directly or simplify it if you wish by doing as a lady in Richmond did: She paid the 10% tax on the retail price of the order and I sent it in.

With your first order you will receive exact information about each product.

Hoping to hear from you and for a long and pleasant relationship I remain with best wishes

Cordially yours,

Hedda Maar

h/1
encl.

H E D D A M A A R
 1472 Broadway, Room 904
 New York 18, N.Y.

Please send me the following:

NAME: G. Lesser (Print, please) MRS. W. J. ...
 ADDRESS: 900 Riverside Drive
 CITY: New York ZONE #: 32 STATE: N.Y.

You can solve your skin problem

<u>Quantity</u>		<u>Amount</u>
<u>Anytime Cream</u>	Cleanse with this cream! It penetrates deeper, dislodges grime; removes make-up. Liquefies instantly on the skin. Beneficial to oily, dry or normal skin. Leaves skin smooth, soft. A superb massage cream too.	\$.75 2.00 3.50
<u>Exquisite Skin Freshener</u>	This tingling, gentle, clear lotion leaves a finer-textured skin and a clearer look. A must for oily skin. A wonderful help for the summer; it cools hot, damp skin.	\$1.00
<u>Exquisite Skin Lotion Special</u>	This anti-drying milky lotion gives skin a dewy, luminous look. It floats evenly and is non-sticky. The ideal foundation for normal skin. Perfect for soft hands.	\$1.00
<u>Velveteen</u>	This skillful blend of finest oils, gently revitalizing, lessens tautness and retains moisture. A perfect foundation for dry skin! A night lubricant for normal skin.	\$1.50
<u>Exquisite Day Cream</u>	This help for many annoying complexion problems - rough skin, lifeless skin, externally caused blemishes - has a most unusual formula. Absolutely non-fatty it contains lanolin. It soothes soreness, heals sunrashes, chapped skin. The perfect foundation for oily skin. Delightful for dish-washing hands.	\$1.25
<u>Exquisite Night Cream</u>	An incomparable cream rich in lubricants to help check age-betraying squint lines, dryness. Applied nightly, after proper cleansing, it will prove great for skin naturally dry.. or for mature skin.	\$1.50 4.25
<u>Sensation Toiletwater</u>	A youthful, enchanting fragrance, elegant and discreet.	\$1.75
<u>Sensation Perfume Cloud</u>	The unsurpassed "Sensation" fragrance in new form. "The nearest thing to perfume"... Perfume-typed packaged in a white, gold-lined box.	\$3.00

For \$1.00 orders please enclose 20¢ postage. 10% Federal Tax
in New York 3% Sales Tax

Enclosed \$ _____ in Check Money Order T O T A L 2.50

Xmas 49

MRS. SIDNEY LEVY
115 WEST 73RD STREET
NEW YORK 23, N. Y.

Sunday

Dear Mrs. Swan -

Enclosed is a check
for one bottle of Sensation Toilet
water which you will please send
to me, gifts wrapped.

With kind regards

Sincerely yours

Fannie L. Levy
(Mrs. Sidney Levy)

March 9, 1956

Hedda Maan
1472 Broadway
New York 18.

Please send me
1 day cream & 2 Skin
Freshener.

Thank you

Sincerely,

Lilly Levy
1225 Park Ave.
N. Y. 28.

MRS. LUCY F. LEVY
1225 Park Avenue
New York City

October 19, 1944.

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
N. Y. 18.

Will you kindly send me
a 1 lb jar of exquisit night cream
and 2 small jars of exquisit
under powder base.

May be you bill me or
send it C. O. D.

Thank you.

Very truly yours,
Lucy Levy.

ADELE LEVY
360 EAST 55TH STREET
NEW YORK CITY 22

Mar 16

44

Harriet had such a
clean face in years!

Harriet

Adèle Levy

2.75 any time cream
- .28 10% tax
3 city tax

\$3.06

Mar 7
44

My dear Mrs. Haar:-

You will, I
like to - the "light" lip stick.

So when you send the 1/2 lb of
light cream - include 3 "light"
fillers. Enclose a check for
\$1.98 for the fillers, plus .18¢ tax

That should see me thru for
a long time, I hope.

Sorry you couldn't do
any business today, with the
workers at shop. Some of them
took your folder home; so maybe
you will get some results!

(Mrs. S.I.) Adèle Levy.

ADOLE LEVY
360 EAST 53TH STREET
NEW YORK CITY 22

Feb 28
1944

My dear Mrs. Haar: —

I want to order a jar of night cream, but am in a quandry about the size. Does it become rancid — for if I ordered the \$7.00 size would I have to keep it in the refrigerator? And then would it not become too firm? Of course the heat of one's flesh would melt it again, but it's quite heavy in a normal state — so I don't think it

would spread very well if so dented.
Also I'd like to see the shades of your
lip sticks. maybe it might pay you
to bring your time to the shop that
I run. (All volunteer work, & we
make surgical dressings). Afternoons
have the largest crowd - and this we
are open Mon. Tues. Wed. from 10 AM.
to 5 P.M., I think Tues. after the best
time - for usually have the most
workers on Tues. - aft. Shop at corner
of 54th St. & First Ave (984 First Ave).
bus passes the door (First Ave bus - transfers
all cross town lines). Sincerely (Mrs. S. I.) Adile Levy

ADELE LEVY
360 E 57 ST 53TH STREET
NEW YORK CITY 22

Jan ⁴
1944

my dear Mrs Maas: -

Thank you so
much for sending that Skin
Lotion. Just love it! Also thank
you for sending the envelope,
for my check (enclosed).

Shall try to
interest a lady in the Skin
Lotion; who is coming here
one night this week.

At the present time I
don't need any creams, for I have
a big supply. But when I am
in the market shall be glad to
try yours.

I'm a firm believer in cocoa
butter & use only a cleansing cream.
Best of all I'd like lanolin, if it
wasn't so sticky and smelly! Feels
like there's lanolin in your fine
Skin Lotion.

Thank you again.

Respectfully
(M. S. I.) Adele F. Levy.

Mrs. Hedda Maar

1472 Blm^s N.Y.C.

Dear Mrs. Maar:

Miss Dr. Hamilton - Keubel College gave
my wife Mrs. Margot Lewin

36 Marion St - Manh^{tn}
where she was over the wood and
i got Handcream "On Guard"

From you.

Mrs. Lewin would like

to

have an other jar like that.

Is this possible?

How she asks, if there is a
chance to sell your products
in nyard & Spring Valley etc.

Will you please answer Mrs.
Margot Lewin - 36 Marion St. - nyard N.Y.

I send the jar of hantseren
Thanks in
advance

Kurt Lewin

133 WEST ELEVENTH STREET

December 13, 1943.

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Miss Maar,

Miss Irene Lewisohn, of 133 West
11th Street, encloses her check for the following
order. Will you please pack individually and
mail as directed:

Miss Doran, Museum of Costume Art
18 East 50th St., N.Y.C. 22

5 Exquisit Surprise \$ 2.25

Miss Ruth Sabbatino
Museum of Costume Art
18 East 50th St., N.Y.C. 22

6 Sensation Eau de Toilette 1.50

Miss V. Baer
Museum of Costume Art
18 East 50th St., N.Y.C. 22

6 Sensation Eau de Toilette 1.50

Plus NYC Sales Tax \$ 5.25
.05
\$ 5.30

Cards are enclosed. Thanking you for this
courtesy,

Sincerely,

Denise Abbey
DENISE ABBEY
Secretary.

11/20/43

My dear Miss Mason

Would you please
send me - 3-1 lb jars of
"any time cream" and 2-1 lb
jars of "all time cream."

I thank you for your prompt
attention to the order.

Hope you are fine, I
send my best greetings.

Yours Truly

Jack Lang, Beauty Salon
2255 Grand Concourse
Bx. N.Y.C.

Joseph Lang
Ladies Underwear •
• Men's Furnishings

371 AMSTERDAM AVENUE
NEW YORK, N. Y.
TEL: TRAFALGAR 7-4193

April 26, 1943

Sehr geehrte Frau Maar: -

Vielen Dank für Ihre freundlichen Zeilen vom 19. ds. Mts. und für Ihr Angebot, das ich mit grossem Interesse zur Kenntnis nahm.

Zu meinem grossen Bedauern bin ich aber leider nicht in der Lage, mich dem Verkauf Ihrer Cosmetika widmen zu können. Ich habe mich seit fast 1 1/2 Jahren ganz auf den Verkauf von Damen- und Herrenwäsche spezialisiert und betreibe in dieser Line eine Art Etagengeschäft in bescheidenem Umfang. Da ist es nicht möglich, dass ich nun noch einen Artikel hinzunehme, der mit der anderen Branche keine Berührungspunkte hat.

Wenn ich Ihnen sonst dienlich sein oder Sie empfehlen kann, will ich das selbstverständlich gern tun. Eine Adresse kann ich Ihnen gleich nennen: Mrs. Leo Adler, 2225 Ditmas Ave., Brooklyn, N.Y. Frau Adler hat als Masseuse eine gute Klientel, Sie können sich, wenn Sie wollen, auf mich beziehen.

Selbstverständlich kommt es nicht in Frage, dass Sie mir bei solchen Empfehlungen eine Provision zahlen. Wenn Sie die Möglichkeit haben, werden Sie mich gewiss ebenso gern empfehlen, und wenn Sie selbst Bedarf haben sollten, stehe ich gern zur Verfügung.

Ich wünsche Ihnen wieter gute Erfolge,

mit den besten Empfehlungen

Joseph Lang

Drucksachen anbei zurück.

H E R D D A M A A R
1098 Anderson Ave.
New York City.

April
19th
1943.

Sehr geehrter Herr Lang:

Ihre w. Adresse verdanke ich Herrn Maschler, einem Verwandten von mir. Herr Maschler erzählte u.a. dass Sie, w. Herr Lang, Privatku ndschaft besuchen & dies mit grossem Erfolg.

Ich weiss nicht, ob Sie jemals meinen Namen gehoert haben, wenn ja, wuerde ich es natuerlich sehr begruesse. Ich stelle hier meine eigne Kosmetik her; zu Ihrer Information moechte ich Ihnen erzahlen, dass ich dieses schon in Europa getan habe & zwar habe ich nach vorangegangenem Studium bei Scherk die Fabrikation geleitet & fuer die Firma im groessten Teil des damalig Europl Auslandes gearbeitet.

Ich habe hier noch kleiner als klein angefangen & ich freue mich, Ihnen sagen zu koennen dass ich jetzt in vielen beauty parlors, einigen drugstores & bei Bloomingdale's drin bin. Ich habe hier & ausserhalb Massen, die meine Fabrikate verkaufen & einzelne Herren Damen, die privat verkaufen & meine Erzeugnisse auch mitnehmen.

Die N.Y. Times, die N.Y. Post, die Daily News haben schon verschiedentlich Artikel ueber meine Fabrikate geschrieben, die beste publicity war die letzte: "Vogue", das gazin, brachte Bilder meiner Kosmetik. Naechste Woche komme ich wieder einen write-up in der News.

Ich inseriere laufend im "Aufbau" & ausserdem in der Zeitung der Kranken Kasse "Workmen's Benefit Fund", ich hoffe, dass Sie sie kennen.

Ich wollte Sie hiermit hoeflichst bitten, ob Sie mir

behilflich sein koennten. Ich wuerde mich sehr freuen wenn Sie versuchen wuerden, meine Kosmetik an Ihren den zu verkaufen. Hier in U.S.A. braucht ja jeder Kosmetik & es wuerde Ihnen einen zuzuegl. Verdienst bringen.

Meine Kosmetik ist sehr fein, sehr wirksam & sehr ansprechend aufgemacht. Ich wuerde Ihnen empfehlen, einmal mit 2 Sorten zu versuchen, mit einer fettfreier Cream & mit einer fetthaltigen Cream, d.h. mit Exquisite Daycream & Anytime Cream. Ich wuerde Ihnen natuerlich erst mal Ware in Kommission geben, da ich ja an Ihr Geld nicht interessiert bin, sondern Ihnen sehr dankbar fuer Ihr Interesse waere.

Ich werde in etwa 14 Tagen sehr interessante Prospektive haben, die ich Ihnen natuerlich auch zur Verfuegung stellen wuerde.

Ein fuer den Sommer sehr guenstiger Artikel ist Tlettewasser; mein "Sensation" ist ueberall sehr beliebt.

Ausserdem erlaube ich mir noch, Sie anzufragen, ob mir vielleicht Adr. von tuechtigen Masseusen hier ausserhalb angeben koennten oder evt. sonst mir Adressen geben koennten an die ich mich evtl. wegen Verkauf wenden koennte. Ich wuerde Ihnen dann selbstverstaendlich eine Provision zahlen.

Ich biete Ihnen auf meine Preisliste 45%; die Preise sind netto. Bei einer festen order von einem dz. gebe ich ein Stck. gratis.

Ich wuerde mich sehr freuen, von Ihnen einen zugesagten Bescheid zu erhalten, danke bestens im Voraus & begruesse Sie

Hochachtend

HEDDA MAAR

H E D D A M A A R
16 W 166th Street
New York City

May 3rd, 1943.

Sehr geehrte Frau Lichtenstein :

Auf Empfehlung von Frau Schulhof, St. Louis, erlaube ich mir mich an Sie zu wenden. Frau Sch. verkauft seit Langem meine Kosmetik & glaubt, dass auch Ihnen der Verkauf vielleicht interessant sein wuerde, was ich natuerlich nur sehr begruessen wuerde.

Ich weiss nicht ob Ihnen mein Name bekannt ist, vielleicht haben Sie ihn im Aufbau oder in der Solidarity gelesen, da ich darin laufend inseriere. Ich habe hier auf allerkleinster Basis, mit nur einem Cream in einer Groesse angefangen & ich freue mich, dass Sie aus beigefuegter Preisliste meinen Erfolg sehen koennen.

Meine Cosmetik ist ganz besonders fein & elegant, sehr wirksam & wirbt sich durch ihre ausgezeichnete Qualitaet staendige Kunden. Sie ist schoen & ansprechend aufgemacht & Mittelpreislage.

Die N.Y. Times, die N.Y. Post, die N.Y. Daily News haben des oeffteren ueber meine Praeparate geschrieben, die "News" bringt naechste Woche wieder einen Artikel. Vogue, das fuehrende Magazin brachte Bilder meiner Fabrikate. Alle sind begeistert von der besonders feinen Qualitaet.

Bloomingdale' & viele Geschaefte hier in N.Y. verkaufen meine Cosmetik; da ich aber nicht die Reklame machen kann, die die fuehrenden Konzerne machen, suche ich Privatverkaefer, denn jeder Verkauf ist fuer mich eine Reklame.

Ich fuege anbei ein Reklamebuechlein, in etwa 14 Tagen werde ich Prospekte haben, die Empfehlungen zusammengestellt bringen.

Da Frau Sch. Sie mir empfohlen hat, biete ich Ihnen an Ihnen erst mal je ein Stck. in Kommission zu geben, damit Sie den Verkauf ohne Ihr Risiko verkaufen versuchen koennen. Bei Nichtverkauf erbitte ich Retournierung.

Die Verdienste sind gut, ich gebe 45% auf die in der Liste angefuehrten Preise. Die Preise sind netto. Bei Abnahme von einem Dz. gebe ich ein Stck. gratis.

Ich bin gern bereit zu Ihnen zu kommen, evtl. aber lassen Sie mich bitte wissen, wann Sie zu Hause sind.

Darf ich noch fragen: Kennen Sie vielleicht hier oder ausserhalb Masseusen, an die ich mich wegen Verkauf wenden koennte? Ich habe hier in N.Y. besonders eine, die erst ins Haus ging & jetzt ihren eignen Salon hat, die ausgezeichnet verkauft & eine Dame in Virg., eine ehem. Anwaltsfrau, die auch sehr gut arbeitet.

Ich wuerde mich sehr freuen, von Ihnen einen zusagenden Bescheid zu erhalten, danke im Voraus & begruesse Sie vielmals

HEDDA MARK

1959

N.Y.-Vt. Champlain Festival Craft Marts

This letter is very important so please read carefully!

Dear Craftsman:

As you are one of the accepted craftsmen, and 1959 is already here, I am sure we are all thinking about what the year will do for us as craftsmen. At long last the dates are all set and the registry of craftsmen practically completed.

I think you will all be astounded at the variety of crafts with relationship to the old-time crafts which are produced in Vermont and New York; although Vermont carries the banner for the most diversified line; but so far, no craftsmen in glass, do you know of anyone?

Here are the dates and places:

1. July 3rd thru 7th - Burlington, Vt. - Memorial Auditorium
2. July 27th thru 31st - Ticonderoga, N.Y. - Town Shed
3. August 24th thru 28th - Rutland, Vt. - Armory
4. September 14th thru 18th - Albany, N.Y. - Armory
5. November 4th thru 10th - New York City - Armory at Park Avenue and 34th Street. Our Craft-Mart will be the big feature of the 36th Annual Women's International Exposition, which is really fabulous. The publicity goes to every free country in the world. The featured demonstrating and lecturing craftsmen will be chosen from our group to demonstrate and lecture in the International Lounge ... More about this later.

The next thing of major importance is publicity and work:

Publicity

I Traveling Exhibits (2)

Please send one or more samples of your craft work to me, if you haven't already, on or before February 20th. The first exhibit will go to the south, the other one will make a circuit of the New England states and New Jersey. Please include the retail price of your samples, as they will be fully insured and returned to you after the exhibits.

II Our Book

It seemed a good idea to give the thousands of people who will visit us this summer something about the craftsmen to take home. So, we are writing a book which will contain brief articles about the different old-time crafts, and about those who are following these crafts today, that is if you want to be mentioned and we hope you will.

This book will be of great value to the craftsmen in future retail as well as wholesale orders. as it can be used for several years to come. There has to be a charge for this; of course, to partially cover the cost, as follows:

Industrial Crafts - \$100.00 for a full page story or Ad.

Craft Business that hires

more than three people - \$50.00 for a full page story or Ad.

All Other Craftsmen → \$25.00 for a full page story or Ad
15.00 for a half page story or Ad
10.00 for a third page story or Ad
2.00 for cross-indexing your name, address & craft
(Cut charges extra)

This is very inexpensive publicity and advertising for you as there will be at least 10,000 copies.

Because printing prices are very high, and a certain amount of the costs have to be guaranteed in advance, we are obliged to ask for your payment with your story or ad by ~~February 28th~~. PLEASE MAKE CHECKS PAYABLE TO "THE CRAFTS BOOK FUND" AND SEND TO REITA LITZ, BOX 127, PITTSFORD, VERMONT.

March 3

III Newspaper

Please send me a glossy photo of yourself or your craft work for special news releases and future reference, if you have one.

Also send a write-up concerning yourself, including in it:

1. Full name
2. Place of birth
3. Education
4. How you started your craft work
5. Are you an instructor?
6. Name of studio?
7. Story of your family
8. Main interests, etc. and things which make for interesting reading, human interest.

We want craftsmen to share in the publicity, so send right away.

IV Radio and Television

Would you like to make a radio recording?
Would you like to be on television?

V Work

As there are to be many small craft shows throughout New York and Vermont it is going to mean a lot of work for the craftsmen who plan on participating in our large Champlain Festival Craft-Marts as well as some of the smaller ones.

The success of these Craft-Marts will depend on: The organization of the Craft-Marts and the publicity by the promoter; top quality crafts, as per samples; and quantity to produce enough to sell, when there will be 2,000 to 100,000 people attending these Craft-Marts. If orders are to be taken, make sure you have samples not just pictures. So Let's work to get a large "stock-pile" ahead, how about it?

You'll hear from me again soon, in the meantime, send samples, book story, newspaper publicity, and answer questions! ALSO WORK!

Best Personal Regards

Reita S. Litz, Promoter
N.Y.-Vt. Champlain Festival Craft-Marts

5917 Washington Avenue, St. Louis Mo.
Juni 18.1941.

Sehr geehrte Frau Maar,

Ihr netten Zeilen vom 14.ds.Mts. und Ihre so frdl.Sendung habe ich erhalten und danke Ihnen für Beides bestens- Letzteres hätten Sie aber nicht tun sollen, denn das war wirklich nicht nötig. Auch ohne dieses hätte ich mich gefreut, wenn ich Ihnen einen Gefallen erwiesen hätte, es wäre ja unverantwortlich, wenn wir Emigranten uns nicht gegenseitig helfen würden. Traurig genug, wenn Sie auf Anfragen überhaupt keine Antwort erhalten. Aber das kenne ich!-

Nun habe ich heute Mrs. Löwenstein, die sich neulich bei Ihnen melden sollte und es nicht getan hat, angerufen. Sie erklärt ihr Schweigen dahin, dass der Gatte krank geworden sei und sie dadurch zu nichts gekommen ist. Also sie wird Ihnen schreiben, dass sie wahrscheinlich die Sache nicht wird übernehmen können.

In Folge dessen gab ich heute einer anderen Dame Ihre Adresse, die ich für ganz geeignet halte. Sie ist Wienerin, heisst Frau Schulhoff. Sie will Ihnen heute noch schreiben sagte sie und ich denke, dass sie dies auch tun wird. Vielleicht haben Sie mit ihr mehr Glück.

Ich danke Ihnen nochmals für Ihre Freundlichkeit, mir die reizende kleine Dose zu senden, die aber bei mir ewig dauern wird, da ich persönlich es, als zwecklos, aufgegeben habe, irgendwelche Schönheitsmittel anzuwenden!!

Ich wünsche Ihnen guten Erfolg und bin mit besten Grüßen
Ihre

Han B. Lehman

D



LT. 284

INVOICE
DOMESTIC
Lord & Taylor
NEW YORK

T 7741

DATE 12/3/41

DEPT. NO. 18

PLEASE CREDIT OUR ACCOUNT WITH THE FOLLOWING ITEMS, WHICH WE HAVE CHARGED AGAINST OUR ACCOUNT:

STYLE NO.	QUAN.	DESCRIPTION	CLASS	COST	TOTAL COST
	2	freshened	601	1.00	2.00
		less 45%			1.27
					1.10

REASON RETURNED

TOTAL AMOUNT

Please Credit

DO NOT RESHIP

SIGNED

A. Farley

BUYER

Hedda Haas
1472 Broadway
NY

PLEASE PRINT

MFR'S NO.

FROM

DOOR NOS.

Lord

BILLS DATED

12/3/41 - 73998

LT. 284

Lord & Taylor

DOOR PASS

—

TIME

T 7741

AUTHORIZATION

STAMP

MAIN OFFICE

APPROVED

This Pass to be taken up by Doorkeeper, cancelled with his Stamp and sent to Purchasing Ledger Division of Main Office at close of Business each day where it will be filed in numerical order.

DELIVER TO:

- 16 WEST 39th ST.
- 14 WEST 39th ST.
- 2 WEST 39th ST.
- 331 EAST 38th ST.

Lord & Taylor
 Wisconsin 7-3300
 FIFTH AVENUE · NEW YORK

Terms 2/10 E.O.M.
 F.O.B. _____
 Ship Via _____

Date to be delivered
 at Lord & Taylor 11/30

Date of
 Order 11/26

ORDER NO. **K** 57307

Dep't No. 11

INVOICE DISCOUNT

% _____
 ALL INVOICES AND PACKAGES MUST BEAR ORDER AND DEPT. NUMBER.
 ALL ORDERS MUST BE ON OUR REGULAR ORDER FORMS.

Hedda Mack
1472 Broadway
NY

Style No.	Quantity	Description	WRITE SIZE HERE										Classification	Cost Price	Total	
	2	Exquisite day Cream													1.00	2.00
		less 45%														.90
																1.10

THIS ORDER IS GIVEN WITH THE UNDERSTANDING THAT THE RESPECTIVE PRICES STATED HEREIN ARE NOT IN EXCESS OF YOUR "CEILING PRICES" FOR THE RESPECTIVE ARTICLES ORDERED.

ATTACH INVOICE TO OUTSIDE OF PACKAGE

AUTHORIZED
 11-25-45

THIS ORDER ACCEPTED SUBJECT TO CONDITIONS ON BOTH SIDES.

No order aggregating over \$2,500 is valid unless confirmed by an officer of the Company.
 This provision shall not be deemed waived by receipt and retention of any merchandise not so confirmed.

Confirmed _____

Merchandise Office.

Buyer

Lord & Taylor
[Signature]

LT. 284

INVOICE
DOMESTIC
Lord & Taylor
NEW YORK

T 4594

DATE 9/26/41
DEPT. NO. 18

PLEASE CREDIT OUR ACCOUNT WITH THE FOLLOWING ITEMS, WHICH WE HAVE CHARGED AGAINST OUR ACCOUNT:

STYLE NO.	QUAN.	DESCRIPTION	CLASS	COST	TOTAL COST
	✓	Skimpfresh 601		100	200
		100 40%			80
					170

REASON RETURNED

TOTAL AMOUNT

Please Credit

DO NOT RESHIP

SIGNED

A. G. Farley

BUYER

Hedda Mann
1472 Broadway
N.Y.C.

PLEASE PRINT

MFR'S NO.

FROM

DOOR NOS.

218

BILLS DATED

9/22/41 -

71318

DELIVER TO:

- 16 WEST 39th ST.
- 14 WEST 39th ST.
- 2 WEST 39th ST.
- 331 EAST 38th ST.

Lord & Taylor
 Wisconsin 7-3300
 FIFTH AVENUE • NEW YORK

Terms 2/10 E.O.M.
 F.O.B. _____
 Ship Via _____

Date to be delivered at Lord & Taylor 9/20

Date of Order 9/15

ORDER NO. **K** 50018

Dep't No. 18

INVOICE DISCOUNT

% _____
 ALL INVOICES AND PACKAGES MUST BEAR ORDER AND DEPT. NUMBER.
 ALL ORDERS MUST BE ON OUR REGULAR ORDER FORMS.

Heddy Maer
1472 Broadway
NYC

Style No.	Quantity	Description	WRITE SIZE HERE										Classification	Cost Price	Total	
	2	Exquisite Day													100	200
		less 40%														80
																120

THIS ORDER IS GIVEN WITH THE UNDERSTANDING THAT THE RESPECTIVE PRICES STATED HEREIN ARE IN EXCESS OF YOUR "CEILING PRICES" FOR THE RESPECTIVE ARTICLES ORDERED.

ATTACH INVOICE TO OUTSIDE OF PACKAGE

THIS ORDER IS GIVEN WITH THE UNDERSTANDING THAT THE RESPECTIVE PRICES STATED HEREIN ARE IN EXCESS OF YOUR "CEILING PRICES" FOR THE RESPECTIVE ARTICLES ORDERED.

THIS ORDER ACCEPTED SUBJECT TO CONDITIONS ON BOTH SIDES.

No order aggregating over \$2,500 is valid unless confirmed by an officer of the Company.
 This provision shall not be deemed waived by receipt and retention of any merchandise not so confirmed.

Confirmed _____

Merchandise Office.

Lord & Taylor
W. J. Taylor
 Buyer

DELIVER TO:

- 16 WEST 39th ST.
- 14 WEST 39th ST.
- 2 WEST 39th ST.
- 331 EAST 38th ST.

Lord & Taylor
 Wisconsin 7-3300
 FIFTH AVENUE • NEW YORK

Terms 2/10 E.O.M.
 F.O.B. _____
 Ship Via _____

Date to be delivered at Lord & Taylor 4/9
 Date of Order 4/6/45
 ORDER NO. **K** 40700
 Dep't No. 4

INVOICE DISCOUNT

% _____
 ALL INVOICES AND PACKAGES MUST BEAR ORDER AND DEPT. NUMBER.
 ALL ORDERS MUST BE ON OUR REGULAR ORDER FORMS.

Hedda Maar
1472 - Broadway, NYC

Style No.	Quantity	Description	WRITE SIZE HERE				Classification	Cost Price	Total
	<u>2</u>	<u>Eye-salute Day Cream</u>					<u>100</u>	<u>200</u>	
		<u>Eye-salute Day Cream</u>						<u>90</u>	
								<u>110</u>	

TELEPHONE

ATTACH INVOICE TO OUTSIDE OF PACKAGE

THIS ORDER IS GIVEN WITH THE UNDERSTANDING THAT THE RESPECTIVE PRICES STATED HEREIN ARE NOT IN EXCESS OF "CEILING PRICES" FOR THE RESPECTIVE ARTICLES ORDERED.

AUTHORIZED
 APR 6 1945
 ORDER DEPT.

THIS ORDER IS GIVEN WITH THE UNDERSTANDING THAT THE RESPECTIVE PRICES STATED HEREIN ARE NOT IN EXCESS OF YOUR "CEILING PRICES" FOR THE RESPECTIVE ARTICLES ORDERED.

THIS ORDER ACCEPTED SUBJECT TO CONDITIONS ON BOTH SIDES.

No order aggregating over \$2,500 is valid unless confirmed by an officer of the Company.
 This provision shall not be deemed waived by receipt and retention of any merchandise not so confirmed.

Confirmed _____ Merchandise Office. _____ Buyer

Lord & Taylor


Taylor

Vo. No. 265780

DETACH HERE BEFORE DEPOSITING

Lord & Taylor

1944

	OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
<p>☆</p> 		MAR	40186	18	2/10EOM	3 30	2.970	<p>3 30*</p> <hr/> <p>07</p> <p>3.23</p>

IMPORTANT. PLEASE NOTIFY US IF ANY PREVIOUS INVOICES HAVE BEEN OMITTED. SEND STATEMENT EACH MONTH FOR COMPARISON, WHETHER DUE OR NOT.

H L D D A M A A R
1472 Broadway
New York 18, N.Y.
Tel Wi-7-1208

March 17, 1944

Lord & Taylor
Fifth Ave. .
New York, N.Y. .

Dept. 18
Order Nr. J117549

Nr. 747

6 Exquisit Skin Freshener	\$1.00	\$6.00
less 45%		2.70
		<u>\$3.30</u>

ORDER TO:

- 16 WEST 39th ST.
- 14 WEST 39th ST.
- 2 WEST 39th ST.
- 331 EAST 38th ST.

Lord & Taylor
 Wisconsin 7-3300
 FIFTH AVENUE • NEW YORK

Terms 2/10 E.O.M.
 F.O.B. _____
 Ship Via _____

Date to be delivered at Lord & Taylor 3/18

Date of Order 2/17/44

ORDER NO. **J117549**

Dep't No. 18

INVOICE DISCOUNT

ALL INVOICES AND PACKAGES MUST BEAR ORDER AND DEPT. NUMBER.
 ALL ORDERS MUST BE ON OUR REGULAR ORDER FORMS.

Hedda Maan
1472 Broadway
New York City

Style No.	Quantity	Description	WRITE				SIZE				HERE				Classification	Cost Price	Total	
	6	Esquirit Skin Finishes														1.00	6.00	
																	2.70	
																	3.30	

ATTACH INVOICE TO OUTSIDE OF PACKAGE

RECEIVED

MAR 17 1944

THIS ORDER ACCEPTED SUBJECT TO CONDITIONS ON BOTH SIDES.

No order aggregating over \$2,500 is valid unless confirmed by an officer of the Company.
 This provision shall not be deemed waived by receipt and retention of any merchandise not so confirmed.

Confirmed _____

Merchandise Office

Lord & Taylor
 E. Taylor
 Buyer

1000

3/17



Mr. O'Connell

Low + Taylor

Mr 7-3300

x 966-

©

Original Skin Graham

Order # 117549 Sept 18

H E D D A M A A E.
14 72 Broadway
New York 18
Tel. Wi 7-1208

Jan. 20, 1944.

Lord & Taylor
Fifth Avenue
New York City

Dept. No. 18
Order No. J115173


Nr. 688

6	Exquisit Day Cream	2 ozs.	1.00	\$ 6.00
6	Exquisit Night Cream	2 "	1.50	9.00
				<u>15.00</u>
			less 45%	6.75
				<u>8.25</u>

VO. No. 257429

DETACH HERE BEFORE DEPOSITING

Lord & Taylor

K-Q	OLD BALANCE	DA 1944	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
★		JAN 20	96080	18	2/10EOM	8 25	2%	8 25★ 17 8 08

IMPORTANT. PLEASE NOTIFY US IF ANY PREVIOUS INVOICES HAVE BEEN OMITTED.
SEND STATEMENT EACH MONTH FOR COMPARISON, WHETHER DUE OR NOT.

Lord & Taylor

FIFTH AVENUE
NEW YORK
AND
MANHASSET
LONG ISLAND

March 16, 1943

Miss Hedda Maar
16 West 166 Street
New York, N.Y.

Dear Miss Maar,

Thank you for offering your products to us.

They sound very interesting. The publicity you have secured for them is most impressive. Unfortunately, however, we do not anticipate adding any new treatment items to the department at the present time.

We wish you every success and will watch your progress with interest.

Very truly yours

R. Farley

Cosmetic Buyer

hd:AF

HEIDA NAAR

16 W 166th Street
N.Y. March 3, 1943.

Miss Farleigh
c/o Lord & Taylor
5th Ave.
N.Y.C.

Dear Miss Farleigh:

I wished I would be a magician, than it would be easier; but I am only a plain person, strange in this country & without any connections, & I therefore have to try my utmost to make you read this letter & not only this, but to make it of interest to you. I wished, I would be successful--

I am here in this country about 4 years; we came from Europe. After having studied overthere, I was production manager in one of the leading European cosmetic Houses & was working for them nearly in all capitals of Europe.

We were forced by unhappy circumstances to come here without any money. I was doing different things, but finally I did that what was in my mind all the time! About 2 1/2 years ago I sold jewelry and started my own cosmetic business, that means, I made one kind of cream in one size and tried to sell it.

Where I went, I was told, that the American woman only buys that what is advertised, no matter how the quality is. Well, I thought different. I knew that many Americans bought overthere creams & perfumes & that they liked them so much that they took them home as gifts. I knew my formulas & I thought that an excellent quality will advertise itself, no matter if it is Asia, or America or Europe.

I am happy, I can say today, I was right. As no store wanted to sell my cream, I started to sell private. I don't know how I could do it, for it is so hard & for us, with not such a good opinion about private selling, so depressing that iron nerves are necessary. May be, the beauty editor of one newspaper is right who said to me: there is a drive in you.

I was successful, I could develop a complete line. In time, some beauty parlors accepted it & last summer I wrote to Stern's & to Bloomingdale's. Something-like a wonder to me-happened: Bloomingdale's took my preparations in & I am happy, that they are really selling.

I am so thankful to this buyer; I could never started up the way I did, if he would not have given me the chance. The N.Y. Times, the N.Y. Post, the Daily News, the Aufbau, all these newspapers wrote different times about my preparations. Everywhere they are impressed by the quality and they think it worthwhile to help me. Vogue's magazine who, as much as I am informed, bring outstanding things, brought in the first Febr. issue 1943 pictures of my cosmetics. Mademoiselle informed me today that they will mention them in the nearest future. I get next week a write-up about my lotion in the N.Y. Post. Probably in April the Daily Mirror will bring an article how I recommend to treat an oily skin. You see, to start so deep at the bottom and to get help is only possible here in America. All over the world you have to stay down, here everybody gets the chance to work up.

Now, my dream is to be in a department store in the 5th Ave. Until now, I didn't trust to try, but after being mentioned in the "Vogue" I think I may do so.

I was some days ago in your house and saw that you sell the feet preparations of a refugee woman, so I trust to come to you.

I saw something else what inspires me to write to you: You have little signs to your merchandise, so people gets interested in it without the big advertisement.

I can't say how happy you would make me by allowing me to come to you and to show you what I have.

I have one cream - this one, I started with - which is completely different from all these on the market. It has the effectiveness of a fatty cream, but it is not fatty at all. I think it the perfect cream for the oily skin, which, as much I can observe, was very much neglected here. I see here a lot of women who have a skin with pores, typical spoiled by too much fat. The consistency of this preparation is different too, a jar lasts and lasts. And the fragrance in it is so outstanding for a cream, that - & this is my own experience - this alone makes many women buy it. It is a very modern product, hundreds & hundreds of samples were made to make it effective and perfect. If a woman with an oily skin will clean her face regularly with my Skin Freshener & use as a base & as a night cream this cream, she will be surprised about the change of her skin. I send you a little sample of this product that you might find out the complete difference yourself. It could be used as a hand cream too. Its name is: **Exquisit, Day Cream**, it comes in a 2oz. jar & its retail price is \$1.- Every big concern would sell this cream for twice as much. I want to introduce myself with a sales price, all year around. I offer you 45%. I think, especially now for the coming warm season, you would do to many customers of your house something good by offering them this special cream.

I don't dare to hope to get a favorable answer from a 5th Ave. House. If you think, you can give me a favorable answer, you would make a hard struggling & still harder working woman tremendously happy.

Thanking you for the time you give me to read this letter, I am

Very truly yours

HELENA M. M.

5025 Waldo Avenue
Riverdale, N.Y.
den 3. Januar 1942

Sehr geehrte Frau Maar:

Frau Kammerzaengerin hat mich gebeten,
Ihnen ihren besten Dank fuer Ihre
liebenswuerdigen Zeilen und Ihre guten
Wuensche zum Neuen Jahre zu uebermitteln.
Vor allem laesst Ihnen aber Frau Kammer-
zaengerin herzlich danken fuer die Ueber-
sendung Ihrer guten Kosmetika.

Mit besten Gruessen von Frau Kammerzaen-
gerin und allen guten Wuenschen fuer 1942,
bin ich

mit vorzueglicher Hochachtung

Martta Javelson

Sekretaeerin von
Frau Kammerzaengerin Lotte Lehmann

Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
New York City

Mr. R. Lehrberger
48 Glenville Ave.
Boston 34, Mass.

Dear Mr. Lehrberger:

In answer to your postal card I like to inform you that my line is a very fine line of various items, all of excellent quality, very attractive packed. The line is sold in drugstores & department stores here in New York.

The enclosed folders and booklets will give you all the information you want. The folder "What they say" is a price-list. I give a discount of 45%. All prices are net. If your orders make out more than 50 Dollars in one month, I give an extra discount of 3%. For orders of more than \$10.- I pay half of the freight.

I give with an order of one dz. creams 2 little sample jars free. The booklets, folders and the advertisement are a big sales help. The magazine "Glamour" has in its Sept. issue, page 24, a write-up about the "Anytime Cream".

The merchandise is payable 50% with the order, 50% ten days after receipt.

I deliver a sample line with a discount of 50%.

I expect your kind answer, hoping my line will be of interest to you.

Very truly yours

HEDDA MAAR

Mr. I. Lubraniecki
Calle 21,
Dept. 44
Vedado, Havana
Cuba

Sehr geehrter Herr Lubraniecki:

Zu meinem grossen Erstaunen habe ich bis heute auf
meinen Brief vom 30. Dezember 1946 mit der Proforma
faktura als Einlage keine Antwort bekommen.

Ich hatte Ihre order gleich fertigstellen lassen,
damit keine Verzögerung eintritt und jetzt höere
ich nichts von Ihnen.

Es ist doch schade um jede Zeit, die verloren geht.
Wenn Sie mir antworten, wuerde ich Sie hoeflichst
bitten, mir mitzuteilen, ob Sie an einem Original
Vogue Magazin, in dem meine Reklame drin ist, inter-
ressiert sind, ich wuerde Ihnen dann eins senden.
Vielleicht sind Sie so frdl., mir diesen Brief re-
bald zu bestaetigen, damit ich weiss, wie lange die
order noch hier stehen muss.

Mit bestem Dank verbleibe ich

Hochachtend

HEIDA MAAR

Mr. Ignacy Lubraniecki
Calle 21
Vedado, Havanna, Cuba

Dec 20, 46

Sehr geehrter Herr Lubraniecki:

Mit bestem Dank bestaetige ich den Eingang Ihres w. Schreibens vom Dec, 23, und die Postanweisung. Ich freue mich, dass Sie meinen Erzeugnissen soviel Interesse entgegen bringen und ich denke schon, dass der von Ihnen eingeschlagene Weg der Richtige sein wird. Jedes Land ist ja anders, aber nach meinen Erfahrungen in Europa und hier ist die direkte Werbung die Beste, und, wie Sie ja sehr richtig schreiben, erleichtern Beziehungen jedes Geschaeftsbeginnen. Sie haben sich ja selbst ueberzeugt, dass meine Fabrikate in Qualitaet und Aufmachung jeder Konkurrenz Stand halten und teilweise diese uebertreffen.

Proforma Faktura: Inliegend sende ich Ihnen die gewuenschte Faktura. Ich habe alte Kartons, die ich Ihnen gratis zur Verfuegung stelle, sodass Sie fuer diese oder das leure Verpackung Material sparen. - Ich habe mich verschiedentlich erkundigt, was Fracht ab hier per Schiff oder bei Bahn und Schiff oder bei Bahn und Flugzeug kosten; die Preise sind kaum unterschiedlich. Ich werde Ihnen die Ware also per Express bis Miami und von dort per Flugzeug senden und dafuer habe ich den ungefaekten Preis eingesetzt. Je schneller Sie die Ware dort haben, umso besser.

Reklamematerial: Das Ihnen uebersandte Buechlein "Invitation to Loveliness" ist ohne Preise. Ich habe die kleinen Zettel "As seen in Madem." und die Preisliste "What they say" auch ohne Preise und ich bitte Sie, mir mitzuteilen, ob Sie das Reklamematerial mit oder ohne Preis haben wollen.

Sofort nach Eingang des Geldes geht die Ware an Sie ab. Ich erwarte Ihre frdl. Antwort & verbleibe

Hochachtend

HELENA MAAR

10/- 100 \$ bill Florida insurance
\$6.25 per 100 lbs freight to Florida
Foreign Dept. Ba 7-4530

Wells Fargo
Mr Harney
111 Broadway N.Y. 6
4 invoice copies
4 export declarations

Finkman charges?

Finkman
denn
ask receipt

56gr anytime cream

unit 1

Tax

56gr day cream

2

56gr night cream

3

4

3 - 140 - 280

100gr skin freshener

4

tax
530 - 1.77

Apronick

5

5

3 36

12

Choc "

6

tax
27

9

① - 2x full
2 empty

4.25 any time
3.25 cream

1. 213
1. 163

2 day cream ?

2 20 \$.

2. 165

3 night "

2.20 \$.

3 165

1 30 anytime area

2 30 day area

3 30 night area

30 freshwater

30 leptostichus 40¢ per piece

1	19.50	24.75	discount .50%
2	30	75	
3	45	78.75	insurance 1%
	30	- 75	handling & commission fees 50
	<u>124.50</u>	225	insurance 75
	67.25		postage
	<u>62.25</u>		
	.2		

IGNACY LUBRANIECKI

MORRO:12:APART:4
HAVANA, CUBA

Havana, 23de Dez. de 19 46

Calle 21 No. 1152 esq. a 10, Dept. No. 44
Vedado, Havana-Cuba

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New-York 10, N.Y.

Sehr geehrt. Mrs. Maar !

Den Probe-Fakt habe ich Sonnabend (21 Dezember) erhalten, den Betrag \$ 3.42 habe ich heute per Post gesandt.
Ich bitte eine erste Probe-Bestellung zu machen und eine Pro-Forma Faktur sofort zu senden, da ohne diese kann ich Geld nicht überweisen.
Ich bitte also um folgendes:

- 30 Anytime Cream
- 30 Exquidit Night Cream
- 30 " " Day Cream
- 30 " " Freshener
- 30 Lipstick (dunkel und hell).

Ich möchte im hiesigen National-Casino ein Box mit diese Kosmetiken organisieren und darum bitte auch möglich viel Propaganda-Material zu senden, ich werde selbst kleine Aufklärung-Prospekte sofort drucken lassen. Ich glaube, das nur auf diese Weise (in Casino, Clubs usw. auf grössere Versammlungen und Sale kleine Box einrichten und Ihre Kosmetiken propagieren und dabei auf Platz verkaufen) wird es gelingen zu diese Kreisen zu treffen die bisher Kubitein und Anden benutzen. Hier alles ist nur eine Frage von Propaganda, man muss nur in den wirklichen Kreis treffen, dann geht es leicht. Ich privat, habe gute Bekanntschaften mit hiesige Diplomaten, dank die Hilfe des polnischen Minister, habe ich die Erlaubnis auf Box im Casino-National bekommen.
Ich bitte auf Faktura Netto und Brutto Gewicht angeben, das ist hier wichtig bei Zollamt.

Ich glaube bald eine bessere Bestellung machen können, und bleibe

Achtachtungsvoll

Keine neue Adresse ist folgendes: Calle 21 No. 1152 esq. a 10, Dept. No. 44
Vedado, Havana-Cuba

Handwritten notes and calculations:

24.25
25.31

[Faint handwritten text, possibly a list or notes]

Dec. 4. 1946

Mr. Ignacy Lubraniecki
Morro 12, Apt. 4
Havana, Cuba

Sehr geehrter Herr Lubraniecki:

Bestens dankend bestaetige ich Ihre w. Zeilen; ich habe Ihnen, so wie Sie es wuenschten, vor ein paar Tagen Muster gesandt. - Ich freue mich sehr, dass Sie den Verkauf versuchen & meine Fabrikate dort einfuehren wollen.

Sie werden mir glauben, dass der kosmetische Markt hier unvorstellbar ueberlaufen ist. Ich habe mit einer Cream mit Verkauf an clubs & so angefangen und es ist mir so gelungen, sie einzufuehren. Es ist ein besserer Weg als ueber Geschaeft. Es wird Sie vielleicht interessieren, dass ich in Europa die Fabrikation von Scherk leitete, ich habe in fast ganz Europa fuer sie gearbeitet, unter anderem auch in Krakau. Ich weiss, dass sie auch in Cuba verkauft werden.

Sie fuehren da verschiedene Namen in Ihrem Brief an von sog. groesseren Firmen. Max Factor macht sein Hauptgeschaeft an der Westkueste, Embassy habe ich noch nie hier gehoert und ich kenne hunderte von Firmen.

Ich stelle Ihnen das Buechlein, die "Preisliste What they say" und den kleinen Klamozettel zur Verfuegung. Wenn Sie spaeter den kleinen Zettel drucken lassen wollen, kann ich Ihnen den Stempel zum Druck des Bildes leihweise senden.

Ich habe der Sendung eine leere box beigegefuegt, damit Sie sehen, wie die Packung aussieht. Ausserdem habe ich Ihnen einen Zerstaueber & eine Flasche Sensation mitgesandt. Mein Toiletwater hat einen ganz besonders feinen, anhaltenden Duft und jede Dame mit gutem Geschmack liebt es. Meistens sind Toiletewaesser in dieser feinen Geruchsart viel, viel teurer. Toiletten ist relativ leicht zu verkaufen, da jede Dame den Duft mit dem Zersta ueber vorgefuehrt

..THE MOST DELICHTFUL FRAGRANCE..

Sensation ..

Den Lippenstift biete ich Ihnen mit einem Extra Preis von 40cts an.

All meine Fabrikate sind besonders fein parfümiert.

Ich werde mich freuen, recht bald von Ihnen eine order zu erhalten und verbleibe, diese erwartend

Hochachtend

MARIA MAAR

l.l.-h.m.

•40
4.65
1.50
1.00
1.50
•65
•

1/12 Lipstick
1/12 Sensation Dusting Powder
1/12 Exquisite Freshener
1/12 Exquisite Night Cream 2 "
1/12 Anytime Cream 2 oz

piece article

1313

Mr. Ignacy Lubraniecki
Norro 12, Apt. 4.
Havana, Cuba

Dec. 1, 1946

1472 BROADWAY • NEW YORK 18, N. Y. • WISCONSIN 7-1208

Maria Maar

"Exquisite" COSMETICS

IGNACY LUBRANIECKI

MORRO 12 APART. 4
HAVANA, CUBA

Havana, 20 de November de 19 46

Mrs. Hedda Maar

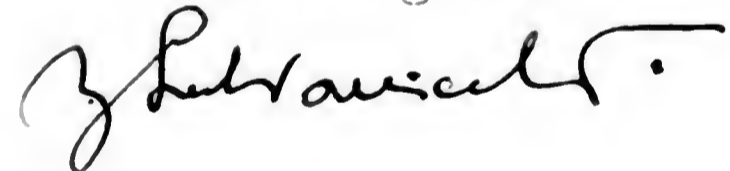
1472 Broadway, New-York 18, N.Y.

Sehr geehrte Fr. Maar !

Ich antworte jetzt, weil leider durch den Streik in U.S.A. sind die Kuster Sonnabend v. Woche erst gekommen. Die Situation in Havana mit Kosmetki ist letztens sehr schwer. Es sind hier gekommen grosse Transporte von Cream verschiedenen Marken. Es ist also: Rubinstein, Max Factor, Arden, Embassy, Grey und vom billigen Pond's. Alle diese Firmen geben grössere Summen auf Reklame und hier kann man leider nicht mit Qualität nur mit Reklame alles machen. Ich leider kann eine solche Reklame nicht machen, aber ich habe sich verständigt mit hiesige Frauen-Vereine und Klubs und ich glaube auf diese Weise etwas zu machen. In beigefügten Reklamen habe ich gesehen ganz schöne EXHIBIT Small Box. Ich bitte also einen Assortiment von Ihre Produkten an mir zu senden in originälen Small Box (also cream, skin lotion, toil. water etc), dieses werde ich sofort in obengennanten Organisation und Clubs vorzeigen. Ich bitte auch eine Rechnung dafür zu schicken, den Betrag werde ich sofort senden. Es ist eine sehr schwere Sache hier einen neuen Kosmetik-Artikel einzuführen, aber ich glaube das durch diese Organisation werde ich gut treffen. Bitte schreiben Sie mir auch, was für Propaganda-Material kann ich bekommen, ich werde dann Prospekte in spanische Sprache drucken lassen, ganz klar das Prospekten in englische Sprache sind hier auch erwünscht.

In Erwartung baldigen Nachrichten, zeichne ich

hochachtungsvoll



P..

Ignacy Lubraniecki
Morro 12, Apt. 4
Havana, Cuba

Havana, den 20. September 1946

Mrs. Hedda Maar

1472 Broadway

New-York 18, NY.

Hiermit teile ich Ihnen hfl. mit, das ich Interesse für "Anytime Cream" habe.
Ich kaufe auf eigene Rechnung wie auch für grössere Kosmetik-Firmen in Havana.
Wenn Sie Interesse an Export nach Havana haben, bitte senden Sie eine genaue
Export Preisliste mit Rabat wie auch ein kleines "Antitema Cream"-Muster.
In Erwartung Ihrer Nachrichten, zeichne ich sich

hochachtungsvoll

I. Lubraniecki

*geantwortet 1. x. 46
gemeldet 15. 11. 46*

P.

Handwritten notes in German, including a signature and a date: "geantwortet 1. x. 46 gemeldet 15. 11. 46". The notes are mostly illegible due to fading and bleed-through from the reverse side of the page.

für Verpackung & Transport ^{zu Kosten} gehen zu Lasten
des Käufers. ✓

Die Ware wird geliefert mit Vorauszahlung ~~und~~
mit Nachzahlung & oder ~~mit~~
komplette Zahlung & nach Einzahlung des
betreffenden Geldes & Ware etc.

Begehrtes Rohmaterial ist zu
dieser Verfügung, zur Verfügung
Ihre Kunden. ✓

New York August 12. 53.

Dear Miss Maas!

How are you and Family?
I guess you are wondering too
how I am and getting along
without the store. Well to tell
you the ~~truth~~ I am getting a
little tired of being only House
wife duties but at the present
time I have my daughter and
Granddaughter here from Europe
and have my hand full. I
really don't feel homesick as
there is much to do as my

my best regards to you

Madeline Wettstein

225 W. 71 St.

apt. 74

tel. TR. 7-7383

children like to go shopping
every day if we are not in
the country. This week there
are by my sister in L. I.
and while I am writing to
you, is I am out of my Any-
time Cream and I like to
order 1 lb. jar Anytime Cream.
If you come down this way
where I live maybe you could
come to my home or if it
is not convenient so please
send it by mail and send you
the check later. Hoping to hear
from you soon and sending

H E D D A M A A R
1098 Anderson Ave.
New York City

March
26th
1943.

Dear Mrs. Madlaine:

Thank you so much for your sweet letter,
I don't have to tell you how happy you
made me.

I know how hard it is to sell new cosmetics
& I am very thankful to you for your trying
to help me to introduce them. They are wonder-
ful, I like to know about your good experience
with them too.

May be, I have luck & your customers are so
satisfied that they tell their friends to
try them too. This happened this week here in
an office. A girl from that office is using
my preparations since years. Quite by chance,
one other girl happened to remark the good skin
of her co-worker. And suddenly all the girls in t
this office start to use my preparations.
I wish you for me lots of success and besides
to you a very good season for Eastern.
My thanks for the check.

Sincerely yours

HEDDA MAAR

madlaine
and sylvia
hair stylists

291 amsterdam ave., n. y. c. endicott 2-7450

Dear Mrs Maar!

Received your letter & cream for which I
enclose a check of the amount of \$ 2.20
At the same time I like to order
3 Night cream & 3 Day cream. Sold some
last week. I hope the customer like it too
so they will reorder again. I think your
cosmetics is excellent & my best sincere
wishes to your business.

Sincerely yours
Madlaina Wittstein

Armistice Day (I was
in Paris on the real Armistice Day)

Dear Hedda Mass -

It has been nice to hear from you
from time to time. I have wondered
so often whether you have been able
to hear from your family & friends
in Europe. I do indeed hope so &
that things were not too bad
for them.

I find myself reading some
of your articles - so all you pleased and
well

2 small jars of the Day Cream
1 large " " " Night Cream
1 medium lip stick

2 bottles of skin tonic

I will send you a check

with all good wishes to you & your
family. Sincerely Faith Carey

623 Whitney Avenue
New Haven 11
Conn

11-19-44

Dear Mrs. Wood-

Please note the
above address which
is my permanent
one.

I am enclosing ⁷ for
for which please
send me 5- lipstick-
light.

I hope you & your family
have a happy Thanksgiving
Sincerely

Mrs. Edith Curry

You will not require too
much effort & strength.

I do want some of your
articles so will you please
send me the following

1 bottle of skin freshener

2 jars of the day cream

1 " " night cream

Then please let me know
how much I owe you.

With all good wishes

Sincerely

Edith Murray

MISS EDITH MERRY

623 Whitney Ave

~~218 Willow Street~~, New Haven, Connecticut

June 19th -

Dear Mrs. Mason.

In my moving there is
my thing away if your
pamphlets & piece lists seem to
have become lost - at ~~the~~ your
recent letter.

Howevr I am interested &
glad to know that your Union
grows. Perhaps we appreciate
most what comes slowly &
then our own efforts - I hope

MISS EDITH MERRY

316 Willow Street, New Haven, Connecticut
(1)

Dear Mrs. Mason -

Your letter & the bill has come
so I presume the package will
tomorrow -

I want to ask you to send
some other things direct for me
To The Misses Reid
Mandarin, St Johns River
Florida

2 jars Anytime Cream 1.45
(Christmas tag enclosed for these 2 jars)

To Mrs. J. V. Nicholl

Mandarin St Johns River
Florida

1 jar Day Cream 1.10
(Christmas Tag enclosed)

To Mrs. George C. HARGETT
834 9th Avenue
St. Petersburg, Florida

1 jar Day Cream 1.10
(no card with this)
Total 3.65
your bill for articles already rec'd 7.70

11.35

Am enclosing check for that amount & if it is not correct please let me know.

Happy Christmas to you
Edith Murray

You might send your price list
Miss Jenny L. Scott
216 Pomoyton Ave
Pomoyton, Conn

623 Whitney Avenue
Chen Hoken. Conn.
12. 15. 42

Dear Mrs. Inman.

Will you please send
one jar of Anytime Cream
^{2oz.} #.65

to Miss Grace Griffiths
40 Edgewood Street
Stafford Springs, Conn.
and please send to
me

1 bottle Skin Freshener 1.00
4 jars of Day Cream 4.00

For 5.65
5.6
6.21
Thank you for offering me a
discount but I do not
think that you should
do so -

I do hope that you

Have a Happy
Christmas & that the
New Year may bring
to all the world
peace & true good
will among men.

Sincerely yours
Edith Murray

P.S. You see I forgot to
include postage so I
shall - if you wish -
accept that from you
instead of the account
you had suggested

1 Bayer M. Individual
1 V. Cr. Probe

1 sample with light
1 sample lot on
1 " Serum.

for postage

\$ 4.75 plus 10% plus postage
will probably be \$ 5.50 for
which I enclose check - If
amount is not correct
please let me know.

I hope you may have a
very happy Christmas
& that the New Year
may bring you peace
& joy. Sincerely yours
Edith Murray

Is your skin lotion for
hands or face?

40 Edgewood St
Stuffed Springs, Conn
11-28-41

Dear Mrs. Moran.

Will you please send
the following of your
Cosmetics for me.

To Mrs. J. V. Nicholl

MANDARIN, FLORIDA

1 cream + lipstick	.75	
2 any time cream	1.00	
and to me		1.75
1 day cream	.75	
1 cream + lipstick	.75	
1 skin freshener	1.00	
1 any time cream	.50	
		<u>3.00</u>
		4.75

May 29, 1955 Trafalgar 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Dedda Maar;

Will you please
send me a jar of 'Anytime'
Cream as soon as possible.
I didn't realize I was running
so short of it.

Thanking you
Sincerely

Mrs Monroe May
225 Central Park West

Apt 607 N. Y. City

Feb. 22, 1955

Trafalgar 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedda Maar.

Will you kindly
send me as soon as possible
a jar of Anertime Creaming
Cream, as I find I haven't any
of it left. My reserve jar
disappeared. Thanking you
Sincerely

(Mrs) Brunette L. May
225 Central Park West
Apt 607 New York 24 N.Y.

New York

Telephone Trafalgar 7-4100

Oct 13, 1957

The ALDEN

225 Central Park West, New York 24

Dear Hedda Maar:

Will you kindly
send me a jar of Amy Stone
Cream. Please send it to me
as soon as possible as I find
I have very little left in my jar.
Thank you.

Sincerely

Mrs Monroe May

225 Central Park West

Off 607 N.Y. City

July 18, 1957 Profalgan 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Nedda Maar:

Will you please send
me a bottle of Veboteen as soon
as possible. Sincerely

Mrs. Brunette L. May
225 Central Park West
New York City
N.Y.

Opt 607

May 8

1954

Traslgar 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedde Maar;

Will you kindly
send me a jar of your
"Amy Time Cream." Thanks

Sincerely

Mrs Monroe May

225 Central Park West

Apt 607

N. Y. City

Aug 11, 1953

Trafalgar 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Mrs Maar:

Kindly send me
~~the~~ a jar of "Anytime Cream"
also a bottle of Velvetec's Oil

My daughter would like you
to send her a bottle of the Oil.
Her address is

Mrs Howard G. Strauss
Broad St
Shrewsbury
New Jersey

Sends mine to the above
address as always. Sincerely

Mrs Marge May
225 Central Park West

Feb. 16 1953

Trafalgar 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedda Naar

Kindly send
me two jars of your Anytime
Cream also two medium size
bottles of Velveteen Oil.

Thanking you

Sincerely

Mrs Monroe May
225 Central Park West
N.Y. City

Apt 607

Dec 2, 1957

Trafalgar 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedda Naar:

I received the bottle
of velvetas oil to-day. I enclosed
you will find check for same.
Mrs. Sippman, told me that she
is also wearing it and likes
it so very much.

Sincerely

Brunette K. May

New York

Nov. 23, 1953 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedda Mear:

You enclosed a sample bottle of velvet oil (a new product of yours) when you filled my last order for Anytime-Cream. I must say I find it very good and therefore would like you to send me a medium size bottle of same.

With regards.

Sincerely
Yours

(Mrs) Brunette C. Mear

225 Central Park West

New York City 24 N.Y.

Nov. 5, 1952

Trafalgar 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedde Maar;

Will you kindly send
me a jar of your soothing and
cleansing ~~the~~ cream. Hope you and
family are well!

Sincerely

(Mrs) Brunette H. May
225 Central Park West
New York 24 N. Y.

July 11, 1957

Trafalgar 3-7300

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedda Maar;

Will you kindly
send me a jar of your
Anytime Cream

Thank you.

Sincerely

Mrs. Murrel May

225 Central Park West

New York 24 N. Y.

AM 607

Feb. 5, 1949

Trafalgar 7-4100

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedda Moor:

Will you kindly send
me a jar of "Anytime Cream."

Thanking you.

Sincerely

Brunette L. May

Sept 4, 1948
Trafalgar 7-4100

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedda Nass:

I finally send me
a jar of Anytime Cream.

Thanking you
Sincerely

Mrs. Monroe May
225 Central Park West
New York City -

May 10, 1948

Trafalgar 7-4100

Hotel ALDEN

225 Central Park West

New York 24, N. Y.

Dear Hedda Maas;

Kindly send me a
large jar of Anytime Cream.

Hope that you and your family
are well. regards. Sincerely

Mrs Monroe May

225 Central Park West

New York 24 N.Y.

My Cool

His Spirit...

~~is a...~~

Use every morning, and

Remember your face

is a window to the soul

and your eyes are the windows

to the world

(from a spiritual man's letter)

and you sell

your body to the world

and you sell your soul to the world

and you sell your body to the world

and you sell your soul to the world

The ALDEN

225 Central Park West, New York 24

Oct. 46

Dear Mrs. Spear:

Kindly send me one jar of cleansing cream, and a jar of exfoliant. I hope that you are feeling well and that your summer was a pleasant one.

Sincerely

Mrs. Brunette L. May

N. York

May 31 1948

Telephone Trafalgar 7-4100

The ALDEN

225 Central Park West, New York 24

Dear Mrs Maas;

Will you kindly send
me a jar of Anytime Cream.

I hope you are feeling well again.
Sorry to have heard from Mrs Lippman
that you had been sick.

Sincerely

(Mrs) Brunette H. May

225 Central Park West

Apt 607

Howard Birds

3-14-47

24 Clinton St

Johnston 4

Dear Mrs. Birds:

Please send me as soon as possible

1 copy of the book on the subject

Sincerely yours

Henry M. Roberts

6-10-43

Dear Mrs. Liebeskind:

Please send me as follows:

1 bottle Skin Freshner
1 bottle Toilet Water
1 lipstick refill color cardinal.

With best personal regards

Henry M. Michaelis

Henry M Michaelis

H. M. MICHAELIS
54 CLARION ST
JOHNSTOWN, PA
3/31/44

Dear Mrs Liebeskind:

Please send me a large jar Cream For The Night and 1 Lipstick refill
color light. I hope you dont have to charge me the higher tax. ~~##~~ I intended
~~##~~ to order t his some days ago, but I mislaid your address.
I also would a preciate it if you could send me t his by return mail.
With best regards

H. M. Michaelis

H. M. Michaelis

H.M. Michaelis
109 Clarion St.
Johnstown, Pa

Dear Mrs. Liebeskind:

Please send me 1 large jar of Creme for the night.
Note my new address on letterhead.

Sincerely yours

H. M. Michaelis
H.M. Michaelis

Johnstown, Pa
109 Clarion St.

9 '6 '42

Sehr geehrte Frau Liebeskind!

Ich erhielt Ihre Sendung und ich bitte Sie mir noch eine Flasche Toilet Water einzusenden.

Aus beiliegenden Scheck ueber \$ 2,36 sehen sie dass damit auch schon das Toiletwater plus Porto beglichen ist.

Wie soll ich es nun mit der Tax machen. Ich verkaufe ja nur gelegentlich Ihre Praeparate und sind es ja dann nur Cents das die Tax dann betraegt.

Ich glaube es ist am besten, dass ich gleich an Sie die Tax bezahle.

Schreiben Sie mir bitte derueber.

Mit besten Gruessen

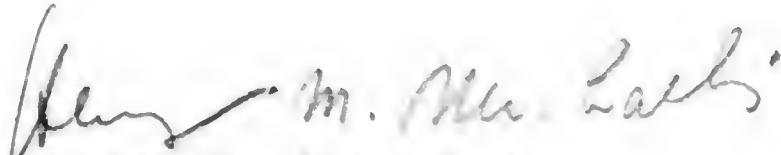
Merry M. Mebach.

4/9/42

Sehr geehrte Frau Liebeskind ,

ich erhielt heute Ihren Brief und das Paekchen. Ich habe heute einen Auftrag fuer 2 Falschen Astringent bekommen, und bitte ich sie, mir diese einzusenden. Die Rechnung fuer alles zusammen werde ich nach Erhalt des Astringent begleiten.

Mit besten Gruessen


Henry M. Michaelis

p. s. Schicken Sie mir bitte noch ~~ma-~~ eine Preisliste Ihrer Erzeugnisse

4/1 '42

Sehr geehrte Frau Liebeskind,

ich moechte Sie bitten, mir ein Toepfchen Cream for the Day und ein Refill fuer einen Lippenstift in cardinal, Falls sie ein groesseres Toepfchen Cream for the Day haben, koennen Sie auch dieses schicken. Machen Sie auch Astringent?

Mit besten Gruessen

Henry M. Michaelis

Henry M. Michaelis

Henry M. Michaelis
Rear 344 Tioga Street
Johnstown, Pa
June 5, 1941

Sehr geehrte Frau Liebeskind,

beiliegend finden Sie einen Scheck ueber \$ 1.24 . Mit gleicher Post werden Sie ein Toepfchen Nightcreme und einen Lippenstift erhalten.
Wie ich Ihnen schon schrieb, habe ich leider keine Zeit, den Vertrieb Ihrer Erzeugnisse zu foerdern. Sofern ich Nachbestellungen haben sollte, werde ich an Sie schreiben.

Ich wuensche Ihnen weiter guten Erfolg . Mit besten Gruessen auch an Ihren Gatten

Ihr

Henry M. Michaelis

Mc Green

	A.T. 2	A.T. 8	D.Cv.	Nev. 2	N.Cv. 8	Lot.	Fr.	Li	Po	To
Jul.	6	2	3	3	1	3	3	24	3	18
Aug.	-	1	-	2	-	1	2	16	-	8
Oct	6	1	3	1	1	2	1	8	3	10
1945										
Feb.		1=2		3=4		2=4	2=3	12=20		
"				1=3		1=3		7=13		
Mar	=6	3=4	=3	=3	=1	=3	=3	12=25	-3	=10
"	=2	1=3	=3	1=2	=1	=2	=3	12=18	-3	=6
"	=4	2=3	=3	1=2	=1	=2	=3	12=18	-3	=6
July	=4	3=6	=3	=2	=1	=2	=3	12=18	-3	=6
Aug.	=7	=6	=3	=2	=1	=2	=3	12=18	-3	=6
Oct										
Nov	2	=6	=1	=0	=1	=	=	3=7	=3	=4



December 3, 1945

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York, N. Y.

Dear Miss Maar:

Your recent communication to our President, Mr. Stelzer, has been referred to me for reply.

We both regret the manner in which you were informed of the decision to discontinue your line of cosmetics here in McCreery's. I am sure that were we not immersed in a busy Xmas Season, the manner employed would have been more gracious.

However, you will agree that stores and departments must make decisions that they think best for their own interests and this happens to be one of them.

The information given you that Mr. Stelzer was responsible for this decision is entirely erroneous. The record of sales of your product, namely \$137.00 in a year's time, does not warrant us continuing with it.

We shall not return the remaining stock to you but shall keep it until sold out.

We appreciate your efforts in securing newspaper publicity for us and regret that we believe this step to be necessary.

Very truly yours,

A. Ferris Spear
Merchandise Mgr. - Main Floor

AFS:MN

Sales Report — Nov. 26
 Jas. McCreery & Co.

Anytime Cream	@.65	1	.65
Night Cream	1.50	2	3.00
Lipsticks	1.00	8	8.00
Toilet Water	1.50	1	1.50
			<hr/>
			\$ 13.15

Balance Taken
 65-44 Saunders St.
 Forest Hills, L. I.

1.31
 0.80

 2.11

sent 2.25

11/29 45
 paid by check

Nov. 9.1945.

To the President
of McCreery
Fifth Ave
New York City

Dear Mr. Stelzer:

As you are probably very busy, I don't ask you to see me; but I write to you personally because I want you to read my letter & I hope I will have luck & you will kindly do so.

This is not a letter, usual in business. All my business didn't grow up the normal way; I have to fight & I will. Business is something very serious, but strangely enough I learned in these U.S.A. that business has a human part here too.

I was called yesterday & was informed that on your order all the small cosmetic lines have to be thrown out of the store.

Dear Mr. Stelzer: I never dreamed to be in a department store. I came here some years ago from Europe with a tremendous knowledge about cosmetics & in my opinion. After having been offered several jobs in the leading cosmetic houses I decided to start my own. Everybody thought, I am doing wrong. Well, I made one cream & tried to sell it to private people. I used due to my experience (I worked in many parts of Europe) a finer fragrance in this first cream & I sold. In time I was able to develop a line. I was dreaming about advertisement & I was saving every penny. One day I went to one of the leading newspapers & asked them about the price for a write-up. They said: You have to be in a department store. I must have looked not too happy, for they asked me: Where are you ever there? I said: No & they wouldn't take it. And now they said to me what I kept in mind for other occasions: Why don't you try? -- Well, I went to Stern's & to B. B. Kingdale's. Like a wonder, the latter gave me the chance. Some time later I tried at Lord & Taylor & they took me in too. Last fall I got a chance in McCreery & it was the best because I got what I didn't have before; I got paid for a demonstrator. Can you understand that I don't want to lose this? I got in the last two months 2 weeks in the Daily News, crediting McCreery. Just 2 days ago

told me that I probably will get a write up in
for McCreery. I don't have to tell you how hard
for a nobody like I am to get all this & now you
me out? Don't you think it possible at least to
till I got the write-ups? You as an excellent busi-
will understand that I don't want to tell the
about you throwing me out; I would lose the pro-
I have worked so hard for. So, please, may be, you
think it over again? Will you?
Besides, allow me to tell you the following:
Miss Kahn told me that the merchandise which is
sold will be returned. I ask you to use your own
ment about fair business. I got a fix order on
Nr. 14053. Nothing was mentioned about any consi-
Except the body powder all the items were reorde-
I was in Spring down twice to see Miss Gaynor al-
paying the first bill & never succeeded to see her
Than I got sick for several months. A few weeks
was again down to see her & was told, she is in t-
tal. So I wrote her about paying the bill about
ago. I didn't hear anything until yesterday, then
I was told that I will be thrown out & that I will
all back. I couldn't do much about it. Small peo-
are always wrong, all over the world. I know that
was the reason in Germany for all this what had
terrible reactions all over the world.
But I hope, you have a human heart & you will let
the chance I got.

Very truly yours

HEDDA MARK

ORDER No. 1009 DATE Jan 7 19 45
 M James McCreery
Cosmetics - Dept. 100
 SHIP TO 34th St. & 1st Ave
 AT HEDDA MAAR
 HOW SHIP 1472 BROADWAY
 TERMS NEW YORK 18, N. Y. WHEN
 SALESMAN TEL WI 7-1208 BUYER

	Order No. 14024		
2	Anytime Cream 8oz		
		3	20
3	Perfume + N. Y. 2oz	15	4 50
2	Perfume + Skin 1oz	15	2 50
2	" " Freshener		
		12	2 10
	less 40% -		4 88
			7 32
	less 5% -		37
			6 95

ORDER No. 767 DATE Jan 19 19 45
 M James McCreery
 SHIP TO HEDDA MAAR 15744
 AT 1472 BROADWAY
 HOW SHIP NEW YORK 18, N. Y.
 TERMS TEL. WI - 7-1208 WHEN
 SALESMAN BUYER

12	Perfumes 2oz		
			4 80
			7 20
			36
			6 84

ORDER No. 1080 DATE Sept 29 19 45
 M McCreery
N. Y.
 SHIP TO
 AT Special order
 HOW SHIP
 TERMS WHEN
 SALESMAN BUYER

6	Anytime Cream 1.60	6	
	less 40% -	2	40
		3	60
	less 5% -		18
		13	42

ORDER No. 1049 DATE June 19 19 45
 M James McCreery
N. Y.
 SHIP TO
 AT
 HOW SHIP order 17 109
 TERMS WHEN
 SALESMAN BUYER

2	Anytime Cream 1.60	3	20
1	Mighty Cream 1.50	1	50
		4	70
	less 40% -	1	88
		2	82
	less 5% -		14
		2	64

89
702
16
189

Hotel Johnson
37 W
Sp. O. 6-5700
9421
46847
Dinnering 3 & 4 one

RAILWAY EXPRESS AGENCY
INCORPORATED

(Printed in U.S.A.)
ORIGINAL (Form 5062)
UNIFORM EXPRESS RECEIPT

PREPAID

NON-NEGOTIABLE

FROM NEW YORK, N. Y.
(5062)

WS 17-877

New York, N. Y.

Date Oct-19 1944

Express Charges

35

Value Charges

Received from Hedda Mann

Address 1472 Bway

Subject to the Classifications and Tariffs in Effect on Date of Issue

Article *CPG* Weight 25

Consigned to J. McCreary

At 34 St. Fifth Ave - N.Y.C.

Value herein declared by Shipper to be *12.40* Dollars

Which the Company agrees to carry upon the terms and conditions printed on the back hereof, to which the shipper agrees, and as evidence hereof, accepts this receipt.

For the Company

Tax

01

Total

C. O. D.

C. O. D.
Service
Charge

Date 10-19-44

No. Pieces	Weight	Express Chgs.
1	25	35
C. O. D.	Declared Value	Value Charges
C. O. D. Service Charge	50	+

NOTE

The Company will not pay over \$50, in case of loss, or 50 cents per pound, actual weight, for any shipment in excess of 100 pounds, unless a greater value is declared and charges for such greater value paid.

ORDER No. 972 DATE Oct 24 1944

SHIP TO

HOW SHIP

TERMS

PAID BY BUYER

12 Sensation Toilet Water	18.00
12 Sensation Toilet Water	7.20
	10.80
600 592-14 Radio	5.30
	10.26

Mann 1172
430
Miss Kahn
James McCreary
12 sensation
toilet water
47509
Call

Sales report - period ending March 10
Jas. McCreery

Anytime Cream	1	.65
" " "	1	1.60
Lipsticks	5	5.00
Toilet Water	4	<u>6.00</u>
+		\$ 13.25

(1.75)

Hope you are well.

3/14 Corinne Fisher
paid by check 1.75
and written

PACKERS
FEB 21 1945
 STAMP

JAMES McCREERY & CO.
 5 WEST 34th STREET, NEW YORK 1, N. Y.

A 68615

Send to Hedda Maar
 Number and St. 1472 Broadway
 City and State N.Y. 18, N.Y.

1 Please Credit Our Account - Reason Shown Below

DEBT
18

3 Please Repair At Once - See Instructions Below
 Your Account Is Not Charged With This Merchandise

JAMES McCREERY & CO.
 5 West 34th Street, New York 1, N. Y.

MONTH DAY-YEAR 2-21 VENDORS INVOICE # 1009 OUR BILL # P539 TERMS net

QUAN.	STYLE	CLASS	DESCRIPTION	UNIT COST	EXTENDED COST
1			Anytime Cream (8oz.)	1.60	1.60
			Less 40%		.64
					.96
			Less 5%		.05
			Rec'd. smasher.		

EXPLANATION OR INSTRUCTIONS
 Amt. of invoice \$6.95
 2/6.

MDSE. TOTAL .91
 TRANSPORTATION
 TOTAL

STOCK COM.

BUYER M. Mulqueen APPROVED

RETURN THIS MERCHANDISE BY

1. We Will Charge Your Account If It is Not Received By This Date.
2. Enclose This Slip In Package.
3. Enclose Invoice For Repair Charges If Any.

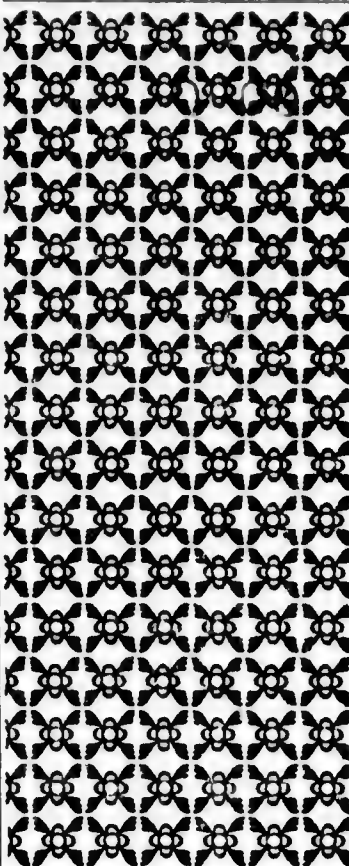
J.O. A 68615

SHOW OUR NO. ON YOUR INVOICE ↑

Vo. No. M 4154

DETACH BEFORE DEPOSITING

JAMES McCREERY & CO.

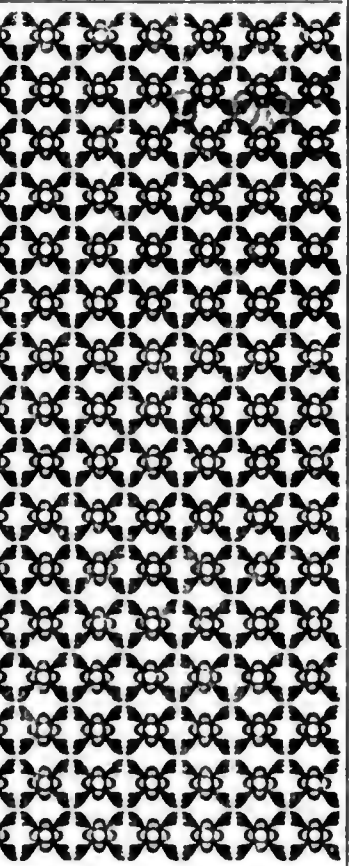
	OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
☆		1944 NOV 18	5648	18	2/10	6 84	<i>20%</i>	6 84☆ 14 <hr/> 6.70

PLEASE RENDER A STATEMENT ON THE FIRST OF EACH MONTH FOR ALL UNPAID BILLS

Vo. No. N 2260

DETACH BEFORE DEPOSITING

JAMES McCREERY & CO.

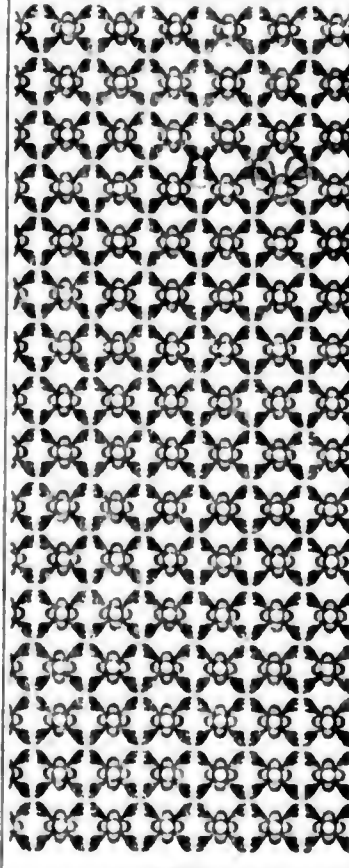
	OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
☆		1944 DEC 11/24	9005	18	2/10	10 26	<i>20%</i>	10 26☆ 41 <hr/> 10.05

PLEASE RENDER A STATEMENT ON THE FIRST OF EACH MONTH FOR ALL UNPAID BILLS

Vo. No. N 5287

DETACH BEFORE DEPOSITING

JAMES McCREERY & CO.

	OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
☆		1945 MAR 14	1476	18	2/10	9 58	<i>20%</i>	9 58☆ 19 <hr/> 9.39

PLEASE RENDER A STATEMENT ON THE FIRST OF EACH MONTH FOR ALL UNPAID BILLS

held for
week - then
ship -

6
50.600
10.000

Vo. No. M 1174

DETACH BEFORE DEPOSITING

JAMES McCREERY & CO.

OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
★	1944 OCT 18	8935	18	2/10	28 98	DONT PA Y mf	28 98★ .58 <u>28.40</u>

PLEASE RENDER A STATEMENT ON THE FIRST OF EACH MONTH FOR ALL UNPAID BILLS

Vo. No. N 9448

DETACH BEFORE DEPOSITING

JAMES McCREERY & CO.

OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
★	1945 FEB 2	P461	18	2/10	6 84		6 9 6 9 6 84★
★	6	P539	18	" " CL	6 95	91 mf	12 88★ .76 <u>12.62</u>

PLEASE RENDER A STATEMENT ON THE FIRST OF EACH MONTH FOR ALL UNPAID BILLS

Vo. No. 7900

DETACH BEFORE DEPOSITING

JAMES McCREERY & CO.

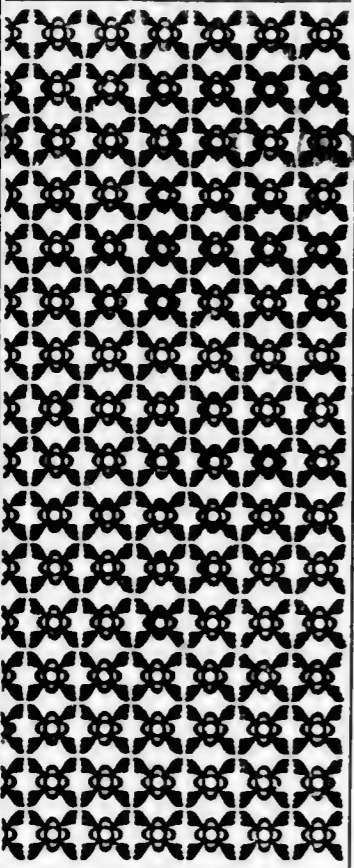
OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
★	1945 OCT 9/29	R6719	18	2/10	3 42	mf	3 42★ 07 <u>3.35</u>

PLEASE RENDER A STATEMENT ON THE FIRST OF EACH MONTH FOR ALL UNPAID BILLS

Vo. No. **B 5855**

DETACH BEFORE DEPOSITING

JAMES McCREERY & CO.

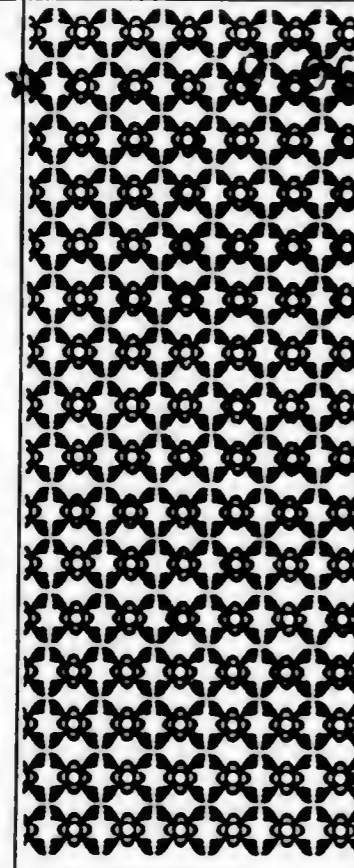
OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
	1945 JULY 23	R5207	18	2/10	9 58		9 58★ 19 <hr/> 9.39

PLEASE RENDER A STATEMENT ON THE FIRST OF EACH MONTH FOR ALL UNPAID BILLS

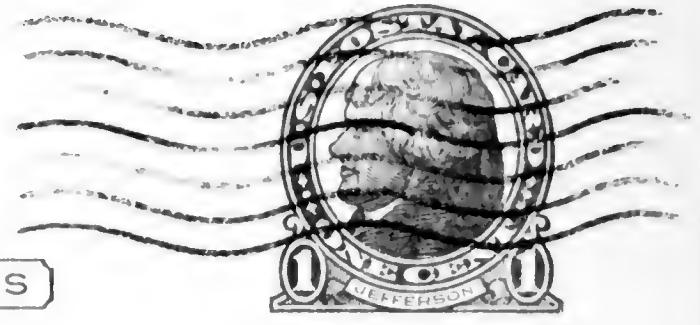
Vo. No. **B 2847**

DETACH BEFORE DEPOSITING

JAMES McCREERY & CO.

OLD BALANCE	DATE	NUMBER	DEPT.	TERMS	AMOUNT OF INVOICE	CREDITS	BALANCE
	1945 JUNE 20	88926	18	2/10	2 68		2 68★ 05 <hr/> 2.63

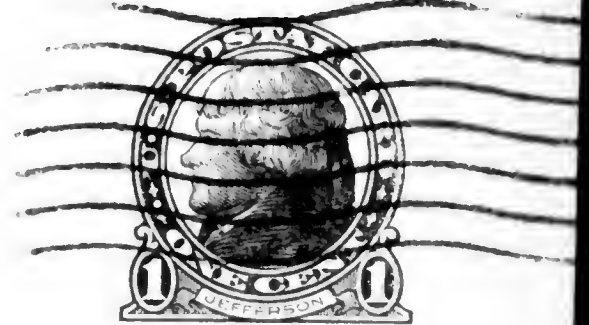
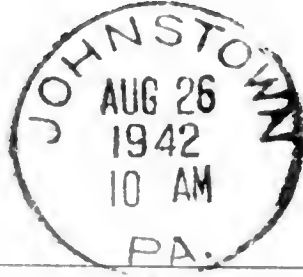
PLEASE RENDER A STATEMENT ON THE FIRST OF EACH MONTH FOR ALL UNPAID BILLS



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York City

From H.M. Michaelis
rear 344 Tioga Street
Johnstown, Pa



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

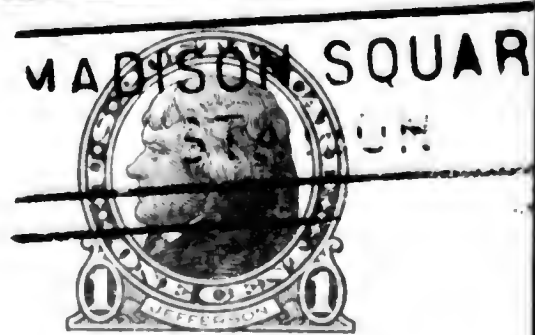
Mrs. H. Liebeskind
1098 Andersen Ave
New York, N. Y.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New York City, N.Y.

C. Levinson
194 Second Ave
N.Y.C.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway New York

W. S. Singer
3 items 590
6 items 1090

N. York 18

August 5, 1945

Sales report from Jas. McCreary & Co.

Anytime CREAM @ .65	1	— .65
Exquisit DAY CREAM @ 1.00	2	— 2.00
Lipsticks @ 1.00	9	— 9.00
Sensation T.W. @ 1.50	1	— 1.50
		<u>13.15</u>

Caroline Zahn

8/25/42

Dear Mrs. Liebeskind:

Will you please send me 1 small jar' Cream for the night' and 1 Lipstick refill ~~see~~ cardinal, also 1 small bottle of astringent.

With best regards

Henry M. Michaelis

Sample lotion.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	1	8oz	1.25
"	Day Cream			
"	Night Cream			1 —
"	Skin Lotion	1	(In this the powder base?)	
"	Skin Freshener			
"	Lipstick :			.85
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red	1		3.10
"	Refill			
SENSATION	Toiletwater,		10%	31
	in an attractive box			<u>3.41</u>

Name: J. Low

Address: 108-39 67th Drive

City and State: Forest Hills, N.Y.

Liebe Frau Maar Juni 23 47.

Hiermit bestätige ich Ihnen den Empfang Ihrer Sendung. Meine Hauswirthin Mrs Spillinger 196 Sesand Ave, möchte auch 1 Dose Crème haben, ebenso 1 Dose Powder in rosa. Sie hatten auf Ihrem Prospekt Body Powder, 1.50 angeführt, Mrs Spillinger möchte aber Gesichtspowder in rosa haben. Senden Sie ihr auch bitte Prospekt. mit. Ebenso senden Sie an meine Adresse auch noch Prospekte, für Gesichtswasser u. a. w. Es hat eine Dame dafür Interesse. Das Geld sendet Mr. J. in 10717-4der, Frankl. Haus 11717 C. Levinsohn

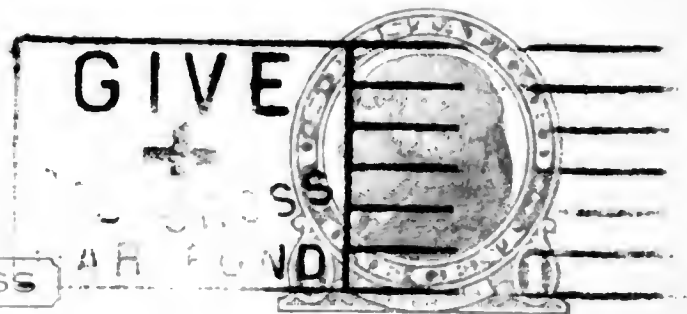
571



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 36
N.Y.

Henry Michaelis
54 Clarion St
Johnstown, Pa.



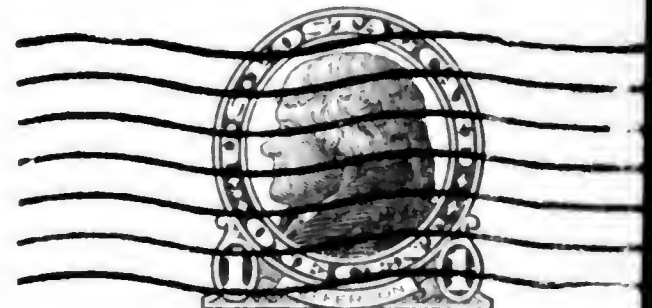
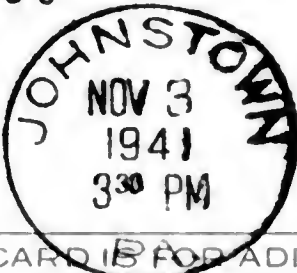
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

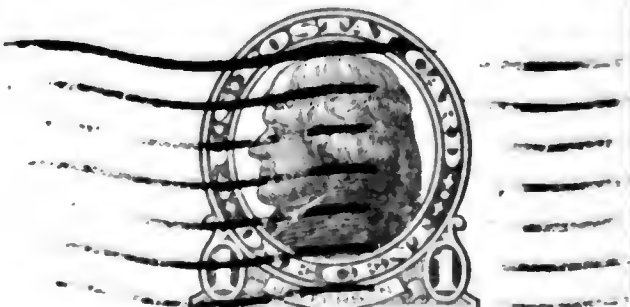
Henry M. Michaelis
rear 344 Tioga Street
Johnstown, Pa



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. H Liebeskind
1098 Andersen Ave
New York, N. Y.

H. M. Michaelis
109 Clarion St
Johnstown, Pa



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. H Liebeskind
1098 Andersen Ave
New York City

765W17000
32

Haven't heard from you in regards to the Burlington Craft-Mart which opens July 3rd.

Did you receive the blanks and information?

Best regards
 Rita Bity

	1.80
less	38 25¢
	1.12
	- 12 10¢
	1.00

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream
- " Day Cream
- " Night Cream ✓ 1 large jar
- " Skin Lotion
- " Skin Freshener
- " Lipstick :
 Light, Bright,
 Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Name: Henry Michaelis
 Address: 54 Clanton St
 City and State: Johnstown, Pa

11/2/41

Sehr geehrte Frau Liebeskind,

gestern erhielt ich eine Nachbestellung, wie folgt:
 1 Topf Creme For The Day, 1 Topf Creme For The Night
 und 1 Refill Lipstick Cardinal.

Ich bitte Sie dieses mir bald zu senden.

In der Hoffnung, dass es Ihnen und Ihrem Gatten gut geht verbleibe ich mit den besten Gruessen

Henry M. Michaelis

Dear Mrs. Liebeskind:

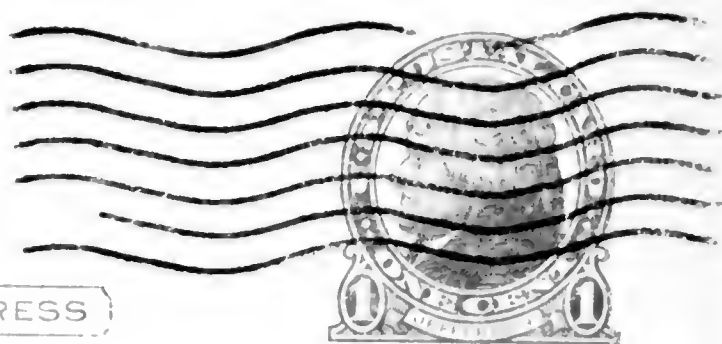
10/28/43

Please send me 1 large jar Cream For The Day
 1 small jar creme F or The Night, and 1 lipstick
 refil, color light.

With best personsl regards

Henry Michaelis

573



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
N. Y. 18



GRAND CENTRAL



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

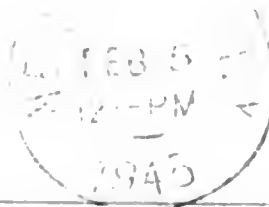


GRAND CENTRAL
STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
manhattan 5

574

Dear Miss Maar,

June 15, 1945

Thanks so much for your little note and lipstick. I hope you are feeling yourself again, though this hot weather certainly won't help your illness any.

1	Anytime Cream	@.65	
2	"	1.60	.65
2	Night Creams	1.50	3.20
1	Lotion		3.00
14	Lipsticks	1.00	1.25
			14.00
			<u>\$ 22.10</u>

Corinne Kahn

The SEND - OFF Time - Saver

TO

Please send to:

Date 3-23-49

Mrs. ERIC LEVY, ~~M.D.~~
1225 Park Avenue
New York, New York 28

The following:

1 lb. Night Cream
2 oz. Day Cream

Enclosed Check M.O. Cash for \$.....

Charge Color.....Size.....Quantity.....

This was advertised in:

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	Night Cream 1 lb.	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal, Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Name: Mrs. E. Levy

Address: 1225 Park Ave.

City and State: N.Y. 28.

Please, add 20%
Federal Sales Tax

MC 207

Date Feb. 5, 1945

Anytime Cream	1	1.25
Exquisit Night Cream		1.50
Lotion	1	1.25
Lipsticks	7	7.00
		11.35

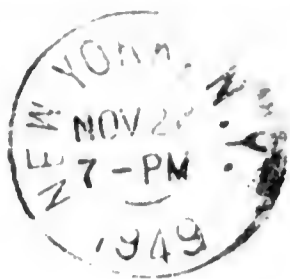
paid by
check

7/10.45

Very truly yours,
JAMES McCREERY & CO.

5 West 34th St., New York 1, N. Y.
WISCONSIN 7-7000

575



GRAND CENTRAL STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI-7-1203



GRAND CENTRAL STATION



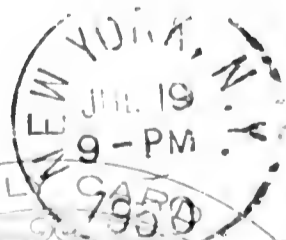
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI-7-1203



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI-7-1203



GRAND CENTRAL STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

576

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	<u>1.00</u>	3.25	7.00
"	Night Cream	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal,Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Name: Mrs. E. Levy
 Address: 1225 Park Ave.
 City and State: N.Y. 28., N.Y.

Please, add 20%
 Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	<u>Night Cream</u>	1.50	4.25	<u>7.00</u>
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener.	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal,Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Name: Mrs. E. Levy
 Address: 1225 Park Ave
 City and State: N.Y. 28.

Please, add 20%
 Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

EXQUISIT	Anytime Cream	.75	1.75	3.00
"	Day Cream	1.00	3.25	
"	<u>Night Cream</u> 1 lb	1.50	4.25	7.00
"	Skin Lotion	1.25		
"	Skin Freshener	1.00		
"	Lipstick:	1.00		
	Light, Bright,			
	Cardinal,Empress Red			
"	Refill	.60		
SENSATION	Toiletwater	1.50		
"	Body Powder	1.50		

Name: Mrs. E. Levy
 Address: 1225 Park Ave.
 City and State: N.Y. 28.

Please, add 20%
 Federal Sales Tax

7-19-50.

Hedda Maar
 1472 Broadway
 N.Y.

Please send me 1 Exquisit
 Day Cream.

Very truly yours,
 Mrs. E. Levy
 1225 Park Ave, N.Y. 28.

577

NEW YORK, N.Y.
OCT 26
8-AM
1950
REPLY CARD
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

NEW YORK, N.Y.
MAR 19
5:30 PM
1951
REPLY CARD
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

NEW YORK, N.Y.
SEP 13
7:30 AM
1951
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

578

10-25-50.

Hedda Maar
1472 Broadway
N.Y.C.

Please send me 1 lb
Exquisit Night Cream.

Sincerely yours
Mrs. E. Levy, 1225 Park Ave.
N.Y. 28.

3-19-51.

Please send me 1 Day-
cream & 1 lb of Night cream.
Thank you.

Very truly yours,
Mrs. E. Levy
1225 Park Ave. N.Y.-28.

Hedda Maar
1472 Broadway
N.Y.C.

November 12, 1951.
1225 Park Ave.
N.Y. 28.

Please send me 1 Day

Cream
STATION
GRAND CENTRAL

Thank you.



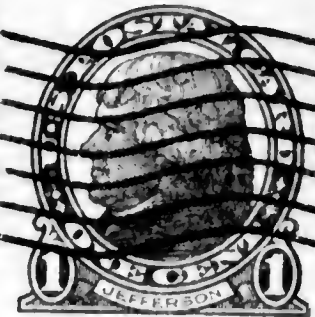
Sincerely yours,
Mrs. E. Levy

9-12-51.

Please send me 1 lb of
Night Cream.

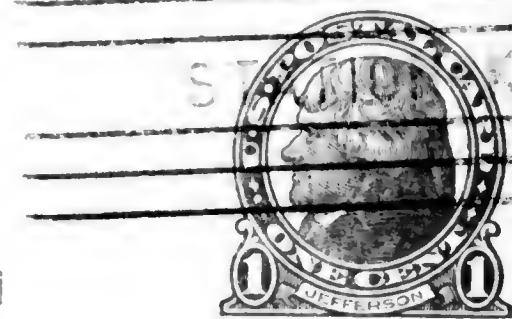
Thank you.

Sincerely yours,
Mrs. E. Levy
1225 Park Avenue
N.Y. 28.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

~~Hedda Maar~~
~~16 West 166th Street~~
~~New York City, N.Y.~~
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

~~Hedda Maar~~
~~~~16 West 166th Street~~~~  
~~New York City, N.Y.~~  
**HEDDA MAAR**  
**1472 BROADWAY**  
**NEW YORK 18, N. Y.**  
**TEL. WI - 7-1208**

**HEDDA MAAR**  
**1472 BROADWAY**  
**NEW YORK 18, N. Y.**  
**TEL. WI - 7-1208**

**HEDDA MAAR**  
**1472 BROADWAY**  
**NEW YORK 18, N. Y.**  
**TEL. WI - 7-1208**



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

~~Hedda Maar~~  
~~~~16 West 166th Street~~~~  
~~New York City, N.Y.~~
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|----------------------------------|------|------|-----------------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | .75 | 1.75 | 3.00 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.25 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

*1 lb Night cream
Feb 6, 52*

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Name: *Mrs. E. Levy*
Address: *1225 Park Ave*
City and State: *N. Y. 28.*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | |
|-----------|--|
| EXQUISIT | Anytime Cream |
| " | Day Cream <i>1 jar</i> |
| " | Night Cream <i>1 lb jar</i> |
| " | Skin Lotion |
| " | Skin Freshener |
| " | Lipstick : |
| | Light, Bright, |
| | Cardinal, Empress Red |
| " | Refill |
| SENSATION | Toiletwater |
| " | Body Powder |

Name: *Mrs. Lucy Levy*
Address: *1225 Park Avenue*
City and State: *N. Y. 28. N. Y.*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | |
|-----------|----------------------------------|
| EXQUISIT | Anytime Cream |
| " | Day Cream |
| " | Night Cream |
| " | Skin Lotion |
| " | Skin Freshener |
| " | Lipstick : |
| | Light, Bright, |
| | Cardinal, Empress Red |
| " | Refill |
| SENSATION | Toiletwater |
| " | Body Powder |

Name: *Mrs. E. Levy*
Address: *1225 Park Avenue*
City and State: *N. Y. 28, N. Y.*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | |
|-----------|--------------------------------------|
| EXQUISIT | Anytime Cream |
| " | Day Cream |
| " | Night Cream <i>1/2 lb</i> |
| " | Skin Lotion |
| " | Skin Freshener |
| " | Lipstick : |
| | Light, Bright, |
| | Cardinal, Empress Red |
| " | Refill |
| SENSATION | Toiletwater |
| " | Body Powder |

Name: *Lucy Levy*
Address: *1225 Park Avenue*
City and State: *N. Y. 28.*

HEDDA MAAR

~~1472 BROADWAY~~
NEW YORK 18, GRAND CENTRAL STATION
MAY 2 9-PM
1946

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar

~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

NEW YORK, N.Y.
JAN 2 9-PM
1947

GRAND CENTRAL STATION

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar

~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

NEW YORK, N.Y.
MAY 8 1-PM
1947

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

NEW YORK, N.Y.
JUL 12 12:30 AM
1947

GRAND CENTRAL STATION

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar

~~16 West 166th Street~~
New York City, N.Y.

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT ~~Anytime Cream~~
- " ~~Day Cream~~
- " Night Cream 1 lb. + 1/2 lb.
- " ~~Skin Lotion~~
- " ~~Skin Freshener~~
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Name: Mrs. E. Levy
 Address: 1225 Park Ave.
 City and State: N. Y. 28.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT ~~Anytime Cream~~
- " ~~Day Cream~~
- " Night Cream 1 lb
- " ~~Skin Lotion~~
- " ~~Skin Freshener~~
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Name: Mrs. E. Levy
 Address: 1225 Park Ave.
 City and State: N. Y. 28.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|---|--------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 ✓ | 3.00 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright,
Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Please, add 20% Federal Sales Tax

Name: Mrs. E. Levy
 Address: 1225 Park Ave
 City and State: N. Y. 28.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

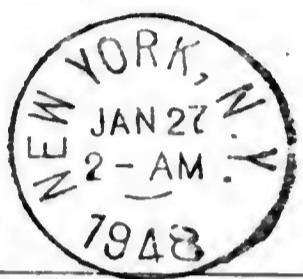
- EXQUISIT ~~Anytime Cream~~
- " ~~Day Cream~~
- " Night Cream 1/2 lb.
- " ~~Skin Lotion~~
- " ~~Skin Freshener~~
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Name: Mrs. E. Levy
 Address: 1225 Park Ave
 City and State: N. Y. 28.



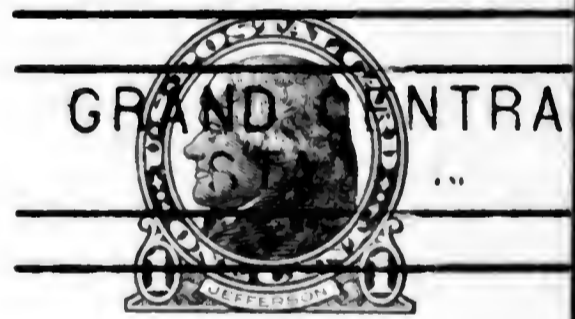
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



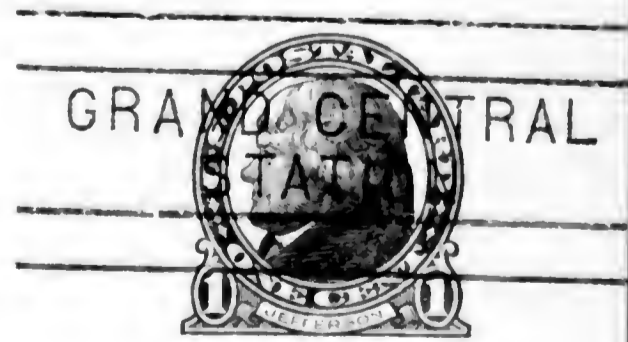
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.00 | |
| " | Night Cream <i>1/2 lb</i> | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright,
Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: *Mrs. E. Levy*
 Address: *1225 Park Ave*
 City and State: *N. Y. 28.*

Please, add 20%
 Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.00 | |
| " | Night Cream <i>1/2 lb</i> | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright,
Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: *Mrs. E. Levy*
 Address: *1225 Park Ave.*
 City and State: *N. Y. 28.*

Please, add 20%
 Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | .75 | 1.75 | 3.00 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.25 | |
| " | Night Cream <i>1 lb</i> | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright,
Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: *Mrs. E. Levy*
 Address: *1225 Park Ave*
 City and State: *N. Y. 28. N. Y.*

Please, add 20%
 Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|---|-----------------|-----------------|-----------------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | .75 | 1.75 | 3.00 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.25 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright,
Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: *Mrs. E. Levy*
 Address: *1225 Park Ave.*
 City and State: *N. Y. 28.*

Please, add 20%
 Federal Sales Tax

38.69
2-8
17.45
34.90
34.36



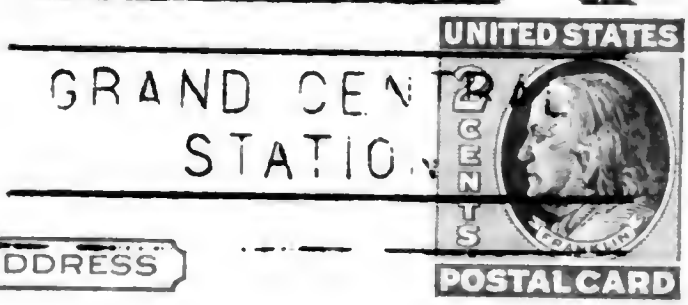
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

34
Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



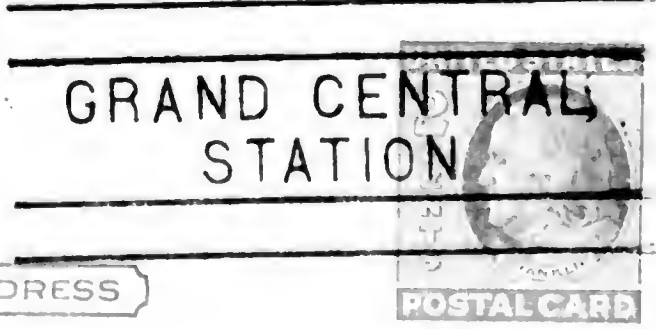
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI-7-1180

15932

N.Y. 9-22-48.
1225 Park Avenue

Dear Mrs. Maar,

Kindly send me 1 lb
of nightcreme.

Thank you.

Very truly yours,
Mrs. E. Levy

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|---------------------|--------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 ✓ | 3.00 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Please, add 10%
Federal Sales Tax

Name: Mrs. Sidney Levy
Address: 115 West 73rd St.
City and State: New York, N.Y.
APT. 4C.

July 11, 1956
New York 28.

Hedda Maar
1472 Broadway
N.Y.

Please send me 1 lb Night
Cream, 1 Day Cream.

Thank you!
Mrs E Levy, 1225 Park Ave

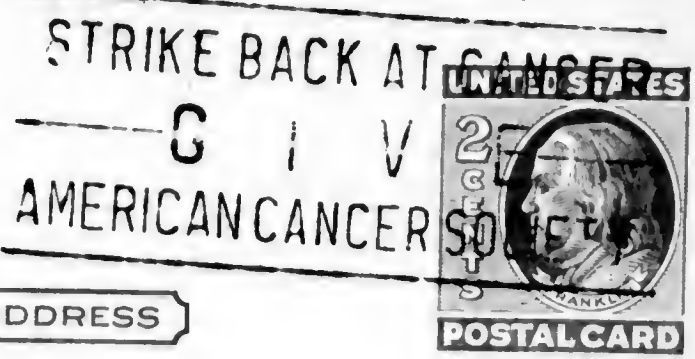
10-18-56

Dear Miss Maar,
Thank's for your
letter.

I need 1 lb of
night cream and
2 bottles skin
freshener.

Sincerely yours,
Ethel Levy
1225 Park Ave.
N.Y. 28.

587



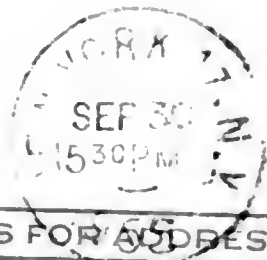
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



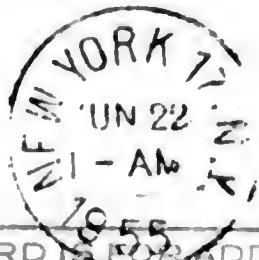
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

4-2-58.

Please send me

1 lb. Night cream

and 2 bottles

Exquisite Skin

Freshener.

Thank you.

Sincerely,

Mrs. E. Levy

1225 Park Ave.

N. Y. 28.

February 22, 1956.

Please send me 1 lb of
Night cream.

Thank you.

Sincerely yours,

Mrs E. Levy

1225 Park Ave. N. Y. 28

1225 Park Ave.
N. Y. 28.

September 30, 1955

Hedda Maar
1472 Broadway
N. Y.Please send me 1 lb night
cream n 2 bottles Exquisite
skin freshener.Sincerely yours
Mrs. E. Levy

June 21, 1955

Hedda Maar
1472 Broadway
New York CityPlease send
me 1 Exquisite
Day Cream.

Thank you.

Sincerely yours
Mrs. E. Levy
1225 Park Ave
N. Y. 28.

589

Correspondence
Card



LOUGHEAD & CO., MFRS., PHILA., PA

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18
N. Y.



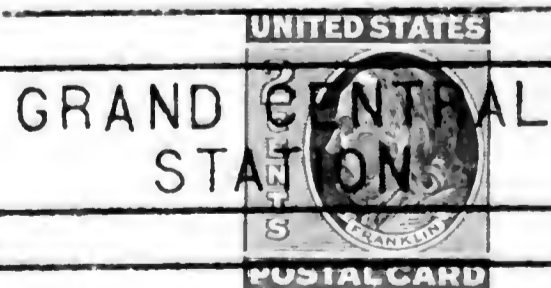
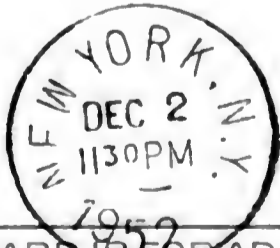
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N. Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

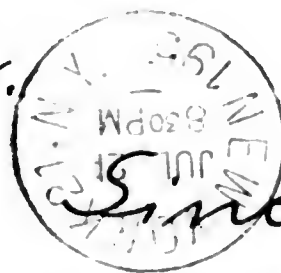
Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18
Room 904

623 Whitney Ave
New York 11
Thank you for the
Changing Little Date Card
I find myself without the
Night cream so will you
please send me some time
soon a large jar of it?
Thank you again. Edith Murray

July 21st 1952.

Please send me 1 jar
of Day Cream.

Thank you.



Sincerely yours,

Mrs. E. Levy
1225 Park Ave. N.Y. 28.

Please send Hedda Maar's

| | | | |
|------------------------|--------|------|----------|
| Anytime Cream | \$.75 | 2.00 | plus tax |
| Exquisit Day Cream | 1.25 | " | " |
| " Night Cream | 1.50 | 7.00 | " |
| " Skin Freshener | 1.00 | " | " |
| " Skin Lotion Spec. | 1.00 | " | " |
| Sensation Toilet Water | 1.75 | " | " |

Name: Mrs. E. Levy

Address:

1225 Park Ave.
N. Y. 28.

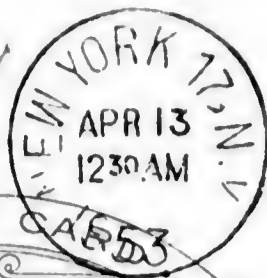
Please send Hedda Maar's

| | | | |
|------------------------|--------|------|--------|
| Anytime Cream | \$.75 | 2.00 | 3.50 * |
| Velveteen | | 1.50 | |
| Exquisit Day Cream | 1.25 | | |
| " Night Cream | 1.50 | | 7.00 |
| " Skin Freshener | | 1.00 | |
| " Skin Lotion Spec. | | 1.00 | |
| Sensation Toilet Water | | 1.75 | |
| " Body Powder | | 1.25 | |

*All prices plus tax

Name; Mrs. E. Levy
Address: 1225 Park Ave.
N. Y. 28.

591



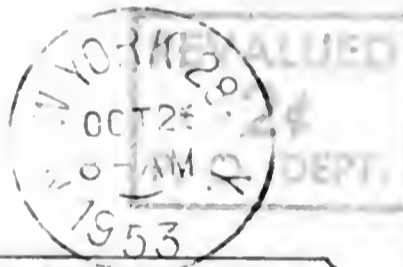
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

*Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N. Y.*



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

*Hedda Maar
1472 Broadway
New York, N. Y.*

Please send Hedda Maar's

| | | | | |
|-------------------------|-----|--------|-----|-----------|
| Anytime Cream | 2oz | \$.75 | 8oz | \$ 2.00 * |
| Exquisit Skin Freshener | | | 4" | 1.00 |
| Velveteen (Skin Oil) | | | 4" | 1.50 |
| <i>1 Day Cream</i> | | | | |

*all prices subject to 20% federal tax

Name: Mrs. E. Levy
Address: 1225 Park Ave.
N.Y. 28. N.Y.

Please send Hedda Maar's

| | | | |
|------------------------|-----------------|-----------------|-------------------|
| Anytime Cream | .75 | 2.00 | 2.75 * |
| Exquisit Day Cream | 1.25 | | |
| " Night Cream | 1.50 | 5.00 | 7.00 |
| " Skin Freshener | 1.00 | | |
| " " Lotion Spec | 1.00 | | |
| Velveteen (Skin Oil) | 1.50 | | |
| Sensation Toilet Water | 1.75 | | |

*all prices
prices plus tax

Name: Mrs. E. Levy
Address: 1225 Park Ave.
N.Y. 28.

October 25, 1953.

Please send me 2 bottles
Exquisit Skin Freshener.
Thank you.

Sincerely yours,
Lucy Levy
1225 Park Ave.
N.Y. 28. N.Y.

Hedda Maar
1472 Broadway
N.Y.C.

Feb. 11, 1954.

Please send me
1 Exquisit Day Cream
and 1 lb of night
cream.
Thank you.

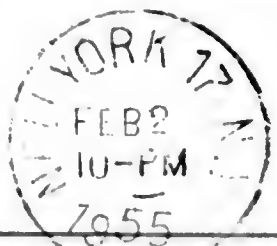
Sincerely yours
Mrs. E. Levy
1225 Park Ave.
N.Y. 28., N.Y.



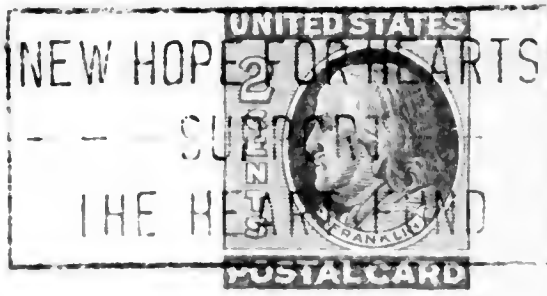
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



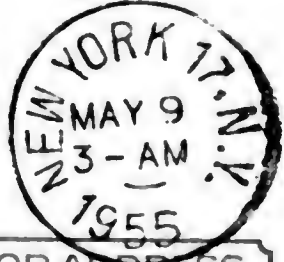
Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



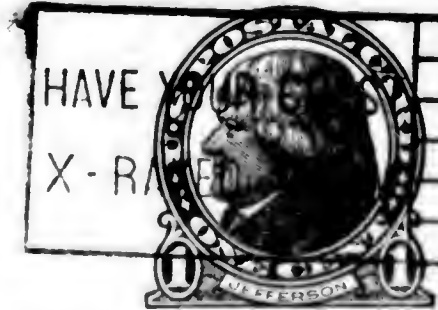
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18
N.Y.

1225 Park Ave.
N. Y. 28.

July 20, 1954.

Please send me 1 lb of
Night Cream.

12, 50

Sincerely yours
Mrs E Levy

2-23-55.

Please send me:

1 day cream

2 bottles Skin Freshener

Thank you.

Sincerely yours

Mrs. E. Levy

1225 Park Ave.

New York 28.

May 8, 1955.

Hedda Maar

1472 Broadway

N. Y. C.

Please send
me 1 lb of Night
Cream.

Sincerely yours,

Mrs. E. Levy

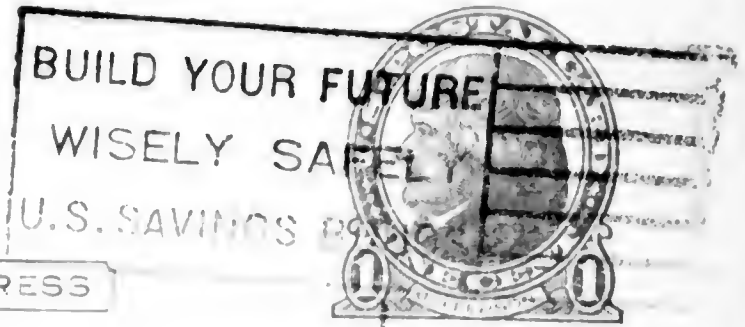
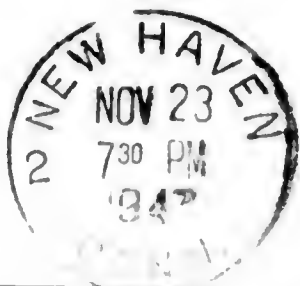
1225 Park Ave.

N. Y. 28.

623 Whitney Ave.

New Haven 1, Conn.

I do appreciate your occasional
greetings, altho this is not a very
polite way in which to say so.
This is just a hurried line to
ask for a large size jar of the
heavy night cream as I am
entirely out. Thank you & all
good wishes. Sincerely Edith Perry



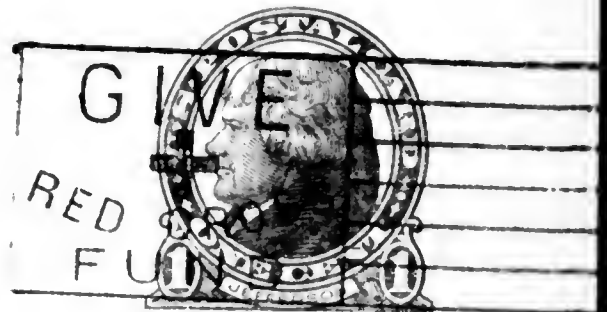
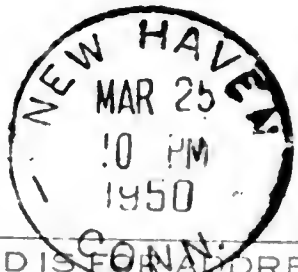
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~16 West 160th Street~~
New York City, N.Y.

904

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

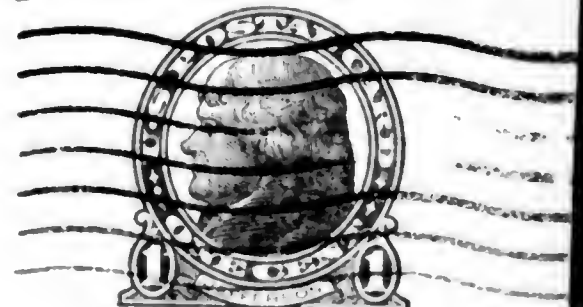
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

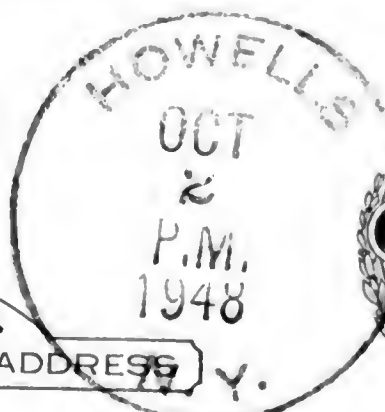
*Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18
N.Y.*

1948



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



REPLY CARD
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT / Anytime Cream
- " Day Cream
- " / Night Cream *night cream large*
- " Skin Lotion
- " Skin Freshener
- " 2 Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater
- " Body Powder

Name: *E. Merry*
 Address: *623 Whitney St*
 City and State: *New Haven Conn*

*Will you please send me a large jar of your night cream. I am better & do hope some day to really answer your letter. I think Spring is here & we will all feel better - I hope indeed it has been a good winter for you. All good wishes - Sincerely
 Edith Merry
 623 Whitney St
 New Haven 11. Conn 3-25-50*

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|---|------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | .75 | 1.75 | 3.00 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.25 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| 5 | Lipstick: | 1.00 | 5.00 | |
| | Light, Bright,
Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Want the most "Conservative" Please, add 20% Federal Sales Tax

Name: *Edith Merry*
 Address: *623 Whitney St*
 City and State: *New Haven Conn*

Please. How are you?

Please send me

| | | | |
|----------------------------|-----------------|----------------|---------------------|
| Exquisit Night Cream | 1.50 | 4.25 | plus tax |
| Exquisit Lotion | 1.00 | " | " |
| Anytime Cream | 3.00 | .75 | 1.75 " " |

Name:
 Address:
*I thank Mr Laughlin
 Middletown N.Y.
 R D 1*

597

REPLY CARD
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



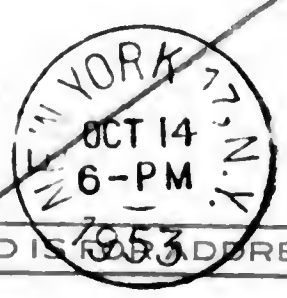
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 15, N.Y.
TEL. WI - 7-1208

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New York City, N.Y.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 15 N.Y.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1098 Anderson Ave
N.Y. N.Y.C.

Please, send me HEDDA MAAR's
Exquisite Lotion \$1.00 plus tax

Name: _____
Address: _____
Harriet M. Laughlin
Middletown N.Y.
P.D. 1

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

- EXQUISIT Anytime Cream
- " Day Cream
- " Night Cream
- " Skin Lotion
- " Skin Freshener
- " Lipstick :
Light, Bright,
Cardinal, Empress Red
- " Refill
- SENSATION Toiletwater,
in an attractive box

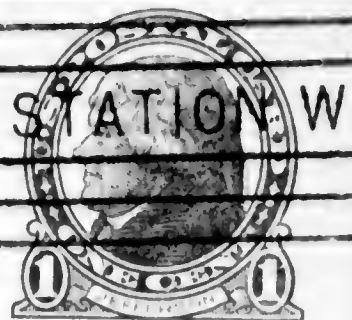
Dear Mrs Maar
Please rush
me 3 Lipsticks
Color - Cardinal
Need Badly
Thank you
E. Miller

Name: _____
Address: _____
and State: _____
Miss Miller
Madison
325 W. 34 St N.Y.C.

RECEIVED
You please
Rush 3 1/2 lbs
free of all
purple cream
Thank you
Mrs Maar
325 W. 34 St
N.Y.C.

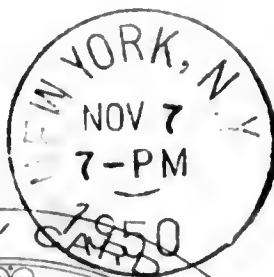
Dear Sir, Kindly
send me a jar
of your exquisite
cream for the day
if possibly send it
C.O.D. will pay
postman. (net 4.00)
Thanking you kindly
Mrs J. Mittleman
41 E. 7th St
N.Y.C. 3 N.Y.

599



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

REPLY CARD
7950
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI - 7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

REPLY CARD
933
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI-7-1208

L. LEDERER
2555 HARDING
DETROIT, MICH.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

ASK YOU
HEDDA MAAR
16 WEST 166 STREET
NEW YORK, N.Y.

600

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|------------|-----------------------|--------|------|------|
| X EXQUISIT | Anytime Cream | X 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.00 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | X 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

*Mitte das Bestellwasser
das ich immer habe, ist
ein Skin-Freshener??
Beste Grüsse
Lney Perity.*

Please, add 10% Federal Sales Tax

Name: Heidi Marienthal
 Address: Hotel Bretton Hall
 City and State: Broadway & 86 St.
N. Y. C.

Please send HEDDA MAAR's

| | | | |
|---------------------|---------------------------|-----------------|----------------------|
| EXQUISIT | Skin Freshener | 1.00 | plus t. x |
| Anytime Cream | .75 | 1.75 | 3.- " " |

Name: Mrs. M. H. H.
 Address: 4127 N. Ave.

11. 11. 11. Store

Please send Hedda Maar's

~~1.50 plus tax~~
 EXQUISIT Cream for the day

Name: _____
 Address: _____
 HENRY MAAS
 570 W 204TH ST
 NEW YORK N Y

3-pkts net 2.00 each

MRS. LUISE LEDERER
 2555 HARDING
 DETROIT, MICH.

NOV. 29, 42

PLEASE LET ME KNOW THE PRIZE OF YOUR
 'WATTCREME' AS MENTIONED IN ONE OF
 THE LAST EDITIONS OF THE 'AUFBAU'.

VERY TRULY YOURS

Luise Lederer

IS THERE ANY STORE IN DETROIT, HERE I
 COULD BUY IT?

601

RYTEX CARD



Hedda Maar
1472 B'way
New York 18
N.Y.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New York City, N.Y.

Distributing
office

1.-
1.70
3.-
2.-
3.-
10.20
6.42

60
30
50
2.08
1.40

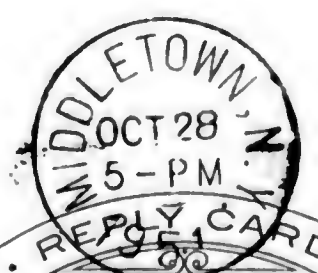
10.70
4.28



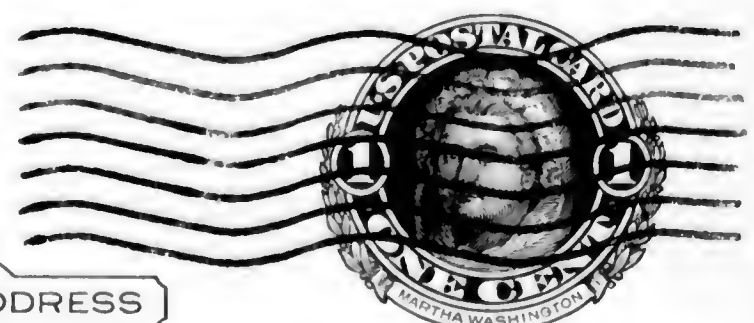
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar,
1098 Anderson Ave
N.Y. City

3.94



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

APT. 4C.
MRS. SIDNEY LEVY - 115 WEST 73RD STREET - NEW YORK 23, N. Y.

Dear Mrs. Maar - Will you please send me a jar of Anytime Cream, the \$1.75 size, and a jar of Night Cream, the \$1.50 size.

Thanks for your New Years card - I hope you enjoy it the holidays.

Sincerely yours
Janet L. Levy

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | |
|---------------------------------------|-----------------|------|
| EXQUISIT Anytime Cream | 0,65 | 1,60 |
| " X Day Cream X | 1,00 | |
| " Night Cream | 1,50 | |
| " Skin Lotion | 1,25 | |
| " Skin Freshener | 1,00 | |
| " Lipstick : | 1,00 | |
| Light, Bright, | | |
| Cardinal, Empress Red | | |
| " Refill | 0,60 | |
| SENSATION Toiletwater, | 1,50 | |
| in an attractive box | | |

*Subject to 10% Federal Sales Tax.

Name: Mrs. Luise Lederer
Address: 3555 Harding
City and State: Detroit, Mich.

P.S. I remember you
 well & also remember
 to get me your a small
 box of soap - (all my
 orders must be small ones).
 Love the samples to
 friend who's kept my
 order - also will you send
 samples of bright lipstick
 Miss Gertrude J. Talley
 640 W. Call St.
 Tallahassee, Florida
 You can mention
 my name to her. Her
 job's very nice
 New Year's morning hope
 11-17-41
 Sincerely
 49 Bedford St. East
 Stamford Conn.

Please send Hedda Maar's

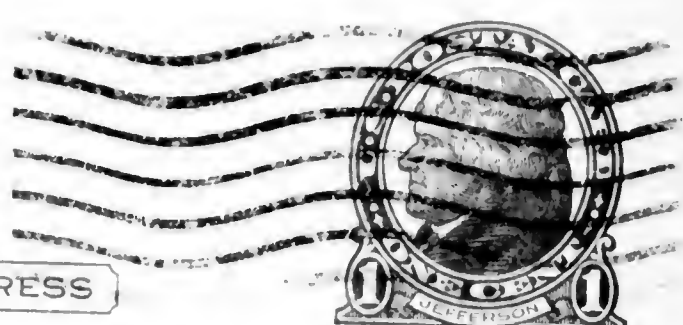
| | | | |
|------------------------|--------|------|----------|
| Anytime Cream | \$.75 | 2.00 | plus tax |
| Exquisit Night Cream | | 1.50 | " " |
| " Skin Freshener | | 1.00 | " " |
| " Skin Lotion Special | | 1.00 | " " |
| Sensation Toilet Water | | 1.50 | " " |
| " Body Powder | | 1.25 | " " |

Mrs. M. J. Laughlin
150 N. 1st St.
St. Louis, Mo.

Name: Mrs. M. J. Laughlin
Address: 150 N. 1st St.
St. Louis, Mo.

603

705 M170
22



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

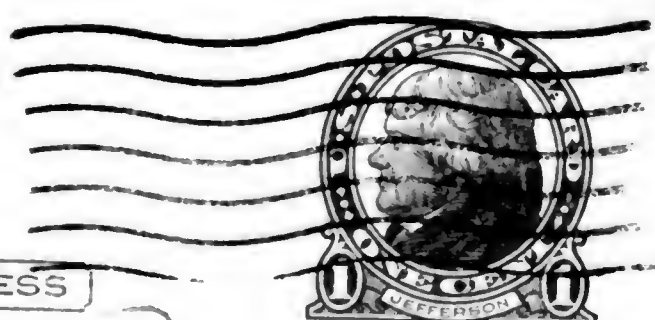
Hedda Maar
1098 Anderson Ave - Bronx.
New York City.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



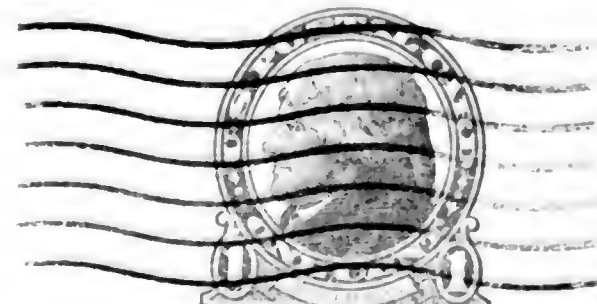
Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

GRAND CENTRAL
STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Ave
New York City



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

11-26-43 316 Willow St
 New Haven (11) Conn.
 Will you please send me
 1 bottle of Skin Freshener
 4 jars Cream for the Day (four)
 2 lip stick (medium) (two)
 Also please send Miss S. L. Hendricks
 52 AUDUBON ST NEW BRITAIN, Conn.
 true each a nice list. Thank you
 as soon as possible.
 Edith Perry

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|-----------------------|------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.00 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

1 lb jar
 "Anytime" Cream

Please, add 10%
 Federal Sales Tax

Name: Miss S. I. Levy
 Address: 11 C - 360 E 55
 City and State: New York City (22)

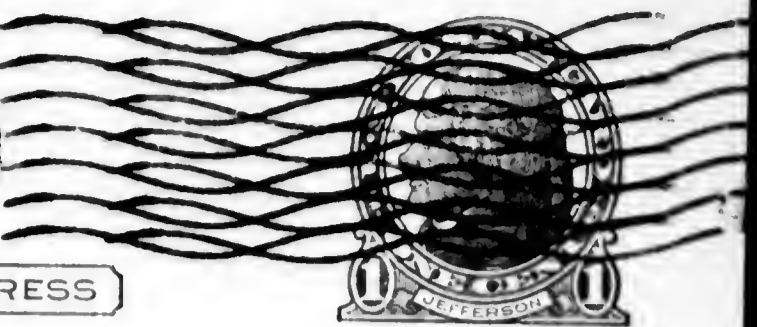
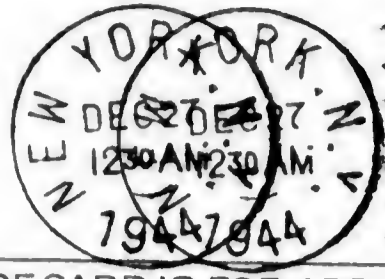
Found this to be
 best skin cream.
 If you can mail it
 out at the address
 by Monday please
 send 5 jars of
 cream for the day.
 Thank you
 Edith Perry
 I need to receive them
 by Thursday.
 Please send list.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|-----------------------|------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.00 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

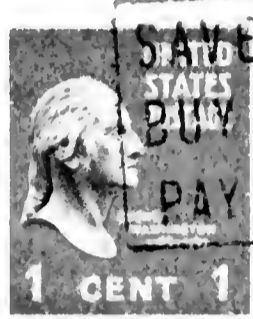
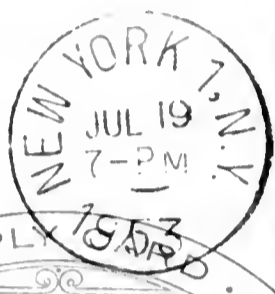
Please, add 10%
 Federal Sales Tax

Name: Edith Perry
 Address: 623 Whitcomb St
 City and State: New Haven Conn



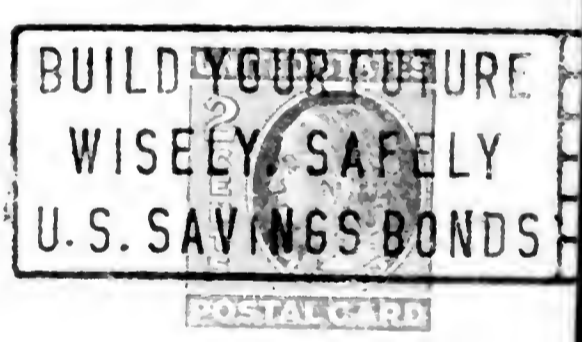
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

*Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18 N.Y.*



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

**HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208**



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

**HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180**



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

**HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180**

Date Dec. 26, 1944

- 1 Anytime Cream
- 2 Night Creams 1.60
- 1 Lotion @ 1.50 3.00
- 2 Freshners 1.25
- 16 Lipsticks @ 1.00 2.00
- 8 Colognes @ 1.50 16.00

paid by check
11.45 - 5.00

TOTAL \$ 35.85

Very truly yours,

C. J. Jahn
JAMES McCREERY & CO.

5 West 34th St., New York 1, N. Y.
Wisconsin 7-7000

Please send HEDDA MAR's
Sensation

~~Dusting Powder 7 ozs \$1.25 plus tax~~
~~Toilet Water 4 " 1.50 " "~~

1/2 lb. Anytime Cream
bottle of facial oil

Name: *Mrs. Sidney Levy*
Address: *115 W. 73rd St.*

Apt. 4C.
N. Y. C.

Please send me a bill
and I'll remit, I'm not
sure of the amount.

Please send Hedda Mar's

Small size -
Anytime Cream ~~2oz \$.75 8oz 2.00 16oz 3.25~~
~~Velveteen (spec. oil) 4" 1.50~~
~~Sensation Toilet Water 4" 1.75~~
~~Exquisit Skin Lotion Special 4" 1.00~~

Name: *Mrs. Sidney Levy*
Address: *115 West 73rd St.*
Apt 4C.
N. Y. 23

Please send Hedda Mar's

Velveteen \$1.50 plus tax

Name: *Mrs. Sidney Levy*
Address: *115 W. 73rd St.*
N. Y. C. 23

Apt. 4C. N. Y.





קרו קימת לישראל בע"מ

KEREN KAYEMETH LEISRAEL LTD. JERUSALEM P.O.B. 283
TEL. 663

הלשכה הראשית
HEAD OFFICE

SW/BR: 767

ירושלים
מלפנין ט"ז תר"ס"ט
5.7.36

רשומה באנגליה
INCORPORATED IN ENGLAND
Herrn Leo Liebeskind,
Kurze Strasse 16,
BERLIN STEGLITZ
טלגרמות: BERLIN STEGLITZ
KEREN, JERUSALEM

Sehr geehrter Herr Liebeskind !

Ihrer Applikation vom 10.4.36 zufolge hat das Direktorium
des Keren Kayemeth beschlossen, Ihnen 3 Debentures unserer Gesell-
schaft zuzuteilen und Ihnen die Stuecke nach ihrer Ausfertigung zur
Verfuegung zu stellen.

Mit vorzueglicher Hochachtung

קרן קימת לישראל בע"מ
KEREN KAYEMETH LEISRAEL LIMITED

Eine Million Pfund—unser Ziel in den naechsten beiden Jahren!

AR 7205 Box 5 Folder 4

AR 7205

5/5

HERTA * LEO LEAB COLLECTION

S 39/7

5/5 CUSTOMERS N-R 1943-1960

5/5

Feb. 15, 1958.

Dear Mrs. Maan:

Thanks a lot for the sample of "Night Cream", which I received, today. Since I haven't used it, as yet, I am not in a position to tell you, how I like it. In any case, thanks a lot

119-20 Union Turnpike, Kew Gardens 15, N. Y.

Mr. and Mrs. Leo Rollman

again, for your thoughtfulness.
I am leaving next week and
will be back by mid-March.

By then, please let me have

| | |
|------------------------|----------------|
| Velveteen of Lecithine | \$ 2.00 |
| on board " | " 1.50 |
| " Night Cream " | " 2.25 |
| Thank you! | \$ <u>5.75</u> |

Best wishes to you.

Margot Rollman

Hedda Maar.

May 2. 56.

Kindly send me
4 jars Auytime Cream.

Best regards

Sincerely yours

Fred Penman
210 RIVERS DRIVE
NEW YORK 25

NEW YORK

Febr. 4, 1947

Mr E. Gussbaum
2 Broadway
New York City

Sehr geehrter Herr Gussbaum:

Hiermit danke ich Ihnen nochmals bestens, dass Sie den Verkauf meiner Praeparate versuchen wollen & ich hoffe in unser beiderseitigem Interesse auf einen netten Erfolg.

Das dem Paket beigegefuegte Reklamematerial wird

Sie ueber Alles informieren. Sollten Sie noch etwas wissen wollen, bitte, rufen Sie fueh bis

10 Uhr Wa-7-6850 an oder auch waehrend des Tages in der office und wenn ich nicht da bin, dann melde ich mich bei Ihnen. --

Ich moechte noch auf die 8 ozs Anytime Cream \$1.60 hinweisen; viele Frauen lieben es, groessere Quanten fuer Cleansing Cream zu kaufen.

The lipsticks don't smear, stay on, are not greasy, just fatty enough to give the lips this attractive look and to keep them smooth.

Ich werde gern bald von Ihnen hoeren und verbleibe mit besten Gruessen

Hochachtung

Warr 55

H E D D A M A A R
1472 Broadway, Room 904
New York 18, N.Y.

Please send me the following:

NAME: (Miss) Daisy O'Neal
(Print, please)
ADDRESS: 157 East 72nd St.
CITY: New York ZONE #: 21 STATE: N.Y.

You can solve your skin problem

| | <u>Quantity</u> | <u>Amount</u> |
|-------------------------------------|---|---------------|
| <u>Anytime Cream</u> | Cleanse with this cream! It penetrates deeper, dislodges grime; removes make-up. Liquefies instantly on the skin. Beneficial to oily, dry or normal skin. Leaves skin smooth, soft. A superb massage cream too.
\$.75 2.00 3.50 | 2.00 |
| <u>Exquisit Skin Freshener</u> | This tingling, gentle, clear lotion leaves a finer-textured skin and a clearer look. A must for oily skin. A wonderful help for the summer; it cools hot, damp skin.
\$1.00 | |
| <u>Exquisit Skin Lotion Special</u> | This anti-drying milky lotion gives skin a dewy, luminous look. It floats evenly and is non-sticky. The ideal foundation for normal skin. Perfect for soft hands.
\$1.00 | |
| <u>Velveteen</u> | This skillful blend of finest oils, gently revitalizing, lessens tautness and retains moisture. A perfect foundation for dry skin! A night lubricant for normal skin.
\$1.50 | |
| <u>Exquisit Day Cream</u> | This help for many annoying complexion problems - rough skin, lifeless skin, externally caused blemishes - has a most unusual formula. Absolutely non-fatty it contains lanolin. It soothes soreness, heals sunrashes, chapped skin. The perfect foundation for oily skin. Delightful for dish-washing hands.
\$1.25 | |
| <u>Exquisit Night Cream</u> | An incomparable cream rich in lubricants to help check age-betraying squint lines, dryness. Applied nightly, after proper cleansing, it will prove great for skin naturally dry.. or for mature skin.
\$1.50 4.25 | 1.50 |
| <u>Sensation Toiletwater</u> | A youthful, enchanting fragrance, elegant and discreet.
\$1.75 | |
| <u>Sensation Perfume Cloud</u> | The unsurpassed "Sensation" fragrance in new form. "The nearest thing to perfume"... Perfume-typed packaged in a white, gold-lined box.
\$3.00 | |

For \$1.00 orders please enclose 20¢ postage.

10% Federal Tax
in New York 3% Sales Tax
46

Enclosed \$ 3.96 in Check Money Order

T O T A L
3.96

Jan. 1952

Why does HEDDA MAAR

offer a

"Day Cream"

Many years of experience in America made Hedda Maar realize that, here too, many women search for a REALLY PROTECTIVE skin cream for day wear.

Results: You now can buy the original European formula for SKIN PROTECTION; Hedda Maar's name for it: DAY CREAM.

This sensationally different preparation containing the most effective ingredients for skin protection, non-greasy, scented with lily-of-the-valley, makes the skin look delightfully healthy.

As a matter of fact Hedda Maar's Day Cream is extremely good for skin — especially oily skin; it gives a mat finish.

Hedda Maar's Day Cream can be used as a foundation; it has a new affinity for make-up. You'll love to use this cooling, quick absorbing cream for hands, arms, legs and feet.

Use it sparingly; one THIN coat is sufficient for hours.

Hedda Maar's Day Cream costs only \$1.25 plus tax.

Will you kindly send me one jar of your Day Cream. Check enclosed.
Thank you
Daisy O'Neal

May 23, 1944

Dear Mrs. Maan,

Thank you very much for your good wishes upon the marriage of my daughter. We had a very nice home wedding and the young couple is more than happy while I feel kind of funny being a mother-in-law. I wanted to write to you a long time ago to order some cosmetics but I had misplaced your new address. I hope you like your new place.

Please send to my daughter one pound jar anytime and one bottle

of Sensation Toiletwater. Her new name
and address are:

Mrs. Marvin Curland

Box 4095

College Station, Texas.

But please try to pack it well enough
so nothing ^{would} break on the way. And
send the bill to me, please.

With best regards

Very sincerely

Eva Oppenheimer

Mrs. K. Oppenheimer
5 Julian Street
Norwich, Connecticut

Dec. 3, 1943

Sehr geehrte Frau Liebeskind, ich habe lange nichts von mir hören lassen, und das ist nicht nett von mir. Es ist aber nicht böse gemeint, sondern nur Mangel an Zeit, um meine Korrespondenz rechtzeitig zu erledigen. Vor allem habe ich mich bei Ihnen gar nicht für Ihre Glückwünsche zur Verlobung meiner Tochter bedankt. So vielen Dank!

Ich nehme an, dass Sie auch in diesem Jahr wieder Weihnachtspackungen machen, und ich möchte gern verschiedene kleine Packungen haben und zwar folgendes: drei 2 oz. Anytime, jedes einzeln in Geschenkpackung und zusammen an meine Tochter schicken. Adresse: Miss Lami Oppenheimer, Burr Hall, State Teachers College, Willimantic, Conn. Das muss möglichst umgehend

sein. Dann möchte ich nochmal drei 2 oz. Mysterie
in Geschenckpackung und eine Flasche "Sensation"
(braucht nicht Geschenckpackung zu sein) und
bitte das an meine Adresse zu schicken. Die
Rechnung über die gesamte Bestellung senden
Sie bitte an mich.

Wie ich aus Ihrer Karte ersah, sind Sie auch
umgezogen, und ich hoffe, dass Sie geschäftlich
zufrieden sind. Jedenfalls wünsche ich Ihnen
alles Gute.

Mit freundlichen Grüßen

Ihre

Eva Oppenheimer.

KURT OPPENHEIMER, M. D.

SUITE 314-315 DISCO BUILDING

257 MAIN STREET

NORWICH, CONNECTICUT

PHONE 2850-W

March 29, 1943

Sehr geehrte Frau Liebeskind,

Sie mir bitte eine 2 ounce jar ^{schicken} Exquisite
for the night (for dry skin). Ich lege 75¢
bei, das wird ungefähr stimmen.

Mit freundlichem Gruss Ihre

Eva Oppenheimer

KURT OPPENHEIMER, M. D.

SUITE 314-315 DISCO BUILDING

257 MAIN STREET

NORWICH, CONNECTICUT

PHONE 2850-W

March, 16, 1943

Sehr geehrte Frau Liebeskind,
ein Scheck über \$ 1.85 und schön¹ liegend
für die prompte Erledigung meiner
Bestellung. Ich habe Ihre Insetate gesehen
und freue mich, dass Sie so erfolgreich
arbeiten. Hoffentlich ist auch der pekuni-
märe Erfolg zufriedenstellend.

Mit freundlichen Grüßen

Ihre

Eva Oppenheimer

KURT OPPENHEIMER, M. D.

SUITE 314-315 DISCO BUILDING

257 MAIN STREET

NORWICH, CONNECTICUT

PHONE 2850-W

Sehr geehrte Frau Liebeskind
einliegend ein Scheck über \$2.37
als Begleichung der letzten Rechnung.
Vielen Dank für das Toilettenwasser. Ich
finde es sehr gut.

Mit freundlichen Gruss

Eva Oppenheimer.

KURT OPPENHEIMER, M. D.

SUITE 314-315 DISCO BUILDING

257 MAIN STREET

NORWICH, CONNECTICUT

PHONE 2850-W

Sehr geehrte Frau Liebeskind

schicken

Sie mir bitte, wenn möglich umgehend
vier 2 ozs. Jar Austine in Weilmachts-
packung, eine 8 ozs. Jar Austine und
eine 2 ozs. Jar Exquisit for the day. Die
letzteren beiden brauchen nicht in Weilmachts-
packung zu sein.

Mit freundlichem Gruss
Eva Oppenheimer

Wardboro Vt -
Aug 16/54.

Dear Mrs Maas,

We were very happy to have you display your cosmetics at our July 5th Fair; sorry that more didn't sell. I am enjoying the "Anytime Cream", also the Toilet water my husband bought for me. Will be very glad to tell people that your wares may be purchased at Galvins in Tomshend. Sincerely yours
Doris G. Pierce

HEDDA MAAR
 1472 Broadway
 New York 18, N.Y.

Xmas 1952

Please send me the following:

Name: Lucy Peritz + Mary Graf
 (Print, please)

Address: Aufbau, 2700 Broadway

City: New York Zone: 25 State: N.Y.

Haben Sie ein neues offizielles "Santaphan" Latium?

HEDDA MAAR'S

Brilliant Christmas Presents

that will be loved...

| <u>Quantity:</u> | | <u>Amount</u> |
|------------------|---|----------------------|
| | <u>SENSATION</u> , light, but extremely lasting, a fragrance...
in a way all its own | |
| | Toilet Water 4 oz | \$1.75 |
| | Dusting Powder with huge velour puff | 1.25 |
| | Ensemble (both wrapped together in a holiday mood) | 3.00 |
| | <u>HEDDA MAAR'S PRECIOUS COSMETICS</u> in a festive Xmas box | |
| 2 | Charm Set (Velveteen Oil and Cream) <u>oil</u> 1.50 | 2.75 3.00 |
| | Deb Set (Cream and Freshener) | 1.75 |
| | Trio (3 Creams) | 3.50 |
| | Night and Day (2 Creams) | 2.75 |
| | <u>BATH LUXURY</u> | |
| | Dusting Powder and Velveteen | 2.75 |
| | <u>FOR CHERISHED HANDS</u> | |
| | Hand Care Kit (for men too) Cream and Lotion | 2.25 |
| | Lotion in a star dotted box | 1.00 |
| | <u>GAILY WRAPPED STOCKING STUFFERS:</u> | |
| | Anytime Cream | .75 |
| | Freshener | 1.00 |
| | Lipstick, neutral shade, in a snow-white case | 1.00 |

20% Federal Tax
 in New York 3% Sales Tax

TOTAL

Gift wrapping at no extra cost

Enclosed: Check \$ Money Order \$

Liebe Frau Maar: Das Set ist wunderbar! Ich möchte gerne noch eine Flasche und annehmen bitte eine für Frau Graf. Ich schulde Ihnen also \$ 3,-. Wieviel ist die Steuer? Bitte lassen Sie mich das wissen, damit ich Ihnen das Geld senden kann. Herzlichst Ihre L. Peritz

133 WEST ELEVENTH STREET

June 8, 1942

Dear Mrs. Maar:

Miss Lewisohn has asked me to write you to say that she is very glad that Mrs. Zweig gave you her address and hopes that after trying some of your products that she may be able to interest some of her friends.

Having read your letter, I too am interested in your creams and particularly would like to try the lipsticks. Perhaps, if you are ever near the office, here at 16 West 46th. Street, you might drop in and show them to me, and perhaps I too might be able to interest some of my friends.

Sincerely,

Marquieite Preston

Mrs. Walter Preston, Jr.

Secretary to

Miss Lewisohn.

Telephone: BR. 9 - 9766

Central Park West.
Mayflower Hotel 59 St.
Mrs. Claire Rommer -
Sprenger

Mrs. Talles
16 W 46th St.

Indianapolis,
March 27. 1944.

Mrs. Hedda Marr
New-York

Please, do me a favour
and send me one bottle
of your Beauty Lotion
I love it, it's awful good.

Herzlichste Grüsse

Hilre Selma Paul

If possible,
war dem
1. April!

3004 N. Delaware
Indianapolis 5.

"Inesquisit Skin Beauty
Lotion."

Septbr. 13. 1943.

3004 N. DELAWARE ST., INDIANAPOLIS, IND.

Dear Mrs. Liebeskind! Immer, wenn die season starts, denke ich an Sie. Denn da brauche ich wieder etwas Cosmetics. Würden Sie mir etwas schicken? Nur persönlich für mich. Und zwar hätte ich gerne:

3 Exquisite cream for the day = 3

1 " " " " " " " " night

1 " " Skin Beauty Lotion

1 Lipstick. Die tuswahl für den shade überlasse ich Ihnen. Maybe Cardinal? Würden Sie mir diesen kleinen Auftrag fertig machen? Tryptime creme brauche ich nicht. Habe noch 3 Dosen. Geld schicke ich Ihnen postwendend. ———
Und wie geht es Ihnen sonst? Sind Sie geschäftlich zufrieden? Mit Hauchen spreche ich so oft von Ihnen. Haben Sie trouble mit Warebeschaffung? Hoffentlich mit diesem Krieg bald ein Ende. Ich hoffe Sie und Ihre Familie gesund und grüsse Sie herzlichst!
Ihre Selma Paul.

kein privat für mich etwas
von Ihrem Creme schicken
würden. Wenn ich zwei
"Esquisite for the Day" und
eins for the Night habe,
langt es mir. Nur, weil
mir der Creme so gut gefällt.

Hoffentlich haben Sie das
neue Jahr gut angefangen.
Kamden spricht oft von
Ihnen. Sie plagt sich auch
sehr und kommt nicht viel
zum Schreiben. Ohne mehr für
heute grüßt Sie vielmals Ihre
Selma Paul.

MRS. LEO PAUL

September 29. 1942.

3004 NORTH DELAWARE STREET, INDIANAPOLIS, INDIANA

Dear Mrs. Liebeskind!

Es ist eine ganze Zeit
vergangen, seit wir nicht
voneinander hörten. Hoffentlich
haben Sie inzwischen den
erwünschten Erfolg. Bis jetzt
hatte ich immer noch Ihren
Creme und Zweck meines
heutigen Schreibens ist, Sie
zu fragen, ob Sie mir wohl

HEDDA MAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y. 4.7.1942.

Pelton's Drugstore
Main Street
Middletown.Conn.

Dear Mr. Pelton:-

Mrs. Schwarz mentioned me to you & I write to you by her recommendation. I should be very happy if this letter would interest you & I would get an answer. My thanks to you for your taking the time to read it.-

Not knowing what Mrs. Schwarz told you let me tell you the following:
I am from Europe. Overthereafter having studied I was manager for one of the biggest cosmetichouses in Europe. I worked for this concern nearly in all capitals of Europe.-As everybody told me it is impossible it is lost money to start in U.S.A. with cosmetics on a small scale, I started on the smallest scale that is possible: with one cream, in one size. My idea was & is that something unusual good advertises by itself. And I am happy to say, that until now I am right. I was able to develop out of one cream in 16 months a complete line. Many stores are selling my preparations & I am happy, they are so much interested that they regularly order. Do you know by chance "David Schoenwasse Co." in San Francisco, a department store? The buyer was here some months ago and I had luck, met a customer of mine, one of many who wouldn't use any other product than mine. She, like Mrs. Sch. to you, spoke about me and I got an order. And the most important, I got re-orders. I know very well, it is not easy to sell, but it is a matter of personnel

interest. If I could interest you so much that you would like to help me to build up, I can't say how happy you would make me.

Mrs Sch. could tell you that a lot of ladies in Middletown already are using my preparations. So the name is not quite unknown. Mrs. Sch. could tell you too, that she herself is using my "Anytime Cream" after having tried a lot of cosmetics & none did good to her sensitive skin.

My products are not only for talking but really of highest standard. They are made of the best & purest ingredients & its formulas are the product of a long research. They differ from the American products in the fragrance like the French they have an elegant and delicate perfume. My own experience is that this is one of the first reasons why the ladies are buying this unknown product.

I send you with the same mail a jar of my "Exquisit, Cream For The Day", that you can convince yourself. This is for here a cream not quite usual. It is very, very rich, is the excellent powderbase for the summer & can be used wonderful as a handcream for the day. It looks nice enough to be given as a gift.

I give an unusual high discount. I know it is a personal favor therefore I think you have to have a bigger profit. I offer you extra 10% pushmoney. on your bills.

I offer you with your first order 100 booklets and dummies for your window

Hoping to get a favorable answer, I remain expecting it,

Yours very truly

HEDDA MAAR.

Hedda Maar
 1472 Broadway
 New York 18, N.Y.

Please send me the following:

NAME: C. Rosendorf, M.D.
 (Print, please)
 ADDRESS: 1821 State St.
 CITY: Bethesda ZONE: STATE: D.C.

H E D D A M A A R
presents
for festive gifts
to delight feminine hearts

| <u>QUANTITY</u> | | <u>AMOUNT</u> |
|-----------------|---|---------------|
| | <u>SENSATION</u> , the sentimental, sense-stirring fragrance, | |
| | Toilet Water 4 oz | \$1.50 |
| | Body Powder 7 " | 1.25 |
| | The Ensemble (both wrapped together in a box) | 2.75 |

HEDDA MAAR'S LUXURIOUS COSMETICS for that
 enchantingly fresh, "un-artificial" look
 in a snow-white box

| | | |
|-------|---------------------------|------|
| | Night and Day (2 Creams) | 2.75 |
| | Trio (3 Creams) | 3.50 |
| | Duo (Cream and Freshener) | 1.75 |

FOR CHERISHED HANDS

| | | |
|-------|--|------|
| | Hand Care Kit (for men too) (Cream & Lotion) | 2.25 |
| | Lotion in a star dotted box | 1.00 |

GAILY WRAPPED STOCKING FILLERS:

| | | |
|----------|---|-----------------|
| <u>1</u> | Anytime Cream | .75 |
| <u>2</u> | Freshener | 1.00 |
| <u>1</u> | Lipstick, neutral shade Day cream, small | 1.00 |

next larger size

*no perfume samples please. A little always runs out
 and ruins the lid of the cream jar, and I happen to dislike the fragrance*

20% Federal Tax
 in New York 3% Sales Tax

T O T A L

Gift wrapping at no extra cost.

Nov. 1957

ENCLOSED: Check \$..... Money Order \$.....

Wash 51

Please send

- 1 Anytime cream 1.75
- 2 skin freshener \$ 1. - each.

C. Rosendorf U.S.

Sept. 6.1944
Mr. Fred Regensteiner
71 Medway St.
Providence R.I.

Sehr geehrter Herr Regensteiner:

Ich bestaetige Ihr w. Schreiben vom Sept. 1.44
& danke Ihnen bestens fuer Ihr Interesse.

Das beigefuegte Reklamematerial wird Ihnen viel-
leicht einen Eindruck meiner Kosmetik geben; es ist
eine line von besonders guter Qualitaet & sehr gu-
ter Aufmachung. Sie wird hier in N.Y. von depart-
ment & drugstores verkauft.

Der folder "What they say" ist eine Preisliste.
Auf diese Preise gebe ich 45% Rabatt. Bei einem
Umsatz mit mir von 50\$ im Monat gebe ich einen ex-
tra Rabatt von 3% in Waren. Die Ware ist zahlbar
50% mit der order, 50% nach Erhalt der Ware. Die
Preise sind netto; ich zahle die halbe Fracht.

Eine Musterkollektion liefere ich mit 50% Rabatt.

Auf eine order von 1 Dz. Cream oder Lotion oder S
Freshener liefere ich 2 Proben gratis. Die Buechl
& das Reklamematerial stelle ich zur Verfuegung.

Mit der ersten order gehen Ihnen ueber jeden Arti-
kel genaueste Informationen zu, denn in der Kosmeti-
line ist es so, dass, wenn Jemand zufrieden ist, man
bei dieser Kosmetik bleibt fuer lange Zeit. Um an-
wirkliche Kunden dafuer zu haben, ist es eben notw-
endig, zu wissen was man wem verkauft.

Bei auf den foldern gegebenen Empfehlungen der Zei-
tungen & Magazine sind natuerlich eine ungeheure
kaufunterstuetzung. Das Publikum sieht, dass es
was angeboten bekommt, was wohl neu ist, aber schon
den feinsten Magazinen Amerikas als besonders gut
erkannt ist. Das Magazin "Glamour", das Ihnen sicher
bekannt ist & von vielen Frauen auch in Pr. gele-
sen wird, hat in seiner Sept. Nr. einen write-up ueber
Anytime Cream. Wahrscheinlich im ...

angesehen werden koennen.

Jetzt ist die Hauptsaison fuer Kosmetik; fuer Geschenk-
wecke habe ich wirklich ganz besonders huedsche Packu-
en; ein grosser Geschenkartikel sind auch Toilettewass-
Body powder.

Ich werde gern hoeren, dass der Verkauf meiner Kosmetik
Ihre interessiert & erwarte Ihre frdl. Rueckkaesserung.

Hochachtend

HEDDA MAAR

Fred Regensteiner

71 Medway St.
Providence, R.I.

Sept. 1, 1944.

Chiffre I.N. 3452-M.

Ich nehme bezug auf Ihre Anzeige im "Aufbau" & bitte mir mit Details über die von Ihnen angebotene "feine cosmetic line" näher zu kommen.

Ich bin seit über 4 Jahren hier ansässig & verfüge über einen ausgedehnten Privatkundenkreis. Die Warenknappheit veranlasst mich nach der Aufnahme zusätzlicher Artikel Umschau zu halten.

Sollten die von Ihnen angebotenen Artikel mein Interesse erwecken, so bin ich gerne bereit Ihnen mit weiteren Einzelheiten über meine Person & mit Referenzen an die Hand zu gehen.

Hochachtungsvoll!

Fred Regensteiner

H E D D A M A A R
1472 Broadway, room 904
New York 18, N.Y.
Tel. WI 7-1180

Please send the following:

Name: Mrs. G. I. Rosenblatt
(Print, please)

Address: 110-29 72nd Ave

City Forest Hills Zone: 75 State: NY

HEDDA MAAR'S

Gifts of Enchantment,

delightful to receive...

Quantity:

Amount

| | | |
|--|-------------|------|
| <u>SENSATION PERFUME CLOUD, fragrance in a new form</u>
"The nearest thing to perfume"... It looks like,
acts like - but doesn't cost like perfume. Perfume-
typed packaged in a white, gold lined box. A
thrilling gift | 1 oz \$3.00 | |
| <u>SENSATION TOILET WATER, light, but extremely</u>
lasting,.. a warm, yet delicate fragrance | 4 oz \$1.75 | |
| <u>HEDDA MAAR'S LUXURIOUS COSMETICS in a festive box</u> | | |
| Duett (Cream and Freshener) | 1.75 | |
| Trio (3 Creams) | 3.50 | |
| Charm Set (Velveteen and Cream) | 2.75 | |
| Night and Day (2 Creams) | 2.75 | |
| <u>For Cherished Hands</u> | | |
| 1 Hand Care Kit (for men too) Cream and Lotion | 2.25 | 1.80 |
| Lotion in a star dotted box | 1.00 | |
| <u>Stocking Stuffers, dressed up for Xmas</u> | | |
| Freshener | 1.00 | |
| Velveteen (Skin oil) | 1.50 | |
| Lipstick, in a white case | 1.00 | |
| Anytime Cream and Lipstick | 1.75 | |

20% Federal Tax 36

in New York 3% Sales Tax 6

TOTAL \$ 222

Gift wrapping at no extra cost

Enclosed: Check \$ 2.22 Money Order \$

June 16, 1944

Mr. Arthur Rubel
Main Street
Middletown, Conn.

Dear Mr. Rubel:

My cousin, Mrs. Ernest Schwarz, told me that you are interested in the selling of my preparations. I am very happy about your intention & tell you my best thanks for your interest. I hope I shall have the opportunity to thank you in person for it.

Mrs. Schwarz probably told you about me, about the way, I started. I didn't expect myself when I started with this one cream that I soon shall have a regular line & that the finest department stores in N.Y. will sell my preparations.

I knew, my preparations were excellent, & I am happy, the American woman realises this.

I now have a salesman in Rochester & there too my cosmetics are accepted. One store who has 6 drug-stores in the city, mentions one of my cosmetics nearly every week in their own ads. I consider myself lucky.

I enclose a folder which tells you what belongs to my line. This folder & the enclosed booklet would be added to every order you give me, that your customers get informed in the right way about my cosmetics.

I offer you on the retail prices 45%. In the moment I have an extra offer which goes till the first of October. I give for every order of 3 Dz. lipsticks 2 Anytime Cream 2 ozs. free. My prices are net. For every order of more than 10\$ I pay half of the postage.

I get in August another write-up in the magazin "Glamour" & in Sept. or Oct. one in the magazine "Town & Country".

I'm sorry, I forgot. Till the first of October I give with an order of 1dz. cream 3 samples of the cream.

I should be very happy to get an order from your house. I thank you very much. Very truly yours

H E D D A M A A R
1472 Broadway
New York 18
N.Y.

Jan 8, 1944.

Mrs. E. Rautenberg
1419 E 53rd Street
Chicago, Ill.

*AM 209, 44
HEDDA MAAR
Gloria*

Sehr geehrte Frau Rautenberg:

Bezugnehmend auf Ihr w. Schreiben vom Nov. 20. erlaube ich mir, mich Ihnen heute in Erinnerung zu bringen. Ich brauche ja nicht zu sagen, dass ich es sehr begruessen wuerde, wenn Sie so frdl. waeren, jetzt mit dem Verkauf meiner Praeparate zu starten.

In den rauhen Wintermonaten benoetigt eigentlich jeder Creams zur Hautpflege & man hat einen ein bisschen leichteren start durch den durch das Winterwetter bedingten "sales talk".

Ich wuerde mich sehr freuen, recht bald von Ihnen einen zusagenden Bescheid zu erhalten, damit wir sehr bald beginnen koennen & verbleibe, diesen erwartend, mit bester Empfehlung

HOCHACHTEND

HEDDA MAAR.

Else Rattenberg
1419 East 53 Street
Chicago, Ill
Nov. 20. 43.

Mrs. Hedda Haas
1472 Broadway
New York - City.

Sehr geehrte Frau Haas,
ich danke Ihnen sehr für Ihre freundl.
Schreiben vom Nov. 15. Ich interessiere
mich sehr über Ihre Artikel, über jedoch gibt
mir die Beschäftigung mit meinem Fach
so beschäftigt, dass ich nicht an Zeit
habe, einen neuen Artikel einzuführen.
Ich würde mich sehr freuen, wenn Sie
weiter von mir hören.

Hochachtungsvoll
Else Rattenberg.

Menden

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N. Y.
Nov. 29, 1943.

Mrs. E. Kautenberg
1419 E. 63rd Street
Chicago, Ill.

Sehr geehrte Frau Kautenberg:

Vielen Dank fuer Ihre frdl. Zeilen vom 20. Nov. d. J. - Ich freue mich
dass Ihnen der Vertrieb meiner Cosmetik interessant erscheint & ich
bin sicher, dass Sie auch sehr gute Erfolge haben werden.

Es ist ja schade, dass Ihnen Ihre Zeit es nicht erlaubt, jetzt wenigsten
die Kosmetik fuer Geschenkwzwecke anzubieten; gerade der Verkauf der
sets ist ja das, was einen besonders guten Umsatz bringt.

Weil ich mir denke, dass es Sie interessiert, anbei meine Xmas Preis-
liste
Ich werde mich sehr freuen, von Ihnen zu hoeren &
begruesse Sie
Hochachtend

HEDDA MAAR

HELENA NAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Mrs. Elsa Rautenberg
1419 E 53rd Street
Chicago, Ill.

Sehr geehrte Frau Rautenberg:

Ihre w. Adresse verdanke ich Frau Irma Hess.

Frau Hess meint dass das nachstehende Ihnen sehr interessant sein wird & ich wuerde mich darueber nur sehr freuen.

Ich habe in Europa die Fabrikation der Parfuemerie Scherk geleitet, ein Ihnen sicherlich bekannter Name. Ich habe hier vor einiger Zeit die Fabrikation einer Creme begonnen & habe heute eine komplette line.

Frau Hess hat schon des oeffteren fuer mich verkauft. Per Zufall kam im August ein Fullerverkaefer zu mir (Amerikaner) & versucht e den Verkauf meiner Praeparate an seine Kunden. Er verdient etwa 15 bis 18 \$ damit per Woche. Ich habe dann einen zweiten Herrn von Fuller (Deutschen) bekommen, der etwa seit 3 1/2 Wochen arbeitet & auch 12 bis 16 \$ per Woche damit verdient. Ich erzählte dieses Frau Hess & sie gab mir darauf Ihre w. Adr. & sagte mir, dass Sie sehr tuechtig waeren. Ich wuerde mich nun sehr freuen, wenn Sie so frdl. waeren, den Verkauf zu versuchen.

Es ist ja jetzt vor Xmas die beste Zeit. Ich habe sehr huetische Packungen die sehr ansprechen & ich bin ueberzeugt, dass Sie sich damit einen sehr wesentlichen Nebenverdienst schaffen koennen. Ausserdem, da die Kosmetik wirklich sehr gut ist (ich verkaufte erst nur privat & kam dann durch Empfehlung hier in N.Y. in eine ganze Anzahl Geschaeft) werden Sie sich fuer laufend Kunden erwerben.

Ich stelle Ihnen die Muster in Kommission zur Verfuegung. Nach einem Verkauf von \$ 75.- gehoeren diese Ihnen. Wenn ich mich nicht irre, sagte mir Frau Hess, dass Sie eine Cousine von ihr waeren. Als solche wuerde ich Ihnen ein kleines Lager dorthin geben & Sie bitten, mit mir woechentlich abzurechnen. Ich denke mir, es waere besser, wenn Sie die Ware dort haben. Hier mache ich es so, dass die Herren mir am Sonnabend die orders der Woche einschicken, ich bekomme die Post Montag frueh & am Abend holen sie sich die Ware & zahlen sie gleich.

Ich gebe 40% Rabatt; alle Preise sind netto. Fracht zahle ich die Haelfte. Bei einem Umsatz von 60\$ im Monat gebe ich einen extra Rabatt von 5% in Waren. Prospekte & Buechel stelle ich zur Verfuegung.

Ich wuerde Ihnen ausserdem genaue Informationen geben ueber die einzelnen Artikel, denn man kann nur erfolgreich verkaufen, wenn man seine Ware kennt.

Ich wuerde mich sehr freuen, rechr bald von Ihnen einen zusagenden Bescheid zu erhalten & begruesse Sie vielmals

HELENA NAAR

Hedda Maar
 1472 Broadway
 New York 18, N.Y.

Please send me the following:

A. RAUNER
 572 WEST 187th STREET
 NEW YORK 33 - N. Y.
 Telephone TOMPkins. 7-0232

NAME:

(Print, please)

ADDRESS:

CITY: ZONE: STATE:

H E D D A M A A R

presents

for festive gifts

to delight feminine hearts.

| <u>QUANTITY</u> | | | <u>AMOUNT</u> |
|-----------------|---|-------------|---------------|
| | <u>SENSATION</u> , the sentimental, sense-stirring fragrance, | | |
| | Toilet Water | 4 oz \$1.50 | 1.50 |
| | Body Powder | 7 " 1.25 | 30 |
| | The Ensemble (both wrapped together in a box) | 2.75 | 1.80 |

HEDDA MAAR'S LUXURIOUS COSMETICS for that
 enchantingly fresh, "un-artificial" look
 in a snow-white box

| | | | |
|-------|---------------------------|------|-------|
| | Night and Day (2 Creams) | 2.75 | |
| | Trio (3 Creams) | 3.50 | |
| | Duo (Cream and Freshener) | 1.75 | |

FOR CHERISHED HANDS

| | | | |
|-------|--|------|-------|
| | Hand Care Kit (for men too) (Cream & Lotion) | 2.25 | |
| | Lotion in a star dotted box | 1.00 | |

GAILY WRAPPED STOCKING FILLERS:

| | | | |
|-------|-------------------------|------|-------|
| | Anytime Cream | .75 | |
| | Freshener | 1.00 | |
| | Lipstick, neutral shade | 1.00 | |

20% Federal Tax
 in New York 3% Sales Tax

T O T A L

1.80

Gift wrapping at no extra cost.

ENCLOSED: Check \$ 1.80

Money Order \$

Dr. J. J. J.
Rauner

5169 EAST PARK DRIVE
NORTH OLMSTED, OHIO

Feb. 27, 1960

Dear Mrs. Maas,

I am enclosing a check for 2 jars of hand cream and one bottle of Velvetan. I hope I am sending the correct amount. Let me know if it is insufficient.

My stock of Velvetan is getting low, and I couldn't bear to be without it - it is especially wonderful for dry skin at this time of year.

Many thanks -

Sincerely,

Esther Rees

April 7, 51
8. August 1951 4.20
6.75
10.95

7. April 1951

For the record: Paid so far \$4.20

DEAR MRS. RONALD:

vielen Dank fuer Ihren Auftrag.

Ich habe vergessen, Sie am Tel. wegen Toilettenwasser zu fragen. Bald kommt Muttertag & das ist d fuer ein gern gesehenes Geschenk. Ich habe nun eine Flasche beigelegt, um Sie damit bekannt zu machen. Es ist ansprechend aufgemacht, ist in dieser Qualitaet billig. (4 ozs fuer 1.50) Es gibt sicher schon 4 ozs fuer \$1.---. Wenn man nur ein bisschen von Feinheit des Geruches versteht, dann merkt man den Riesenu nterschied. Sensation Toilet Water ist ein besonders feines Praeparat; long lasting, very delikate and dainty, spring-like and clean smelling! -Toilette nwaesser sind eine Frage des Geschmacks. Wer sehr gewuerzige Gerueche lie wird dieses nicht so sehr lieben. -Tropfen Sie sich selbst ein paar Tropfen naehe der Hand innen auf den Unterarm, Sie werden selbst merken, wie wundervoll elegant es duftet und wie lange es anhelt. Es ist ausserdem ein grosser Sommerartikel, viele benutzen es sogar als unter Arm deodorant. Versuchen Sie es einmal. Ich werde mich freuen, bald von Ihnen zu hoeren

Christine Ronald
1032 Park Avenue
N. Y. 28, N. Y.

14th March 51

Mrs. Bedda Maar
1472 Broadway, N. Y.

Dear Mrs. Maar;

Mit gleicher Post sende ich Ihnen Check ueber
#4.20
zum Ausgleich der von mir verkauften Cosmetic.
Ich verkaufte.

| | | |
|-------------------|--------|---------|
| 4 Anytime Cream a | 75 | - 3.00 |
| 1 Nigt Cream | " 1.50 | 1.50 |
| 2 Day Cream | " 1.25 | 2.50 |
| | # 7.00 | |
| less | | \$ 7.00 |
| | 40 % | |

Ich danke Ihnen fuer Ihren Brief vom 10. Maerz
und wenn ich etwas brauche, werde ich mich natuer-
lich bei Ihnen melden. Ich erhielt auch Ihr Re-
klame Material und werde davon Gebrauch machen.
Ich werde versuchen weiter zu verkaufen, aber ich
kann nicht versprechen, ob es von Erfolg sein
wird. Ich habe auch von Ihrem Rabatt Kenntnis
genommen.

Beste Gruesse

Christine Ronald

Rabatt

für jede 20.- an mich bezahlt

1 Topf 8oz Anyt.

Wert \$ 2.-

Maerz

den 16. Maerz 1951

Mrs. Christine Ronald
1032 Park Ave
New York City

Dear Mrs. Ronald:

Vielen Dank fuer Ihre frdl. Zeilen und den
Check. Ich freue mich, dass Sie weiter sich bemuehen
wollen, meine Kosmetick zu verkaufen.

Ihr dorthabender Bestand ist:

- 1 Day Cream
- 1 Night Cream
- 1 Freshener
- 2 Lotion
- 3 Lippenstifte

Ich wuerde Ihnen ja nun gluehend gern 6 Anytime
Cream senden. Ich moechte aber erst Ihre Antwort
abwarten. -Es ist doch so, dass, wenn Jemand eine
Reinigungscream braucht, er oder besser sie eben
eine Reinigungscream und nicht 'ne powderbasez. B.
dafuer benutzen kann. Wenn Sie nun aber keine
Reinigungscream haben, dann koennen Sie sie ja nicht
verkaufen. -Leider haben Sie mir wegen des Toilette-
wassers nicht geantwortet. Toilettewasser ist viel
leichter zu verkaufen als Kosmetik. Entweder der
Duft gefaellt oder nicht.

Ich werde mich freuen, von Ihnen zu hoeren und wuen-
sche Ihnen ein sehr gutes Oestergeschaef. Ich begrues
Sie vielmals

Hoopachtend

HEDDA MAAR

Encl.
h/le

Werbung für Seifenpulver etc.

Klugmann

Rheinland

PREISE FÜR GESCHÄFTE.

| | | |
|------------------------|-----------|------|
| 1. Anytime Cream | 2oz. | 0,60 |
| " " | 8 " | 1,50 |
| 2. Exquisit, " for the | | |
| | Day 2 " | 1,00 |
| 3. " " for the | | |
| | Night 2 " | 1,25 |
| 4. " Skin Lotion | 4 " | 1,25 |
| 5. " " Freshener | 4 " | 1,00 |
| 6. Lipstick, 5 colors | | 1,00 |
| 7. Refills | | 0,60 |
| 8. Toiletwater | | |
| "Sensation" | 4oz. | 1,50 |

*Suffield
Private
Prices
50% über 5/4*

Auf diese Preise gebe ich 50%. die Preise sind netto. Reklamebuechlein stehen zur Verfuegung. Zahlbar sofort. Verpackung zahle ich. Porto/ zahle ich 50%. Zu einem Dz. Cream liefere ich 3 Proben gratis.

Preise fuer den Privatverkauf.

| | | | |
|-------------------------------------|------|-------|------|
| 1. Anytime Cream..... | 2oz. | | 0,50 |
| " " | 8 " | | 1,25 |
| 2. Exquisit, Cream for the Day..... | 2 " | | 0,85 |
| 3. " " " " Night ... | 2 " | | 1,00 |
| 4. " Skin Lotion | 4 " | | 1,00 |
| 5. " " Freshener | 4 " | | 0,85 |
| 6. Lipstick, 5 colors | | | 0,85 |
| 7. Refill | | | 0,50 |
| 8. Toiletwater " Sensation" | 4oz. | | 1,25 |

Auf diese Preise gebe ich 40%. Die Preise sind netto. Reklamebuechlein stehen zur Verfuegung. Zu 1 Dz. Cream liefere ich 3 Proben gratis. Verpackung zahle ich. Porto zahle ich 50%.

*1/2 Dose 1,40
1 Dose 2,25
1 Dose 3,50
1/2 Dose 4,50
1 Dose 3,50*

Rosen

*11/10-12/12/21
Klugmann*

Rosen, Nov. 14, 1949

I 6 Sensation Aushing powder
\$ 3.- plus tax
in tissue

II Bil Chart \$4.- + tax
40w \$1.50 + tax

III Beam B 80w \$3.- plus
tax

Telephones:

3-3080

6-1202

Betty Roson
Therapeutic Massages
931-32 Central National Bank Bldg.
Richmond 19, Virginia
February 26, 1951.

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar,

Sie haben mich vor einiger Zeit um eine Aufstellung Ihrer noch bei mir in consignment befindlichen Creams pp. gebeten. Ich würde es nicht für fair von mir halten, wenn ich Sie noch länger auf Zahlung des noch in meinem Besitz befindlichen Bestandes warten liesse, und habe mich deshalb entschlossen, voll zu zahlen.

| | |
|---|----------|
| Nach Ihrer Aufstellung vom March 31, 1950, betrug damals der Bestand noch | \$ 12.10 |
| Hierzu kommt tax | 2.42 |
| ferner p.p. | .35 |
| Total | \$ 14.87 |

Meinen Check über diesen Betrag füge ich in Anlage bei.

Mit besten Grüßen

Ihre

Betty Roson
(Betty Roson)

meurice

den 6. Maerz, 1951

Mrs. Betty Roson
931 Central Natl. Bank Bldg.
Richmond, Va.

Dear Mrs. Roson:

Hiermit bestaetige ich dankend Ihren w.
Brief vom 26. 2. 1951 und den Check.

Ich bin sicher, dass Sie wohl das meiste
werden verkauft haben, und ich vermisse Ihre
neue order. Sie werden sich ja denken koennen,
dass ich sehr gern unsere 8 jaehrigen Geschaefts-
beziehungen weiter erhalten moechte. Ich habe
kuerzlich aus England und aus Kalifornien Bestel-
lungen fuer den Day-cream bekommen. Ich koennte
mir denken, dass auch Ihre Kunden weiter meine
Kosmetik gern benuetzen wuerden. Ich fuege eine
Karte bei, um Ihnen das Bestellen bequem zu machen.

Ich habe hier in der East -side einen Frisier-
salon (nahe Park Ave). Die Inhaberin d ieses Salons
verkauft nur meine Kosmetik - ich muss sagen, ich stau
selber: Diese Frau hat seit Weihnachten 2 Dz. Day
cream verkauft, das ist ihr Hauptartikel - und eben
da sie sich mit der tax nicht abgeben will, zahlt
sie mir 20% von der Rechnung, die sie bekommt.

Ich sende jetzt in N.Y. diesen incl. Brief aus. Wenn
Sie mir Adressen einsenden wollen, bin ich gern be-
reit, auch nach Richmond diese Reklame zu senden.

Ich werde mich freuen, recht bald von Ihnen eine
Antwort zu erhalten. Ich begruesse Sie und Ihren
w. Gatten!

Hochachtung

HEDDA MAAR

PHONE 6-1202

SIEGFRIED ROSENTHAL

3110 KENSINGTON AVE.

RICHMOND 21, VA.

March 28, 1950.

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar,

In Erledigung Ihres Schreibens vom 10. Feb. ds. Js. gestatte ich mir, für meine Frau mit Ihnen abzurechnen. Sie hat für Sie verkauft an

Mrs. Moseley 1 Day Cream \$ 1.00 minus \$.55 plus \$.20

Meine Frau hat verbraucht bzw. verschenkt:

| | | | |
|---------------|------------|--------|------------|
| 2 Anytime sm. | .82 | " | .16 |
| 1 Sensation | <u>.83</u> | | <u>.17</u> |
| | \$ 2.65 | \$.55 | \$.53 |

Sie haben demnach zu erhalten \$ 2.65 plus \$.53 minus \$.55 gleich \$ 2.63. Einen Check über diesen Betrag füge ich in Anlage bei.

Mit besten Grüßen, auch von meiner Frau

Ihr

Siegfried Rosenthal

sorry that I cannot use
any of your preparations my
self. My right hand itches
terrible and I scratch till
there are open wounds. In
my profession I have to avoid
this condition and keep off
the preparations as I can!

Sincerely yours

Betty Roson
932 Central National
Wash D.C.

5 Day Cream

5 Sensation Toilet Water

1 quart 2.50 plus tax lotion.

BETTY ROSON
3110 KENSINGTON AVENUE
RICHMOND 21, VIRGINIA

March 2, 49

Dear Mrs. Neary,

If you would
know my business you would
realize that I only have very little
use of cosmetics. Besides I am
as I told you before, allergic for
creams and lotions and can
use for my face only certain
lotions. The large Day Cream
for instance is still almost filled
to the top.

I could try again to sell some
of the small Day Creams and
Sensation Toilet Water. That is a

SIEGFRIED ROSENTHAL
3110 KENSINGTON AVE.
RICHMOND 21, VA.
February 4, 1949.

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar,

Entschuldigen Sie bitte vielmals, dass ich nicht früher mit Ihnen abgerechnet habe. Aber der Januar ist mein schwerster Monat im Jahr. Abschlüsse für 3 Gesellschaften unseres Concerns, Social Security und Income Tax Withholdings Berichte pp.

Seit meinem letzten Bericht hat meine Frau für Sie verkauft an

| | | | | |
|----------------------------|----------------------|---------|------|-----|
| Mrs. West | 1 Day Cream | \$ 1.00 | .55 | .20 |
| " | Pond 1 " " | 1.00 | .55 | .20 |
| " | Mesh 1 Any Time lge. | 1.60 | .88 | .32 |
| " | Brauer 1 " " sm. | .75 | .42 | .15 |
| " | Frenkel 2 " " " | 1.50 | .83 | .30 |
| " | Hamb 1 " " " | .75 | .42 | .15 |
| " | Mesh 1 Freshner | 1.00 | .55 | .20 |
| Meine Frau hat verbraucht: | | | | |
| | 1 Sensation | | .83 | .17 |
| | 1 Any Time sm. | | .42 | .08 |
| | 1 Day Cream, lge. | | 1.79 | .36 |

7.60

3.04

7.24 \$ 10.24 \$ 2.13

Sie haben also zu erhalten: \$ ~~10.64~~ plus 2.13 plus Porto pp. .40 = \$ 19.77. Einen Check über diesen Betrag füge ich in Anlage bei.

Mit besten Grüßen, auch von meiner Frau

Ihr

S. Rosenthal.

7.60 + 3.04 = 10.64
20% of 10.64 = 2.13

Handwritten notes and calculations at the bottom of the page.

432
ROOM 210
GRACE AMERICAN BUILDING
Central Nat. Bk. Bldg.

6 W.
3 S.T.W.
2 N. Cr.
1 Sof.

PHONES
3-3080-6-1202

BETTY ROSON
THERAPEUTIC-REDUCING-SALON

RICHMOND, VIRGINIA

December 17, 1947

Dear Mrs. Maar,

You could not have picked out a better time for urging me to make the statements. It is the slowest business of the year, every one too busy for others to take time out for themselves.

Here I start right away with answering you find the statement on the reverse side.

Will you please send to me:

| | |
|----|--------------------------------|
| 12 | small Anytime |
| 3 | lge " " |
| 1 | lge day cream (for office use) |
| 3 | Skin Freshner |

Thank you and wishing you a pleasant holiday season. very sincerely yours
Betty Roson

| <u>Sensations</u> | | | | <u>Tax.</u> |
|-------------------|----------------------|---|-----------------------------|-------------|
| May 15 | Larman | 1 | 0.83 | 0.30 |
| Dec. 8 | Elsa Lisman | 1 | 0.83 | 0.30 |
| " 14. | Jombora | 1 | 0.83 | 0.16 |
| | <u>Day Cream</u> | | | |
| April 19. | Ema Fraenkel | 1 | 0.55 | 0.20 |
| May | Office | 1 | 0.55 | 0.11 |
| August | Alberg | 1 | 0.55 | 0.11 |
| " " | Yangham | 1 | 0.55 | 0.20 |
| | <u>Lotion</u> | | | |
| June 2 | Ober | 1 | 0.69 | 0.25 |
| | <u>Freshener</u> | | | |
| June | Office | 1 | 0.55 | 0.11 |
| Sept. | Office | 1 | 0.55 | 0.11 |
| Dec. | Stern | 1 | 0.55 | 0.20 |
| | <u>Small Anytime</u> | | | |
| April 29. | Ema Fraenkel | 2 | 0.72 | tax 0.26 |
| May 15 | Office | 1 | 0.36 | " 0.07 |
| August 20 | Sister Gubel | 1 | 0.36 | " 0.07 |
| Nov. 10 | Fraenkel | 2 | 0.72 | " 0.26 |
| Dec. 2. | Cost (my suitcase) | 1 | 0.36 | " 0.07 |
| Dec. 12 | Office | 1 | 0.36 | " 0.07 |
| | <u>lge. Anytime</u> | | | |
| April 15 | Messy | 1 | 0.88 | tax 0.32 |
| June 28 | " " | 1 | 0.88 | " 0.32 |
| Sept. 19 | Milk (Sister) | 1 | 0.88 | " 0.17 |
| | <u>1 night cream</u> | | | |
| June 4. | Ema Rosenthal | 1 | 0.83 | 0.30 |
| | | | <u>13.38</u> | <u>3.96</u> |
| | | | + 62 - 14.00 + 20 = \$14.20 | |

February 17, 1947

Dear Mrs. Neas,

I am sorry that I
made this mistake. I sure owe you
0.62 cts and will pay it with the next
statement. Please send me what
you suggest in your last letter,

3 Toilet Water

3 Perf. Cream

2 8 oz. Ampsine

Very sincerely yours

Betty Ross

February 12, 1947

Mrs. Betty Roson
219 E Broad Street
Richmond, Va.

Dear Mrs. Roson:

Thank you for sending me the letter with the check.

There is a little difference due to an error :
45% of \$1.60 is 72cts. One jar of Anytime Cream
8 ozs therefore costs 88cts.

The returned bottle did not arrive yet; I will
replace it. I should like to send with it
3 or 6 Toiletwater
3 Daycream
2 8ozs Anytime Cream.

Would you kindly let me know if you agree with me
Do you need a new bottle of toiletwater for demon-
stration?

Expecting you kind answer, I remain
with kindest regards

Sincerely yours

HEDDA HARR

Hedda Harr

Ridgmont 19, Va.
 January 8, 1947

Dear Mrs. Hear,

I sold for you:

| | | | | |
|---------|----------------|----------------|------|------|
| in Nov. | - to Miss Mend | - 1/2c Kuyfins | 0.72 | 0.32 |
| | " " " | - 1 Day cream | 0.55 | 0.20 |
| | to Mrs. Moody | - 1 Day cream | 0.55 | 0.20 |
| in Dec. | to Miss Betty | - 1 Sensation | 0.83 | 0.30 |
| | " Mrs. Sloan | - 1 Sensation | 0.83 | 0.30 |
| | Booker | - 1 Sensation | - | - |
| | " Mrs. Gundry | - 1 Sensation | 0.83 | 0.30 |

for my own use.
 Mrs. Hear

| | | |
|--------------|-------|-------|
| 2 Sensations | 1.66 | 0.38 |
| 1/2c Kuyfins | 0.72 | 0.14 |
| 1 Dedem | 0.55 | 0.11 |
| 1 Day cream | 0.55 | 0.11 |
| | <hr/> | |
| | 7.49 | 2.31 |
| | | 2.31 |
| | | <hr/> |
| | \$ | 10.10 |

Mend

Enclosed you find the check.

I sent you a package containing a bottle Sensation. I never opened it because on arriving it was wet and smelled stinky. So I could only imagine that it was broken. Very best regards yours
 Betty Rosner

Dec. 20, 1946
932 Central Nat. Bldg.
Richmond 19, Va.

Dear Mrs. May

I had my office remodeled because I've got a new equipment and need more space. Therefore I had the parcel unwrapped only last week to send a sensation to my daughter as birthday gift. I am sorry to find then that a very fine packed sensation was broken mysteriously here. It smells strong and was wet, but the package looks absolute alright and normal. I left it the way I found it in case you want it to be returned.

Business is very slow. I am busy not so much with working but with my daughter and grand daughter who are with us for a few weeks from France.

Many good wishes for the holiday season
yours
Betty Rosen.

Betty Rosson

Richmont 19, Va.
932 Central Nat. Bldg. Bldg
November 8, 1946

Dear Mrs. Neer,

Thank you for your letter
incl. the statements.

Yes, I agree I would need a few items
of your great cosmetics, but a little different
to your suggestion. Here is my order:

6 Small Anytime

2 8oz " "

2 Freshness

6 Day cream

6 Sensation Toilet Water

I am sorry that the Atomizer is not of
so much use for me because of my allergic
reaction to the perfumes, even only spraying
it on somebody I get the Eczema.
I ask my patients to spray it before they
leave themselves.

Hope that you are alright. This winter
season did not start with the same keenness

as the former were, I am sorry to say.
Hoping that it might pull better
if the cold weather starts.

Best regards
very sincerely
yours

Betty Rosson

SIEGFRIED ROSENTHAL
3110 KENSINGTON AVE.
RICHMOND 21, VA.

October 28, 1946.

Handwritten notes:

| | | | |
|---|---|---|---|
| 1 | 1 | 1 | 3 |
| 1 | 1 | 1 | 2 |
| 3 | 2 | 1 | 5 |
| 5 | 1 | 1 | 2 |
| 2 | 3 | 2 | 2 |
| 3 | 4 | 2 | 2 |

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Mrs. Maar,

Nachfolgend die versprochene Abrechnung. Meine Frau hat für Sie verkauft an:

| | | | |
|----------------------|---------------------|-----------------|----------------|
| Mrs. Fisher | 1 Freshner | \$ 1.00 | \$.20 |
| " Nab | 1 " | 1.00 | .20 |
| x Frankel | 1 Lotion | 1.25 | .25 |
| " Frankel | 1 Lotion | 1.25 | .25 |
| " Rosenbaum | 1 Night Cream | 1.50 | .30 |
| " Kaufman | 2 sm. Anytime | 1.30 | .26 |
| " Morgan | 1 " " | .65 | .13 |
| " Fisher | 1 Sensation | 1.50 | .30 |
| " Roberts | 1 " | 1.50 | .30 |
| " Morgan | 1 Day Cream | 1.00 | .20 |
| " Kaufman | 1 " " | 1.00 | .20 |
| " Fisher | 1 " " | 1.00 | .20 |
| | | <u>\$ 12.70</u> | |
| | less 45% | 5.72 | |
| | | <u>\$ 6.98</u> | |

Meine Frau hat für sich persönlich, die office und Geschenke verbraucht:

| | |
|---------------|----------------|
| 1 Freshner | \$ 1.00 |
| 1 Lotion | 1.25 |
| 2 lg. Anytime | 3.20 |
| 2 sm. " | 1.30 |
| 1 Sensation | 1.50 |
| 1 Day Cream | 1.00 |
| | <u>\$ 9.25</u> |
| less 45% | <u>4.16</u> |

5.09 1.02
\$ 12.07 \$ 3.56

Sie haben also zu erhalten \$ 12.07 plus 3.56 plus .20 (pp. Ihrer Rechnung vom 4/27) minus 1.00 (Credit Ihrer Rechnung vom 2/15) = \$ 14.83. Einen Check über diesen Betrag hat Ihnen meine Frau gestern geschickt.

Mit besten Grüßen

Ihr

S. Rosenthal

Oct. 31, 1946.

Dear Mrs. Roson:

Thank you for your letter, the check and the statement of your husband. I am very glad, you succeeded in selling all items.

The enclosed consignment bill shows that many items of your stock are sold out. I offer you to send you 3 small Anytime Cream

1 8 oz " "

1 Nightcream

2 Lotion

2 Freshener

6 Daycream

6 Sensation Toiletwater

1 Set Toiletwater & Bodypowder

I think, the atomizer will help you to sell the set for Xmas.

If you have other wishes, please, let me know.

It is advisable to offer cosmetics to people who send packages to Europe, even to England. All over Europe cosmetics are very scarce and everybody is only too happy to get some luxury. I sent today the first Xmas gift to Germany for customers of mine. So: If you have customers who have people over there, please, offer them HEDDA MAAR's preparations. People don't think of it. My Xmas order contained lipstick too.

I should be very glad to get very soon your answer and remain with best wishes and regards

Sincerely yours

HEDDA MAAR

Betty Roson

July 1, 1946

Dear Mrs. Maas,

A month ago I made the statement for everything I sold for you and did not finish it, because the month of June was unusual busy.

July starts with an ample emptiness and here I am finally sending you the check.

April

Miss Todd 0.35
Anytime. + 0.13
0.48

0.48

2.77

1.74

for gifts
and pers. use.

~~4~~ 99

1 lge Anytime 0.88
to Europe 0.88

Mo. 21

5.20

1 Day Cream 0.55

2.31

+ 46

2.77

Hoping you are alright and have better success in your N. Y. business

yours

1 Skin Fresh. 0.55

1 Anytime 0.35

1 Day Cream 0.55

1.45

29

1.74

Betty Roson.

SIEGFRIED ROSENTHAL
3110 KENSINGTON AVE.
RICHMOND 21, VA.

February 10, 1946.

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Miss Maar,

Entschuldigen Sie bitte vielmals, dass wir nicht früher mit Ihnen abgerechnet haben. Aber, sowohl meine Frau wie ich, wir hatten uns eingebildet, es wäre längst geschehen. Vor mir liegt auch ein Zettel mit einer Abrechnung für Sie im Unreinen, auf dem mit der Handschrift meiner Frau steht: abgerechnet mit Hedda Maar 1/21. Dann ist mir aber eingefallen: wir haben an jenem Tage die Abrechnung entworfen. Da es aber schon spät und ich müde war, entschloss ich mich, am nächsten Abend zu schreiben. Am nächsten Abend aber kam ich mit 101 Temperatur nach Hause und war einige Tage krank. Kaum war ich gesund, musste sich meine Frau wegen Grippe legen. So kam es, dass wir an die Abrechnung vergassen, uns aber einbildeten, wir hätten abgerechnet. Also: seien Sie bitte nicht böse!

Und nun die Abrechnung: Meine Frau hat für Sie verkauft:

| | Erlös | Steuer | Comm. |
|--------------------------|---------|--------|-------|
| An Mrs. Todd 1 Day Cream | \$ 1.00 | .20 | .45 |
| " " Friendl " " | 1.00 | .20 | .45 |
| " " " 1 Any Time | .65 | .03 | .29 |
| " " Mesh 1 " " lg. | 1.60 | .32 | .72 |
| " " Rolfe 1 Day Cream | 1.00 | .20 | .45 |
| " " Moseley 1 " " | 1.00 | .20 | .45 |
| " " Clay 1 Any Time | .65 | .03 | .29 |

Meine Frau hat verbraucht bzw. zu Weihnachten verschenkt:

| | | | |
|-----------------|------|-----|--|
| 4 Day Cream | 2.20 | .44 | |
| 2 Any Time | .72 | .07 | |
| 1 Beauty Lotion | .69 | .14 | |
| 1 Skin Freshner | .55 | .11 | |

\$11.06 2.21 3.10

Meine Frau hat weiter verkauft bzw. verschenkt:

| | | | |
|-----------------|-----------------|-------------|-------------|
| 2 Day Creams | 1.10 | .22 | |
| 1 Day Cream lg. | 1.65 | .33 | |
| | <u>\$ 13.81</u> | <u>2.76</u> | <u>3.10</u> |

Sie haben also zu erhalten:

\$ 13.81 plus 2.76 minus 3.10. d.h. \$ 13.47.

Meine Frau hat 2 Weihnachtspackungen, d.h. 1 Box bestehend aus 1 Day Cream und 1 Beautylotion und 1 Box bestehend aus 1 Skin Freshner und 1 Day Cream verschenkt. Diese Boxes sind in umseitiger Abrechnung enthalten.

Mit besten Grüßen, auch von meiner Frau

Ihr

Rosenthal.

Boxen heranzustellen

Telephones:
6-1202
3-3080

Betty Roson
Therapeutic Massages
931-32 Central National Bank Bldg.
Richmond 19, Virginia
Nov. 18, 1945

Dear Mrs. Maas,
Thank you for the prompt
delivery of my orders.

Please send me some Xmas gifts in
consignment.

| | | |
|---------|---------|--|
| E. 1.65 | 3 boxes | |
| F 2.25 | 2 " | |
| G. 2.00 | 2 " | |

| |
|-------|
| 8.25 |
| 4.50 |
| 4.00 |
| <hr/> |
| 16.75 |
| 8.35 |
| 8 |
| <hr/> |
| 9.10 |

Best regards.

Very sincerely yours

Betty Roson.

Telephones:
6-1202
3-3080

Betty Roson
Therapeutic Massages
931-32 Central National Bank Bldg.
Richmond 19, Virginia

Oct. 27, 1945

Dear Mrs. Maas,

Will you please send me
10 jars Day cream?
And may I beg you again to fill for my use
for facials 1/2 pound jar of Day cream.
6 jars Anytime Cream 2 oz. would not hurt me,
in spite of having still 3 jars here.
But if you prepare a parcel anyhow put
the anytime cream in too.

Best regards and good wishes

yours

Betty Roson

Telephones:
6-1202
3-5080

Betty Roson
Therapeutic Massages
931-32 Central National Bank Bldg.
Richmond 19, Virginia
October 24, 1945.

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, 1945.

Dear Mrs. Maar,

Es ist mal wieder Zeit, dass ich mit Ihnen ~~ab~~rechne. Seit meiner letzten Abrechnung hat meine Frau für Sie verkauft:

| | | | Erlös | Tax | Comm. |
|----------------|---|--------------|---------|---------|---------|
| Mrs. Rosenblum | 1 | Daycream | \$ 1.00 | \$.20 | \$.45 |
| " | 1 | Mesh | 1.00 | .20 | .45 |
| " | 1 | Meyers | 1.00 | .20 | .45 |
| " | 2 | Roson | 1.10 | .22 | |
| " | 1 | Thomas | .55 | .11 | |
| " | 1 | " | | | |
| " | 1 | Sensation | .82 | .16 | |
| " | 1 | Lipstick | 1.00 | .20 | .45 |
| " | 1 | Mesh | | | |
| " | 1 | Anytime, sm. | .65 | .13 | .29 |
| " | 1 | Todd | .65 | .13 | .29 |
| " | 2 | Roson | 1.30 | .26 | .59 |
| " | 1 | " | | | |
| | | lge. | .88 | .18 | |
| | | | <hr/> | | |
| | | | \$ 9.95 | \$ 1.99 | \$ 2.97 |

Hiernach haben Sie zu bekommen \$ 9.95 plus 1.99 less 2.97, d.h. \$ 8.97. Einen Check über diesen Betrag füge ich in Anlage bei.

Mit besten Grüßen

Ihr

Rosenthal

P.S. Ich bemerke, dass Mrs. Thomas eine Assistentin meiner Frau war und die Sachen zum Einkaufspreis bekommen hat.

D.O.

Telephones:
6-1202
3-5080

Betty Roson
Therapeutic Massages
931-32 Central National Bank Bldg.
Richmond 19, Virginia
June 30, 1945.

15
40
40
20
20
72
5.5

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Miss Maar,

Da heute der letzte Tag des Quartals ist, möchte ich mit Ihnen über die Verkäufe abrechnen, die meine Frau für Sie getätigt hat. Sie hat verkauft:

| | | Verkaufs-
preis | Tax | Comm. |
|--------------|---------------------|--------------------|---------------|---------------|
| Mrs. Norvick | 1 Beauty-Lotion | \$ 1.25 | \$.25 | .56 |
| " | Kopper 1 Anytime | 1.60 | .32 | .72 |
| " | Brown 1 " | 1.60 | .32 | .72 |
| " | Moseley 1 Day Cr. | 1.50 | .30 | .95 |
| " | Clark 1 " " | 1.50 | .30 | .95 |
| " | Roberts 1 Sensation | 1.50 | .30 | .67 |
| | | <u>\$ 8.95</u> | <u>\$1.79</u> | <u>\$4.57</u> |

Hiernach haben Sie zu erhalten:

| | |
|---------------|-----------------|
| Verkaufserlös | \$ 8.95 |
| Plus Tax | 1.79 |
| " pp. | .40 |
| | <u>\$ 11.14</u> |
| Less Comm. | 4.57 |
| | <u>\$ 6.57</u> |

Einigen Check über diesen Betrag füge ich in Anlage bei.

paid 4.40
1.79
40pp.

Ergebenst

S. Rosenthal.

Cream 2.86
Lotion 68
J.H. 83
4.37

Telephones:
6-1202
33080

Betty Roson
Therapeutic Massages
931-32 Central National Bank Bldg.
Richmond 19, Virginia

May 4, 1945

Dear Mrs. Maas,

I am glad to hear that you have recovered from a serious sickness. I thought already that something must be wrong because you always were so promptly with your deliveries. I would like to get 10 Day Cream and 5 Toilet Yaks that will do for the next future.

I hope you will feel quite alright very soon.

With my best regards and wishes

very sincerely yours

Betty Roson.

ROOM ~~210~~ 932

GRACE AMERICAN BUILDING
Central National Bank Bldg.

PHONES
3-3080-6-1202

BETTY ROSON
THERAPEUTIC ~~ADJUSTING~~

RICHMOND, VIRGINIA

February 16, 1945

Dear Mrs. Maas,

I think I can start
with a few items of your cosmetics by now.
Since a couple of weeks I am installed
in my new office, since last October being
only in a temporary place.

3 large sizes anytime
6 small " " "

6 Day cream

3 Beauty Lotions

These items I am sure I
could sell. I am plenty busy in this moment
hope to keep the business in full speed

Very sincerely yours

Betty Roson

SIEGFRIED ROSENTHAL
3110 KENSINGTON AVE.
RICHMOND 21, VA.

September 24, 1944.

Dear Miss Fear,

Als Cassierer meiner Frau moechte ich mit Ihnen abrechnen, wie folgt:

Soweit ich uebersehen kann, datiert Ihre letzte Aufstellung vom Febr. 6, 1944 und schliesst ab mit \$ 11.71. Nachher ist Ihnen bezahlt worden

| | | |
|----------------------------|----------|-------------|
| 1 Anytime-Cream mit | \$.75 | |
| 1 Lipstick | " .51 | |
| | zusammen | <u>1.26</u> |
| sodass noch verbleiben | | \$ 10.45 |
| Hinzu kommen taxes mit 20% | | <u>2.09</u> |
| | zusammen | \$ 12.54 |

Einen Check ueber diesen Betrag fuege ich in Anlage bei. Sollte meine Abrechnung nicht stimmen, bitte ich um Bescheid.

Mit besten Gruessen

Ihr

Rosenthal.

*Siegfried
1944
Referenzen*

SIEGFRIED ROSENTHAL
 3110 KENSINGTON AVE.
 RICHMOND 21, VA.

*beständig
 26/4 44
 Credit 17/170
 873*

April 17, 1944.

Sehr geehrtes Fräulein Maar,

Es ist mal wieder Zeit, dass ich die Schulden meiner Frau zahle, wenn sie auch nicht hoch sind.

Zunächst Order No 703 mit \$ 1.76

Dann hat meine Frau im März für Sie verkauft:

| | | | |
|----------------------------------|------------|--|-------------|
| an Mrs. Mauk einen lipstick für | \$ 1.00 | | |
| less 45 % | <u>.45</u> | | |
| | .55 | | |
| plus tax | <u>.10</u> | | .65 |
| an Miss Copper einen Anytime für | | | |
| für | \$ 1.60 | | |
| less 45 % | <u>.72</u> | | |
| | .88 | | |
| plus tax | <u>.16</u> | | |
| | | | <u>1.04</u> |

sodass Sie zu erhalten haben \$ 3.45

Einen Scheck über diesen Betrag füge ich in Anlage bei.

Mit besten Grüßen

Ihr

S. Rosenthal

BETTY ROSON
THERAPEUTIC-REDUCING-SALON

RICHMOND, VIRGINIA

Feb. 4 1944

Dear Mrs. Maar,

Ich hatte gestern einen
langen Schreibrief an Sie fertig, nur
als es zu spät war, zu entdecken, dass
meine ganzen Episteln keine Musings
waren in dem ich fand dass die Dezember
verkäufe längst abgeschlossen waren.
Mein Bestand sieht jetzt so aus:

- 1 Night
- 1 Day
- 2 entall
- 2 Eye Anytime
- 1 Toilet Senu.
- 1 Skin Freshner
- 2 Lipsticks
- 3 Powders.

Ich verkaufte an Mrs. Clarke die Beauty
Lotion und 1 Eye Anytime an Mrs. Cooper.

30
23
27
09
37
2 25
3 25
3 55
3,13

Mrs. Clarke Jan. 44

| | | |
|-------------------|--------|--------|
| 1 Beauty "Lotion" | = 1.25 | = 0.60 |
| | + 13 | + 0.13 |
| | <hr/> | <hr/> |
| | 1.38 | 0.73 |

Mrs. Cooper Jan. 44

| | | |
|----------------|-------|--------|
| 1 Lge Anystine | 1.60 | 0.84 |
| | + 16 | + 0.16 |
| | <hr/> | <hr/> |
| | 1.76 | 0.80 |

| |
|-------|
| 0.80 |
| 0.73 |
| <hr/> |
| 1.53 |

Bitte schreiben Sie mir wie viel Geld ich
Ihnen schicken soll.

Wenn es Ihnen nicht zu langweilig ist,
schlage auf das bisher Bekannte von uns
warten Sie müssen, denn schreiben Sie mir

liste: 3 small anystine
1 night
1 Day
2 Lotion.

Ich grüße Sie herzlich Ihre

Setty Rasm

2.

5.38

Baskets: Small anghine

Dec. 8. Milk Meats + the ~~37~~
37

Dec. 23

Bill Smith's anghine + the 37

1 Hogerans (apple) 55-

1 Highstrom's do 41

Mice Straw + the 55

1 Seawater for
Mice Eggs + the 88

8.85
+ 28

9.13

Major Becklund's id. Dec. 3. 1944

2 small anghine

3 Egg beam

1 night

1 Schwicker

1 (something) - 3 Baskets

Jan. 3. 1944

1.

Dear Mrs. Meas,

Many thanks for your
nice note. I wish you a healthy and
prosperous new year, for dear Mrs
Meas.

Of course you are extremely right.
We have the figures everything the
way you propose

I enclose by now: the 50¢ + the 6. 60

the amount as you figured 5.38

Yours,

3.

Einige fünfzig die der Check ist
\$9.00

Weder noch in alle

Gut

Sten

Witz Kraem

Room

| | |
|----------------|----------|
| Bedroom | 15.12.43 |
| 4 No. Cupboard | 2.00 |
| 2 Tray tables | 1.75 |
| 2 Washbasins | 2.00 |
| 1 Toilet | 1.00 |
| 2 Fridges | 1.70 |
| 3 Towel Wras. | 2.50 |
| 2 Comm. Ks | 1.70 |
| 3 Day Night | 3.75 |
| | <hr/> |
| | 16.35 |
| Less 40.00 | 6.54 |
| | <hr/> |
| 30 P.H. 10.00 | 2.44 |
| | <hr/> |
| | 12.21 |
| | <hr/> |

Dec. 3. 1945

Sehr geehrte Frau Mary, Es ist sehr erhellend dass meine
Correspondenz überhaupt nicht mehr klappt, seit mein
Mann auch einen regulär job hat. Euphorisch sind
sicherlich nicht. Ich bin sehr reichhaltig geartet und
mir geht auf der ganzen Linie alles - wir zwei zusammen
in unserem business. Natürlich ist das sehr seit
längerer Zeit ein schrecklich jüdeliches Ereignis an der
Hand. Ich unterrichte bei meinem Beruf. Ich bin
bis allergisch gegen jedes Parfum. Ich kann überhaupt
nicht mehr mit mir selbst die zu arbeiten. Ich bin ich
nicht bei meinem Rasierapparat herüber von meinem
Leben. Einige vorzüglichen, die aber nie mit meiner
Hand in Verbindung kommen dürfen, das ist sehr
noch eine besondere Kunst. So wie ich unvorsichtig bin
kann ich nicht schlafen vor Freude. Na, es ist y. k.
Ich habe noch immer etwas da von meinen Ver-
halten und das wirklich keinen Wert mehr. -
Sicherlich, die Leute kriegen hier alles so wunderbar

und grossartig wehrhaftig verpackt, dass es wesentlich einfacher ist sich von Composites oder so die Sachen 100% fertig anpacken zu lassen, das kann man so schnell bekommen, In einem Geschäft wie Brownies das verkaufen die Netts und alles auch liessen in Kunstform, das ist auf der Seite kein Teil. Lassen Sie mich mal diese Geschichte und die Werbeteil verkaufen, dann können wir weiter sehen.

Ich hatte die grosse eine Anytime oder einer Kurze verkauft u. von wie 5 auf dem Programm steht für \$1.60 plus 16ct. tax, die 3 ct. Diff. auch in Marken.

Wenn ich nächsten mal wieder nach N.Y. komme werden wir uns dort hoff. mal kennen lernen.

Myrtle Terrace Lane
Wetzy, Kansas.

Van Mrs. Cooper, Mon. Ave. 3011. Richmond, Va.

| | | |
|-------------|-------------|--------|
| 1 Anytime | 4.27 | |
| 1 Anytime | 1.60 | |
| tax | 16 | |
| | <u>6.03</u> | |
| down at 40% | 85 | = 5.18 |
| + 98ct. | | |

| | |
|---------------|-------------|
| 1 Anytime Cr. | 1.60 |
| plus tax | 16 |
| | <u>1.76</u> |

Room

Restaurant 26. 8/24. 43

4 for breakfast 2. —

2 for Dinner 1.70

2 Night v 2. —

1 Room 1. —

2 Towels 1.70

2 Towels 2.50

2 Cigarettes 1.70

4 Big Lunch 5. —

17.60

Less 40% 7.04

10.56

3 Puder 2.40

12.96

Dr. S. Rosenthal.

1709 Hanover Ave., Apt. 6
Richmond, Va.
May 14, 1943.

Miss Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
New York, N.Y.

Sehr geehrtes Fräulein Maar,

Nach anliegendem Brief meiner Frau bleibt mir nur noch
übrig mit Ihnen abzurechnen.

Meine Frau hat für Sie verkauft an

| | | | Preis | Tax | Comm. |
|---------------|---|---------------|---------|------------|-------|
| Mrs. Alsberg | 2 | Anytime Cream | \$ 1.00 | .10 | .40 |
| " Sternheimer | 1 | " " | .50 | .05 (os) | .25 |
| " Hicks | 1 | " " | 1.50 | 0.15 (.15) | .75 |
| " Lisman | 1 | Day " | .85 | .09 | .34 |
| " Copper | 1 | Night " | 1.00 | .10 | .40 |

Sie selbst hat verbraucht:

| | | | | | | | |
|---|-----|---------------|------|------------|-------------|-----|------|
| 1 | l. | Anytime Cream | 1.25 | less Comm. | .75 | .08 | |
| 3 | sm. | " " | 1.50 | " " | .90 | .09 | |
| 1 | | Day | .85 | " " | 0.51 (.51) | .05 | |
| 2 | | Sensation | 2.50 | " " | 1.50 (1.50) | .15 | |
| 2 | | Lotion | 2.00 | " " | 1.20 | .12 | |
| | | | | | \$ 9.71 | .98 | 2.09 |

Sie haben also zu erhalten

| |
|----------------|
| \$ 9.71 |
| plus .98 |
| <u>\$10.69</u> |
| less 2.09 |
| <u>\$ 8.60</u> |

Hinzu kommen p.p.

| |
|----------------|
| .25 |
| <u>\$ 8.85</u> |

Andererseits geht unser Guthaben

| | |
|----------------|-------------|
| 1.02 | ab, sodass |
| <u>\$ 7.83</u> | verbleiben. |

Einen Check über diesen Betrag füge ich in Anlage bei.
Mit besten Grüßen

Ihr

Rosenthal

M. Rosenthal

BETTY ROSON
THERAPEUTIC-REDUCING-SALON

RICHMOND, VIRGINIA 19
May 31st 43

Dear Miss Maar,

Thank you for the letter I got today. I prefer the issue with prices for my case. There are people who read the N.Y. Times sundays and come in R. Maybe there will be a possibility to sell once in a while some making powder. Please send me 2 boxes.

Best regards and
good luck
Yours
Betty Roson.

HEDDA MAAR

1098 Anders on Ave.
N.Y. May 3, 1943.

Sehr geehrte Frau Roson:

Leider Haben Sie alle meine Briefe seit Monaten unbeantwortet gelassen, was ich natuerlich sehr bedaure.-Ich hoffe, dass nur Ueberlastung an Arbeit & Nichts anderes der Grund fuer dieses lange Schweigen ist.

Ich bin sicher, dass Sie kein Toilettewasser mehr haben & auch keinen Skin Freshener & ich wuerde mich doch sehr freuen, wenn ich Ihnen dieses -anderes natuerlich genau so gern-senden koennte.

Endlich naechste Woche wird nun mein Dusting Powder fertig: Sensation, Body Powder. Mine Schachtel enthaelt 7 ozs. ist im Charakter wie das Toilettewasser aufgemacht & sieht wirklich sehr ansprechend & apart aus. Verk. Preis ist \$1,50. Der Einkaufspreis fuer Sie ist 80%. Ich wuerde mich sehr freuen, wenn Sie vielleicht erst mal 3 schicken lassen wuerden, um den Verkauf zu versuchen & erwarte diesbezl. Ihren Bescheid.

Meine Prospekte, die all die Empfehlungen der Zeitungen zusammen gestellt enthalten, sollen nun endlich naechste Woche fertig werden, ich warte darauf seit 3 Monaten. Wollen Sie mir vielleicht 25 Adressen aufgeben, ich moechte an diese die Prospekte senden mit dem Vermerk dass die Praeparate bei Ihnen erhaeltlich sind. Wenn ein oder 2 Damen reagieren, dann werde ich auf dieser Basis weiter arbeiten.

Ich erwarte Ihre frdl. Antwort & begruesse Sie & Ihren Gatten vielmals

Dr. S. Rosenthal.

1709 Hanover Ave., Apt. 6
Richmond, Va.
December 28, 1942.

Miss Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New-York, N.Y.

Maar

Sehr geehrtes Fräulein Maar,

Um das neue Jahr nicht mit mehr Schulden anzufangen, als unbedingt nötig ist:

Meine Frau hat verkauft an

| | | | | |
|---------------|--------------------------|--------|------|-----|
| Mrs. Eichberg | 1 Day Cream | \$.50 | plus | .05 |
| " Bruck | 1 Any Time | .50 | " | .05 |
| " Sternheimer | 1 " " | .50 | " | .05 |
| " Ober | 1 Beauty Skin & Lipstick | 1.85 | " | .19 |
| " Miles | 1 Sensation & " | 2.10 | " | .21 |

| | |
|-----------|-------------|
| \$ 5.45 | <u>\$55</u> |
| less 40 % | 2.18 |
| \$ 3.27 | |

Meine Frau hat selbst in ihrer Praxis verbraucht bzw. als Weihnachtsgeschenke an Kunden gegeben:

| | |
|----------------------------|----------------|
| 1 Sensation | \$ 1.25 |
| 3 Any Time | 1.50 |
| 1 Sensation (Weihnachtsp.) | 1.25 |
| 1 Lotion | 1.00 |
| 2 Any Time 8 oz. | \$ 2.50 |
| | <u>\$ 7.50</u> |
| less 40 % | 3.00 |
| | <u>\$ 4.50</u> |

| | |
|------|----------------|
| plus | <u>.55</u> |
| | <u>\$ 1.00</u> |

Zu bezahlen sind also \$ 3.27 plus 4.50 plus 1.00 gleich \$ 8.77. Einen scheck über diesen Betrag füge ich in Anlage bei.

In diesem Augenblick sagt mir meine Frau, dass sie auch die beiden Freshner verbraucht habe. Sie haben also weiter zu bekommen:

| |
|---------------------|
| \$ 1.70 |
| less .69 |
| <u>\$ 1.02</u> |
| tax .11 |
| <u>\$ 1.13</u> |

\$ 1.13, mithin im ganzen \$ 9.90. Mein Scheck lautet daher über den letztgenannten Betrag.

Sodann bittet Sie meine Frau, ihr sobald wie möglich zu schicken:

5 Any Time
2 " " 8 oz.
3 Sensation.
~~Ans~~

Ausserdem benötigt meine Frau neuen Freshner und fragt, ob Sie ihr diesen nicht in einer grösseren Packung schicken können. Sollte dies nicht möglich sein, so bittet meine Frau um Zusendung von 2 der bisherigen Grösse.

Endlich soll ich Sie darauf aufmerksam machen, dass Ihre labels sehr leicht und oft abfallen. Meine Frau wäre Ihnen dankbar, wenn Sie beim Aufkleben der labels darauf achten würden.

Ich bedauere sehr, dass ich Ihnen keine grösseren Aufträge geben und keine grösseren Abgänge melden konnte, besonders in Weihnachtspackungen, die wirklich schön und geschmackvoll sind. Aber: Kleinvieh giebt auch Mist. Die noch in ihrem Besitz befindlichen Weihnachtspackungen wird meine Frau noch zu verkaufen suchen, evtl. die verschiedenen Sachen einzeln.

Mit den besten Wünschen für 1943 und herzlichen Grüssen, auch von meiner Frau

Ihr

Rosenthal.

Meine Frau, die obigen Brief gelesen hat, macht mich darauf aufmerksam, dass der Day Cream nicht .50 sondern .85 kostet. Sie haben also .39 mehr zu bekommen, d.h. \$ 10.29. Über diesen Betrag lautet der beigegefügte Scheck.

D.O.

456.3 457 10.13
 10.8 7
 12.11 17
 10.31

456.3 457 10.13
 10.8 7
 12.11 17
 10.31

Bankausweis letzte Gefangung:

| | | |
|-----|------------------|-------|
| (0) | ✓ 2 Sarsaparilla | 2.50 |
| (1) | ✓ 1 Sarsaparilla | 1.25 |
| (2) | ✓ 4 Bayreuther | 3.46 |
| (2) | ✓ 3 Nigellidamen | 3.00 |
| (1) | ✓ 3 Bitter | 3.00 |
| | ✓ 3 Aniswässer | 1.50 |
| | 1 Filixwässer | 0.85 |
| | | <hr/> |
| | | 8.50 |
| | Less 10.00 X | 10.40 |
| | | <hr/> |
| | | 11.10 |

ausgegeben
 11.10

Dr. S. Rosenthal.

1709 Hanover Ave., Apt. 6
Richmond, Va.
November 5, 1942.

Miss Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
New-York, N.Y.

Sehr geehrtes Fräulein Maar,

Im Namen meiner Frau, herzlichen Dank für Ihr Schreiben!
Wenn Sie meinen, meine Frau sei, als sie ihren Brief an Sie schrieb, irgendwie verletzt gewesen, so haben Sie diesen Brief leider nicht richtig aufgefasst. Meine Frau hatte auch nicht die mindeste Veranlassung gekränkt zu sein und auch nicht eine Spur von einem derartigen Gefühl. Sie wollte mit ihrem Brief nur Sie über ihre Tätigkeit - Sie hatten in Ihrem vorhergehenden Brief gemeint, meine Frau habe einen Beauty-Salon - aufklären pp.

Meine Frau ist selbstverständlich gern bereit, Ihre Sachen weiter zu verkaufen, hat mir auch gerade vor einigen Minuten am Telephon erzählt, dass sie gerade einen Ihrer Creams verkauft hat. Sie wäre Ihnen dankbar, wenn Sie ihr möglichst umgehend einige Ihrer ~~xx~~ Weihnachtspackungen zusenden würden. Sie will gern versuchen, so viel wie möglich davon für Sie zu verkaufen.

Haben Sie schon Antwort von Frau Krug? Es würde uns sehr interessieren, was Sie geantwortet hat.

Mit herzlichen Grüßen, auch von meiner Frau

Ihr

Rosenthal

Meiner Frau bitte für bitten, das Reinigungsgeräten 5 mehr-
mehr Any Time Creams beigefügen.
J. O.

werden.

HEDDA MAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y. Nov. 11, 1942.

Sehr geehrter Herr Dr. Rosenthal:

Mit vielem Dank bestaetige ich Ihre frdl. Zeilen; ich freue mich sehr, dass Ihre Gattin bereit ist, meine Praeparate zu verkaufen. Die Xmas Packungen sind sehr huebsch ausgefallen & ich hoffe auf einen guten Erfolg.-- Ich sende zunaechst mal einige & fuege diesem Brief eine komplette Liste bei. Ihre Gattin kann dann entscheiden ob & welche sie mehr haben moechte. Die Preise sind die gleichen.--

Es sieht sehr huebsch aus, wenn der Deckel neben der Packung steht, vielleicht ist dieser Hinweis eine kl. Anregung.

Fr. Krug hat natuerlich nicht geantwortet, ich hab's nach Ihren Schilderungen nicht anders erwartet.

Uebrigens wird haefig gesagt, dass ein Cream keine "Gift" sei. Ich sagte kuerzlich einer Dame darauf, dass mitunter einer sehr froh ist, gut Cream zu bekommen, es ist eine sehr huebsche zuzuegliches Geschenk. Natuerlich passt es nicht fuer Jeden. Das muss man allein wissen. Diese Dame wohnt hier in einem Hotel & orderte daraufhin 6 Stueck.-- Sensativ ist bei vielen Maennern sehr beliebt, viele Frauen kaufen es regelmaessig, ebenso den Freshener fuer nach dem Rasieren.

Noch viele Gruesse fuer heute an Sie & Ihre Gattin

meubler.

BETTY ROSON SALON
THERAPEUTIC - REDUCING
210th GRACE AMERICAN BLDG.
DIAL 3-3080 OR 61202

Ridgmont Va.

Dear Mrs. Meier,

Ich nehme den ersten wirklich richtigen
Tag den ich seit Monaten habe, um Ihnen und selbst zu
schreiben. Ich war so glücklich in der Vergangenheit dass ich
nicht zu Überzeugungen oder guten Schreibern kam. Sie haben
Mrs. Kleynman gesprochen und - mich nicht. Sie war 3
Wochen dort, ich war auf der Fin-er. Rückfahrt in meine
1 wch. Urlaub in New York. Das war Sonntag in. Later Day
und nächsten Samstag. Ich ging also 3 Tage. Da ich
vollkommen erschöpft war hatte ich mir vorgenommen
niemanden - außer meine Angehörigen - zu sehen. Ich habe das
consequently durchgeführt. Mein aber wegen dass ich 3 Schwachen
1 Schwager in. 1 Tochter in N.Y. Brief und dass mir das nicht
genügt. Ich wünschte, dass mir ein solches Arbeitsvorteil
bzw. stellt und konnte den nicht so heruntergehoben
wie ich war, in Angriff nehmen.

Ich habe Gretel Kleynman und mich zu Gesicht bekommen,
hoffe aber, dass sie Ihnen die nötigen Anweisungen
über mich gegeben hat. Ich habe natürlich keine
Beauty Salon und keine Operator. Ich habe eine ganz
recht eingerichtete Office (die natürlich nicht von einem
und andere für mich allein ohne Hilfe. Da ich jede
Fall der zur Behandlung kommt, sei's Kosmetik,
manicure oder Relaxing was so viel nehmen und

Wichtigste Sache
Hochachtungsvoll

Sehr geehrte Damen ich habe eine kleine
Säugling vorzubereiten. Also auf Wunsch im Verkauf
von Süssheits Missionen kann man wirklich
bei uns nicht rechnen. Ich bringe bei Zufall und
gerade etwas an den Mann - aber es ist das
immer mit Bedacht. Die Dame die sich
für Ihre Präparate interessierte Frau König habe
ich angeklagt und mich ihr Lebensmittelp
angeboten ihr ein Geschenk - Facet zu geben mit
Ihren Präparaten. Sie versprach sich ja nicht
aber hat es bisher nicht. Ich bin nicht so glücklich.
Wir kennen uns in. Liden uns nicht sehr. Sie
ist auch aus Frankfurt. Liegt uns aber nicht so gut, das
ich mit ihr befreundet sein möchte in. Das nicht
sie uns sehr nützlich. Ich dank schon ab Frau König
nicht ihrer als geeignet wäre Ihre Sachen zu
verkaufen. Ihre Adresse ist: Frau H. H. König,
2311, Idlevort am Richmond. Kö. Heute Sie sind ungefähr an
Sie, damit man noch Wärmelosegeschäft machen kann,
dem hier bei uns - sehen Sie - wenn wirklich und
und haben eine und was Wärmelose von den paar
Damen die zu uns kommen - das ist doch ohne Zeit!
Sie sehen mein business nicht wie es ist - wenn ich am
Tag 4-5 Damen behandle und dieselben Damen 2 bis 3
mal in der Woche wieder habe dann habe ich einen guten Preis.
Ohne in der Lage zu sein einen guten Absatz in Ihren
besten Mitteln zu bekommen. So lange Sie zufrieden
sind mit den bestehenden Präparaten, die ich für Sie machen kann,

abgibt aber ich gebe nicht das ich die Arbeit lang kumpieren
kann, wenn man die nicht
haben, die Kunde von Frau König
Walter soll für die Arbeit, die für
Sachen kaufen.

31 - Provision

HEDDA MAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y. 8.10.1942.

Mr. Dr. S. Rosenthal
1709 Hanover Ave.
Richmond, Va.

Sehr geehrter Herr Dr. Rosenthal:

Mit bestem Dank bestaetige ich Ihre w. Zeilen v. 8.5.42., die money-order ueber \$4,80 & die neue order. Im moment ist das Geschaeft ruhiger & umso mehr begruesste ich die neue order.

Bei der Abrechnung ist Ihnen ein Versehen unterlaufen: Sie haben vergessen, die Provision fuer den Verkauf abzuziehen. Die Abrechnung ist wie folgt:

| | | |
|---------------------------|-----------------|-------------|
| an Mrs. Goodman, Richmond | 1 Sensation | \$1,25 |
| an " Deckert, Rome, Ga. | 1 Anytime Cream | 0,50 |
| " " " | 1 Nightcream | 1,00 |
| | | <u>2,75</u> |

Mrs. Rosen verkauft in ihrer Praxis:

| | |
|-----------------|--------------|
| 1 Sensation | \$1,25 |
| 1 Anytime 8 oz. | 1,25 |
| | <u>2,50</u> |
| less 40% | 1,00 |
| | <u>1,50</u> |
| Plus 10% tax | 15 |
| | <u>1,65.</u> |

| | |
|--------------|-------------|
| less 40% | <u>1,10</u> |
| | 1,65 |
| plus 10% tax | 17 |
| | <u>1,82</u> |
| plus Porto | 12 |
| | <u>1,94</u> |

| | |
|----------------|--------------|
| | 1,65 |
| | <u>3,59</u> |
| erhalten | 4,80 |
| Saldo fuer Sie | <u>1,21.</u> |

In Beantwortung Ihrer Anfrage moechte ich Ihnen mitteilen, dass das Gesetz verlangt, von jeder Ware, die an einen Massagesalon oder beauty salon geliefert wird, 10% tax zu fordern, gleichviel ob diese zum Verkauf oder zur eignen Benutzung geordert wird.

Der Ordnung wegen eine neue Aufstellung:

| | |
|------------------|----------------|
| 2 Anytime Cream | \$1,00 |
| 2 " " 8 oz | 2,50 |
| 3 Daycream | 2,55 |
| 1 Nightcream | 1,00 |
| 3 Lotion | 3,00 |
| 2 Skin Freshener | 1,70 |
| 4 Lipsticks | 3,40 |
| | <u>15,15</u> |
| less 40% | 6,06 |
| | <u>9,09</u> |
| Saldo tax | 45 |
| | <u>\$ 9,54</u> |

Ich habe der heutigen Sendung eine etwas groessere Probe des "lotions" beigefuegt. Ich nehme an dass indem Salon Ihrer Gattin auch Manicure gegeben wird. Ich lasse hier in einem Salon den Damen nach dem Manikueren die Haende einreiben & dieser Salon hat dadurch schon eine ganze Anzahl Flaschen verkauft, zumal das lotion wirklich beson-

besonders vorzueglich & ausgiebig ist. Es ist uebrigens auch ein herrliches Koerperpflegemittel.

Die Saison fuer Creams setzt jetzt bald ein & ich wuerde es begruessen wenn ich Ihrer Gattin wieder einige Toepfe senden koennte, zumal sie nur noch einen einzigen Nightcream dort hat. Sind noch alle Farben lipsticks vorraetig?

Ende des Monats werde ich sehr interessante Plakate haben. Da diese mich sehr viel Geld kosten, moechte ich Ihrer Gattin nur eins senden, wenn sie es aufstellen will & es ihre Kunden sehen. Es waere nett, wenn Sie so frdl. waeren mich wissen zu lassen, ob sie etwas davon haelt. Falls sie neue Reklame Buechlein wuenscht, lassen Sie es mich bitte wissen.

Es wird Ihrer Gattin interessant sein zu hoeren, dass Fr. Gouverneur Lehmann mein Lotion & meinen Day Cream benutzt. Am 8.1.42. schreibt mir ihre Sekretaerin: Mrs. Lehman has asked me to say that she is enjoying the Exquisit Day Cream and the Exquisit Lotion very much....

Uebrigens ist Fr. Stefan Zweig eine Privatkundin von mir.

Ich werde mich freuen bald wieder von Ihnen zu hoeren & begruesse Sie und Mrs. K_oson vielmals

JEDDA MAAR

Br. S. Rosenthal.

1709 Hanover Ave., Apt. 6
Richmond, Va.
September 1, 1942.

Miss Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
New-York, N.Y.

Sehr geehrtes Fräulein Maar:

Entschuldigen Sie bitte, dass ich Ihren Brief vom 10. vor. Mts. erst heute beantworte. Ich habe aber leider wieder mal auf der Nase gelegen, und das gründlich. Grippe mit Lungenentzündung. Jetzt bin ich aber G.s.D. wieder im Schuss.

Dass mir ein Versehen unterlaufen ist, ist richtig. Andererseits ist aber auch Ihre Berechnung nicht ganz richtig. Sie haben übersehen, dass wir in unserer letzten Correspondenz vereinbart haben, dass meine Frau nicht in eigenem, sondern in Ihrem Namen verkaufen soll. Die Folge davon ist, dass die tax von den Verkäufen an die Damen Goodman und Deckert von Ihrem vollen Preis, und nicht von dem Preis nach Abzug der 40% zu berechnen ist. Denn Sie haben an die Damen verkauft, nicht meine Frau. Infolgedessen müssen Sie auch die volle Steuer bekommen und abführen. Dementsprechend habe ich die Steuer von diesen Verkäufen richtig mit 28 cts. berechnet und an Sie abgeführt, während Ihre Berechnung mit 17 cts. nicht richtig ist. Das Guthaben meiner Frau beträgt demnach noch \$ 1.10. Ich bitte Sie, mir zu bestätigen, dass wir jetzt einiggehen.

Das Geschäft meiner Frau war in diesem Sommer nicht so gut wie im Winter, aber wesentlich besser als im vergangenen Jahr. In Anbetracht der Jahreszeit war meine Frau recht zufrieden. Dafür ist sie aber auch jetzt sehr erholungsbedürftig, nicht zuletzt auch infolge meiner Krankheit, dass sie nächste Woche ausspannen wird.

Sodann vermisse ich Ihre Rechnung über Ihre letzte Sendung. Ich weiss nicht, ob sie noch geschickt haben, oder ob meine Frau sie während meiner Krankheit verlegt hat. Für Zusendung eines Duplikats wäre ich Ihnen sehr dankbar.

Die Zusendung eines Ihrer neuen Plakate würde meine Frau sehr begrüßen. Da dessen Aufstellung dem Geschäft nur förderlich sein kann, wird es selbstverständlich an einer den Kunden in die Augen fallenden Stelle aufgestellt werden.

Mit besten Grüßen, auch von meiner Frau,

Meinen f. Auftr. .

Ihr ergenster

Rosenthal.

HEDDA MAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y., Sept. 19, 1942.

Mr. Dr. S. Rosenthal
1709 Hanover Ave.
Richmond, Va.

Sehr geehrter Herr Dr. Rosenthal:

Entschuldigen Sie bitte die verspätete Antwort auf Ihre w. Zeilen vom Sept. 1.42. Es war vor den Feiertagen so viel, dass mir manches liegen geblieben ist.

Ich hoffe Sie hatten mit Ihrer w. Gattin nach deren guter Erholung schöne Feiertage & fühlen sich auch selbst wieder recht wohl.

Das Plakat wird angekommen sein, es ist fuer meinen Geschmack sehr schön ausgefallen & ich werde mich freuen wenn es Ihren Beifall hat & hoffentlich sich auch gut auswirkt.

Das Guthaben von \$1.10 stimmt. Ich werde in Zukunft alle Rechnungen als Kommissionsware ohne Steuer ausschreiben. Fuer die mir von Ihnen als verkauft angegebene Ware werde ich dann nach Geldeingang ordnungsgemässe Rechnungen mit der von Ihnen angegebenen Steuer senden, da ich nicht vorher weiss, was im Salon verbraucht wird & was verkauft wird. Ich halte diesen Weg fuer den einfachsten. Die Copy der letzten Rechnung ist anbei schon so ausgestellt.

Ich weiss nicht, ob Sie dort den "Aufbau" lesen, nehme es aber an. Ich hatte in der Feiertagsnr. das beigelegte Inserat drin, ausserdem hat "Fr. Marianne" im redaktionellen Teil kl. Abhandlungen ueber "Exquisit, Cr. for the Day", den sie mit der deutschen Mattcream verglichen hat, & ueber den Anytime Cream geschrieben. Es sind verschiedene Anfragen eingelaufen, ausserdem u.a. auch die beigelegte Copy. Ich werde der Dame schreiben dass meine Cosmetic bei Ihnen dort erhaeltlich ist & ihr ein Buechlein senden. Vielleicht schicken Sie ihr auch eine kl. Mitteilung. Ich bin sehr interessiert, ob sie kaufen wird. Als Parfum wuerde ich Sie bitten, ihr das "Sensation" zu empfehlen.

Wenn alles in Ordnung geht, werde ich in c. 2 Wochen einen neuen Artikel haben: Sensation, Dusting Powder. Dusting Powder ist in diesem Land ein sehr grosser Artikel & ich werde mich freuen, wenn ich Ihre Gattin auch dafuer interessieren kann.

Ich wuensche ein gutes Herbstgeschaeft & hoffe, bald wieder von Ihnen zu hoeren. Mit besten Gruessen an Sie & Ihre Gattin verbleibe ich

Menna

Dr. S. Rosenthal

1709 Hanover Ave., Apt. 6
Richmond, Va.
August 5, 1942.

Miss Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
New-York, N.Y.

Sehr geehrtes Fräulein Maar,

Seit unserer letzten Correspondenz hat meine Frau für Sie verkauft

| | | | |
|--------------------------------|------------------------------|-----|-----------------------|
| an Mrs. Goodman, Richmond, Va. | 1 large Sensation | für | \$ 1.25 |
| " " Deckert, Rome, Ga. | 1 Anytime Cream | " " | 0.50 |
| " " " " | 1 Night | " " | 1.00 |
| | insgesamt für | | <u>\$ 2.75</u> |
| | Hinzu kommt tax mit | | 28 \$ 0.28 |
| | zusammen | | <u>\$ 3.03</u> |

Meine Frau hat in ihrer Praxis verwandt:

| | |
|------------------------------|----------------|
| 1 large Sensation | \$ 1.25 |
| 1 large Anytime Cr. | <u>\$ 1.25</u> |
| | \$ 2.50 |
| minus 40 % mit | \$ 1.00 |
| verbleibt | <u>\$ 1.50</u> |
| hierzu tax | <u>\$ 0.15</u> |

| | | |
|---------------------------------|---------|-----------------|
| sodass sie selbst zu zahlen hat | \$ 1.65 | \$ 1.65 |
| mithin insgesamt | | <u>\$ 4.68.</u> |

Ich füge diesen Betrag in einer Money-order bei.

Sodann bitte ich Sie namens meiner Frau, ihr unter der Adresse Betty Roson, Grace American Building, 3 Sensation sobald wie möglich zuzuschicken.

Mit besten Grüßen, auch von meiner Frau

Ihr

Rosenthal.

Nachträglich fällt mir ein, dass ich oben die taxes, wie es selbstverständlich auch richtig ist, für die Verkäufe meiner Frau nach deren Verkaufspreisen berechnet habe, während Sie sie nach den Preisen abzüglich 40 % Provision meiner Frau berechnet haben. Für den Verkauf an Mrs. Goodman können Sie auf die von Ihnen meiner Frau in Rechnung gestellten tax nur 0.08 und nicht 0.13 gutschreiben, ebenso für die Verkäufe an Mrs. Decker nur 0.09 und nicht 0.15. Ich habe ferner die von Ihnen berechneten Versandkosten mit 0.12 übersehen. Ich sende Ihnen deshalb money-order über \$ 4.80- Muss eigentlich meine Frau auch für die gachen tax bezahlen, die sie nicht verkauft, sondern in ihrer Praxis an Kunden verwendet, die nichts Besonderes dafür zahlen. Ich wäre Ihnen für eine Auskunft hierüber verbunden.

D.O.

Steel work for 2500 sq ft

| | |
|------------|-------|
| 3 beams | 1.20 |
| 2 columns | 3.00 |
| 1 slab | 2.00 |
| 3 beams | 1.00 |
| 2 columns | 1.75 |
| 4 supports | 3.40 |
| | <hr/> |
| | 14.15 |
| | 2.00 |
| | <hr/> |
| | 16.15 |

8.49 15.15

1
2.49 60.60

1.50 15.15

8.99 6.09

58.15 9.09

9.39 9.55

2.42 3.44

8.89
4.13
13.02
3.44
9.55

Betty Roson.

Grace American Building
4th & Grace Street
Richmond, Va.
June 17, 1942.

Miss Hedda Maar
1098 Anderson Ave.
New-York, N.Y.

Sehr geehrtes Fräulein Maar,

Zunächst gestatte ich mir, mit Ihnen abzurechnen. Ich habe Ihnen zu zahlen:

| | |
|------------------------|---------|
| 1 Any Time Cream | \$ 0.50 |
| 3 Day Cream | " 2.55 |
| 2 Lipsticks | " 1.70 |
| 1 Sensation | " 1.25 |
| | <hr/> |
| | " 6.00 |
| less 40 % | " 2.40 |
| | <hr/> |
| | " 3.60 |
| plus tax (abgerundet) | " 0.20 |
| Rechnung No.1084 | " 0.56 |
| | <hr/> |
| | " 4.36 |

Money-Order über den Betrag von 4.36 füge ich bei. In meinem Besitz sind jetzt noch Sachen im Werte von \$ 8.89.

In der Zwischenzeit habe ich erfahren, dass ich zum Verkauf von Creams pp. ausserhalb der Benutzung in meiner Tätigkeit als Masseuse eine License benötigen, für die ich mindestens \$ 38.00 zu zahlen hätte, auch wenn ich sie heute für den Rest des Jahres nehme. Das lohnt sich selbstverständlich nicht mehr für dieses Jahr. Ob ich sie anfangs nächsten Jahres nehme, muss ich mir noch überlegen. Einstweilen könnten wir so verfahren, dass ich für Sie verkaufe und Ihnen jeweils die Namen der Kunden aufgebe, an die ich verkauft habe. Ich bitte Sie um Bescheid, ob Sie hiermit einverstanden sind.

Auf alle Fälle bitte ich Sie, mir 3 grosse Jars Any Time Creams zu schicken, ferner 2 Sensations. Diese Sachen verwende ich in meiner Office.

Für Zusendung der verschiedenen Zeitungsausschnitte danke ich Ihnen. Sie sind sehr interessant.

Mit besten Grüßen

Ihre

Betty Roson.

Statement.

| | | | | | |
|-----------|----------|-------------|--------------|---------|------------------|
| 22.12.41. | bill for | Mrs. Klugm. | No. 1023 | \$ 4,18 | |
| 7.1.42. | " | " | " Roson " | 1026 | " 11,20 |
| 6.2. | " | " | " v.Gutfeld" | 1048 | " 5,85 |
| | | | | | <u>" 21,23</u> |
| | | | | paid | " 7,50 |
| | | | | Saldo | <u>\$ 13,73.</u> |

N.Y.31.3.42.

Roson

Betty Roson.

Grace American Building
4th and Grace Street
Richmond, Va.
April 13, 1942.

Miss Hedda Maar
1098 Anderson Avenue
New-York, N.Y.

sehr geehrtes Fräulein Maar,

zunächst bitte ich vielmals um Entschuldigung, dass ich Ihr Schreiben vom 19 vor.Mts. noch nicht erledigt habe. Aber meine buchhalterigen und Schreibarbeiten werden von meinem Mann erledigt, der leider einige Wochen krank war.

Die beiden adds, die Sie jenem Schreiben beigelegt hatten, gebe ich Ihnen in Anlage mit Dank zurück.

Die gewünschte Aufstellung über die Zusammensetzung des Betrages von \$ 7,50, den ich Ihnen übersandt hatte, kann ich Ihnen leider noch nicht geben, weil ich zu meinem Bedauern Ihre Rechnung über die Sendung an mich verlegt habe. Ich bitte Sie, mir ein Duplikat zusenden zu wollen. Die gewünschte Abrechnung wird Ihnen dann unverzüglich zugehen. Eine Rechnung über die Sachen, die Frau von Gutfeld mir gebracht hat, bitte ich bei dieser Gelegenheit ebenfalls zugehen zu lassen.

Mit besten Grüßen

Ihre

Betty Roson.

Betty Roson.

Grace American Building, # 210
4th & Grace Street
Richmond, Va.
April 20, 1942.

Miss Hedda Maar,
1098 Anderson Ave.
New-York, N.Y.

Sehr geehrtes Fräulein Maar,

Herzlichen dank für Übersendung der Gesamtaufstellung!
Meine Abrechnung per heute stellt sich, wie folgt:

Von Ihren sachen sind verkauft:

| | |
|--|----------------|
| 2 Nightcream | \$ 2.- |
| 6 Anytime | " 3.- |
| 1 Lotion | " 1.- |
| 2 Freshner | \$ 1.70 |
| 2 Sensation | " 2.50 |
| 3 Lipsticks | " 2.55 |
| insgesamt | <u>" 12.75</u> |
| less 40% | " 5.10 |
| | <u>" 7.65</u> |
| plus taxes | " 0.40 |
| ergibt plus pp.
ergibt insgesamt | <u>" 8.54</u> |

Ich bemerke hierzu, dass ich Ihnen s.Z. den Betrag von \$ 7.50 überwiesen hatte, ohne nachzurechnen, was Sie zu bekommen hatten, dass Sie weiter taxes nur bei der zweiten Rechnung, nicht aber bei den beiden anderen berechnet haben und dass dem die oben für taxes eingestellte Summe entspricht.

Dass ich Ihre verschiedenen Fragen nicht beantwortet habe, bitte ich zu entschuldigen, ich hatte es einfach übersehen. Ich kann Ihnen auch heute nur antworten, dass ich vorläufig Ihre in meinem Besitz befindlichen Sachen wenigstens zum grössten Teil verkauft haben möchte, bevor ich weitere Bestellungen aufgabe. Hierzu muss ich Ihnen mitteilen, dass Mrs. Gaines bereits seit einiger Zeit nicht mehr in einem beauty-shop, sondern einer laundry angestellt, infolgedessen nicht mehr in der Lage ist, Ihre sachen zu verkaufen, und mir alles, was sie noch hatte, zurückgegeben hat.

Adressen in anderen Städten kann ich Ihnen leider nicht angeben. Ich wüsste niemanden, der sich mit dem Verkauf Ihrer sachen befassen könnte. Ich hatte eine Dame in Rome, Ga. für Ihre Sachen interessiert und ihr verschiedenes gegeben, sie hat mir aber geschrieben, dass sie nichts habe verkaufen können.

Den Betrag von \$ 1.04, den ich Ihnen nach obiger Aufstellung noch verschulde, füge ich in Anlage bei.

Mit besten Grüßen

Ihre

Betty Roson

*Ich hätte gern
einen Versuch von Lipstick & Sample.*

Betty Roson.

Grace American Building
4th & Grace Street
Richmond, Va.

Miss Hedda Maar
1098 Anderson Ste.
New-York, N.Y.

Sehr geehrtes Fräulein Maar,

Damit Sie auch einmal von mir geld sehen, gestatte ich mir, Ihnen in Anlage eine money-order über \$ 7.50 beizufügen.

Der verkauf geht leider sehr langsam, da es sehr schwer ist, die Leute an neue Mittel zu gewöhnen. Einer Kundin war der Preis sogar zu niedrig, sie meinte, sie zahle für einen entsprechenden Cream mehr als das Dreifache, der müsse dafür doch auch sehr viel besser sein. Trotzdem hoffe ich, im Laufe der Zeit auch in Ihren sachen, die ich sehr schätze, in's geschäft zu kommen.

Mit besten grüssen

Ihre

Betty Roson.
Betty Roson.

108 Anderson Ave.
N.Y.C., N.Y.

N.Y. Jan. 7. 1942.

Dear Mrs. Mason:-

I received your kind letters from Jan. 3. & 5. I tell you my best thanks for your interest; I am very happy that you want to start in selling my cosmetics that you were able to get me there no other customer.

I know how hard it is to make ladies changing their creams etc., therefore I appreciate so much your wish to help me to introduce my preparations in Richmond.

I am sure you will sell them. Did Mrs. Klugman tell you that I started with my Day Cream only, that means with one cream? I was everywhere told: Impossible to introduce new cosmetics; so I tried on the smallest scale. And --- I sold ---. And try now to build up and am to everybody thankful who makes it possible. I think it a big success to be possible to develop in not more than 2 years out of one article a complete line.

Most of the ladies having used once my cosmetics, buy them again & again. They really are made of the best & most effective ingredients & everybody feels the good, they do to the skin. I have to bring the best as I can't make the advertisement the big concerns do. My qualities have to make advertisement. One point they differ absolut from the American Cosmetic: All my preparations have an elegant & delicate fragrance, similar to expensive French products.

I am sorry you are only interested in Exquisit, Day Cream & Anytime Cream; if I may recommend, you should take at least the "Exquisit, Light Cream". Many ladies like this cream so much that they order Lb. jars. It is a very rich cream, a necessity for very dry skin.

I am only too glad to have 2 customers & have to work only with one. I think it a very good idea that you want to give your orders & include these of your friend. I send you with the same mail some of my products in consignment and I hope to get very soon a new consignment order. Please, send me then the money for this sold merchandise.

All the beauty parlors here in N.Y. selling my cosmetics, use them for their work. I enclose a pricelist about Lbs. & hope to get your regular orders too. Are you interested in articles about cosmetics? You could use the ideas for talking? If you want any information about my preparations, kindly let me know.

Please use my address above; I get the mail quicker.

Thanking you & hoping for a nice work with you, I wish you & me success & greet you,

sincerely yours

HEDDA JAAR.

4

BETTY ROSON
THERAPEUTIC-REDUCING-SALON

RICHMOND, VIRGINIA

Dear Mrs. Hedda Maer,

Mrs. Klugman interested me in your cosmetics, asking me to sell those in my office. Until now I work with a well known cosmetic in N. Y. and like some of the preparations very much. I sell them under the same conditions of 40% as you do. I get them in commission and pay them having sold them. Would you be interested this way too, then I will work with some of your cosmetics and try to sell them as well as I do with some of the other line. I would be interested to work with your Day Cream and Anyday Cream.

Should you agree working with me this way I prescribe to you, please.

let me know at once that I could
start to work with your cosmetics.

Here in Virginia it is sometimes
very hard to convince the patrons in
new names and it takes a time to
find people, willing to change their
habits.

I hope to hear from you

Yours

Betty Ross.

May 11 - 43

Dear Mrs. Maas

I received your kind Easter wishes and was very much distressed to learn of your mother's misfortune and your illness.

I hope you are completely recovered and that you will come to see me soon.

Please bring three bottles of the skin beauty lotion, one for me, and one for Mrs. Downey and one for a friend

Mr. Rickman thanks you for your greeting

Sincerely

Mr. Rickman

Forrest Hotel

Feb 54



Dear Mrs Hedda Mae,

I've received both your letter and cream, and must say I am very much pleased with your product.

Enclosed you will find a check for \$^{1.50}/₁₀₀.

I will also try to keep someone in mind who would care to sell your products. As for myself, I have all ready started to recommend your cream highly. Let us hope that

maybe in this manner you may be able
to sell more, further out on The Island.

Once again may I thank you,
and you can rest assured that I
will keep you in mind, even if it
need be for my own personal needs.

Yours truly,
Mrs Adele Penna

713

POST CARD



Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18

Private Mailing Card



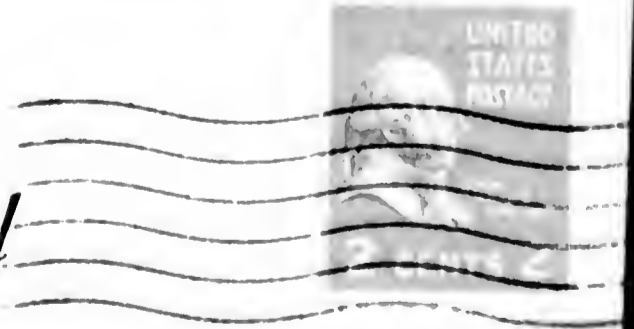
Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18

Private Mailing Card



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18

Private Post Card



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18
n.y.

MRS. CARL A. NEUBURGER

19 EAST 80TH STREET

NEW YORK CITY

My dear Miss Mac:

Please send me a jar
of Anytime cream - large size.

Sincerely,
Mrs. C. A. Neuburger

MRS. CARL A. NEUBURGER - 19 EAST 80TH STREET - NEW YORK 21, N. Y.

To Miss Mac:

April 6 - 1948

Please send me a large
jar of the cleaning cream - or Anytime
cream.

Yours,
Mrs. C. A. Neuburger

MRS. CARL A. NEUBURGER - 19 EAST 80TH STREET - NEW YORK 21, N. Y.

To Miss Mac:

Jan. 10 - 1949

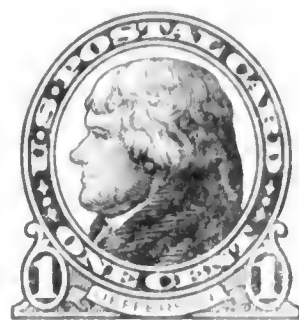
Please send me a jar
of Anytime cream - large size.

Thank you
Mrs. C. A. Neuburger

MRS. PHILLIPS RUSSELL
11 LINCOLN AVENUE
HIGHLAND PARK, N. J.

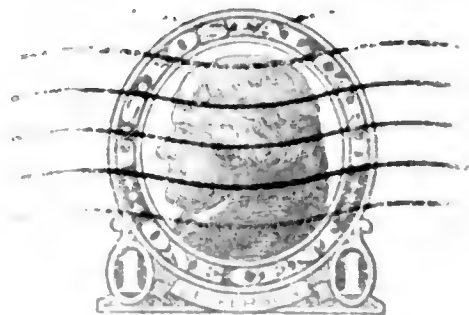
Please send me
a jar of
Anytime
cream -
large size.
Thank you.
Mrs. Phillips Russell

715



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Ketta Maar
of Lach
705 W. 170 St,
New York City, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Ketta Maar
to Mr. Lach
705 W. 170th Street
New York City, N.Y.

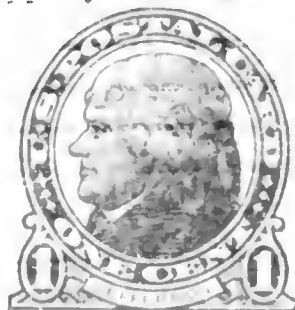
Pavel
174th St
N.Y.C.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Nedda Liebeskind
174th St
Bronx, N.Y.

2. Oppenheimer
56 Broadway
Norwich, Conn.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. K. Maar-Liebeskind
1098 Anderson Ave.
Bronx, N.Y.

Dec. 10, 1943

Dear Mrs. Maar,
 Would it be possible to send me
 2 xmas boxes with 1 Sens. + 1 Sens. powder each for \$3. -
 and 2 Beauty Lotions?

all your wishes

yours

Betty Kosm
 210 Grace American Bldg.
 Richmond Va, 21

Oct. 9, 1945

Dear Mrs. Maar,
 It would be a bad idea to
 send 3 large jars Anytime Cream, My husband
 will write to you in the very next days.

My best regards

and 1 Dn

6 capsules.

very sincerely

yours

Betty Kosm.

Liebe Frau Liebeskind:

Ich brauche einen grossen Topf und 2
 kleine von Vanishing-Creme. Vielleicht können Sie
 gele entlich mit vorbeikommen.

Hoffentlich geht es Ihnen gesundheitlich
 und auch geschäftlich recht gut. In diesem Sinne
 sende ich Ihnen auch von Fr. Wieland die besten
 Grüsse:

Ihre

Erna Pawel

Erna Pawel.

3/5/43.

Sehr geehrte Frau Liebeskind,

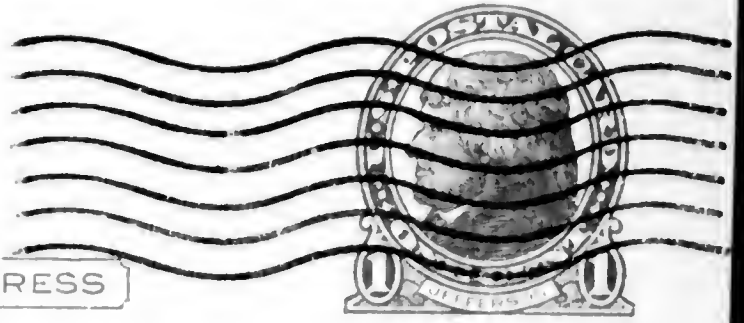
schicken Sie doch bitte,
 wenn möglich umgehend, ein 1 pound jar Any-
 time an meine Tochter, Miss Hanna Oppenheimer, Burr
 Hall, State Teachers College, Willimantic, Conn., und
 einen neuen lipstick, cardinal, an mich. Die Rechnung
 für beides bitte auch an mich zu senden.

Mit freundlichem Gruss

Eve Oppenheimer.

28.90
 61.30
 90.20

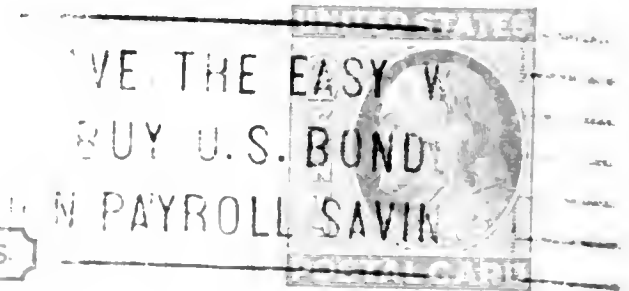
S. Oppenheimer
5 Julian Street
Norwich, Conn.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

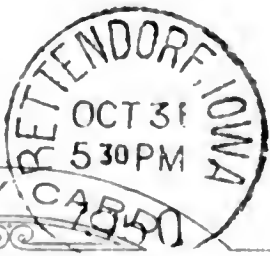
Mrs. Hedda Maar - Liebeskind
1098 Anderson Ave.
Bronx, N.Y.

Betty Rosen
450 St W. Grace Street
Richmond 21, Va.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18 N.Y.



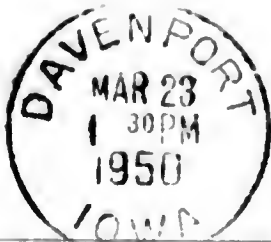
REPLY CARD

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

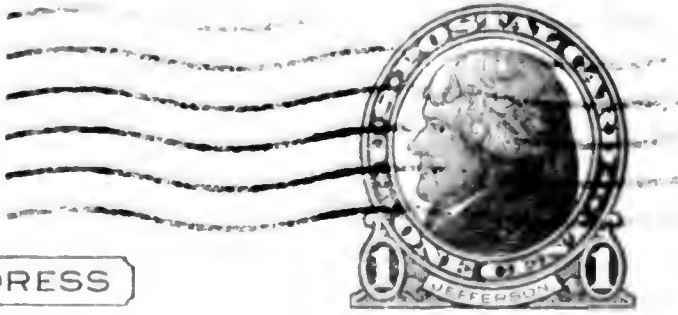


HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

Handwritten notes on the left side of the card, including "25¢" and "1950".



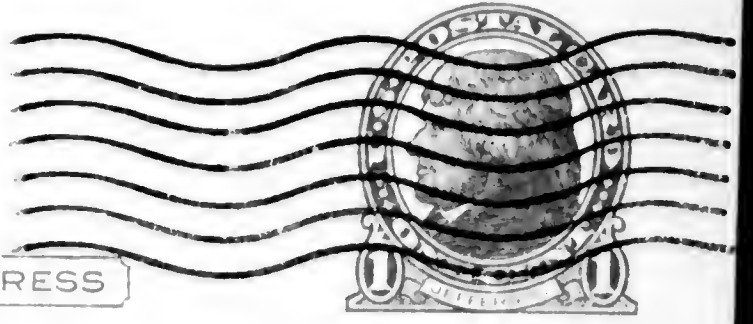
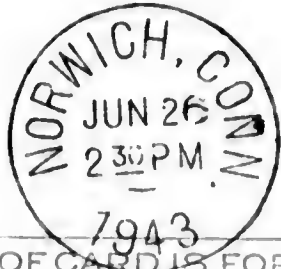
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

904

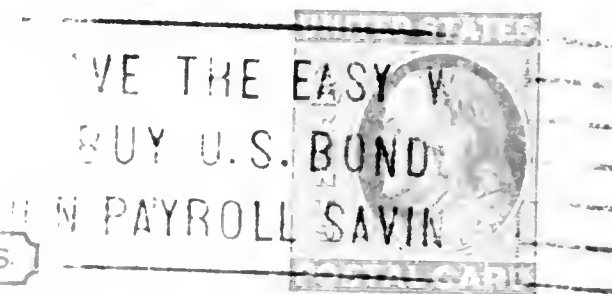
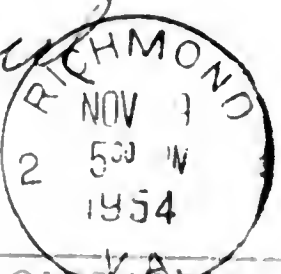
S. Oppenheimer
5 Julian Street
Norwich, Conn.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

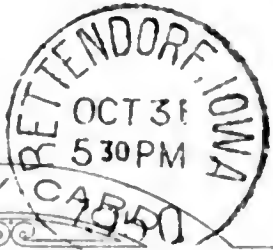
Mrs. Hedda Maar - Liebeskind
1098 Audenon Ave.
Bronx, N.Y.

Betty Rosen
450 St W. 5th Ave
Richmond 21, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

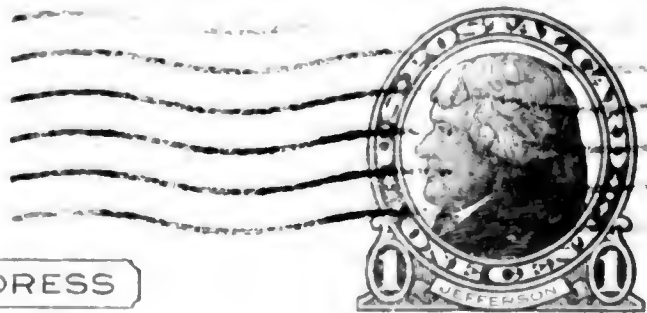
Mrs Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18 N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

REPLY CARD
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI - 7-1208

100 St W. 5th Ave
Richmond 21, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

904

June 26, 1945

Dear Mrs. Libenstein, thank you very much for your letter. It just reached me the day we were leaving and the last two weeks I was so busy straightening out my new place that I didn't have a chance to answer you. I was glad to hear from you and I hope that all your efforts are successful. I would like to have some more cream again. I want 1 pound of Anytime, 1 jar Exquisit for the day and 2 HILLS Cardinal. If you think the heat might spoil the lipstick, don't send it. With best regards Eva G. Libenstein

Dear Mrs. Kedar
Ridgewood N. Y.
4505 44th Street
Nov. 28, 54

It shall not be a complaint, only a statement. My practice is to pay, Mrs. But I admit I would not be able to work anymore so hard as I do - so it has to be alright. I like the scent of the 298. If you will me then - hope the check shall be for 6 bottles. I am going to send a check to you - and I thought the 6 bottles. Thank you. Yours,
Betty Kedar

Please send HEDDA MAAR's
Anytime Cream ~~.75~~ (1.75) ~~3.00 plus tax~~
Exquisit Skin Freshener (1.00) "
Name: C. Rosendorff M.D.
Address: 1719 1/2 State
Bethesda, Md.

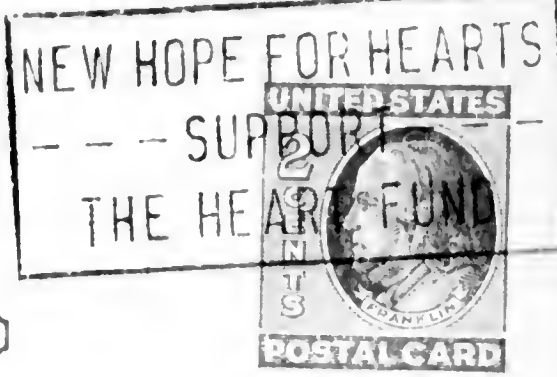
Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|-----------------------|------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.00 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: C. Rosendorff M.D.
Please, add 20% Federal Sales Tax Address: 1719 1/2 State
City and State: Bethesda, Md.

On recommendation of Mrs. Blomack, Rake Island, Md.

720



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York 18, N.Y.



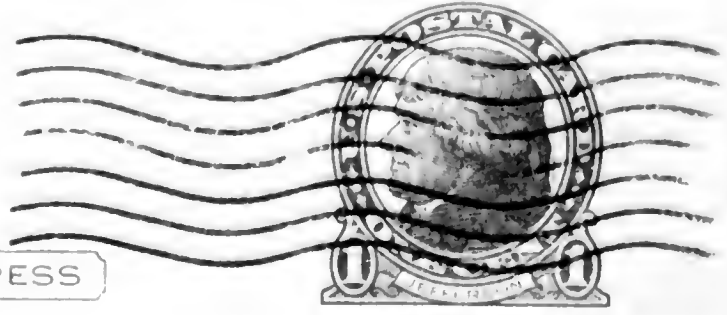
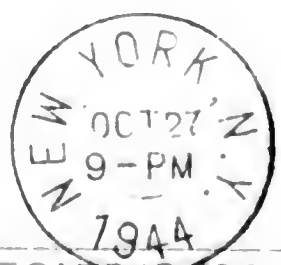
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Kindly note new address:-
157 East 72nd St,
apt. 15-G
New York 21

With you please send
me - 1 Exquisit -
cream for the
Day - Net 2oz
- 1 good, night -
cream - SAME
size.

In moving I have
mistakenly left. If
you enclose bill, I will
send check immediately.
Yours truly
Daisy O'Neal

MIDTOWN STA



Please send Hedda Maar's

Sept 23, 1933 20%

| | | | |
|------------------------|--------|------|----------|
| Anytime Cream | \$.75 | 2.00 | plus tax |
| Exquisit Day Cream | 1.25 | | " " |
| " Night Cream | 1.50 | | " " |
| " Freshener | 1.00 | | " " |
| " Skin Lotion Spr. | | 1.00 | " " |
| Velveteen | | 1.50 | " " |
| Sensation Toilet Water | | 1.75 | " " |

Name: Daisy O'Neal
Address: 143 Bay Way Ave.
Bay Shore, L.I.

RADIO CITY STATION



Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|-----------------------|------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.00 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: D.O. Neal

Please, add 20% Federal Sales Tax

Address: 301 Lydecker St.
City and State: New Jersey
Englewood,

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|-----------------------|------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | 0.65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.00 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | 0.60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: Mr. Rickman

Please, add 20% Federal Sales Tax

Address: Everett Hotel
City and State: 224 W 49 St
N.Y.C.

722

*4 women of the same name
Carmelita
Kornblum*



STATION M



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Liebeskind (Hedda Maar)
1098 Anderson Ave. Bronx
New York City



STATION M



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Liebeskind (Hedda Maar)
1098 Anderson Ave.
Bronx - New York City



STATION M



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
16 W. 166 St
New York City



BRONX CENTRAL
ANNEX



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
16 West-166th St
New York City

119. York Ave

Sept 36

Washington

Miss Pollack

Dear Mrs. Pollack

I was very sorry

to hear you were

ill. I hope you are

getting on better

now. I am sure you

will be well soon

and I hope you are

very happy. Love

Sept 27 43

Dear Mrs. Pollack

I was very sorry

to hear you were

ill. I hope you are

getting on better

now. I am sure you

will be well soon

and I hope you are

very happy. Love

Sept 36

Washington

Miss Pollack

Dear Mrs. Pollack

I was very sorry

to hear you were

ill. I hope you are

getting on better

now. I am sure you

will be well soon

and I hope you are

Dear Mrs. Hoover

I was very sorry

to hear you were

ill. I hope you are

getting on better

now. I am sure you

will be well soon

and I hope you are

very happy. Love

Sept 36

Washington

Miss Pollack

Dear Mrs. Hoover

I was very sorry

to hear you were

ill. I hope you are

getting on better

now. I am sure you

will be well soon

and I hope you are

July 4. 43

Dear Mrs. Hoover

I was very sorry

to hear you were

ill. I hope you are

getting on better

now. I am sure you

will be well soon

and I hope you are

very happy. Love

Sept 36

Washington

Miss Pollack

Dear Mrs. Hoover

I was very sorry

to hear you were

ill. I hope you are

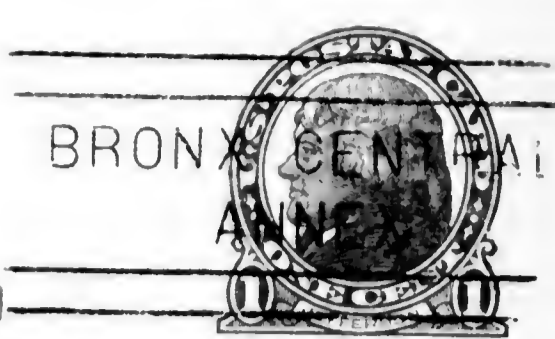
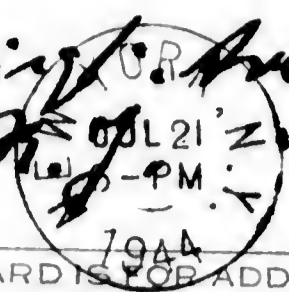
getting on better

now. I am sure you

will be well soon

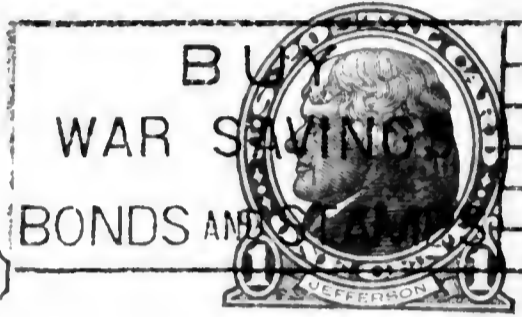
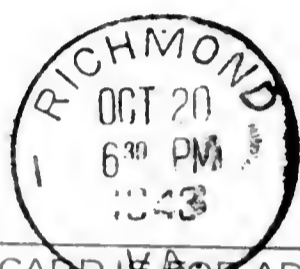
and I hope you are

Alice Pollack
47 Fl. Washington Ave.
New York 32, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway corner 42 St
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

33
705 94170

Mrs. Hedda Maar
~~1098 Anderson Ave~~
New York - City, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI-7-1180



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

July 20. 49

Dear Mrs. Maar

Please be as kind
as to send me:
1 Shytrim Lotion
1 Bagninil Cream
and Milk.

Stopping you all are
doing well, I want
from many kind
regards

Yours

Hedda Pollack

4777 - 55th St. Apt
N. York 32. N. York

Pittsford, N. Y.
Oct. 20. 1949

Dear Mrs. Maar,

I used off all my cream & lotion.

Can you send me 4 new ones. You see the cosmetics

I use myself in the office are going quick.

I am sorry not the other cosmetics. I have still

2 Skin Freshener
1 Ready Lotion
how much do I owe you?

4 small any time night cream

2 Sensation Toilet Water

3 Sensation Powder

2 Lipsticks.

Many regards,
Very sincerely yours
Hedda Pollack

please send Hedda Maar's

| | | | | |
|-----------------------------------|-----|--------|----------|---|
| X Velveteen | 4oz | \$1.50 | plus tax | X |
| Skin Freshener | 4" | 1.00 | " | " |
| Skin Lotion Special | 4" | 1.00 | " | " |
| Sensation Toilet Water | 4oz | 1.75 | " | " |

Best regards!!

Name: Lucy Peritz
Address: c/o. Aufbau
2700 B' way
NY 25, N.Y.

Please send Hedda Maar's

Velveteen 4oz \$1.50 plus tax

With best regards, yours

Lucy Peritz
Lucy Peritz!

726

FRED S. NEWMAN
210 RIVER SIDE
NEW YORK 25, N.Y.

BUY U.S. SAVINGS BONDS
WISELY, SAFELY



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

MRS. HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.



SAVE THE LAST DOLLAR
BUY U.S. BONDS ON
PAYROLL SAVINGS



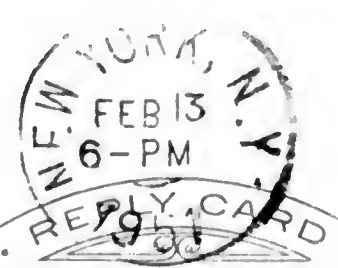
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N.Y.
TEL. WI-7-1180

Private Mailing Card
NEW YORK, N.Y.
7-PM
1950

GRAND CENTRAL STATION
UNITED STATES POSTAGE
1 CENT 1

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18 N.Y.



GRAND CENTRAL STATION
POSTAGE
1 CENT 1

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

727

Dear Mrs. Maar. — Fri. Oct. 6. 1956
 KINDLY SEND ME
 4 JARS: ANYTIME CREME
 AS USUAL.

THANK YOU
 SINCERELY YOURS:

Fred Flourens
 210 RIVERSIDE DR.
 NEW YORK 25. N.Y.

R: 9-5784.

Please send Hedda Maar's

| | | | |
|------------------------|------|------|----------|
| 4 Anytime Cream | .75 | 3.00 | plus tax |
| Exquisit Day Cream | 1.25 | " | " |
| " Night Cream | 1.50 | " | " |
| " Skin Freshener | 3.00 | " | " |
| Velveteen (Skin Oil) | 1.50 | " | " |
| Sensation Toilet Water | 1.75 | " | " |

Best regards
 Fred Flourens

Name: FRED S. NEWMAN
 Address: 210 RIVERS. DR.
 NEW YORK 25.
 R: 9-5784

MRS. CARL A. NEUBURGER

19 EAST 80TH STREET

NEW YORK 21, N. Y.

Sup. 22-1950

Please send me a large jar of your
 Any-time cream - (cleansing cream).

Thank you

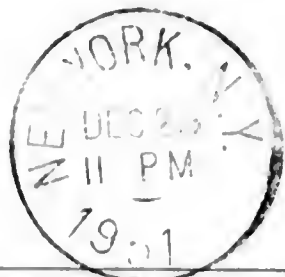
Mrs. C. A. Neuburger

19 East 80th St.

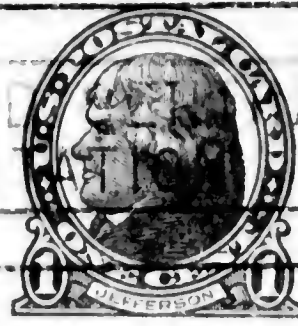
New York 21

Dear Mrs. Maar: Please send me a
 large jar of cleansing cream - (anytime
 cream) - Thank you

Mrs. C. A. Neuburger

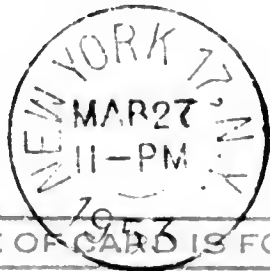


GRAND CENTRAL STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI - 7-1208



GRAND CENTRAL STATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

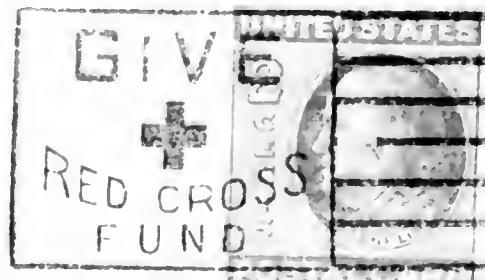
HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

Private Mailing Card



Hedda Maar
1472 Broadway
New York 46

Suite 904



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

Please send HEDDA MAAR'S

| | | | | |
|---|------|------|--|----------|
| <input checked="" type="checkbox"/> Anytime Cream | .75 | 2.00 | <input checked="" type="checkbox"/> 3.25 | plus tax |
| Exquisit Day Cream | 1.25 | 3.25 | " | " |
| Exquisit Night Cream | 1.50 | 4.25 | " | " |
| Exquisit Skin Freshener | 1.00 | | " | " |
| Exquisit Skin Lotion Special | | 1.00 | " | " |
| Sensation Toilet Water | | 1.50 | " | " |
| Sensation Body Powder | | 1.25 | " | " |

Large size
Anytime cream

Name:
Address:
Mrs. Carl Neuburger
19 East 80th St

Please send Hedda Maar's

| | | | | |
|---|------|---------|---------|----------|
| <input checked="" type="checkbox"/> Anytime Cream | .75 | \$ 2.00 | \$ 3.25 | plus tax |
| Exquisit Day Cream | 1.25 | 3.50 | | tax |
| " Night Cream | 1.50 | | | " |
| <input checked="" type="checkbox"/> " Freshener | 1.00 | | | " |
| " Skin Lotion Spec. | 1.00 | | | " |
| Sensation Toilet Water | 1.50 | | | " |

Name: Mrs. C. A. Neuburger
Address: 19 East 80th St
New York 21

MRS. CARL A. NEUBURGER 19 EAST 80TH STREET NEW YORK 21, N. Y.

To Hedda Maar:

Please send me one jar of
Vibretum and send me the bill

Mrs. C. A. Neuburger

Oct. 22 - 1955

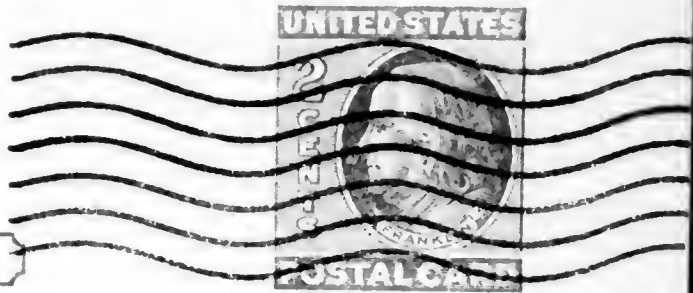
Please send HEDDA MAAR'S

| | | | |
|---|-----|------|----------|
| Anytime Cream | .75 | 2.00 | plus tax |
| Exquisit Day Cream | | 1.25 | " " |
| " Night Cream | | 1.50 | " " |
| " Skin Lotion Special | | 1.00 | " " |
| " Skin Freshener | | 1.00 | " " |
| Sensation Toilet Water | | 1.75 | " " |
| <input checked="" type="checkbox"/> Sensation Perfume Cloud | | 3.00 | " " |
| "298" Perfume Cologne | | 2.00 | " " |

Kindly send to:-
Miss M. R. Dana,
995 - Fifth Ave.,
N.Y. City.

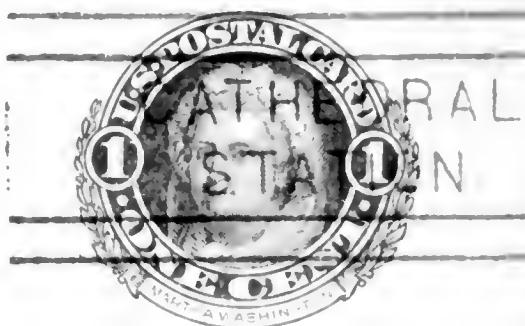
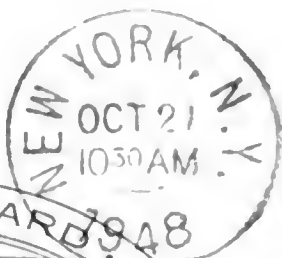
Name: D. O'Neil
Address: 157 E. 72nd St.
N.Y.C. 21

(as an Easter gift from D.O'N.) Will send you check separately - in
state just now. Thank you.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 36, N.Y.



REPLY CARD
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 13, N. Y.
TEL. WI - 7-1208

Fred S. Lewman
210 Riverside Drive
New York 25, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.

Dear Sheila Mace,

Please send me additional information

about your ad and

"Thank you" concerning

"Exquisite Beauty" ad

Thank you

Barbara F. Connor

20 Bergen Way

St. Boston 27

Massachusetts

Feb. 8, 1955

Please, send me

| | | | | |
|------------------------|----------------|-----------------|-----------------|----------|
| 2x Anytime Cream | <u>2x .75</u> | 1.75 | 3.00 | plus tax |
| 1x Exquisite Day Cream | <u>1x 1.00</u> | 3.25 | | " " |

Name: Fred S. Newman
 Address: 210 Riverside
 Drive.
 New York 25, N.Y.

Dear Mrs. Maat.

July 19, 50

Kindly send me

3 jars "Anytime Cream"
as I ordered it already
several times before

Very truly yours
 Fred S. Newman
 Ri 9-5784.

Fred S. Newman
210 Riverside Drive
New York 25, N.Y.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



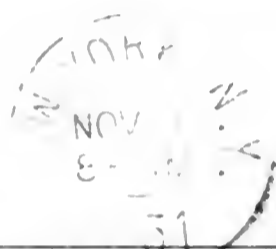
Hedda Maar

BUILD YOUR FUTURE
WISELY
U.S. SAVINGS BONDS

Broadway
New York N.Y.



6-4-59
MA



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1180

FRED S. NEWMAN
210 RIVERSIDE
NEW YORK 25



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



MRS. HEDDA MAAR
1472 BROADWAY SUITE 904
N. YORK. 36. N. Y.

Dear Mrs. Marr.

Jan. 8. 51.

Kindly send me

3 jars Anytime Cream
with the black cover as we
had several times. Each .75.

greetings

Fred Newman

Please send Hedda Maar's

| | | |
|--------------------|------------|---------------------|
| Anytime Cream | <u>.75</u> | 2.00 plus tax |
| Exquisit Day Cream | | 1.25 " " |
| " Skin Lotion | | 1.00 " " |

Name:

Address:

greetings
Fred Newman

FRED S. NEWMAN
210 RIVERSIDE DRIVE
APT. 10E
NEW YORK 25, N.Y.

MARCH 23. 55

KINDLY SEND

4 ANYTIME CREAM JARS
EACH 75c.

THANK YOU.

BEST REGARDS:

Fred Newman
210 RIVERSIDE DR.

AR 7205

5/6

HERTA & LEO LEAB COLLECTION

S 34/2

5/6 CUSTOMERS S-T 1943-1960

5/6

Please send me (3)
bottle of Equiset Arria
Lotion Special

(Miss) Marguerite A
Steger

17 New St.

Charleston, S.C.

Sherman's

NO. _____

AUBURN, N. Y., July 6 1946

Helda Maar

1472 Broadway, N.Y. 18, N.Y.

GENTLEMEN:

ENCLOSED FIND CHECK FOR \$ 13²¹ IN PAYMENT OF BILLS AS FOLLOWS:

| | | | | | | |
|------|----|------|------|--|--|--|
| June | 17 | mdse | 1321 | | | |
| | | net | | | | |

Sherman's

PER _____

Mrs. Ernest I. Schwarz

Old Mill Rd., Middletown, Conn.

March 7 1946.

Dear Herta.

One of my very close friends who has been using your cream right along, should like very much if you could send her two one pound jars of Anytime Cream. If you do not want to send two then send one. She also has a very sensitive skin and she swears by your cream. At the same time I should like a couple of jars of Day Cream for myself. You can send this all to me or the Anytime Cream direct to Mrs. Wm. Warshauer Ridge Road, Middletown, Conn. She will send a check to you immediately or I will pay for it. Any which way you like.

Mother is having a good rest here, and we enjoy having her very much.

Best regards from us all.

Sincerely

Wes.

HEDDA MAAR

1472 Broadway
New York 18, N.Y.
March 18, 1944

To the cosmetic buyer
of
Sibley, Lindsay & Curr Co.
Main Street East
Rochester, N.Y.

Dear Sir:

You probably will get many letters with offers of merchandise, I don't think you will get often one like this. Kindly, allow me to tell you the way I started & I thank you for giving me the time reading it.

After having been over there in Europe production manager for one of the leading European cosmetic houses, I came here some years ago due to circumstances without a penny. Already on the ship I had in my mind to look for somebody with money & to start my own business. I learned very soon, I was not able to find somebody. Everybody told me, the American woman buys only advertised cosmetics, the money would be lost & so on. Well, like one of the beauty editors said: There must have been a drive in me. About 3 years ago I sold some jewelry, I was fortunate to bring here & made one cream in one size "Exquisite Day Cream".

I knew that the American woman who came to Europe, bought European preparations to take them home. Besides I was convinced that something, extra good, advertises itself & I was convinced too that the American woman like a woman of other parts of the world will accept something that is good & different.

I am very happy, I can tell you that my ideas were right. At first I sold only private & soon I could develop a complete line. It didn't take long & beauty parlors started to sell my preparations. And now since some time, Bloomingdale's & Lord & Taylor are selling my preparations & with success. Just a few days ago I got a nice order for Anytime Cream & Bloomingdale's ^{by mail} & yesterday Lord & Taylor ordered by telephone.

All the beauty editors were delighted about my preparations, I got several write-ups in the "N.Y. Post", the "Daily News", the "N.Y. Times" I got write-ups in "Vogue", Harper's Bazar & now in April I get one in "Mademoiselle".

Since a few weeks I started to sell out of N.Y. I have a representative in Rochester & many drugstores already are selling my preparations. My ambition is to have a good department store there too, to sell my preparations. Would you like to give me a chance? My representative, Mr. Koppel, will call to see you. He will make you very good introducing offers. Besides he can sell you lovely looking metal cased lipsticks. May I ask you to give him some time & to try my preparations?

I hope to interest you & thank you very much in advance.

I remain

Yours very truly

NEW YORK
CHICAGO
BEVERLY HILLS
DETROIT



MIAMI BEACH
PALM BEACH

Jan.
18th
1943

Dear Miss Maar:

Thank you for your consideration to offer to us your Beauty Products.

We regret our inability, at this time, to incorporate your suggestion within our own merchandise plans.

Very truly yours,

R. Fiske

R. Fiske
Toiletries Dept.
SAKS FIFTH AVENUE

Miss Hedda Maar
16 West 166 Street
New York City

13.1.43

Mr. Fisk
c/o Saks
Fifth Ave.
New York, N.Y.

Dear Mr. Fisk:

Was twice in your office & missed you every time. Therefore I think it best to write to you. Kindly do me the favor to read this letter. Thank you.

I am from the other side. After having studied over there, I was production manager in one of the leading European cosmetic houses. Due to Hitler, we were forced to leave & to come here to the U.S.A. without money.

In spite of being warned by everybody, not to start with anything of cosmetics--it is impossible to sell them without advertisement. I made one cream & tried to sell it.

I knew it was a wonderful quality, different from the creams here on the market, & I couldn't understand that I should not sell. I knew women all over Europe & after my idea, the American woman could not be different. If she gets something worthwhile, I thought, she will accept it.

I am happy, I can say that I was right.

I only sold private & it was so terrible hard as I didn't know here anybody. In a short time I was able to make a second cream & today I have a complete line.

I would never have trusted to go to stores; customers advised me to go to their beauty parlors. They bought from me & they sell.

My greatest wish was to be sold in department stores; I didn't dare to go to the 5th Ave. houses. I wrote to Stern's & Bloomingdale's. I think it like a wonder: Bloomingdale's took me in & the greater wonder: They reorder.

On account of being in department stores the newspapers--Times, Post, News--wrote 6 times articles about my preparations (I enclose the latest of the Post) in the near future I get write ups in the Herald Tribune.

The first issue of "Vogue's" in February will bring pictures of my cosmetics. I know the women who read the "Vogue" are customers of your house & therefore I trust to come to you. And to ask you to give me a possibility to see you & to show you what I have.

I don't have to tell you that I should be the happiest person if you would like to give me a chance. I gladly would give you the items in consignment. A beauty parlor in the Mac Cutchon Building, the next house to you, is selling my preparations since one year and my customers who bought formerly direct from me, are all the type of ladies who come to your store.

The magazine "Mademoiselle" will mention my preparations probably in March. Everywhere they are impressed by the excellent qualities.

would you let me have a favorable answer? I tell you in advance my best thanks.

Very truly yours

HEDDA MAAR

| C R E D I T S | | | D E B I T S | | STORE NO. | DISCOUNT
AND OTHER
DEDUCTIONS | BALANCE |
|---------------|---------|--------|--------------|---------|-----------|-------------------------------------|---------|
| DATE | OUR NO. | AMOUNT | DATE | OUR NO. | | | |
| JUN 3 | 3479 | 5.40 | | | 16 | | 5.40 |
| | | | <i>Scott</i> | | | | |

The Scott-Burr Stores Corporation

Operating

SCOTT STORES
5c TO \$1 MERCHANDISE

BURR STORES
JUNIOR DEPARTMENT STORES

General offices

430 W. RANDOLPH ST.
CHICAGO

May 29, 1941

Mrs. Leo Liebeskind
1098 Anderson Avenue
Bronx
New York City, N. Y.

Dear Hedda:

I have certainly been rushing around since I return to Chicago but have gotten your affidavit and the Income Tax Report, which I am herewith attaching.

I wrote a letter to the Insurance Company and asked them to forward the insurance papers as quickly as possible and as soon as they arrive Kay will forward them on to you, as I will be in Texas.

You may hold the attached papers until the insurance letter arrives as I suppose you will want to send them all at one time.

As to the Cream, I spoke to the Buyer of that department and he told me it would be satisfactory to send 3-dozen to the one store I mentioned, so please send 3-dozen jars to Scott Store #16, 254 So. Main Street, Akron, Ohio and mail an invoice to that store at 15¢ a jar.

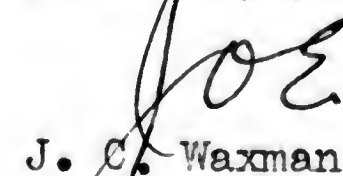
It will be necessary for you to take this package to U. S. Packing & Shipping Company and they will ship this carton by Freight with other merchandise going to that store.

U. S. Packing & Shipping Company is located at 601 West 28th Street, New York City.

I enjoyed my visit with you and hope to see you on my next trip to New York City.

With kindest regards to you all, I am

Sincerely yours,


J. C. Waxman

JCW:H

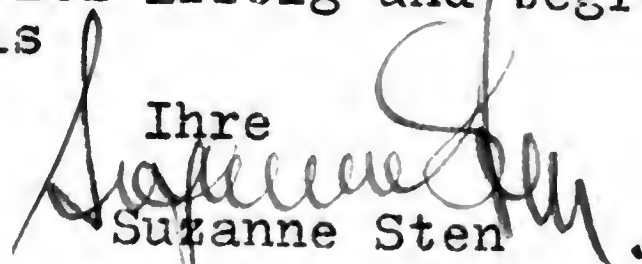
Suzanne Sten
20 West 76 Street
New York, N. Y.

19. Juni 1943

Sehr geehrte Frau Maar:-

Ich habe von Ihren Präparaten schon viel Schönes gehört und wäre sicherlich eine Ihrer Kundinnen, wenn nicht eine Freundin von mir (ausserhalb New Yorks) zufällig im gleichen Felde tätig sein und mich laufend versorgen würde.

Ich wünsche Ihnen aber weiter recht viel Erfolg und begrüße Sie vielmals

Ihre

Suzanne Sten

TELEPHONE
REGENT 4-4820

575 PARK AVENUE
NEW YORK

Sept 21, 1944.

Mrs Stella Mann
1472 Broadway
My dear Mrs Mann,

He has our
meeting yesterday and it
was decided that it would
not be wise to carry your
line.

Can very sorry to have

to write you this, but may-
be find other time I
will have better news for

you.

Sincerely,

(Mrs E. A. Florence) E. Gardner

to June
jean market
Return notes

Mrs. C. S. Samuel
1829 N. W. Lovejoy Street
Portland, Oregon

Apr. 21st 1943.

Dear Hadda Mae,

I am very sorry to report that, tho I have made every effort, I am unable to place your cosmetics in any store. Each and every one tells me they are better able to sell well advertised brands.

I had hopes when the one store was willing to try out the cosmetics that we might get an order, but all to no purpose. When I checked over the consignment after it was returned to me,

I found the three lipsticks missing
of course I reported that at once,
but they said they knew nothing
about it, and could do nothing.
This is a good firm and very
reliable, and I cannot understand
such carelessness - and I am
indeed sorry.

Now however I have been able to get
individual orders for each person
seems satisfied with what she
is using.

I am disappointed - more than I
can say - maybe at some future
time I can try again.

I hope for your success, with
every good wish - sincerely

Claudia J. Samuel
I'll return consignments to you within the
next few days.

H E D D A M A A R
1098 Anderson Ave.
New York City

March
2 5th
1943.

Dear Mrs. Samuels:

Received your kind letter of March 21st,
in the meantime the samples will have arrived.

I naturally try my utmost to help you as I know how hard it is to introduce new cosmetics. I can hardly do much more as the prices for the raw materials are changing up from one time to the other. I make you the following proposition:

I should give either 40% & one free for a doz. or 40% discount and extra 5%. You will have to find what you think in this or the other place is right to offer.

In this special store you mentioned, I shall make an exception as you probably already gave the conditions. I would give this store 40% & one free for a doz. and 5% extra to the salespeople. If the manager of this beauty store really would be interested, she will be successful. Just now it happened that one girl in an office was using my preparations. By chance, a co-worker remarked the very good skin. Shortly: All the girls of this office (8) went to Bloomingdale's to buy my cosmetics.

I learned in the meantime that the "Workmen Benefit Fund" has Branches in Oregon & in Washington.

I have a very nice poster. Are you interested in it?

I expect your kind answer.

Very truly yours

HEDDA MAAR

MRS. C. S. SAMUEL
1829 N.W. LOVEJOY STREET
PORTLAND, OREGON

3/21/43

Dear Hedda, Maav, -

Your letter of March 13th received - I am glad to have more samples which have not yet been received.

The store that is willing to give your products a trial, has just opened a beauty shop in Vancouver, Wash, just across the river from Portland and in the ship building district - that is one reason I selected this shop - they are also interested in a shop in Seattle.

I have another idea. If you could see your way to give the

^{a woman,}
manager, - not the owner - a
five per cent commission on
sales she may be even more than
interested in your goods. I
should like to hear immediately
about this.

I think it a better idea that
I tell my friends and acquaintances
of the Sudda Naar products - not
letting them know I have an
interest in the sales - and tell
them to buy them and see for
themselves. In that way they help
the store sales and they in turn
tell others, - and will continue to
buy.

Please let me hear from you
at once -

Sincerely

Claudia J. Samuel

HEDDA NAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y. March 13, 1943.

Dear Mrs. Samuel:

Received your kind letter of March 10th 1943 and tell you my best thanks for your trying to introduce my preparations. Am happy, you succeeded in one store & I hope, they will not disappoint you & keep their promise.

I send you today more samples, that you might be able to convince the people about the quality. Do you have the "Vogue" magazine of Febr. 1, to show the ad in it? Otherwise I could send you one.

Let me repeat to you that my cosmetics are unusual fine & effective. They have to be used the right way, that means that a woman with a very oily skin should not use the fatty Night Cream etc.. Nobody can say something different about the quality. And toiletwater is a matter of taste; either somebody likes the fragrance or not.

If you would be able to interest one or two, at first, good beauty salons, not big, where the owner is interested to sell, you would get good results as this is the best place to start. Naturally, they have to have a good clientele. That does not mean, people that are rich, but people who earn & spend money. Like a war worker. (I was told, there are many in Potland.)

I have here a beauty parlor in a very poor section and nobody would believe, that anybody spends there more than 10cts. for a cream & they don't sell the Anytime cream but the 1 $\frac{1}{2}$ Day Cream. And since a long time.

Do you know a place where the Refugees buy? I am advertising constantly in the "Aufbau" a paper, read by all Refugees all over the world. I am advertising in this paper regularly the "Day Cream" and the "Skin Freshener".

There exists a society "Workman's Benefit Fund". They are in 28 states (I do not know, if they are there) They have a newspaper "Solidarity", with an edition of about 68000 & are read all over where the society exists. In this paper I am continually advertising the "Anytime Cream" for soothing & cleansing. I should like you to tell you the following:

When I had only 2 creams and the lipsticks, by chance I came in contact with the wife of a former German Doctor; they lived in a little city of 17000 in Connecticut & he was working there at the hospital to prepare for the license. This lady started to sell to stores there and did not succeed and so she tried to sell direct to people she knew & as the wife of this doctor she knew a lot & by these she could contact more. Well, she sold in one year more than 1000 jars, many, many dozs. of lipsticks & she always got orders. Later, when her husband got his license, she stopped, but it is interesting that even still now she gets once & a while people is calling her to get her this or that. I am telling you that because Mrs. Lippman told me that you have there a lot of friends. I think you would have very soon a good profit when you would try to sell direct. After some time than, you should try in stores where your friends are buying. I myself started that way and it is much easier.

When you give the store the jars, may be they can sell them for 10cts as trial size. So they would, may be, more interested to give them away. Please, try it with the one store, you mentioned.

Hoping to hear soon from you, I am

Sincerely yours

HEDDA NAAR

Perhaps you can sell the toiletwater to your friends as an eastern gift. It has such a delicate scent, so nice for springtime too.

MRS. C. S. SAMUEL
1829 N.W. LOVEJOY STREET
PORTLAND, OREGON

March 10th 1942

My dear Hilda, Maav. -

After several unsuccessful attempts, I have at last a store that is considering your products. It is a woman's shop that has a very popular Beauty Concession, and also a Perfume and Cosmetic Bar. Of course there is nothing definite. They feel they should have enough of the products for a two week test or trial.

Do you wish to send more samples?

I shall try to contact stores in other Western cities, but if

will take a little time, and
of course other tests, as each
one wants to decide for
himself.

The woman in charge of the
store in this city has worked
as a chemist and knows all
the angles.

Let me know further about
more samples -

Sincerely

Clarence J. Samuel

HELENA MAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y. Febr. 28. 1943.

Dear Mrs. Samuel:

My best thanks for your kind letter.

I am a little disappointed as I hoped to hear about your start. Referring to your letter, there exist two different ways for you to sell my cosmetics.

No. 1. Private selling.

That means: You order the merchandise from me. You sell directly. As I wrote in my letter of Jan. 14. 43. I repeat that I give a discount of 40% on the retail price & 5% extra, if you order 1 dz., no difference, if you order one dz. mixed or 1 dz. of 1 item. I pay 40% of the postage. I have nothing to do with your private customers. If a lady from Portland orders direct one or two items, I would advise her, to come in touch with you. The prices are net. The orders are payable after 20 days.

No. 2. Western Agent.

At first I should like to ask you, which states you intend to work for. I have nobody until now at the west coast (as I wrote you, Davis Schoenwasser were the only one who bought from me) therefore I gladly reserve you what you want. You give me the first order of the store & if one of these stores reorder, naturally you get the commission, no difference, if you send the order or the store orders direct. I have to ask you to send me orders only from first class stores as I am not in a condition to give credit to unknown places.

I would mail direct. I repeat what I wrote in my letter of Jan. 29. 1943.: I give 40% discount from the retail price & 1 item free for an order of the same item. of 1 doz. My prices are net. I don't pay any shipment expense. Your commission is 10% from the amount of the bill payable after I have got the money.

I think this will cover all your questions. If you have more, kindly, write & I gladly answer.

The dusting powder isn't ready yet, It is a little difficult with the boxes. I'll let you know, as soon as I am ready.

I don't make any face powders.

I should like to tell you that I don't believe in sales; my prices are all the year around sales prices. Nobody gives something for nothing; I can understand if a clothing house throws merchandise from the other season on the market to save after all the money. If a house sells something that is normal merchandise for a half price, than there is something wrong with the regular price. I write you this, in case a lady tells you that she buys only in sale.

Hoping to hear from you very soon, I remain

Very truly yours

HELENA MAAR

MRS. C. S. SAMUEL
1829 N.W. LOVEJOY STREET
PORTLAND, OREGON

February 20th, 1943.

My dear Mrs. Marr, -

The consignment you sent was a bit late in reaching me - deliveries are rather slow these days, and I finally had to have some one call for it.

We really have made no definite financial arrangements. In the first place I would like to be your exclusive agent - by that I mean I would definitely have the right of receiving commission on all orders - and have a written acknowledgment of same

to that effect

The Creams and Lotion look
very inviting, and I shall be
glad to hear of the dusting powder.
Do you also have face powder?

Please respond as soon as
possible, you understand if I
do the work, I want to be sure
of the results of the work, and
the continuance of profits from
his business.

Sincerely

Claudia Samuel.

HELENA MAAR

1098 Anderson Ave.
N.Y. Jan. 29. 1943.

Dear Mrs. Samuel:

My best thanks for your letter from Jan. 20. I am very happy about your interest & should be very glad about a success of yours.

Yesterday I sent out the consignment order. I packed the Lotion extra warm. Please don't keep them in a very cold place, they freeze very easily and break. You will find in the package a little brown bottle, in it is lotion for your own use to try out. I enclosed advertisement & explanations about the preparations, besides samples to show the cosmetics. I enclosed too cut outs of different adds out of magazines & newspapers. They might be of some help to you & give you some ideas. Kindly return these cut-outs to me.

I send you 3 refills free of charge. It very often happens that a lady wants to see how the color looks put on; please, don't let them try the original lipstick as I can't take them back if they are not like new. For this purpose I am sending you the refills; this free delivery is only once.

Kindly recommend to a lady with oily skin or blemishes to clean the face in the morning and in the evening regularly with Exquisit Skin F Freshener & to use as the only cream Exquisit Day Cream; once in 4 weeks she might clean her face with Anytime cream or lotion. I know that this method is different from all recommended here by the big concerns. You can believe me, it is the best, & if anything helps that the condition of the skin does not need a medical cream, the ladies will tell you that & how much their skin improved. If you come in contact with young girls, about 14 till 19 or 20 it is the only way, they should treat their skin. I am sure that in a short time the big concerns will come out for this method with big advertisement & I only feel sorry that I don't have the money to have the profit of my ideas.

When I made the booklets, I did a mistake to listen to people who told me I have to go the American way. It is absolutely wrong to do that. Nobody accepts easier new ideas (if they are good) than the American, I am happy, I can say, I learned it by my own private selling & I see & hear how much they all are satisfied by the method I am recommending. As soon as I shall be able, I shall let print new books & really with my own ideas.

To your information: Rubinstein's Novena Night Cream costs 1 oz. \$ 2.-; the offer for the special sale is 1 oz. \$1.- Arden's Orange Cream costs 1 oz. \$1.- These preparations are in the type similar to the Exquisit Night Cream. --- My lotion has a much richer body and lasts much longer, besides it is much more effective.

If you want any information about my preparations, please, ask me & I shall gladly answer them.

Finally I should like to remark that like everything in life cosmetics too are a matter of taste; please, don't be disappointed if somebody tells you, they don't like this or that. I am sure, it will happen.

In answer to your question, if I should like to be introduced into stores, I can't tell you how happy I should be if they would like to sell my cosmetics. This is my final goal. How hard it is to interest them without being able to make real advertisement or to have a good sales man who has really a good contact with the buyer, (may be, to be able to give the buyer money) I can't explain to you,

I am able to take care of plenty of orders & it would be financially to your advantage if they sell or do something to make their sales-girls to push the items. Just some days ago it happened that I was standing at the cosmetic counters of Saks, 5th Ave. A lady came & said: I want a dusting powder, what would you recommend? I am sure this happens very, very often & my misfortune is that I until now didn't have these connections to interest the buyer that they push my items.

I like to tell you something about my own experience that you might learn what to write or to say to your friends, the owners of the stores.

I couldn't afford to spend so much time until now to wait here in the buying offices of the department stores. But I wrote to 5 of them, if they would like to give me a time when to see them. Only one buyer answered: this of Bloomingdale's. (You see, everything in life is luck) The wonder happened, I could interest him & they push & reorder. --- I have here a very elegant beauty parlor who is very much interested in me (They sell since one year). I told the owner about Bloom. & He said: Wait, the wife of B.L.'s president is since years my customer, I shall talk to her, may be, it will help. The other day, he told me, her answer was: it is better not to interfere with the buyer. Experts in the cosmetic business here told me that a buyer only takes that what he wants & I learned, that it is true. Mrs. Lippman interested Mr. Davis in San Francisco. I met him here & he gave me an order. They didn't sell I met here the buyer & she said, it does not fit in her plans right now. --- I have in Richmond a massage salon (she is the wife of a former German big lawyer) & she sells since 10 months & uses exclusively my preparations for her work. I know the wife of a former German cosmetic manufacturer who is here a buyer in the department store "Thalheimer's" in Richmond & who is a friend of this masseuse. Some days ago I wrote to her to try to introduce my preparations there. Yesterday I got the answer what is typical. She spoke to the cosmetic buyer & he said They sell only nationally advertised & besides the big concerns have for their merchandise their own salesladies, paid by them. But I know, that every department store has a counter for general cosmetics and for this counter they naturally have a saleslady paid by the department store itself. ---

Something what does not belong to the business but might explain you: We live from that what my husband earns. I put every penny in, I earn. If I could get more orders, I want to start advertisement in magazines. The other make the advertisement first, I have to go the other way. It is not an easy one.

I offer the stores 40 % and one item free for one dozen. My prices are net. I don't pay shipment expense. I offer you a commission of 10% from the amount of the bill, payable after I have got the money.

And now lots of luck to you and me.

MRS. C. S. SAMUEL
1829 N.W. LOVEJOY STREET
PORTLAND, OREGON

1/30/43

My dear Mr. [Name]

I was very glad to receive
your card and thank you for
all your courtesies. As you
have some large quantities
of a good material
advertising I think it is
not too great an expense.

I would be glad to discuss
it to your plans if you
- or would be all right. I
think it to my advantage
- [unclear] I think you at
- [unclear] to contact [unclear]

Portland, Seattle, Los Angeles
and San Francisco, if it
would pay me, and if you
are equipped to take care of
same.

I have a large circle of
friends to whom I could
recommend your productions,
and they in turn would
buy from the stores. My
sister lives in San Francisco
and there her I could reach
others, besides my own friends
in the other cities.

Please let me hear from
you as soon as possible and
send me a consignment of
goods - sincerely,
C. W. ...

IRINDA GLEN

1095 Anderson Ave.
N.Y. Jan. 14, 1943.

Dear Mrs. Samuel:

Mrs. Lippman recommended that I come in touch with you, something I like to do very much.

I am the young woman, Mrs. Lippman is buying my cosmetics from since my start. May be, it is of interest to you, to know a little more about me.

I have studied over there I was production manager in one of the leading European cosmetic houses. I was working for this concern nearly in all capitals of Europe. - Thanks to Hitler we were forced to leave & to come to the U.S.A. without money. I came here with the idea to start my own business; having no money, I asked different people & everybody told me, that it is impossible to sell in the U.S.A. something that has not big advertisement. "You can make something, it is not so good; advertise & the women will buy it; make the best I nobody will believe you without advertisement."

Well, I heard everything. But I had my idea & I wanted to try. After all, I knew women all over Europe. I thought, the American will not be different. If she gets something worthwhile, she will accept it. I knew that my formulas are good, sometimes better. I sold jewelry & I started. It looks as if I was right.

I was able to build up a complete line, after having started with one cream in one size. Mrs. Lippman or better, let's say, I was able to know her when I had 2 kinds of cream. I remember how very much afraid she was to try my creams. Today all her friends are using my preparations. (I got a card of one of hers to come today to see her). Friends of her in Cleveland are reordering it by mail. Mrs. Lippman is the most wonderful woman I met here. I have to be to her very, very thankful. After all, she is a strange woman to me & she takes so much interest in me.

I built up my business by selling by recommendation. Please, find enclosed a recommendation letter of ex-governor's Lehman's wife. Customers of mine recommended me to their beauty parlors. They started to sell & they reorder. Since a short time one of the big department stores of N.Y.: Bloomingdale's are selling my preparations.

And the best: The newspapers are writing about my cosmetics. I enclose one of the latest. Probably your friends will read the "Vogue" magazine. "Vogue" first February issue will bring pictures of my cosmetics. The beauty editor wrote me a nice letter about my excellent preparations. March or April issue of "Mademoiselle" (you will know the magazine) will mention my cosmetics too. So, now, if somebody starts to sell, they can show something about the name

I don't have to tell you that I should be very happy if you would like to try the selling of my preparations. If you are able to interest your friends that they don't only buy the cosmetics from you, but really use them, they will find out themselves their merits & you will get regular customers.

My cosmetics could be compared to the best on the market. They are middle priced. They are elegant & fine typed & have an attractive outfit. They are better in their fragrance (besides all) than the American, they are like the French, and I learned that the American lady prefers that.

I should like to suggest that I send you at first one or two of each item in consignment that you might be able to try. Perhaps your friends will order when you show them what you want to sell & you can give a regular order. What you can not sell kindly return. (Sometimes, I feel, I can't say polite, that what I want to express. I hope, you will understand me). I give 40% from the retail price. That means, let's say: you order a day cream; its retail price is a dollar. It would cost you 0,60. If you can give me an order about one dozen, it could be assorted, I offer you extra 5%. It would look that way: Let's say, you order

| | |
|-------------|--------------|
| 3 Lotion | 3,75 |
| 6 Freshener | 6,00 |
| 3 Day Cream | 3,00 |
| 12 items | <u>12,75</u> |
| less 40% | <u>5,10</u> |
| | 7,65 |
| less 5% | <u>38</u> |
| | <u>7,27.</u> |

As the postage to Portland is very high, I offer you that I shall pay 40% of it.

If you want to start I would give you all information to make the selling for you as easy as possible.

I don't know if you want only to sell to your friends. After having had an unusual good Xmas business, I am able to start with a very little advertisement. I am advertising in papers read by refugees. Did you ever hear about the "Aufbau"? In the refugee circles my name is a little known. & in Portland are a lot of them too. I know there very well a former lawyer from Berlin; are you interested in that?

I should be very happy to get very soon your kind answer that I might send you the consignment items.

Thanking you in advance, I am

Very truly yours

HEDDA MAAR

Ann Hall

April 1963

Mar. 1 1963 to Fells Road
Falmouth

to West Dover - Vt.

West Dover,
Vermont.

REC. 1962

Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York 36,
N. York.

Dear Hedda Maar.

Enclosed is a check for
\$30 ~~14~~, which, I believe, brings
us up to date on our before-
Christmas order. Would you
please sign the enclosed bills and
return to me at West Dover, Vt.,
where we will be after Dec. 24th.
It helps my records to have these

lills to refer to.

Mrs. Peter Saunders, Woods Hole,
Mass., is going to continue to sell
"On Guard" from her home after
our Studio Shop closes on Dec. 29th.
She finds the product excellent,
and uses it all the time herself.

Before long I shall see
Verna Thomas in Vermont. She is
a fine person!

Best wishes to you for
Christmas

Sincerely,
Alga Asterhout Sears

December 19, 1962

Order No. 4552 November 19, 1962
 M. So-Wheat-Shop - THE FENCERAIL

Ship to FALMOUTH - MASS.

At _____ When _____

How Ship _____ Salesman _____

Terms: _____ Buyer _____

| | | | | |
|----|---------------------------|------|--------------|---|
| 12 | 2 on "ON GUARD" | 1.75 | 21 | - |
| 6 | 8 " " | 5. | 30 | - |
| | | | 51 | - |
| | less 35% | | 17 85 | |
| | | | 33 15 | |
| | rec'd | | 16 50 | |
| | | | 16 65 | |
| | 10% fed. tax of 51.- | | 5 10 | |
| | | | <u>21 75</u> | |
| | sample: SKIN LOTION Spec. | | | |
| | paid Dec 15-62 | | | |

Order No. 4553 November 19, 1962
 M. So-Wheat-Shop Mrs. F. Bradley

Ship to Webster - Mass. (Mass.)

At _____ When _____

How Ship _____ Salesman _____

Terms: _____ Buyer _____

| | | | | |
|---|-----------------------|------|----------|-----------|
| 6 | 2 on "On Guard" | 1.75 | 10 | 50 |
| | less 35% | | 3 | 68 |
| | | | 6 | 82 |
| | freight | | 5 | 22 |
| | | | 7 | 34 |
| | 10% fed. tax of 10.50 | | 1 | 05 |
| | | | <u>8</u> | <u>39</u> |
| | paid Dec. | | 18 | -62 |

Hedda Maar,
1472 Broadway
New York 36, N.Y.

Dear Hedda Maar: —

This is just the quickest
of notes to say "thank you" for
all your helpful information
and to tell you that it would
be convenient for me to have
you pay the tax and include
the cost on my bill. Please
be sure to bill me for Mrs. Bradley's

order also.

letters should now be sent to
me as follows

Mrs. Harold B. Sears,
So-What-Shop,
172 Main St.,
Falmouth, Mass.

We plan ~~to~~ open our sale
on Wed. Dec. 5th, and run right
up to Christmas. Time hurries on.

I will write to you again
soon.

Best wishes,

Olga Osterhout Sears
(Mrs. Harold B. Sears)

Nov. 29, 1962

So-What Shop
Mrs. Sears

Nov. 15 - 1962

Dear Mrs. Sears,

Many thanks for your lovely letter,
check & order for Mrs. Bradley. How
interesting that you are Mrs. Thomas'
friend. She knows me very well. I admire
her with all my heart ~~she~~ always
says: "She is outstanding." Her energy
Now I am doubly glad about your good
results last year.

The order to Mrs. Bradley is on its
way. I enclosed a package of "Velveten".
~~she~~ should try to sell it. Mrs. Thomas sells
it too. It is excellent & very much liked.
I am sure she too will always get
repeat sales. Her "Velveten" are \$2.50
plus tax

The following is not directly my
business. However, since you might
have overlooked the matter I want
to bring it to your attention.

There is by law a federal 10% tax
on resales to be charged by the

retailers to be paid by the letter
 to the government. (This tax applies
 also to jewelry & leather goods) It is
 up to you how you want to do this.
 I have some ladies selling ^{the goods} who
 pay with the order the 10% tax
 from the retail price & I pay it
 again to the authorities. ^{on this}
~~say~~ "Veloeten" is \$ 2.50. ^{case the}
^{bill goes out}
^{as follows:}
 want me to do this the bill

| | |
|-----------------------|-------|
| would be p.e. 10 Vdo. | 25.- |
| less 35% | 8.75 |
| | 16.25 |
| 10% tax of 25.- | 2.50 |
| | 18.75 |

~~I would suggest that you soon~~
~~let me know~~ ^{for your} I'll wait with
~~sending the bill till receipt~~
~~answer before mailing the bill.~~
 As I said before: I have nothing
 to do with this tax, ^{have to} & you decide, please,
 the handling of this matter!
 The order to the Tucca Rail will
 be shipped ^{on} Monday.

50-WHAT-SHOP
% The Fence Rail
172 Main St.
Falmouth, Mass.

Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York 18,
N. Y.

Dear Miss Maar:—

I was so delighted to receive your letter and realize now why you have no record of last year's purchase. Our supply last year came from my friend Verne Thomas in Wardsboro, Vermont. She is a wonderful person.

A check for \$16⁵⁰ is enclosed,

as you requested, so our order should soon be on its way. I would now like to place another order for $\frac{1}{2}$ doz. small handcreams. This I want listed as

SO-WHAT-SHOP
% Mrs. Frances Bradley
16 Summer St.,
Woburn, Mass.

This is another one of our partners who lives in the Boston area, but since she now has a young infant, she is not able to join us on the Cape at Falmouth; however, she could sell hand cream at home, with a view to establishing a SO-WHAT-SHOP branch around Boston

· some time in the near future.

Your other letter and sample I sent on ~~to~~ Mrs. Saunders.

This must be on its way to you now, so I will close here and continue our correspondence later on.

Sincerely,

Olga Osterhout Sears
(Mrs. Harold B. Sears)

Nov. 9, 1962

So-What-Shop
c/o The Fence Rail
172 Main St
Falmouth, Mass.

October 30, 1962

Dear Mrs. Sears:

This is to thank you for your kind letter
The praise for Hedda Mar's "On Guard". Yes, "On
Guard" is an extraordinary preparation!

I am sorry I have to tell you that I have ^{no}
record about any order ever having received from
a Falmouth shop. I thank you for your order; how-
ever, I hope you will understand my asking you
to send in 50% of the bill in advance. The rest ^{will}
be payable after 10 days. All prices are net.
^{pay} the postage for orders larger than \$10.- You will
find enclosed a proforma bill.

^{to}
^{with}
^{all}
^{balls}
You 'll find enclosed a sample of Hedda Mar's
"Skin Lotion Special". This is a hand-arm-leg-
body lotion; in reality, it is a liquid cream. A
little goes a long way. It is non-greasy. 4ozs are
tail \$2.25 plus tax. Comparable lotions are not
as "lotion" on the market; they have some name
for \$4.- and 5.-. Such a lotion is also a very
gift, it is at the same time also a welcome gift.

I would like to know: "Could you sell beauty
all year around. After all, they are used the
year." ^{sure}

Looking forward to hearing from you very soon
remain

Cordially,

h/1
encl.

HEDDA MAR

SO-WHAT-SHOP

% The Fence Rail,
172 Main St.,
Falmouth, Mass.

Oct. 1962

Hedda Maar,
1472 Broadway,
New York 18,
N.Y.

Dear Madam:-

last year at about this
time we ordered hand cream
from you for our Christmas sale.
It was very well received, and
this year we would like to
order again for the same

purpose, to use in this years
Christmas sale, with a view
to supplying this area from
Christmas on through our
representative Mrs. Peter Saunders
of Woods Hole, Mass., whose
husband is a member of the
staff of the Oceanographic Institute
located in Woods Hole, Mass.

Would you therefore please
send us now to The

SO-WHAT-SHOP,
% The Fence Rail,
172 Main St.,
Falmouth, Mass.

1 doz. - 2 oz. "On Guard"
1/2 doz. - 8 oz. "On Guard"

and bill us at the same address.

Yours truly,
Olga Osterhout Sears
(Mrs. Harold B. Sears)

October 26, 1962

May 5, 1958

Hedda Maar
1472 Broadway
New York, N.Y.

Dear Madame,

Verue Thomas of Vermont sent me a mimeographed sheet in praise of your hand cream "On Guard". - so I want to give it a try. Enclosed is a check for \$4.50 to purchase a large economy jar. Perhaps I should have added for postage, please let me know.

Thank you. Sincerely yours,

Haucy Seage
11505 Mayfield Rd.
Cleveland 6
Ohio

Oct. 17, 1946.

Mrs. Lillian M. Sloss
2645 Euclid Hgts Blvd
Cleveland Ohio

Dear Mrs. Sloss:

My best thanks for your letter; I would be very much interested to have my preparations sold in Cleveland. Mrs. Haas is a user of them since years, I think, her skin is an excellent recommendation.

Please, find enclosed the Folder "What they say". It is a price list and an information about all my preparations. They are of highest standard, very effective and very refined. They are medium priced. Your discount would be 40%, besides extra 3%, if you sell more than 50 dollars in a month, that means, \$50. wholesale. I pay half of the postage for orders, bigger than \$10.-

Right now I have an extra offer: I give till Xmas 1 refill free for 2 lipsticks. Your customers would get for \$2.- \$2.60 worth merchandise.

Now is a very good time to start, for cosmetics are good gifts for Xmas. Toiletwater, Body Powder are very much liked to be given; besides I have some boxes made up.

I offer you to send you one complete line in consideration. After you have sold \$75.- of merchandise, this line is yours. If you are not able to sell, you kindly would return it.

If you intend to sell, I would give you definite information about what is right for a certain skin type. It is of greatest importance to sell the right preparation for this is the only way to make people buy regular and not only once.

There is the 20% sales tax. This is not my business. I anyhow think it better to tell you that you have to charge it by law. Not knowing if you sell other tax items, I offer you (I have other ladies who

Five - I would advise
to have your front
view done and your
side view done from your
front view to make the
difference - I have had
to have 2 views done -
one of the top - and one
of the side - so I can

very anxious to make
other connections - hoping
to hear from you -

Sincerely
Lillian M. Sloss
2645 Euclid (7. 11. 11)

MRS. LILLIAN M. SLOSS

Cleveland, Ohio

Dear Madame -
Mrs. Emma Sloss
suggested writing to you - to
inquire whether there was
a possibility of landing some

Dear MAdam,

1-23-45.

Leider habe von Ihnen keine Antwort bekommen. Ich mochte so gerne anfangen. Was mich reizt ist, dass Sie Reklame machen, booklets usw. weil without them, is impossible to sell, even a old line, geschweige eine neue line.

Ich habe Ihnen Samstag eine kleine order eingeschickt hier sind 2 andere, sind kleine order ich glaube Sie können es ruhig schicken. Natürlich mochte ich gerne die Sache geregelt haben, ob Sie damit einverstanden sind, Ihr erster Vorschlag kommt nicht in Frage

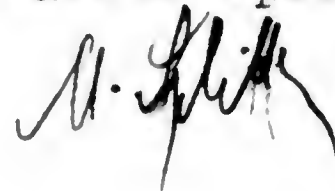
Rose Phar 126 W 11. Tracy Calif. (erstklassige Kunde!)
Bell Service Drug Tracy Calif.

Rose Pha, schicken Sie alle item die Sie haben samples,
und Toilett.wasser and Body Powders 3 each.
Bell schicken Sie nur alle items 1. Stuck.

Vor allem bitte ich Sie mir gleich zu antworten, entweder
dass ich Ihr Vertreter werde -- ich bin bereits die ersten 3 Monate
oder mehr, dass Sie meine commission zuruckhalten und Sie mir diese
erst später auszahlen,
oder machen Sie einen anderen Vorschlag. Sie wollen
doch hier in der West Geschäfte machen, und Sie können keine bessere
salesgirl bekommen wie meine Frau, Sie ist anerkannt als einer der
Besten! Grusse

mit aller Hochachtung
Markus Splitter

Vielleicht dass Sie mir at any case
samples and booklets einschicken! Thank you.



MARKUS H. SPLITTER
FACTORY AGENT & DISTRIBUTOR
1407 MAGNOLIA AVE., ROOM 205
LOS ANGELES 6, CALIF.
TELEPHONE DREXEL 9387

Dear Miss Maar,

1-20-45.

Ich habe hier eine kleine opening order. TO:
Hoffmann, s Drug Calipatria, Calif.

6 Dusting Powder, 3. Toilet Water,
and 1. Piece as a sample of the other items.

Kleine Geschäfte geben Sie (Vorschlag) 40% und 5 %.
und 1 Cent per bottle fur freight.

Grossere Geschäfte 45 and 5 % 1 cent per bottle.
In grossere store also, 5 % for sales girls, das ist sehr
wichtig. Viele neue lines geben sogar 10 % the girls, damit
diese animiert werden.

Ich glaube wenn meine Fräulein nächsten Monat auf die Reise geht,
dass Sie schon verkaufend wird. Schreiben Sie mir ob Sie
mir schon Muster gesandt haben!
Grüsse.

P.S. Ich würde gerne -
- if possible - mit

Ihren in Geschäftsabbindung
kommen, vielleicht für

Very truly yours,
Markus Splitter

Sie irgend eine Vorstellung
von Sie, diesen nicht annehmen.

Ich würde gerne 25-30, probieren
haben, können Sie mir Ihre Meinung

wie es auch ist, bitte antworten Sie mir flüchtig.
Thank You

MARKUS H. SPLITTER
FACTORY AGENT & DISTRIBUTOR
1407 MAGNOLIA AVE., ROOM 205
LOS ANGELES 6, CALIF.
TELEPHONE DREXEL 9387

Hochachtungsvoll,

1-16-45.

Dear Madam,

Es ist meiner Frau nun gelungen einen travelling Posten zu bekommen. Es bietet sich nun die ganz grosse Gelegenheit für Sie, Ihre Produkte on the whole WEST COAST, zu verkaufen und den public vorzuführen.

She starts around am Anfang of February.

Sollten Sie daher geneigt sein Ihre Muster mitzugeben, so müssten Sie sofort nach Erhalt dieses dies/ Mustern by Railway EXPRESS mir senden. Damit diese in Zeit hier ankommen. Die alle anderen Details wurde, wir dann festlegen.

Ihre geschätzte Antwort entgegensehend zeichne ich

hochachtungsvoll

Markus Splitter



MARKUS H. SPLITTER
FACTORY AGENT & DISTRIBUTOR
1407 MAGNOLIA AVE., ROOM 205
LOS ANGELES 6, CALIF.
TELEPHONE DREXEL 9387

Dear Madam,

1-9-44.

Ich danke Ihnen sehr für Ihren so netten Brief.

Für mich kommt nur als salesman, die Sache in Frage.

Ich bin in der cosmetic line zk 5. Jahre, Ich kenne alle Kunden,
und weiss welche Bonitat gut oder schlecht ist. Am Anfang, die ersten
Monaten wurden Sie, nur kleine opening orders bekommen, von guten
Kunden die entweder in 10 oder 30 Tage die Rechnungen bezahlen, so es wurde
für Sie bestimmt, kein grosses Risiko sein.

Ich weiss ganz genau, dass creams das schwerste zu
verkaufen ist, ich rechne aber, dass the cologne, body powder, lipstick
nice sind, so dass man mit den zuerst kommt.

Even wenn Sie adverti so, ist es furchtbar schwer
eine neue line zu verkaufen. Was muss eine Kunde kaufen, dass Sie ein add
in the local paper geben????

Wenn Sie auf diese basis Interesse haben, so bitte mir
von allen Ihren Reugnissen, samples zu senden. (by railway Express)
aber gewöhnlich, sollten wir zusammen arbeiten, ist das Beste und billigste
by WESTERN CARLOADING kostet per 100 pounds only \$ 3.00.

Ich weiss nicht wieviel discount Sie den Kunden geben wollen, ich wurde
denen 3 % Skente geben, wenn Sie die Rechnung in 7-10 Tagen bezahlen
dass ist 1. % Skente mehr als Usual, wurden viele sofort bezahlen, jetzt
überhaupt, wo die Leute soviel Geld haben und die meisten sehr gut in
Bonitat sind! Ich wurde sehr vorsichtig sein, und Ihnen wie möglich nur
erstklassige Kunden bringen.

Sollten Sie einverstanden sein, bitte mir gleich

zu schreiben, alles in detail, the discounts u.s.w.

Die besten Grusse auch from Mrs. Splitter.

Ich glaube Sie wurde mit uns sehr zufrieden sein.

Mrs. Splitter ist eine Kunstlerin
in creams selling. She is one of
the top salesgirl in this line./.

Hochachtungsvoll

Markus Splitter

Jan.4.1944.

Sehr geehrter Herr Splitter:

Ich erhielt Ihre frdl. Zeilen vom 30.12.44.

Der Einfachheit halber schreibe ich deutsch, ich denke, es wird Ihnen angenehmer sein. Ich habe gestern mit Ihrem Herrn Bruder gesprochen & verzichte auf weitere Referenzen. Ich freue mich, dass Ihnen meine line gefaellt; sie ist tatsaechlich sehr ansprechend & eben von ausgezeichneter Qualitaet.

Bevor ich Ihnen Muster sende, moechte ich erst noch mal das folgende klar stellen:

Ich suche einen distributor & keinen Vertreter. Ich habe upstate NewYork einen Herrn, mit dem ich seit nahezu einem Jahr & sehr gut arbeite, er war in der Lage, wohl nicht alle, aber einzelne Kunden, am Verkauf zu interessieren, was ja die Hauptsache ist. Ich arbeite mit ihm wie folgt: Er sendet mir die Auftraege fuer die einzelnen Kunden. Ich lasse die orders jede einzeln postfertig mit Aufkleber fuer den Kunden fertig machen, & je nachdem wie viele orders es sind, lasse ich sie zusammen packen & entweder gehen sie per Air oder Express alle zusammen an seine Adresse. Ich lasse auch die Rechnungen einzeln, wie er sie vorschreibt, ausschreiben, manche sind auch mit Skonto, manche ohne. Die Rechnungen gehen alle an ihn. Ich schreibe dann fuer ihn eine Rechnung, immer mit Skonto, & ich kriegen mit Retourpost das Geld. Ich habe nicht die Organisation, jeden einzelnen Kunden einzeln zu fuehren, außerdem will ich auch, aus den verschiedensten Gruenden, das Incasso fuer Kunden an der Westkueste uebernehmen. Wenn Sie eben der Ansicht sind, einem Kunden borgen zu wollen, bleibt es Ihnen ueberlassen. Ich moechte nochmals wiederholen, dass ich keinen Kredit geben kann. Meine Abrechnung an Sie wuerde aussehen: Rechnung

| | | |
|-------------------------------------|----|-------------|
| c. Zusammen Bruttobetrg (sagen wir) | \$ | 30 |
| ab 40% | | 12 |
| xxxx20xx | | 18 |
| ab 20% | | 3.60 |
| | | <hr/> 14.40 |
| ab 2% | | 29 |
| | | <hr/> 14.11 |

Sie koennen ja, wenn Sie wollen, statt der 45% den einen Topf oder das eine Stueck gratis geben und dann bekommt der Kunde nicht 5%, sondern fast 9% mehr & wenn Sie so rechnen wollen, dass er auf ein \$1.00 dz. item, was ihn \$7.20 kostet, ein stueck bekommt, fuer das er \$1.- nimmt, dann sind es 16%.
Ich bin auch bereit, die Ware direkt & auch die Rechnungen direkt zu versenden, um Ihnen diese Arbeit zu ersparen, das Porto wird aber sicher so teurer. Sie muessen dann eben den Kunden darauf hinweisen, dass er Ihnen zahlen muss. --Ich hoffe, es ist Ihnen verstaendlich.

Wenn es Ihnen gelingt, mir eine groessere order von einem department store in Los Angeles zu bringen, (ni Lipsticks), dann wuerde ich ein ad fuer diesen store bezahlen. Eine neuartige Idee fuer hier ist die Zusammenstellung mit Day Cream & Night Cream, sowohl fuer mer wie fuer Winter, das ist etwas, was auffallen wue & Ihnen wesentlich fuer die kleinen stores helfen wue de. -Wenn ich Ihr einverstaendnis habe, dann werde Ihnen noch eine genaue Verkaufsinformation meiner F kate senden, damit Sie den Verkaufern beste Instruktionen geben koennen; das ist sehr wesentlich.

Ich moechte noch darauf hinweisen, dass es nicht ein ist, neue Kosmetik zu verkaufen & dass es eben von I Tuechtigkeit abhaengt, die Kunden am Verkauf zu i ressiieren, denn sonst bleibt es beim einmaligen Ver

Es wird Sie vielleicht interessieren, dass ich bei Herrn Bruder Ihre Frau Mutter traf; sie ist eine re Dame.

Ich erwarte nun Ihre umgehende Antwort & brauche n zu sagen, dass ich es sehr begruessen werde, mit Ih zu arbeiten & in unser beiderseitigem Interesse es wuensche, dass wir dort ein grosses Geschaeft aufba koennen.

Ich begruesse Sie & Ihre Gattin

Hochachtend

HEDDA MAAR

MARKUS H. SPLITTER
FACTORY AGENT & DISTRIBUTOR
1407 MAGNOLIA AVE., ROOM 205
LOS ANGELES 6, CALIF.
TELEPHONE DREXEL 9387

Dear Madam,

12-30-44.

I thank you for your letter. I like very much the nice ad. material. It looks your line in a very nice one.

Right now, I am interested, to represent your line here, on the West Coast, at dept. and better drug stores. You should build the invoices and send the goods directly to the customers. Your advertising is so nice, we must do nice business.

Mrs. Splitter and I have been in the cosmetic line for the last 4 years, She is one of the top sales girls. Very ambitious and hard working. The discount can be 40 and 5 % for small and 45 and 5 % for the bigger customers.

My commission is usually 12% (from net!)

References. My brother is doctor (M.D.) his home 88 Westminster Road, West Hemstead L.I.N.Y. N.Y. office 215 W 88.
2.) I. Altman (leather G) 21. Spruce St. N.Y.C.

On second thought, we intend to open, a small but first class cosmetic store (probably in San Francisco) later on. We can feature your products exclusively. Of course we would have some other line, but your line would be first choice. I think it would be proper some commission for sold goods, and second.) (small)
you pay some % of the rent.

- 1.) So, your products will be introduced, to the retail customers,
- 2.) I would continue to sell your products, wholesale to dept. and better drug stores. (in the back of the stores we could always have a nice stock of your merchandise.)

If you are interested we will work out all nearer details, and that time, I would give you further references (from the company I and my wife are working now.)

Mrs. Splitter is really a top sales girl in the cosmetic line, she will do a grand job for you.

If you going with us, the manager for whom we are working now(a very big firm) will confirm this.

Hoping to hear from you very soon.

At any rate, I would like to start to sell your products , very soon, (to dept and better drug stores) if you are interested, please send samples of all your items at once. and ad materials as much as possible.

You can be assured we will do everything , to make our connection a successful one. Thank you.

Very truly yours,

Markus Splitter



Handwritten notes and calculations at the bottom of the page:

17
34
47
70
4.00 : 12 = 34
12.1

17
17
05
47
1
84
67
1

Mrs. Splitter is really a top sales girl in the cosmetic line, she will do a grand job for you.

If you going with us, the manager for whom we are working now(a very big firm) will confirm this.

Hoping to hear from you very soon.

At any rate, I would like to start to sell your products , very soon, (to dept and better drug stores) if you are interested, please send samples of all your items at once. and ad materials as much as possible.

You can be assured we will do everything , to make our connection a successful one. Thank you.

Very truly yours,

Markus Splitter



Handwritten notes and calculations at the bottom of the page, including numbers like 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 56, 57, 58, 59, 60, 61, 62, 63, 64, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75, 76, 77, 78, 79, 80, 81, 82, 83, 84, 85, 86, 87, 88, 89, 90, 91, 92, 93, 94, 95, 96, 97, 98, 99, 100.

MARKUS H. SPLITTER
FACTORY AGENT & DISTRIBUTOR
1407 MAGNOLIA AVE., ROOM 205
LOS ANGELES 6, CALIF.
TELEPHONE DREXEL 9387

HEDDA MARK,
DEAR MADAM,

12-10-44.

I represent a cologne
line and would like to add a cream
line.

Mrs. Splitter is one of the
top salesgirl in the cosmetic
business.

We have good reputation
and large following, and are able
to furnish first class references.

Trusting to hear from you soon.

Very truly yours,
Markus Splitter

msplitter

DEC. 20, 1944.

Mr. Markus H. Splitter
1407 Magnolia Ave.
Los Angeles Cal.

Dear Mr. Splitter:

Referring to your letter of Dec. 10.1944,I
like to give you the following information:

I have a complete cosmetic line,very attrac-
tive packed,of extra fine quality & excel-
lent effeciency.The enclosed folder "What they
say" is a price-list,telling you all about my
preparations. I have an excellent publicity;
the magazine "Glamour" wrote about my creams
in Sept. 1944,"Vogue",the finest magazine of
the U.S.A. has in the 1.Jan.1945 issue pictu-
res of some of my cosmetics,"Town & Country",
a very exclusive magazine will mention my
creams in the coming months. This is just some
of the publicity,I am mentioning. All these
magazines are read all over the U.S.A. that
means in Los Angeles too.

I offer you my cosmetics with a discount of
40% & 20% e.a. if an item costs retail \$1.-
your price would be 48cts. As an introducing
offer I would give for an order of every dz.
1 piece free. I give 2% cash discount. For or-
ders over \$25.- I pay one third of the freight.

Will you please,send me your references.

I remain,expecting your answer, Very truly yours

HEDDA MAAR

MRS. PAUL SCHULHOF

5329 SAVOY COURT

SAINT LOUIS, MISSOURI

30. Oktober 1943.

Liebe Frau Maar:

Ich war gerade im Begriff an meine Nichte nach N.Y. zu schreiben, sie moege recherchieren, was denn mit Ihnen los sei, denn bei Ihrer mir bekannten Promptheit, fiel es mir auf, dass Sie nicht antworten und dies seine Gruende haben muss.

Es tut mir schrecklich leid, dass Sie Arme so viel durchgemacht haben und will ich nur hoffen und wuenschen, dass alles wieder gut ist.

Als Geburtstagsgeschenk dachte ich an Ihre Night-creame. bitte sie mir u m g e h e n d zu senden - ich werde sie als verspaetetes Geschenk doch geben, da ich es versprach. inliegend check hiefuer, plus halbes porto.

Hoffend bald nur Gutes von Ihnen und Ihrem Buben zu hoeren bin ich mit lieben Gruessen,

Ihre:

Fuller

40% - halbes Porto

5% Provision

Mini. Charles

Saint Louis, 8. Mai 1943.

Liebe Frau Maar.-

Ich bin sehr traurig, Ihnen heute schreiben zu muessen, dass ich leider nicht in der Lage bin, fuer Sie arbeiten zu koennen & Sie bitte, mir deshalb nichts zu schicken. Der Grund hiefuer ist, dass eine Fabrik mir ihre entzueckende, Kleidermodelle zum Ausverkauf sandte & da ich es noch nicht zu einem Auto brachte, schleppte ich den schweren Koffer oft viele blocks, bis mein Herz zu rebellieren anfieng & ich jetzt vollkommen stoppen muss. Es ist schon fast zuviel, dass ich mein schoenes, grosses Heim allein in Ordnung halten soll. Also bitte, liebe Frau Maar, seien Sie nicht boese, mein Wille war staerker als mein Koerper. Wie schwer es mir wird, auf mein wunderschoen aufgebautes Werk vorlaeufig verzichten zu muessen, kann & will ich Ihnen nicht beschreiben, aber Sie werden es mir sicher nachfuehlen koennen. Ich werde mich den Sommer ueber brav ausruhen & hoffe dann im Herbst, wenn auch mit geringerer Geschwindigkeit, wieder arbeiten zu koennen.

Wenn ich Ihre Berichte lese, sehe ich in Ihnen mein Spiegelbild: Immer neue Ideen, neue Arbeit, eine unendliche Freude an derselben, grosser Ehrgeiz, ungerufen Erfolg - ein Perpetuum mobile - wie ich. Denken Sie aber rechtzeitig daran, sich vor ueberarbeitung zu bewahren, damit Sie ohne Unterbrechung weiterarbeiten koennen.

Ihre Zeitungen habe ich erhalten, mit viel Interesse die Anoncen betrachtet, die mir sehr gut gefielen. Ich habe das Gefuehl, dass Sie gleich mir, sich ausstrecken & eine grosse clientel haben werden. Denken Sie sich, liebste Frau Maar, ich habe jetzt ungerufen toi, toi, toi, 400 Kunden & darauf sollte ich verzichten muessen? Waere das nicht tragisch? Ich hoffe die sommerliche Ruhepause wird mir sehr gut tun & dann stehe ich Ihnen wieder gerne zur verfuegung. Inzwischen recht viel Glueck & berichten Sie mir oeffter ueber den Fortgang & den Aufbau Ihres so beglueckenden Unternehmens. Auch ich war sehr stolz auf meinen Erfolg.

Ich bleibe weiter, Ihre, Ihnen sehr zugetane, Sie herzlich
gruessende

Mimi Schulz

Von meinem Mannerl alles Liebe, Ihnen & Ihrer Familie

MEMO BOOK

1098 Anderson Ave,
New York, May 3, 1943.

Meine lb. Frau Schulhof:

Ehrlich gesagt, ich weiss nicht recht wie ich Ihnen schreiben soll, denn Sie sind so ruehrend nett zu mir, dass es dafuer keinen Dank gibt.

Ich kann Ihnen garnicht sagen wie ich mich freue dass Sie mir meinen Vorschlag nicht veruebeln, sondern im Gegenteil darauf eingehen. Ich wuenschte nur sehnsuechtig dass Ihre Kuehe Ihnen den Lohn braechte, den ich fuer Sie wuenschte. Mit meinem Dank & mit meiner Freude koennen Sie nicht viel anfangen, das nuetzt Ihnen Nichts.

Mir brauchen Sie nicht zu erzahlen, was schuften heisst. Ich muss Ihnen aber sagen, dass all diese jahrelange Schufterei sich doch mitunter bemerkbar macht. Aber, man soll immer zufrieden sein.

Ich schicke Ihnen heute meine neuste Preisliste. Wenn ich denke, wie sie aussah, als ich Ihnen das erste Mal schrieb, dann bin ich schon ganz zufrieden. Die Einkaufspreise bleiben fuer Sie die gleichen. Mein Body Powder wird nun wohl endlich naechste Woche fertig. Ich warte noch auf ein Etikett; die Packung ist sehr huebsch. Die meisten Bodypowder haben nur 6ozs. Inhalt. Die Amerikanerin verkonsumiert ungeheure Massen dieses Artikels, besonders im Sommer, in der Hitze, let's hope, sie acceptiert auch meinen. Die Einkaufspreise sowohl fuer Toilettewasser als auch fuer Bodypowder sind fuer Sie, lb. Frau Schulhof, 80c.

Zu meinen grossen Kummer sind meine Prospekte noch immer nicht fertig. Das Einkaufen ist nicht immer einfach in dieser Zeit. Ich nehme an dass Sie das Vogue Magazin & die Solidarity erhalten haben. In letzterer inseriere ich seit Januar. Ich nehme an, dass Sie das Inserat im letzten Aufbau gesehen haben. Wollen Sie da von einen Abzug. Ich wollte eigentlich an die Branches in ST, Louis schreiben & sie um Namen von Mitgliedern bitten um die Prospekte zu senden. Jetzt ist mir eingefallen: vielleicht ist es besser, wenn Sie vielleicht tel. darum bitten, d.h. natuerlich nur wenn Sie es erst mal ueberhaupt tun wollen & dann, wenn Sie es fuer richtig halten. Die prospekte wuerde ich natuerlich versenden. Ich erwarte nun Ihre Antwort.

Ich wuerde mich fuer Sie freuen, wenn Sie einige dieser Mitglieder als Kunden bekommen wuerden. Es ist, wenigstens hier, ein anderer Schlag Menschen, nicht so borniert & weniger difficil & mitunter viel viel treuer & interessierter, sie machen einen nicht gluecklich. Ich schrieb Ihnen schon vor Jahren ueber Avon, die ein Riesengeschaeft machen, nur privat verkaufen & fast nur diese Klasse Menschen als Kunden haben.

Ich schicke Ihnen in den naechsten Tagen eine Anzahl Proben zum Verteilen, ausserdem einige fuer Sie, damit Sie die Kunden versuchen lassen koennen. Warten Sie bitte mit dem Verteilen bis Sie die Prospekte mitgeben koennen, es macht die Muster interessanter. Ausserdem sende ich Ihnen je ein Stck. in Kommission, damit Sie etwas da haben; ich habe schon selbst die Erfahrung gemacht, die Leute bestellen & bei Lieferung: oh, not today, I better think I wait till you come next time.

Sie werden gern hoeren dass ich gerade am Sonnabend wieder von Bloom. eine

order ins Haus bekommen habe, ich haette mir das nie traemen lassen. Wenn man da ans Lager kommt & diese Riesenauswahl sieht, dann muss man sich wundern, dass meins auch verkauft wird.

Etwas noch was Sie vielleicht interessieren wird, Es existiert hier eine aeltere Dame-eine Verwandte von Kay Waxman-die selbst & ihr ganzer Bekanntenkreis mein Lotion als Handlotion benutzen & -es ist ja wirklich besonders reich & ausgiebig, auss rdem wohl oelend, aber nicht fettig- & toi, toi, unvorstellbar begeistert davon sind. Durch die Vermittlung eben dieser Dame hat ein sehr eleganter Hut Salon hier in feinsten Gegend den Verkauf meiner Kosmetik aufgenommen & da in dem Haus eine Canteen ist, in der die Frauen "arbeiten" (ach & so schwer) forciert sie besonders das Handlotion & mit gutem Erfolg. Ich glaube, diese Clique Damen ist so ungefaehr dasselbe was Sie als Kunden haben. Arbeiten die nicht auch in St. Louis fuer the war? Vielleicht geben Sie denen mal die Proben; wenn Sie nur eine oder zwei begeistern, dann kriegen Sie die andern auch.--Es gibt ja Frauen die sehr oelige Haende von Natur haben, da empfehlen Sie als wirklich ideale Handcream bitte die Tagescream.

Schoensten Dank fuer die Adresse Ihrer Freundin; wie ich schon sagte, Sie sind so lieb. Hoffentlich kann ich die Dame interessieren & sie wird dann verstehen zu verkaufen.

Ich komme wohl im July in Harper's Bazar; wird das Heft nicht auch dort gelesen? Die "News" bringt wohl naechste Woche einen neuen wri te-up, den schick'ich Ihnen natuerlich auch.

Noch viele Gruesse fuer heute, auch an Ihren Gatten unb. Weidse

Ihre

Saint Louis, 21. April 1943.

Liebe Frau Maar. 1

Ich beantworte Ihren lieben heutigen Brief umgehend, um mein langes Still-
schweigen wieder gutzumachen. Die stete Wiederholung, dass ich bis zum Zusammenbrechen ar-
beite, ist langweilig, aber tatsaechlich kann sich niemand einen Begriff davon machen, dass
ein Mensch 15-16 Stunden ununterbrochen arbeitet, ohne mit seinem Pensum fertig zu werden.
Ich kenne nichts anderes als Projekte machen, sie ausfuehren & ohne Pause zu schuften. Meiner
naechste Familie muss 4 Wochen auf die Beantwortung ihrer Briefe warten. Mit Ihnen, liebe
Frau Maar mache ich, wie Sie sehen, eine grosse Ausnahme, weil auch Sie ein Prachtmensch sind,
der in seinen Pflichten aufgeht & trotzdem Zeit hat, an andere Menschen zu denken & ihnen
frdl. Worte zu sagen.

Hoeren Sie, Liebste, ich tue Ihnen natuerlich jeden Gefallen & wenn ich
fuer Sie Erfolg haben werde, wird es mich ausserordentlich freuen. Sie koennen selbstredend
meine Adresse angeben, hoffentlich wirkt sich diese Idee gut aus.

Und nun habe ich noch einen, hoffentlich guten Einfall. Meine Freundin,
Berlinerin, lebt momentan in New York, sie will dort einen Erwerb suchen. Vielleicht suchen
Sie sie auf, oder foerdern sie auf, Sie zu besuchen, sagen Sie ihr, dass ich Ihnen diesen Rat
gegeben habe, damit sie fuer Sie arbeiten soll. Meine Freundin ist ein sehr feiner Mensch
& eine tuechtige Verkaeferin, die in der Pelzbranche in Berlin guten Erfolg hatte. Fuehren
Sie sie in Ihre Branche ein, gehen Sie ihr ein bisserl an die Hand & ich bin sicher, dieser
liebe Mensch wird eine tuechtige Vertreterin fuer Sie werden. Hoffen wir das Beste.

Jetzt muss ich wieder arbeiten gehen, habe noch fuerchtbar viel heute zu
erledigen.

Vielleicht schicken Sie mir einige Muster, oder kann ich die Kunden,
gleich von den Mustern etwas probieren lassen? Das ist sparsamer & wirkungsvoller, glauben
Sie nicht auch?

Die Adresse meiner Freundin ist:
Frau Martha Liechtenstein
c/o Mrs. Myrrha Gatz, 230 West, 97. street, New York City.
c/o Bornstein (230)

Hoffentlich hoere ich bald Gutes von Ihnen & bin mit vielen herzlichen

Gruessen, von Haus zu Haus,

Ihre

Mimi Schuchat

Saint Louis, 10. Januar 1943

Meine liebe Frau Maar.-

Sympathie beruht auf Gegenseitigkeit; auch ich freue mich immer ungemein von Ihnen zu hoeren, besonders wenn Sie mir Gutes zu berichten haben. Diesmal war ich besonders froh, denn wenn Sie so zufrieden sind, dann war das Geschaeft sicher gut. Sie haben sich's aber auch verdient, denn Sie sind ausserordentlich ruehrig, tuechtig, faehig &, was die Hauptsache ist - anstaendig. Die Reklame ist in Amerika noch wichtiger als in Europa. Ich betreibe ~~es~~

16./1. sie auch, aber von Mund zu Mund, indem ich, wie sie ja wissen, Muster verschenke & das wirkt stets am besten.

Mein Weihnachtsgeschaeft war nicht schlecht, nur hatte ich grosse Aufregungen, weil die Schokoladen spaet einlangten. Zum Glueck sind meine Damen sehr guetig & haben Verstaendnis fuer die schwere Beschaffung.

Frau Neustadt schrieb; schon sie Aufmachung ist reizend & ich freue mich auf den Gebrauch.

Der Nightcream kam 1 Tag nach Weihnachten, ich war sehr aufgereggt, habe aber doch alles geregelt.

Ihre Anonce im 'Aufbau' ist eine gute Idee, denn es ist ein stark gelesenes Blatt bitte sagen Sie mir, auf welcher Seite es erscheint, damit ich es lesen & meinen Bekannten zeigen kann. Dass ich Ihnen vollsten Erfolg von ganzem Herzen wuensche, werden Sie auch ohne Beteuerung glauben, denn Sie haben sich auch mir gegenueber, immer kultiviert, 'Europaisch' benommen, waehrend die Leute hier, keine Ahnung vom Dienst am Kunden haben. Ich schuettle oft den Kopf & kann die kalte Teilnahmslosigkeit nicht begreifen. Na, das ist eben noch ein junges Land & muss lernen.

Liebe Frau Maar, ich habe leider keine bekannte massagesalonbesitzere in hier, aber ich bin sehr froh, wenn ich Ihnen gefaellig sein kann, deshalb gebe ich Ihnen die Adresse einer reizenden kleinen Frau in New York, die eine enorme Clientel hat & eine gesuchte Masseurin ist. Setzen Sie sich mit ihr in Verbindung, ich lege Ihnen jedenfalls einige Zeilen bei zur Bekraeftigung & bin sicher, der liebe Kerl wird, wird es mit Ihrem Erzeugnis versuchen. Vielleicht machen Sie es wie ich & geben ihr eine Musterprobe. Das andere wird Ihr persoenlicher Charme besorgen & ich waere uebergluecklich, wenn ich Ihnen nuetzen wuerde. Sie kann Ihre andern Artikeln auch bei ihren Kunden empfehlen.

Mein Mannerl, der sich fuer Ihr liebes Interesse bedankt, hat kuerzlich 8 Tage in einer Fabrik Bilanzarbeit gemacht, war sogar 3 Tage out of town & mir war sehr bange, denn Einsamkeit ist etwas, was ich nicht ertragen kann. Ich stuerzte mich in die Arbeit & bin so doch darueber hinweggekommen. Ja, leicht haben wir es nicht & wir halsen uns eben immer mehr Arbeit auf & je mehr wir schuften, desto zufriedener sind wir.

Sie sehen es ja, seit Beginn des briefes ist fast 1 Woche vergangen & wenn es nicht Sie gewesen waeren, haette ich auch heute nicht geschrieben, aber einen so lieben Menschen darf man nicht warten lassen, ausserdem hat mich meine Schuld gedrueckt, es ist eine Schande mit der Bezahlung solange warten zu lassen. Jetzt habe ich's aber doch geschafft & bin froh darueber.

Wir haben es heute bereits fruehjaehrlich & wenn die Tage laenger & es wirklich Fruehling wird, dann geht alles besser. Hoffen wir nur, dass dieses Jahr den ersehnten Frieden bringt, dann wollen wir alle gluecklich & zufrieden sein, ist es nicht so?

Ich hoffe sie & Ihre l. Familie bei bestem Wohlsein.

Viele, herzliche Gruesse von Haus zu Haus,
von Ihrer, Ihnen

aufrichtig

zugetanen

*From Erna Adelberg
85 West 92nd Street
New York City*

Mami Schulz

MIMI SCHULHOF
5329 SAVOY COURT
ST. LOUIS, MO.
TEL. RO. 7803

40% & 20% Kauf Rabatt
davon 10%

Saint Louis, 5.12.1942.

Liebe Frau Maar.-

Heute ist ein so schrecklicher Schneefall, dass es ein Risiko waere, aus-
zugehen. Was koennte ich da besseres tun, ein bisserl mit Ihnen plaudern. Sie glauben gar-
nicht, wie sehr ich mich immer mit Ihren lieben Nachrichten freue & ueber Ihre Erfolge,
die wirklich bewundernswert sind. Ich danke Ihnen, dass Sie mir alles berichten & werde ich
mir sicher 'Vogue' ansehen, um meinen Damen davon zu erzaehlen. Glauben Sie mir, liebe Frau
Maar, obwohl wir uns nicht persoendlich kennen, nehme ich grossen Anteil an Ihrem Schicksal,
mich tapfere, anstaendige Menschen sehr interessieren. Glauben Sie mir auch, dass ich den
Gedanken, es wieder mit Ihren Artikeln, nur aus Sympatie fuer Sie, zu versichern, erwogen ha-
be, aber Ihnen keine unnoetigen Spesen & mir Zeit & Verdruss ersparen muss. Ich habe Ihnen
doch oefters erzaehlt wie eigensinnig die Leute bei ihrer Anschauung verharren & von die-
ser nicht abzubringen sind. Wenn ich z.B. meine herrliche milch- & bitter suesse Schokoladen-
tafeln anbiete, bekommt eine von Schokolade einen Leberreiz, die andere Atemnot, die 3. einen
Ausschlag, die 4. verdorbenen Magen. Sie koennen nicht so zungengelaeufig sein, um diesen Leu-
ten ihren Wahn auszureden.

Liebe Frau Maar, wenn Sie einen andern Artikel haetten, ich wuerde mit tausend
Freuden wieder fuer Sie arbeiten, denn wir haben uns immer glaenzend verstanden, waehrend
ich grundverschieden bin & mich an die hiesigen Manieren der Erzeuger nicht gewoennen kann.
Ich arbeite immer intensiver, scheue weder Zeit noch Geldopfer, bin ungeheuer gefaellig zu
meinen Kunden, wofuer ich von vielen, gute Nachrede erhalte & fast taeglich hoere: Gestern
haben wir von Ihnen gesprochen, oder, ich habe Sie gestern sehr loben gehoert u.s.w. Ich bin
Idealistin genug, mich darueber zu freuen & hoffe auf endlichen pekuniaeren Nutzen dadurch.
Aber ich kraenke mich ebenso wenn ich schlecht behandelt werde & auch das kommt vor. Na,
Sie kennen ja das selbst.

Ihre Liste, liebe Frau Maar, ist sehr huedsch zusammengestellt & attractiv aus-
gedrueckt. Hoffentlich haben Sie recht guten Erfolg & machen ein glaenzendes weihnachtsge-
schaeft, was ich Ihnen vom Herzen wuensche. Ich werde nachdenken & falls ich etwas schenken
will, dann waerd es nur in Ihrem Artikel sein, dann hoeren Sie bald von mir.

Und nun noch viele, liebe Gruesse & schreiben Sie nur immer wieder, ich
antworte bestimmt.

Herzlichst

Ihre

Liebe Frau Maar.

Mimi Schulhof

Mir ist schon etwas eingefallen, bitte senden
Sie meiner Freundin Mrs. Martha Nevaladt, New York
eine wirklich schone Schachtel (nicht wie die im Jahr) 808 Westend Ave.
diese mit dem besten was Sie haben, auch eine ... mittel
Ankeln tipstlich. Lieben Sie mich als Absender am 22/12.
Kann Sie mir Rechnung. Ich waerde gerne grosse Freude
beriten. Viele Gruesse
Ihre M. S.

Saint Louis, 9. Oktober 92

Meine liebe Frau Maar.

Sie werden grosse Augen machen, wenn Sie endlich wieder einmal einen Auftrag von mir bekommen. Er ist wirklich klein & obwohl ich durch das Porto fast nichts verdienen habe ich pünktliche Lieferung zu gesagt, nur um Ihnen Freude zu bereiten & zu beweisen wie gerne ich für Sie tätig bin.

Es handelt sich um 1 armseligen Fiegel Nigh - beam, für den ich gleich das Geld melat Porto belege. Gerne hätte ich mehr bestellt, aber Letzthin tat ich es & liegt die Biene noch bei mir. Wenn Sie mir ein rundes Plättel Staniolpapier für dieses, beilegen wollten, wäre ich sehr froh, weil eine Dame keine zeigen, es demoliert hat.

Wie geht es Ihnen & Ihrem Betrieb, liebe Frau Maar? Ich hoffe, Sie sind zufrieden.

Ich habe inzwischen 2 neue Vertretungen übernommen & arbeite wie eine Wilde.

Hergleiche Grüsse Ihnen & Ihren 1/2 Männern, von dem Meinnigen &

Ihrer

Mimi Schulhof.

Saint Louis, 2. Juni 1942.

PAUL SCHULHOF
JUWELEN u. GOLDWAREN EN GROS
WIEN I. BAD GASTEIN
STOSS IM HIMMEL 1 KAISERPROMENADE
TEL. U. 25379 TEL. 285

Meine liebe Frau Maar.-

Vielen Dank fuer Ihre 2 lieben Briefe mit Beilage ueber die ich mich sehr freute, wie auch ueber Ihre Erfolge & Bestellungen. Da muesste ich mich eigentlich schaemen, so untuechtig zu sein & gerade ~~von~~ Ihnen, der ich so gerne Freude bereitet haette, so geringe Befriedigung verschafft zu haben. Es ist aber sicher nicht meine Schuld, sondern ist das Provinzpublikum halt ein bisschen mit Brettern vernaezelt. Ich muss Ihnen gestehen, dass ich meinen Erfolg bei den Nudeln oft nicht verstehen kann, denn 1 lb kostet 70 ¢ & die Leute sind verrueckt mit Ihnen. Heute wurde ich auf der Strasse von einer Dame angesprochen: Mrs Schulhof, have you noodles with you? Zufaellich hatte ich welche, da ich auf einem Geschaeftsweg war & bin ich bei solchen Gelegenheiten sehr gluecklich. Aber welcher Unterschied zwischen unserer europaeischen Kultur & den kalten Amerikanern. Waehrend wir beide direkt freundschaftlich verkehren & nebst den geschaeftlichen Interessen, herzliches Gefuehl fuer unser Privatleben haben, hat die Amerikaner von der ich die Nudeln beziehe, als ich ihr schrieb, dass ich bereit bin ihre Vertretung zu uebernehmen, mir wohl immer oeffentlichst Ware gesendet, mir aber noch nie ein Wort geschrieben. Koennen Sie das begreifen? Ich nicht. Macht aber nichts, es geht auch so. Dabei habe ich der Frau ueber 800 Schachteln verkauft!!! Viel Schweiss & Arbeit hat es gekostet & meine ruhigen Nerven sind voellig draufgegangen.

Die Zeitung moechte ich Ihnen noch nicht zurueckschicken, da ich sie gerne meine dankbaren Kunden zeigen moechte.

Mein armes Mannerl laeuft sich auch bei dieser Hitze die Fuesse ab, um Schweizer Uhren zu verkaufen; da kommt wieder etwas typisch provinzierisches. Beim Oeffnen der Gehause sind die Leute erstaunt ueber die prachtvollen Werke, rufen ihr Personal zusammen, die alle bestaetigen, dass sie weit wertvoller als die Amerikanischen sind. Und der Erfolg?---! Unsere Kunden sind an Schweizer Uhren nicht gewohnt, sie verlangen nur einheimische Erzeugnisse, aber wenn wir keine mehr bekommen sollte n, dann kommen wir sicher zu Ihnen, H. Schulhof. Na, was sagen Sie dazu? Wir stehen fuerchtbar viel aus, duerfen aber trotzdem nicht die Klinge in's Korn werfen, vielleicht brauchen wir sie noch einmal gegen Hitler.

Hoffentlich sind Sie nun alle recht gesund & werden sich im Sommer ein wenig Erholung goennen. Wir fangen in dieser Hitze langsam zu zerschmelzen an. Dazu haben wir momentan die Maler & Anstreicher in der Wohnung---ein beneidenswerter Zustand, jedoch alles geht vorueber.

Also, meine liebe Frau Maar, vielleicht kann ich doch noch einmal fuer Sie arbeiten, wenn nicht hier, so in New York.

Seien Sie & Ihre Lieben herzlichst gegruesst, von meinem Manne

&

Ihrer



MRS. PAUL SCHULHOF
5329 SAVOY COURT
SAINT LOUIS, MISSOURI

Saint Louis, 11.3.1942.

Meine liebe Frau Maar.--

Ihre Sendung & Ihr reizender Brief sind in meinem Besitz & danke ich Ihnen fuer Ihre prompte Erledigung & Ihr Entgegenkommen. Sie sind ein Prachtmensch & will ich gewiss gerne alles machen, was Sie vorschlagen, aber ich halte nichts davon. Heute zeigte ich gleich die Creme den Damen, bei denen ich Nudeln verkaufte & keine will etwas von einer unbekanntem Creme wissen. Ich bin verzweifelt, dass ich nichts fuer Sie machen kann. Vielleicht bringen Sie einen neuen Artikel heraus, vielleicht ein Puder, aber auch da werden diese Provinzler sagen, sie fuerchten um ihren Teint. Es ist fuerchtbar schwer. Ich hoffe aber doch, dass vielleicht Nachbestellungen kommen werden, ueber welche ich mich mehr freuen wuerde, wie Sie selbst.

Sie glauben nicht, wie peinlich mir die Sache mit den lotions war. Ich hatte diese, um sie nicht in den ueberheizten Zimmern zu lassen, in das Kasterl unter dem Kuechenfenster setzen, so das in der lotion befindliche Wasser wahrscheinlich gefroren ist & dadurch das Glas zer-sprengte. Also bitte nicht boese sein, Sie lieber, guter Mensch.

Liebe Frau Maar, seien Sie unbesorgt, nie wuerde ich sagen, dass Sie schrecklich oder aufdringlich sind, in Gegenteil, wir beide finden Sie sehr scharmant & auusserst fuechtig.

Gott sei Dank, dass Ihr lieber Mann wieder ^{gesund} ist & seinem Beruf nachgehen kann, denn solche Zwischenfaelle treffen hier viel leichter als es in unserer Vergangenheit gewesen waere. Auch kann ich mir vorstellen, wie nervoos es Sie, Liebe, machte, wenn Ihr lebhaftes Kind, den armen Patienten nervoos machte. Schade, dass ich nicht in New York war, ich haette Ihnen den Jungen oefters abgenommen.

Das Bilderl, welches wirklich reizend ist, retourne-

re ich Ihnen wunschgemaess, ebenso will ich mit dem Scheck,
wie Sie wuenschen, warten, vielleicht ist es ein gutes Omen
& der Betrag wird wachsen.

Jedenfalls bleiebn wir in Verbindung & wollen zeit-
weilig von einander hoeren, nicht?

Bleiben Sie & Ihre Lieben jetzt nur endlich gesund!

Viele, herzliche Gruesse,

von

Ihrer,

Ihnen

aufrichtig,

zugetanen

Mimi Schneef.

Saint Louis, 17.3.1942.

PAUL SCHULHOF
JUWELEN u. GOLDWAREN EN GROS
WIEN I. BAD GASTEIN
STOSS IM HIMMEL 1 KAISERPROMENADE
TEL. U-25-3-79 TEL. 285

Meine liebe Frau Maar.-

Heute habe ich mich doch schweren Herzens entschlossen, Ihnen Ihre restlichen Waren zu retournieren, da es keinen Sinn hat, mich mit diesen nutzlos abzuschleppen, Ihnen hingegen den Verkauf derselben zu ermöglichen.

Mein Schrecken, als ich die Schachteln nun heute oeffnete, da ich nur in der letzten Zeit, mit den einzelnen Gegenstaenden herumging, war gross, als ich sah, dass 3 Lotionflaschen, wahrscheinlich durch die Kaelte gesprengt waren. Das ist der Lohn fuer meine uebertriebene Gewissenhaftigkeit, dass sie nicht ranzig werden sollen & dadurch unverkaeufllich werden.

Ich nehme gerne an, dass Sie doch etwas davon verwenden werden koennen & muss halt, so schwer es mir faellt, fuer den Schaden aufkommen. Ich habe das sichere Gefuehl, wir werden wieder mit einander arbeiten, dann aber hoffentlich mit schoenerem Erfolg.

Ich hoffe & wuensche, dass diese Zeilen Sie & Ihren lieben Jungen bei bestem Wohlsein antreffen werden & seien Sie versichert, dass mich gute Nachrichten von Ihnen, stets sehr freuen werden.

Weiter viel Glueck & guten Erfolg, wuenscht Ihnen aus ganzem Herzen,

Ihre

aufrichtige

Mimi Schulhof.

Aufstellung der Retouren:

- 1 box: 1 lotion & 1 skin refresher.
- 2 boxes: 1 lotion, 1 nightcreme.
- 1 box: 1 lotion, der skin refresher davon, ist verkauft.
- 2 boxes: 1 daycreme, 1 nightcreme, 1 lipstick.
- 1 box: 1 lotion, 1 anytime, der skinrefresher davon, ist verkauft
- 3 daycreme,
- 1 nightcreme,
- 1 anytimecreme,
- 1 lotion,
- 2 lipsticks,
- 3 refilos.
- 2 daycreme in Cellophan
- 1 nightcreme " "
- 1 anytime & lipstick " "

| Bayar | KG | 1/2 | 1/4 | 1/8 | 1/16 | 1/32 |
|-------|----|-----|-----|-----|------|------|
| 2 | 2 | 1 | 1 | | | |
| 3 | 2 | 1 | 2 | | | |
| 2 | 1 | 1 | 1 | | | |
| <hr/> | | | | | | |
| 4 | 6 | 3 | | | | |

Saint Louis, 30.1.1942.

PAUL SCHULHOF

JUWELEN U. GOLDWAREN EN GROS

WIEN I.

BAD GASTEIN

STOSS IM HIMMEL 1

KAISERPROMENADE

TEL. U. 25-3-79

TEL. 285

Liebe Frau Maar.-

Es ist eine Schande, dass ich solange nichts von mir hoeren liess, obwohl ich in Gedanken viel bei Ihnen war & in Gedanken unzählige Briefe an Sie sandte, aber einfach ausserstande war, diese in die Wirklichkeit umzusetzen.

Wie freue ich mich, Sie & Ihr Märscherl wieder wohl zu wissen, denn ich weiss, was ein Patient im Hause bedeutet & erst wenn es die Hausfrau ist. Also seien Sie in Zukunft recht vorsichtig, das Wetter ist zu sprunghaft & dadurch kommen Grippe & Influenza, Sie aber müssen gesund bleiben, denken Sie daran.

Ihre lieben, anerkennenden Worte haben mich diesmal sehr beschämt, weil ich Sie leider nicht verdient habe. Glauben Sie nicht, dass ich unser Geschäft vernachlässigt habe. Ich glaube, Ihnen geschrieben zu haben, dass ich eine Vertretung von Suppen- & Mehlspeisnudeln uebernommen habe. Jeden Morgen ging ich schwer bepackt mit einer grossen Tasche Nudeln (denn die Leute wohnen alle sehr weit entfernt von uns, da kann ich nicht erst acquirieren & dann liefern, denn 2 Fahrten zu all' den Leuten kaeme zu hoch & waere auch zu zeitraubend, ausserdem wenn ich telefonisch anrufen wuerde, bekaeme ich sofort eine schlanke, liebenswuerdige Ablehnung.), am 2. Arm eine Tasche Ihrer Kosmetik. Beides biete ich gleichmaessig verfuhrerisch an & waehrend es mir gelungen ist ~~Toi, Toi, Toi~~, 50 Kunden fuer Nudeln zu engagieren, habe ich leider ~~Wortes~~, nur 1 Flasche Skin-refresher verkauft, weil alle Frauen, selbst die Schwarzen, die bloede Ausrede gebrauchen, sie benutzen, nur vom Arzt vorgeschriebene Creme. Wie ich mich aere, kann ich Ihnen nicht beschreiben. Ja, die Kleinstadt, zu der gehoert ein guter Magen.

Ihre Märscherln haben diese Indolenten garnicht angesenen. mich kraenkt es ungemein, so garnichts fuer Sie tun zu koennen, verspreche Ihnen, auch weiter Ihre Artikel zu zeigen & um Kaeffler zu werben, sollte es mir aber bis Ende naechster Woche nicht besser gehen, moechte ich doch das Lager retournieren, um Ihnen die Waren nicht laenger nutzlos herumliegen zu lassen. Wie ich eine Minute Zeit habe, will ich Ihre Aufstellung ueberpruefen, die sicher stimmen wird, denn wir Beide sind ja verlaessliche, gewissenhafte Geschaeftsfrauen.

Ihre lieben Wuensche betreffs unserer Gesundheit sind wirklich zu lieb. Leider sind wir aber furchtbar mit den Nerven herunter. Ich plage mich unmenschlich, treibe richtig Raubbau mit meiner Gesundheit, mich treibt es & ich kann nicht rasten, schlafe daher sehr schlecht & weine oft vor Erschoepfung. Ich mache mir halt auch wegen der Zukunft grosse Sorgen & mein armes Mänscherl rennt auch mit seinen Vertretungen herum, bringt hie & da kleine Auftraege & viel entzueckende Versprechungen heim. Jetzt backe ich auch wieder oeffter, aber ueberall sind es eben nur cents die verdient werden, waehrend wir im geschaeftlichen Beruf, viel leisten & auch anstaendig verdienen koennten. Heute gab es auch Perlenschnuere zu fassen, aber das Schrecklichste was ich erlebte, war die Berufung in's Jewish Hospital zu einer in Aufloesung befindlichen Krebskranken. Das wird Sie interessieren:

Eine Dame ruft mich an, ob ich die Nachtwache bei ihrer Mutter uebernehmen moechte, sie bezahlt fuer 10 Stunden \$3.00. Ich sagte gerne zu, da ich noch nie soviel bezahlt erhielt. Darauf sagt die Dame: Glauben Sie ja nicht, dass wir Amerikaner \$.3.00 fuer nichts bezahlen, meine Mutter ist sehr, sehr schwer krank, muss sterben, sie weiss es, schreit & weint die ganze Nacht. Diese 10 Stunden werden Ihnen eine Ewigkeit dauern & in der Fruhe werden Sie graue Haare haben! Ein huebsches Engagement, nicht wahr? Ich antwortete ihr, dass ich es 1 Nacht versuchen wolle & ihr dann Beschaeid geben werde. Sie koennen mir glauben, ich ging zitternd hin & was ich dort vorfand, war wohl das Grauenhafteste, was man sich vorstellen kann. Mit naeherer Beschreibung will ich Sie verschonen. Trotzdem war ich guetig, geduldig & liebevoll zu diesem unglueckseligen Wreck & sie liebte mich. 8 Naechte machte ich dieses Martyrium mit, konnte kaum 1 Auge schliessen, da nur ein Sessel zu meiner Verfuegung im Zimmer war & das arme Menschenskind immer in mein face sehen wollte, weshalb ich mich nicht von ihrem Bett wegkehrte. Erschwerend war noch, dass die Frau weder deutsch noch englisch, sondern nur jiddisch sprach, trotzdem konnte ich mich sehr gut mit ihr verstaendigen.

Da ich tagsueber den Haushalt versorgen, kochen, einkaufen & auch geschaeftliche Wege machen musste, habe ich diese Zeit kaum geschlafen & effektiv taeglich 24 Stunden gearbeitet. Jetzt bekam ich aber Angst, sie koennte in meiner Gegenwart sterben & bat die Tochter, sich um jemanden andern umzusehen. Sie dankte mir in ruehrenden Worte fuer meine meine Hingebung an die arme Patienten. Denken Sie sich, die Sterbende bat die Tochter, mir ihre neuen Pullover & Westen, sowie ihr Brauttaschentuch nach ihrem Tode zu geben, was ich natuerlich dankend ablehnte. Ich konnte mich nachher kaum aufrecht halten, ich war fertig, aber meine Seligkeit wieder im warmen Betterl zu liegen, war unbeschreiblich. Sie sehen, liebste Frau maar, dass mein Leben nicht sehr erfreulich, dafuer aber angefuellt & sehr schwer ist, finden Sie nicht auch?

Ich freue mich ungemein, dass Sie, Liebste, mehr Glueck haben & wuensche Ihnen vom ganzen Herzen viel Erfolg fuer die Zukunft, ich kraenke mich sehr, dass es mir in letzter Zeit so schlecht erging, ich bin vielleicht auch ein bisserl zermuerbt, von all den schweren Erlebnissen.

Jedenfalls hoeren Sie so bald als moeglich wieder von mir. Halten Sie mir ein bisserl die Daumen, vielleicht geht es dann besser.

Seien Sie herzlichst gegruesst, auch von meinem l. Mann & bleiben Sie nun gesund, krank sein, duerfen sich nur reiche Leute erlauben.

Ihre, Sie sehr

schaetzende

Winni Schulhof

April 1954

H E D D A M A A R
1472 Broadway, Room 904
New York 18, N.Y.

Please send me the following:

NAME:
(Print, please) MRS. RALPH J. STEINBERGER
ADDRESS: 80-15 GRENFELL AVE.
CITY: ZONE #: STATE: KEW GARDENS 15, N. Y.

You can solve your skin problem

| | <u>Quantity</u> | <u>Amount</u> |
|-------------------------------------|---|------------------------|
| <u>Anytime Cream</u> | Cleanse with this cream! It penetrates deeper, dislodges grime; removes make-up. Liquefies instantly on the skin. Beneficial to oily, dry or normal skin. Leaves skin smooth, soft. A superb massage cream too. | \$.75 2.00 3.50 |
| <u>Exquisit Skin Freshener</u> | This tingling, gentle, clear lotion leaves a finer-textured skin and a clearer look. A must for oily skin. A wonderful help for the summer; it cools hot, damp skin. | \$1.00 |
| <u>Exquisit Skin Lotion Special</u> | This anti-drying milky lotion gives skin a dewy, luminous look. It floats evenly and is non-sticky. The ideal foundation for normal skin. Perfect for soft hands. | \$1.00 |
| <u>Velveteen</u> | This skillful blend of finest oils, gently revitalizing, lessens tautness and retains moisture. A perfect foundation for dry skin! A night lubricant for normal skin. | \$1.50 |
| <u>Exquisit Day Cream</u> | This help for many annoying complexion problems - rough skin, lifeless skin, externally caused blemishes - has a most unusual formula. Absolutely non-fatty it contains lanolin. It soothes soreness, heals sunrashes, chapped skin. The perfect foundation for oily skin. Delightful for dish-washing hands. | \$1.25 |
| <u>Exquisit Night Cream</u> | An incomparable cream rich in lubricants to help check age-betraying squint lines, dryness. Applied nightly, after proper cleansing, it will prove great for skin naturally dry.. or for mature skin. | \$1.50 4.25 |
| <u>Sensation Toiletwater</u> | A youthful, enchanting fragrance, elegant and discreet. | \$1.75 |
| <u>Sensation Perfume Cloud</u> | The unsurpassed "Sensation" fragrance in new form. "The nearest thing to perfume"... Perfume-typed packaged in a white, gold-lined box. | \$3.00 |

For \$1.00 orders please enclose 20¢ postage.

10% Federal Tax
in New York 3% Sales Tax

Enclosed \$ 1.70 in Check Money Order

T O T A L

0.15
0.05
1.70

Dienstag abend

Liebe Frau Leab,

habe soeben Ihr Schreiben erhalten; warum haben Sie so spät sich entschieden? Wir hatten bis gestern auf Ihren Bescheid gewartet, und als dieser ausblieb, unsere hiesigen Freunde und noch eine bekannte Dame für Freitag zu uns gebeten. Wenn wir nur wüssten, wo wir Platz für Sie hernehmen sollten, wäre es uns eine grosse Freude, auch Sie bei uns zu sehen.

Ich hoffe, Sie nehmen es uns nicht übel, aber die Aufnahmefähigkeit unseres Tisches ist auf 6 Personen begrenzt, wie Sie sich wohl von voriger Woche entsinnen können.

Wir wünschen Ihnen herzlichst
Guten Jontors und begrüssen Sie bestens
Ihre Sters.

auf Ihre buchhalterische Frage erwidere ich,
 das Privatentnahmen selbstverständlich zum
 Verdienst hinzugerechnet werden; ich hatte das
 absichtlich inzulassen zu bemerken, weil
 ich der Annahme war, das Sie für private
 Zwecke nichts aus der Fabrikation entnehmen.
 Nachstehend gebe ich nochmals ein

Beispiel:

| <u>April 5.</u> | | | |
|-----------------|---------------|-----------------|---------------|
| <u>Aktiva:</u> | | <u>Passiva:</u> | |
| Kasse | 138.00 | Schulden | 187.00 |
| Waren | 347.00 | Kapital | 523.00 |
| ausstehende | 225.- | | <u>710.00</u> |
| Forderungen | <u>710.00</u> | | <u>710.00</u> |

| <u>Dezember 31.</u> | | | |
|---------------------|---------------|-----------------|---------------|
| <u>Aktiva:</u> | | <u>Passiva:</u> | |
| Kasse | 293.00 | Schulden: | 131.00 |
| Waren | 412.00 | Kapital | 523.00 |
| ausst. Forder. | 276.50 | am 5. April | 523.00 |
| | <u>981.50</u> | Vermögens- | 327.50 |
| | <u>981.50</u> | zuwachs | <u>981.50</u> |

Jahresverdienst:

Vermögenszuwachs: 327.50
 während des Jahres
 entnommen 463.75

Gesamtverdienst: 791.25

August 3, 1944.

Mr. Crowley
Cosmetic Buyer
Stern Brothers
41 W 42nd Street
New York City

Dear Mr. Crowley:

Was today in your house to see you & was told to come on a Tuesday. I am not such a good sales-lady that I would not disappear among all these smart salesmen, therefore I take the liberty to write to you & to ask you for an appointment. I should be very glad to get it.

Some time back when I still was selling private, I thought one day, I must find out what an ad in the "News" costs. I didn't mean a regular ad, I meant the write-ups. I met Miss Swift; she told me, my cosmetics had to be sold in a department store. I had started here with one cream in one size, I was a little proud to have been able to develop a complete line; I thought it impossible that a department store would sell my preparations.

I must have looked very disappointed, for she said: Why don't you go to Bloomingdale's or Stern's, these are very nice buyers. When I answered, I didn't expect an order, she said: Try & I have still the little piece of paper with your name & this of Bloomingdale's buyer on it.

My theory about life is that luck is the most important you have to have. No matter if you are smart or ambitious. And how true is it. I did write to you and to Bloomingdale's. You did not answer, but Bloom. did. I got an order, this was my start.

They are selling constantly. I was able to make my stationery, I was able to print little booklets and letter folders. I got salesmen out of town, many stores are selling my cosmetics. I got write-ups in many papers & magazines.

When I saw , even first slowly, that Bloom. were sel

I tried at Saks, Fifth Ave. without success. Last fall I tried at Lord & Taylor and in Jan. I got my first. Now it is moving there too; it is not so much so far like at Bloomingdale's, but I hope this will come too.

I now should like to have a third department store. Again I come to you. Would you like to give me now a chance?

My preparations are very much liked. They are very very effective & packed attractive. No house sells type of quality for a relatively cheap price. This is my advertisement.

I saw lately in your cosmetic department a buttermilk product, I didn't see so far somewhere else. there were on the counter little booklets for your customers to take. I would deliver you the enclosed booklets & folders for your customers too.

If I could interest you for an ad & it would not be expensive, I would pay for it.

I enclose the latest write-up which I got in the "In" In the September issue of "Glamour" I get a write-up in the "Looking Glass" section. I get a write-up in New Yorker & another in the "Vogue", I don't know your exact date. If nothing happens, I get a new write-up "Town & Country" in October.

Please, would you like to help me a little in my making up? My cosmetics are very well known among the gees-I advertise in the "Aufbau"-I know that a lot like very much to buy in your house.

I don't have to tell you that I would be very, very if you would give me the possibility to show you my cosmetics. Please, let me have a favorable answer.

Thanking you in advance I am Very truly yours

LEONA WARR

Mrs. V. Towle
Maple Bend Farm
Rindge, N.H.

November 1, 1961

Dear Mrs. Towle:

It is with pleasure that I learned from Miss Thomas about your interest in my preparations. Naturally I would be delighted should you like to offer them to your customers. According to my experience they might be grateful to you for introducing them to them; my cosmetics have apparently some rare qualities. I get so many letters of appreciation.

Hedda Mear's most important & very much liked preparations are "On Guard", a cream, & "Velveteen", a clear liquid.

"On Guard" is a unique formula. Doctors prescribed it for externally caused skin-trouble; people suffering from skin trouble around the nails reported their troubles gone after treatment with "On Guard". Grass-& little sun blisters disappeared after being treated with "On Guard". There is nothing better to prevent the skin from getting chapped! At no price is there anywhere anything available comparable to "On Guard".

"Velveteen" is a mixture of oils, all beneficial to the skin. Except for keeping the skin clean Only "Velveteen" is necessary to keep the skin soft and smooth, in short healthy and beautiful. "Velveteen" is good for all skin types.

Both preparations give out extremely well, are long lasting, relatively cheap and very economical.

"Velveteen" sells for \$2.25 (4oz)

"On Guard" " " 1.50 (2 "), \$4.50 (8oz)

You would have to charge the federal 10% tax on cosmetics. Your discount would be 35% on the retail price, the prices are net. Every order is payable after 10 days. There is no charge for postage on orders over \$10.-

Now is a very good time to start due to the fact that cold weather requires care of hands and face. Many of my customers give "On Guard" & "Velveteen" as Christmas gifts. Many of my new regular customers got acquainted with Hedda Mear's preparations first by receiving them as gifts. They liked them so much that they continue to use them.

Hoping to hearing from you very soon I am with many wishes

Cordially,

HEDDA MEAR

encl.

November 13, 1951.

Mrs. Amy Pulaski
Troy Nutritious Foods
1922 Fifth Avenue
Troy - N.Y.

Dear Mrs. Pulaski:

It is with pleasure that I learned from Miss Thomas about your interest in my preparations. Naturally I would be delighted should you like to offer them to your customers. According to my experience you might do them something good by making them acquainted with Hedda Mar cosmetics. Walnut Acres sells them and Mr. Keene wrote me about the grateful letters he is receiving.

Hedda Mar's most important and very much liked preparations are "On Guard", a cream, and "Velveteen" a clear liquid.

"Velveteen" is a mixture of oils, all beneficial to the skin. Except for washing the skin for keeping it clear, the skin treated with nothing but "Velveteen" will really look very well taken care of, smooth, soft & healthy. In my opinion first the skin has to look healthy to appear beautiful.

"Velveteen" is good for all skin types.

"On Guard" is a unique formula. It prevents the skin from getting chapped. Doctors prescribed it for externally caused skin-troubles. People suffering from skin trouble around the nails reported their troubles gone after treatment with "On Guard". Grass- or little sunblisters disappeared when treated with "On Guard". No matter how extensive there is nothing comparable on the market available.

Both preparations give out extremely well, are long lasting, relatively cheap and therefore very economical.

| | | | |
|-------------|-----------|---------|------------|
| "Velveteen" | sells for | \$ 2.25 | (4 ozs.) |
| "On Guard" | " | 1.50 | (2 ") |
| | | 4.50 | (8 ") |

You would have to charge the Federal Tax (10 %) on cosmetics. Your discount would be 35 % , the prices are net , for orders over \$ 10.- there is no charge for postage. Every order is payable after 10 days.

Looking forward to hearing from you very soon since the season starts now and both items are given also as gifts I remain

Cordially

Hedda Mar

Answered 11-27

11-25 - 3

(Proposed)
4.11.
2' P. H. B.

Dear Mrs. Leab:

Thank you so much for all your nice letters. I have been so busy with meetings, had two weeks of cold or flu or whatever it was, had a man here helping me paint and plaster my guest rooms and hall, and getting everything in from the garden and canning, that I just did not write to anyone.

I haven't sold very much of On Guard this year at the meetings but I did sell the oil - I had 4 bottles of that. We have had a particularly bad year - don't know why but the guest business this summer was everywhere very poor and so was the gift shop business.

Thanks so much for the interesting clippings.

Mrs. Sears, I understand, has sold her place in Vermont but I am sure she is still in Falmouth - her husband has a business there and they consider it their home. I saw her about a year ago this month.

We have had 3 weeks of much rain but we need more as it was dry all summer. Tonight the temperature is going down it is now at midnight about 22 degrees.

Best wishes to you for the Holidays. Sincerely,

Jerome

8-28-63

Dear Mrs. Leab:

Thank you for your letter of July 25 with enclosures. The clipping is most interesting and the recipes very good.

The summer is almost over and business has been very slow - everyone says the same thing. We really do not know how bad the time are. However, I had a wonderful gift - a 1954 Oldsmobile - so now I can go to the meetings again on my own. I was without a car for two summers and it is really nice to have my own transportation again.

My chickens are almost all in the freezer or in jars - have 9 more to dress off and then I will feel free again.

Our summer has been very hot and very dry - I had to water my garden every day - fortunately I have lots of water - and I am having a very abundant harvest. Have canned beans, beets and frozen cauliflower, etc. Tomatoes are at last getting ripe. Our nights are very cool so that retards ripening.

Our New England Natural Food meeting will be held in Maine this year and I have reserved a booth. I still have 8 small jars of On Guard left - really so few people came here this summer that I had not much opportunity to sell. However, I think I had better have

4 Velveteen
3 large OG
12 small "

Leab's
"O. S."

on consignment for the meeting in Maine which is early this year, Oct. 4. There is no need to send the package special delivery. In these small towns anything marked special delivery comes in the regular mail anyway.

I hope you will have a good business this fall.

Sincerely,

Herbert Thomas

*DIE HAUS FRAU - Chicago
A & P.*

No 2 Acer Valley Thomas

\$ 1.25

July 25 - 1963

Wardsboro, Vermont, 1-27-63

Greetings! Had 14 inches of snow during the night. The aluminum roof sheds at a great rate so this morning I had to stand on tiptoe to see out of the windows. However, we have had only two real cold spells which didn't last too long. Weather has been so nice that I have been able to get out 'most every day to cut wood. This year I got 5 cords of slab wood to take care of my exercise problem. I missed not having one last year. The local opinion is - "You actually buy wood so's to cut it up?" Compared to 1961, 1962 was quite a calm year - I was neither arrested nor shot at but I did learn a powerful lot about human nature. The first bit of enlightenment in that direction came last ~~in~~ April when a woman I had known in NY and her husband and daughter dropped by and asked if I could take the man's daughter by a former marriage for a vacation for a few weeks sometime in the summer. The story was she was nervous and needed a quiet place to relax. After all that had happened the previous year I was in no mood to have a second disturbed person in my menage. So after a couple of letters and a phone call I gave in and they brought the gal up late one Sunday night. One look and I thought "how stupid can I be." She had a jaundiced-yellow complexion (I've since learned caused by doses of tranquilizers) and a lethargic manner. I had been assured she would smoke only outside. She was a soft and flabby fat figure, altogether pathetic and I hadn't the heart to have them take her back, my thought being that some proper food might be of help. The next day she told me the whole sad story. She was "on leave" from Pilgrim State Hospital and had to be back in 2 weeks. Took 2 kinds of tranquilizers 3 times a day. How did she find her way into the Hospital? She had been in and out 6 or 7 times in 10 years! She had had a boy friend who had asked her to marry him but she declined. On second thought the next day she got in touch with him and told him she would marry. In the meantime he had changed his mind. "So I slashed my wrists," she told me. After a lot of searching questions I learned much about what happens in a mental hospital. The food consists mostly of starches - the cheapest possible. She told me that "all the girls get fat after they have been there for a little while." It seems the therapy consists of tranquilizers and more tranquilizers, rest and a little occupational therapy. The doctor thought she would be able to go home by the end of the summer. The woman had explained to me ^{that "Home"} in April / was a furnished room. She couldn't have her stay with them because of her teenage daughter (who by the way didn't appear too bright). About Christmas time I had a card from the girl saying she was employed as a temporary at Abercrombie & Fitch! Evidently the tranquilizer therapy stupifies the patient enough and for a lengthy period to be safe for them to enter actively in life with others. The experience for me was not a harrowing one but I have been forewarned for the future. In Aug. I took on, what ^{was} for me, quite a challenging situation. A friend of mine had asked if I could take or find a place for, a family of 6; 4 children, 7 years to 14 mo. Length of time was for 2 weeks or longer. Since my finances are always of the very sketchiest, I thought I had better take advantage of such a proposition. As it turned out, the husband was unable to come but the mother and 4 arrived in a Rambler stationwagon complete with toys, portable cribs, etc. etc. Three boys and a darling baby girl. The boys were boys but there was no destruction in any way and again I learned. But I don't think my finances can ever again be considered sketchy enough to go through it again. In between I had a few other guests, all delightful people and lots of others came to use the launderette and just to talk about Whole Food.

My garden went to pot again this summer as I continued to do the last two issues of the Natural Foods Newsletter, that is did the dirty work of mimeo and mailing. An editor has been appointed so I am relieved of the job. Also had some chickens which I had to defend against the wildlife community. This year the raccoons demanded tribute. The zero hour was "between the dusk and the daylight when night is beginning to lower" at which time I was engaged in either having dinner, reading or writing and I would forget. One night it got dark enough so I couldn't see to read and I dashed out in time to find an enormous raccoon right in the chicken house selecting a likely specimen for his dinner. The only weapon handy was the clothesline prop which was too long, and this was no time for jousting. Besides I stumbled over a small heap of hay and he walked out with a chicken in his mouth and flicked his tail contemptuously. So I picked myself up, sat on the hay and philosophized "You can't buck nature." After that the chickens were shut up early. Last spring I decided that as far as I was concerned making maple syrup was for the birds. So I sold my sugar rig so I wouldn't be tempted when those warm air currents come sifting through and awaken whatever it is within that prompts one to take on a job that is a cross between the labors of a longshoreman, a prize fighter (on the losing end) and a galley slave. However, for my friends and others I shall be able to get very fine syrup from a neighbor who with help makes 500- to 800 gallons a year. My course on herbs is being worked on from time to time, a new booklet on how to get into the ranks of the "food faddists" is being researched and plans are being laid for an enlarged garden so vegetables will be available to sell on a small scale. In between I do a little mimeographing and typing, a little baking, and am making me some French peasant blouses out of denim (material I got years ago on Hester St.) This is the style that has a pocket all around the bottom and looks like a maternity blouse. Maternity. That reminds me - my young neighbor had her 6th baby in October. Two years ago she got interested in the use of whole, natural foods as a preventive of disease. She had the healthiest girl in October and raves about her experience even to still being able to nurse the baby. Would love to enlarge on the whole but my stencil finished. If anybody has an apathy they wish to be jolted out of they should read the National Guardian; ~~the~~ Edgar Snow's THE OTHER SIDE OF THE RIVER; Longgood's THE POISONS IN YOUR FOOD

Wardsboro, Vermont, 1-27-63

Greetings! Had 14 inches of snow during the night. The aluminum roof sheds at a great rate so this morning I had to stand on tiptoe to see out of the windows. However, we have had only two real cold spells which didn't last too long. Weather has been so nice that I have been able to get out 'most every day to cut wood. This year I got 5 cords of slab wood to take care of my exercise problem. I missed not having one last year. The local opinion is - "You actually buy wood so's to cut it up?" Compared to 1961, 1962 was quite a calm year - I was neither arrested nor shot at but I did learn a powerful lot about human nature. The first bit of enlightenment in that direction came last ~~in~~ April when a woman I had known in NY and her husband and daughter dropped by and asked if I could take the man's daughter by a former marriage for a vacation for a few weeks sometime in the summer. The story was she was nervous and needed a quiet place to relax. After all that had happened the previous year I was in no mood to have a second disturbed person in my menage. So after a couple of letters and a phone call I gave in and they brought the gal up late one Sunday night. One look and I thought "how stupid can I be." She had a jaundiced-yellow complexion (I've since learned caused by doses of tranquilizers) and a lethargic manner. I had been assured she would smoke only outside. She was a soft and flabby fat figure, altogether pathetic and I hadn't the heart to have them take her back, my thought being that some proper food might be of help. The next day she told me the whole sad story. She was "on leave" from Pilgrim State Hospital and had to be back in 2 weeks. Took 2 kinds of tranquilizers 3 times a day. How did she find her way into the Hospital? She had been in and out 6 or 7 times in 10 years! She had had a boy friend who had asked her to marry him but she declined. On second thought the next day she got in touch with him and told him she would marry. In the meantime he had changed his mind. "So I slashed my wrists," she told me. After a lot of searching questions I learned much about what happens in a mental hospital. The food consists mostly of starches - the cheapest possible. She told me that "all the girls get fat after they have been there for a little while." It seems the therapy consists of tranquilizers and more tranquilizers, rest and a little occupational therapy. The doctor thought she would be able to go home by the end of the summer. The woman had explained to me ^{that "home"} in April was a furnished room. She couldn't have her stay with them because of her teenage daughter (who by the way didn't appear too bright). About Christmas time I had a card from the girl saying she was employed as a temporary at Abercrombie & Fitch! Evidently the tranquilizer therapy stupifies the patient enough and for a lengthy period to be safe for them to enter actively in life with others. The experience for me was not a harrowing one but I have been forewarned for the future. In Aug. I took on, ^{was} what for me, quite a challenging situation. A friend of mine had asked if I could take or find a place for, a family of 6; 4 children, 7 years to 14 mo. Length of time was for 2 weeks or longer. Since my finances are always of the very sketchiest, I thought I had better take advantage of such a proposition. As it turned out, the husband was unable to come but the mother and 4 arrived in a Rambler stationwagon complete with toys, portable cribs, etc. etc. Three boys and a darling baby girl. The boys were boys but there was no destruction in any way and again I learned. But I don't think my finances can ever again be considered sketchy enough to go through it again. In between I had a few other guests, all delightful people and lots of others came to use the launderette and just to talk about Whole Food.

My garden went to pot again this summer as I continued to do the last two issues of the Natural Foods Newsletter, that is did the dirty work of mimeo and mailing. An editor has been appointed so I am relieved of the job. Also had some chickens which I had to defend against the wildlife community. This year the raccoons demanded tribute. The zero hour was "between the dusk and the daylight when night is beginning to lower" at which time I was engaged in either having dinner, reading or writing and I would forget. One night it got dark enough so I couldn't see to read and I dashed out in time to find an enormous raccoon right in the chicken house selecting a likely specimen for his dinner. The only weapon handy was the clothesline prop which was too long, and this was no time for jousting. Besides I stumbled over a small heap of hay and he walked out with a chicken in his mouth and flicked his tail contemptuously. So I picked myself up, sat on the hay and philosophized "You can't buck nature." After that the chickens were shut up early. Last spring I decided that as far as I was concerned making maple syrup was for the birds. So I sold my sugar rig so I wouldn't be tempted when those warm air currents come sifting through and awaken whatever it is within that prompts one to take on a job that is a cross between the labors of a longshoreman, a prize fighter (on the losing end) and a galley slave. However, for my friends and others I shall be able to get very fine syrup from a neighbor who with help makes 500- to 800 gallons a year. My course on herbs is being worked on from time to time, a new booklet on how to get into the ranks of the "food faddists" is being researched and plans are being laid for an enlarged garden so vegetables will be available to sell on a small scale. In between I do a little mimeographing and typing, a little baking, and am making me some French peasant blouses out of denim (material I got years ago on Hester St.) This is the style that has a pocket all around the bottom and looks like a maternity blouse. Maternity. That reminds me - my young neighbor had her 6th baby in October. Two years ago she got interested in the use of whole, natural foods as a preventive of disease. She had the healthiest girl in October and raves about her experience even to still being able to nurse the baby. Would love to enlarge on the whole but my stencil finished. If anybody has an apathy they wish to be jolted out of they should read the National Guardian; ~~the~~ Edgar Snow's THE OTHER SIDE OF THE RIVER; Longgood's THE POISONS IN YOUR FOOD

The political scene viewed from the serenity of the Green Mt. looks the same as

The political scene, viewed from the serenity of the Green Mts. looks the same as
Thos. Paine saw it in 1797, "The present state of civilization is as odious as it is
unjust." Sincerely, vt

The political scene, viewed from the serenity of the Green Mts. looks the same as
Thos. Paine saw it in 1797, "The present state of civilization is as odious as it is
unjust." Sincerely, vt

[The remainder of the page contains extremely faint, illegible text, likely bleed-through from the reverse side of the document.]

Thomas

Dec. 19 - 1962

No 23 (Walnut)

\$ 4.35

rest \$ 1.-

March 10 - 1963

Thomas

Bill 1518 is paid
out of Walnut Commission

Walnut

Thomas

(24) 4.40 - Jan. 23 - 1962

bill 1518 rest 24.80

Deer Valley

Thomas

(2) 2.-

December 30 - 1962

old bill paid

Remain open 29.20 from bill 1518

3-12-63

Dear Mrs. Leab: Thanks so much for your letter with the notation that 1518 is finished. Please don't feel that you must continue that with Deer Valley commissions - I wanted to get some customers for you - and did not think in that direction. By the way, Deer Valley had a fire in November and I haven't heard what has happened but they intended to rebuilt - it was their house I believe and not the shop. So sorry you had to have surgery and do relax and take care of yourself. I hope you'll gain well now that you are at home. There is so very much snow - this is the "Snow Belt" where we get an average of 10 feet every year. It will be weeks before I can get into the garden but I have started my tomatoes which are up an inch - also celery. I cannot work in the garden much before the middle of May and we can have killing frosts in June. Thank you for the clipping - the news in it is as distorted as ever.

Sincerely,



Won't you mail three cards and ask each recipient to send out three. If the chain is kept up for fifteen mailings it means over 15,000,000 cards sent.

"LOVE YOUR ENEMIES"
means
DISARMAMENT AND PEACE

Every man, woman and child alive today is living in a world in which mankind is faced with the extreme choice between learning to live together as one family and committing Genocide on a planetary scale. Neither the human race nor any living member of it can afford to ignore the present situation.

Arnold I. Toynbee, Nov. 19, 1960

If we don't do something about it we not only will be the lineal descendants of ancient Rome but we will go the way of ancient Rome.

Howard K. Smith, June 20, 1962

I have observed over a period of almost thirty years in the Senate, that there is something about buying arms with which to kill, to destroy, to wipe out cities . . . which causes men not to reckon the dollar cost as close as they do when they think about proper housing and the care and health of human beings.

Sen. Richard B. Russell,

Chairman, Senate Armed Forces Committee, 1962

The nuclear arms race between the USA and the USSR not only continues but accelerates. Other countries join in. Within at most six years, China and several other states will have a stock of nuclear bombs. Within, at the most, ten years, some of these bombs are going off . . . That is the certainty. On the one side, therefore, we have a finite risk. On the other side we have a certainty of disaster. Between a risk and a certainty a sane man does not hesitate.

C. P. Snow, noted British author and scientist

In short what we must do is to widen every possible chink in the Iron Curtain and bring the family of Russia, or of any other country behind that Iron Curtain, that is laboring to better the lot of their children — as human beings the world over — closer into our circle (and I would add our family closer into their circle). To show how we do it and learn how they do it, and then to sit down between us and say, "Now how do we improve the lot of all of us?"

President Eisenhower, Sept. 11, 1956

Money-makers have taken over the press. . . . The result is a press which with few exceptions gives no true account of forces at work in the world. Those who live in the average American town have no chance of getting an accurate measure of the world problem.

Justice William O. Douglas, U. S. Supreme Court

We Must Act, Not Merely Talk. Write for these cards as many as you can use to:

PROMOTING ENDURING PEACE, INC.
112 Beach Avenue Woodmont, Connecticut

1-3-62

Dear Mrs. Leab: I am finally getting down to answering the most necessary mail. We had such a cold spell for about 4 days that all I did was to keep wood in my two stoves. Now the weather is most pleasant.

First thank you for the nice remembrance at Christmas. Soap is always useful and the salad tongs fit in perfectly with my concept of food - loads and loads of raw salads (when available). Now I sprout about 4 or 5 different kinds of seeds and beans and eat them raw. It is a cheap and very nutritious way of getting my vitamins when there is no garden. It is always a bit difficult for me to make my new friends understand that I do not celebrate Christmas, and my gift giving is done spontaneously when a situation calls for a gift. The whole idea of Christmas is so distorted by our commercialism that I just cannot go along with it. I do appreciate what people give me ~~but~~ and hope they are not offended by my philosophy on the matter.

Also thanks for the "commission" which is also something I appreciate very much but when I undertook to establish your fine products with others it was because of a desire to share something good with other people. Just recently I heard that the Carstens at Deer Valley had a fire and lost all their records books, and I suppose a lot of stock. I am so sorry.

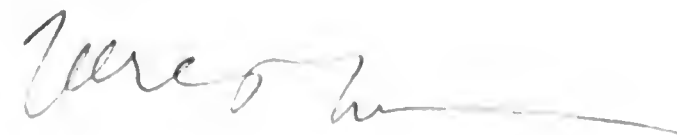
The last specific item came in the mail this morning - Christian Science Mon. article on bread. I am thrilled to read it and to know that an editor was brave enough to publish it. I am writing to the Editor commending him.

The winter so far has been uneventful - business is at a complete standstill but I am making plans for a large garden - large enough so that I can sell vegetables. I shall make a small portable greenhouse with plastic cover so I can start things growing in April when we have beautiful warm days but the nights are still very cold and frosty. I tried this before on a very small scale and I was able to have string beans late in June instead of late in July. Our season for growing is so short. We can expect frosts the first part of June up until the middle of the month and then again late in August. In fact at this elevation of 1200 feet we have only the month of July that is free of frost. At 1800 feet even July can have frosts.

I haven't been able to get very much done in the way of making things but I am concentrating on some writing which I think is important.

Thank you again for everything and my best wishes for the New Year to all of you.

Sincerely,



11-12-62

Dear Mrs. Leab: I would have had this off today but found that the mail is on Holiday because of Veterans Day. I think another person must have ordered the On Guard for the "So-What Shop" at Falm uth, Mass. I know the lady who owns it and she got a supply from me to try last fall. It will be all right for you to send it. I told her to order direct from you when she needed more and she failed to tell you that she had got the first supply from me. Mrs. Sears has a niece who works in the shop and the niece probably ordered. Mrs. Sears and her husband also own a ski lodge nearby. It will be perfectly all right to send the order.

I received your letter and many thanks. Also I have just been getting caught up with my mail and found a letter with a check that I had made out about two weeks or more ago in payment for the last order. I am enclosing that now. I keep putting things on top of the pile and as I was so busy I just didn't get anything out.

We had three good meetings finally and I am tired but getting settled down for the winter. Doris Cassidy of Medford, Mass. visited over the weekend and said she had had a nice letter from you.

Sincerely,

OT.
answered
Nov. 19

10-29

answered Nov. 19

Dear Mrs. Leab: I am enclosing ck. for the consignment which is sold out. We had a nice meeting and I was at the Putney School Harvest festival also. People are looking forward to getting OG now and in a couple of years I might make it worthwhile. I think I would like another consignment if you wish to send it. Three people have told me that the oil lasts so long that it gets rancid. This I cannot understand because the bottle I use for myself lasts a very long time and I occasionally give out a little for sample from that bottle. And I don't notice any difference. However, I have thought about the size of the oil - because it does last so long I believe you could put it up in smaller bottles and ask almost the same price. Also at the meeting a number of women said they had sent for it from the ad. Weather is getting real "snappy" but we have had no snow around here but quite a lot was had in Massachusetts last Friday night. Hope all goes well. Sincerely,

James

Oct. 30. 62

No 22 2.50

Saldo 1516 5.35

9-25

98.25

Dear Mrs. Leab: Thanks so much for the check for the ad and for sending me

the supply of your fine products. Just now I sold a small OG and one velveteen to my neighbor when she came to pick up her laundry. I also got the bill and you have me down for 12 2 oz. ON GUARD, but when I counted them you had sent me 16. So I am adding \$4.20 more to the bill.

The weather has been wonderful and the colors are just gorgeous. I had my dinner out on the porch about 3 p.m. that was a most enjoyable experience watching the color - one can almost see them get more brilliant. We had a killing frost two nights ago.

I shall certainly talk to Deer Valley if I go to the meeting. I am going to have a booth at the Putney School Harvest Festival ~~at~~ two weeks from this coming Saturday.

I am setting up my loom so that I can make the heavy cloth I need to make those big floppy "snowman" shoes and will take them along to Putney. They are so comfortable and last so long. I made my first pair 12 or 13 years ago and the bottoms are just beginning to go through.

Thanks also for the last commission. Hope all goes well with you and yours.
Sincerely,

Jeanne

Thomas

July 17-1962

No 20

2.25

rest

12.85

No 21

Sept. 8-1962

5.-

rest

7.85

Wardsboro, Vt. 9-13-62

Dear Mrs. Leab: Summer is over at last but the weather is still fine and the nights not too cold. Only one Frost so far. When I get settled down again I shall do a little more promotion for the booklet and take your suggestion about Aufbau. I have so much to do here and so many people come here that I get along fine without a car. Once in a while I would like to just get a way a little but with so much to do I soon get over the idea. Glad the summer was nice for you.

I do not know whether I shall get to the Convention or not. But your suggestion is good that I have some of your products on hand. I think the dozen OG and 2 large and 2 velveteen would be fine. I may not get rid of many during the winter as then there are not many coming here. Thanks too for the commission which reduced the bill.

I wish I could have a copy of the article on "Herbs, flowers fruits as medicines" Could you translate it a little and since I know speaking German I could probably get a lot out of it. I am anxious to find out about the "defat" - it is a good word you made up, and possibly I could use it as a reference in something I wish to write.

I shall be studying hard on the Herbal course I have from England and hope to get thru two years of it this winter. Also I am typing for a writer from a nearby town who will be back in October. This means a little income all winter.

Sincerely, and with good wishes,



P.S. I shall put the ad in as follows if you approve:

ON GUARD, a pure cream that makes hands soft & keeps them smooth. Prevents heels from getting chapped. Available from Walnut Acres or direct from HEDDA MAAR, 1472 Broadway, New York 18 N.Y., 2 oz. jar \$2.25, tax & postage incl.

*Rec'd all herbs
for ad Sept 21-62
\$1.00 for com's gr.*

P.S. The local stores do not have YANKEE magazine but you could send 35¢ for a copy direct to the publisher. Address is YANKEE Magazine, Dublin, New Hampshire.

Dear Mrs. Leab:

I have had so many things to do this summer that I have not had time to write. I got out the Newsletter in July and Aug. and had a family of 5 here for two weeks. They left last Thursday. The summer has not been good financially - it never is and this was worse. Many people did not come up as they usually do - that is the summer residents.

I believe you should charge \$2.50 if you put the ad in again in the Newsletter. And of course, you must advance your price on both On Guard and Velveteen. To think that your products are so very fine and so superior to all others that you get so little. Probably if they sold for a much higher price, you would sell more. I know that I would not hesitate to pay \$2.50 plus postage because it is so good and lasts so long.

Yes, we are having a convention again but it is so far away and I have no car but if I do arrange to go with someone I shall let you know in time. ~~xxxxxx~~ I probably won't know until the first part of October, and then I am not sure that I would have a booth and sell anything.

Let me know at once if you wish to run your ad for another year. I should have sent the notice to you sooner but I had quite a time getting out the notices with people in the house.

I hope your summer was good.

Sincerely,

VT
Verne Thomas

5-18

62

Dear Mrs. Leab: Thanks for the kind letter and notice of reduction of my bill. So glad you get such letters of recommendation from customers. I still have 2 velveteen, 1 large and 6 small OG. Will get more later. I probably won't see the Carstens until Fall at the meetings and we are all so busy now. I was afraid that I might put your letter aside and forget to answer so I am doing it at once. We are having a real thunder storm now. The snow has been gone only about 3-4 weeks. Now I have to start in the garden. Best wishes for the summer. Will you be taking a vacation - a real one again? Sincerely,

Genevieve

Thomas

May 15-1962

No 109

6.-

(raised to 25) \$ 6.- (Balance)

old bill paid from 1516

remain \$ 15.10

Thomas

Apr. 3 - 62

No 18 \$ 4. - (Walnut)

Not from old bill

\$ 0.85 -

386.-
=342.45

43.55

13

56.50

1.50

15.60

2.50

1.75

21.35

380.89

402.24

26.50

2-17

Dear Mrs. Leab: Thanks so much for the little notes and to know that Joe Carsten ordered. I don't know the German name for Comfrey but the latin word is Symphytum off. which any body could ~~know~~ recognize. Yes, the Vollkornbrot - means the whole grain and that is what I make - I grind the grains in my own mill just before I bake. The newest and the best book on nutrition is STAY YOUNG LONGER by Linda Clark. It had a half page ad in the NY Times book section a few weeks ago. It follows the kind of thinking we follow.

Enclosed is my annual Christmas letter. I just take a stencil and cut it and never type it out first. If I did I would never get it off.

I hope the winter has not been too hard on you. I have been busy as this month I had some ~~extra~~ steady typing to do here at home for a man in the next town who brings me copy twice a week. That will be finished the end of the month.

Spring is actually just around the corner and I can hardly wait to get to my garden.

Sincerely



Wardsboro, Vermont, Ground-hog day
day, 1962

These, my belated 1961 Seasons Greetings, are

coming to you over a long cold-wave length through some very determined snow flurries. Up until the last couple of days winter has been of the mild variety with more rain and ice than snow (3 bad weekends for the ski industry) so now I can settle down and have a good case of cabin fever if I want to. The winter has been hectic but so has been the whole year. The day after inauguration a year ago this past Jan. I had a chimney fire - no damage except to my nerves. Happend on Sat. afternoon which was the coldest day of the year, or just about, so now I never overheat the dining room stove and use Chimney Sweep occasionally, also use the electric heater more. I felt shattered for several weeks. But last winter was on the whole, the most wonderful peaceful and enjoyable winter I've ever had. For exercise I had long walks weather permitting (under foot) and besides I had 3 cords of hardwood slabs which I cut up with my bucksaw - every afternoon for over two months I went with real pleasure to cut my wood - that wood as Thoreau said warmed me twice, actually three times because I had to lug it in after cutting it. Have never felt so wonderful - plenty of oxygen (a very necessary food element) stepped up my metabolism no end. I absorbed vast quantities of information on nutrition and related subjects - the girls in the regional library at Brattleboro got books for me from as far west as Calif. and many from Dartmouth. With so much info. and probably misinfo. I decided that I had better take a course of some kind to coordinate it if possible. I had heard vaguely about a course in Medical Herbalism from England and had quite a time finding it but after writing to Faber and Faber, publishers in London who put me in touch with the famous Culpeper House (herbals) I finally found the Society of Medical Herbalists who give a correspondence course of three years, plus one in their hospital in London (somewhere comparable in this country - where there is nothing comparable). The big question was where to get the tuition which is only slightly over 100.00 for the three years. So I sold the fence and the large tarpaulin that had sheltered the calf experiment of three or four years ago, some oddments of a more or less antique value and the 3 two & a half dollar gold pieces my grandfather Thomas sent me when I was born 57 years ago which had become valuable to the sum of \$43 (for the three of them). So a bank check went forward and after a while the course arrived en bloc and I can work on it as I get too it. Had hoped to finish most of the first two years this winter but so far I haven't got around to more than looking into the package. Reasons why follow. With Town Meeting the first Tues. in March also arrived the sugaring season. This year my neighbor helped me with the tapping out and from then on I was on my own. I made 54 gallons but will never attempt it alone again - what I had gained during the winter I lost during that spell of about 3 weeks. Have vowed not to sugar anymore but come the "seent" of sugar weather in the air I may find myself lured into it anyway. All through the spring I nursed along my seedlings and they were beautiful, only to lose them after I had put them out in the cold frame and forgot to open the sash on the first hot morning! However, I got some from a neighbor in W. Townshend and got my garden going, but with so many interruptions, I didn't take care of it properly and a woodchuck set up housekeeping right in the middle of it by tunneling under the fence and ate my beautiful lettuce, broccoli, etc. etc., Had a lot of canned goods left from the previous year so I am doing all right anyway but this summer my garden will be my first concern. In April the Wardsboro Credit Union was organized and I became active in the Education Committed which included getting out the quarterly newsletter (only one sheet or so). I belonged to the Credit Union in Putney, Vt. but transferred over here. We have done very well so far and in spite of the difficulties in trying to get across the benefits derived from a small intimate, community organization - non-profit to boot. We had our first Annual Meeting in January and I will be working on the committee again for this year. All during the summer so many interesting people arrived to talk about this and that - Comfrey, nutrition, etc. Had a few guests and fairly steady business in the launderette - which could be better. Also have had a little typing and mimeographing which is beginning to count up a little more. In June a couple from R. I. stopped as they have on a couple of other occasions on their way to northern Vt. and during their stay we of course talked about our mutual interest in organic gardening and natural living. The Natural Food Associates in the 6 N. E. states have wanted to put out a newsletter, quarterly, to keep the membership informed of meetings here and there and other information of interest. I opened my big mouth and said, maybe I could be of help. No more said than done and the whole thing was laid in my lap. My stipulation was that if I did something about it I would have to be paid for part of the work - I could not do it on a completely volunteer basis. So the first issue went out in Sept. and to make it partially self-supporting I dug up some advertisers and we now have quite a directory of organic producers and distributors. I just finished the Dec. issue last month and will have two more issues this year and then - we'll see if I want to continue or if the committee wants me to. I enjoy it immensely but it is so time consuming and it is somewhat frustrating not to be able to say all I would like to. But through this I have made many new friends and life is so flavorful. Attended both the N. E. Convention at Sturbridge, Mass and our Vt. meeting at Burlington. Had a booth at both places, showing off and selling my BALANCED BARS, full of raisins, sunflower & sesame seeds and other choice ingredients. Had a second printing of my booklet, HOW TO USE STONEGROUND FLOUR and I put the recipe in that. While I am on the subject of nutrition - a friend wrote me a year ago ^{about} her breast cancer and did I know of any doctor, etc. Thru another person we put her in touch with a doctor who does wonders with healing thru diet. She went to him in March and stayed in the area

for about four months, never in bed and coming and going normally, and the cancer has been arrested and if she keeps up the proper diet it will probably disappear eventually but something of such long standing takes many months to work out of the system, and instructions must be followed to the letter. Anyone who can't give up their usual habits cannot be helped, and so few people can do ~~just~~ that.

Last May the game warden dropped in to tell me that my signs posting the place against hunters etc. were illegal! The signs also said no fishing and this is the illegal part so I had to take them down. Since then have seen the game warden several times as follows: On Labor day a friend and I were observing an immature hawk from the front porch and from the new road we heard talking and someone said - There it is" and at that moment a rifle cracked and the hawk dropped. The shot had been fired in the general direction of the house. I was furious and then when I saw that it was a neighbor from the village I was stunned. Under the circumstances I just didn't know what to do so I sat down and wrote a letter to the editor of the local paper protesting such stupid action, suggesting that in like situations tragedy might have attended. Also sent a copy to the game warden. The ~~latter~~ letter was published and had a lot of comment - so glad you wrote it, etc. were the comments. The game warden came and wanted all the information and I stated that I would not bring an action but of course he had something to go on and consulted the DA. Last week he arrived to tell me that the case was coming up and expected me to be a witness. I would go if subpoenaed but not otherwise. The man had asked for a jury trial and since the DA doesn't want reluctant witness, the case was dropped. I think my letter made the defendant unhappy enough. Just before Christmas the most agonizing event happened. My young neighbors decided to take a load of trees to Florida and I, the helpful Hannah, thought it would be wonderful for them to bring back a pay load of naturally grown citrus fruit. They too thought it fine. I called a friend in Brattleboro and between the two of us rounded up orders for 38 bushels. It's such a long story that I must cut somewhat but the boys were stopped at the Citrus barrier, the fruit confiscated (burned we later learned) and they had to put up \$250 bail. (I could see myself paying out that amount) But at the suggestion of the father of the friend in Brattleboro we got in touch with our U. S. Senator Aiken who got in touch with Fla. Senator and thence on down the line. The law is a mess but we raised enough Cain so that something is being done to clarify the law and the boys got back the bond and the fine was set at \$35 and now we are trying to get that back too because they were certainly not at fault. The fruit had not been paid for and the dealer had to stand the loss because our instructions had not been ~~firmly~~ followed (fortunately). The shipper refused to give the boys evidence of purchase or something on that order and when they were taken at the barrier, they were not even allowed to call back to the shipper. We have since had a memo that was sent around to all shippers in Fla. and now about everything I wrote to Fla. has been incorporated in that memo. The shipper wrote and told us that we really raised a fracas in high-up circles. Anyway I spent three of the most awful weeks - lost 5 pounds at least and maybe developed an ulcer! This was some experience for two boys who had ^{never} been out of the State (with the exception of nearby states) except to visit a brother in camp in N. J. with their father. They saw chain gangs - said, yes, real ball and chains! Just one more event -- don't want to run over on another page -- on the first cold morning in Nov. just after 9 arrived an inspector of the Food and Drug Administration (after having read HISTORY OF A CRIME AGAINST THE FOOD ~~LAW~~ I should call it the Impure Food etc.) Just got the kitchen fire going and was about to wash and comb up - I was truly a mess -- dishes hadn't been washed for at least two days -- kitchen a mess too! An ad of mine had been seen somewhere and what was I making, etc.? I explained our natural food approach which I know was not well received and of course set me apart as a faddist. Where did I store the cookies? From then on he got a lecture on what is shelf-life - my little "business" was something that had to be made on order. How many had I made? My label was not right. (when I ordered the labels I thought - this is ridiculous - won't be bothered making them too long as I would have to make them all day long and every day in the week to make a go of it) Where did I get my ingredients? When he asked me where I went to school, etc. I got peeved and he said he wanted only a little background info. Sounded like a low grade social worker. Anyway after having jotted down names from cans and packages, he took himself off and said that I should adjust my label -- putting the ingredients in the order of amount. Just the evening before I had got my college alumni bulletin and in it a picture of a chap who graduated the year after I who is now the head of the Info. Services of the Food and Drug Administration! I made a mental note to drop him a line. I mentioned this to the inspector and then couldn't find the bulletin but when I write the letter will make several copies, one to the dear inspector. And people ask me what can I find to do and don't I get lonesome way back here in the woods!!! Have done a lot of swapping as usual and the two big swaps must be noted - mimeographing services in exchange for hand-packed "pure" salmon from Alaska (which I couldn't possibly afford to buy at \$2.50 a pound jar). This is an interesting new friendship by correspondence. The couple live 180 miles sw of Anchorage, children taught by Calvert method and they go back and forth to Anchorage by plane. The other swap is one of my finger paintings for lamb-lined sealskin boots from Italy! Such extremes - luxury on the one hand and gathering 3 to 4 cords of scrap wood every year to keep my fuel bill down - but that too has its advantage -- I am out in the healthy air, adoring every minute of it. Just a last note: We who live behind the "Cadillac Curtain" should send \$1 for trial subsc. to NATIONAL GUARDIAN, 197 E. 4th, NYCity9, NY for some fine and accurate reporting of all news.

Thomas

12. March 62

No. 14 Walnut 2.50

Rest from old bill
\$ 4.85

Thomas

15. Feb. 62

No 16 Walu. 3.40 } 4.40
" 1 Pear Vel. 1.- }

Rest from the old bill
\$ 17.35

~~#~~ Jan. 12-62

Thomas

No. 15 3.25

Rest of old bill

11.75



RYDINGBROOK FARM
Wardsboro, Vermont

1-3-62

Dear Mrs. Leab:

Thank you very much for the nice remembrances for the Holidays. I appreciate your kind thought of me.

Things have quieted down and I hope to get a lot of studying done soon. Very few people come now so I will have to hope to sell your products now on hand later in spring and summer. I did not have very many orders for them for Christmas.

My best wishes for the New Year.

Sincerely,

John T. ...

Dec. 20 - 1961

Thomas

No 1/4 = 2.50

Rest 15.00

12-7-61

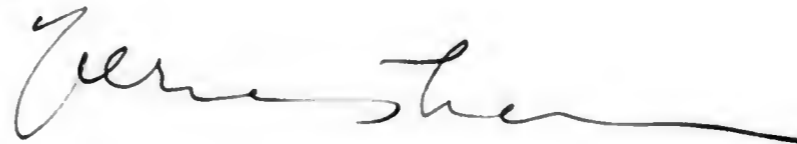
Dear Mrs. Leab: Thanks for your letters with the info. re herbs. It is Fennel tea they give to babies.

The package has not arrived as yet. Haven't had any more orders but I will be glad to have the supply on hand as many people do come. Thanks also for the comm. I am enclosing my check for \$15 which will leave a balance of 17.49 on the big order for convention. Thank you for sending the order to Penllyn, Penna.

We have had snow showers all day, with sun in between. I hope that I can settle down to studying soon. I have so many interruptions, but will arrange my time even if it means not answering the phone for three hours or so.

Best wishes for the Holidays.

Sincerely,

A handwritten signature in cursive script, appearing to read "Jeremiah", with a long horizontal flourish extending to the right.

Dec. 3-1961

Thomas

Added the complete \$30.00 to the
old bill, the saldo is now \$31.49.

Added the price for the jar to Penllyu
+ the postage to the new bill, your package
contained only 2 jars, you are
billed for 3.

Dec. 5. 1961

Thomas

Saldo

\$ 32.49

11-24

Dear Mrs. Leab:

Thanks for the order for the cookbook. No, the lady you asked about has not sent for one. I shall send yours just as soon as I get another one which should be next week. Enclosed is a check for \$30 to apply on my account and also please send

1 LARGE Jar of ON GUARD to Mrs. Arthur A. Meder
Hoover & Knight Roads
Penllyn, Penna.

for which I enclose a label. She has already paid me for it so take out what I would owe you for a large jar and postage - take it out of the \$30 and apply the remainder on my account.

I still have a few small jars of OG but since I have them on my list and people come here perhaps I had better have another order on consignment. Please include a little of the oil and some large jars. Probably 3 oil, 2 large and 8 small would be about right.

We are having a rainy day and we did have a lot of snow which has just about gone. I have been keeping very busy - Christmas orders are beginning to come in and I hope I have a lot. Am going to study too this winter - a correspondence course from England in Medical Herbalism.

Sincerely,



Thomas

Nov. 19-61

credit \$ 5.20 (for book)
Saldo \$ 67.49

11-5

Dear Mrs. Leab: All the meetings for the year are over for the Natural Food people. I have so much to do here to get ready for the winter that I am glad for a little time. But I shall start on the next issue of the NEWSLETTER this week but it won't be as time consuming as the first even tho there will be more to say.

I saw Mr. Carsten of the Deer Valley Farm on Saturday and since he did not have any On Guard on hand and has it in his catalog, he got three jars from me and I let him have them for \$1.00 each. Another lady wants to try to sell some for Christmas (a lady who sees a lot of people in her neighborhood) so I gave her a sample jar. I feel very good that I have sold all the Velveteen (9 bottles), 3 large jars and I still have 15 On Guard. Since I sent out a couple of hundred to my mailing list I should have some come in by mail so will probably need the rest before Christmas. Am enclosing a copy of my announcement which I sent out.

I shall write more later but I did want to let you know what has happened. I am quite tired as I have had a strenuous ~~fall~~ time this Fall so far. I am going to take a correspondence course from England in Medical Herbalism which will start sometime this month so I really won't have any time after that.

Sincerely,

Jill Leab

Nov. 11

590 for the first 2 orders from Mr. Carsten

needed for \$10.-

Salds as of Nov. 11.

\$ 72.69

October 1, 1961

RYDINGBROOK FARM
Wardsboro, Vermont

*Shopping
Christmas?
for*

Presents

a small, but choice selection of items
suitable for gifts

All items shipped POSTPAID anywhere in
the United States

Pure MAPLE SYRUP

Made at Rydingbrook Farm

per QUART

\$ 3.00

BALANCED BARS

A nutritious, low-calorie confection, high in
protein & minerals. Seventeen choice ingredients
including lethicin. Excellent lunch box bait and
they freeze well. Sealed in cellophane. Our
answer to the candy bar scourge. *Sample vs*

Package
of five
dozen

\$ 6.00

RED SALMON

A natural food from Alaska's Bristol Bay, skinned,
boneless filets, cold packed in glass, custom hand
packed, and only solar evaporated salt added. Very,
very gourmet and so delicious! Please order before
November 3 -- it's shipped direct.

Case of 12
1 lb. jars

\$28.75

Case of 6
1 lb. jars

\$15.00

ON GUARD

A fine, honest product, the ultimate in hand creams.
We present "hands of leisure" in spite of garden
grubbing, wood sawing, scrubbing and dishwashing. Use
sparingly!
(Please add 50¢ when ordering separately)

2 oz. jar

\$ 1.65

8 oz. jar

\$ 4.95

Please DO print or type all names, addresses and in-
structions and make check or money order payable to

Verne Thomas
Wardsboro, Vermont

over

RYDINGBROOK FARM
Wardsboro, Vermont

10-6-61

The following description is a "swatch" from our bolt of closely woven, yet simple living in an old farmhouse full of country clutter. A casual and informal atmosphere pervades the whole and house-keeping operations are at a minimum. There is no modern decor. The three guest rooms are very sparsely furnished and beds are made up with sun-ironed sheets. There is neither a planned program of amusements nor TV and radio reception is poor during the summer. And it's EARLY TO BED and rise when you please.

The beavers work on both sides of the road and their dam above the culvert must be broken every week or a moat would surround us. One birder reported seeing 74 different kinds of birds in the space of two weeks, and deer are more than plentiful. Rare flora abound in the swamp, on the hills and in the meadows. Every shady glen along the brooks tempts one to linger and meditate, and artists find it difficult to decide which "picture" to do next.

Visiting many interesting neighbors near and far is a delightful experience; attending auctions is great entertainment; browsing in a charming bookshop at Grafton is a congenial pasttime; and concerts at the Marlboro Music Festival are high spots for visitors during July and August.

Organic gardening and better nutrition are principal interests and pottery, weaving and other handcrafts are re-creational hobbies to putter with. For good physical activity there is wood to saw, hay to rake, leaf mold to collect, squaw wood to gather and a multitude of other chores lie in wait. Long trails through the woods and hills, and nearby Stratton Mountain too, offer much rewarding exercise.

ACCOMMODATIONS: May 15 to September 15

2 rooms with twin beds, running water in each & a toilet between, 2nd floor; one small room with double bed, first floor; 1 tent platform for campers in a beautiful spot. Full bath with stall shower, first floor. Large screened porch for dining and lounging. Abundance of spring water, hot and cold. Automatic laundry for guest's use. Outlets for electric blankets.

What to wear - old clothes, shorts, no dressing for dinner. Warm jacket or sweater, flat heels.

Location: Directly on Route #100, 17 miles from Wilmington and 7 miles from East Jamaica at the junction of Routes 100 and 30. Nearest interstate bus and train service at Brattleboro, 30 miles away. Train service very poor and slow. Taxi service from Brattleboro \$9.00. No local busses.

Rate: Per person per day \$6.00, includes BRUNCH and Dinner. No lunch served but raw milk & fruit always available.

(Our one DON'T - if you indulge in smoking please seek other quarters.)

Please make reservations well in advance by writing to

Miss Verne Thomas
Wardsboro, Vermont

over

10-27

Dear Mrs. Leab: I didn't sell as much of your products as I had hoped but I may go to another meeting early in November at which time I shall take them along. I have sent out a hundred of my folders with the price list and I list On Guard and I shall probably get a few orders that way. At the convention I was able to talk to several people and gave samples to the lady who runs the health food store in Troy and to my friend who has started a natural foods outlet in New Hampshire. I would suggest you write to both and send them the cost information on the cream and oil.

✓ Mrs. Virginia Towle
Maple Bend Farm
Rindge, N. H.

Mrs. Ann Pulaski
Troy Nutritious Foods
1922 Fifth Ave., Troy, New York

Then the man at Deer Valley Farm said he would have to be getting in touch with you so you had better send him the information - he will give you an order. I believe I told you that he said he had trouble with his hands and that several applications of On Guard cleared it. I talked with him again at the Convention and he is enthusiastic. Please send him the information too

Mr. J. Carsten ✓ PO-4-2785
Deer Valley Farm
R. D. 1, Guilford, New York.

I have also sent a sample to a woman in California who asked if anyone was selling it in San Francisco. She will in all probability get in touch with you.

A lady who runs a health food store in Westchester County bought 3 jars and you will also probably hear from her.

One of my friends bought 3 bottles of oil for gifts. All in all the Convention was a good one. I have a lot to do to get gaught up here at home. Best wishes,

perot

Oct. 6. -61

Send check for \$10.- for the ad.

10% tax had to be put on the bill
since it is sold at fair. The
law requires the tax.

Ask Laskaris.

Oct. 7 - 1961

Thomas ^{notified}

Commission

$\left. \begin{array}{l} 11 \text{ } \$4.- \\ 12 \text{ } 7.50 \end{array} \right\} = 11.50 - 8.15 \text{ Saldo } 15.14$

Net \$ 3.35

for bill 15.15

$= 16.04 - 3.35 = 12.69$

Wardsboro, Vt.
9-14-61

Dear Mrs. Leab:

The enclosed card is a routine notice for the benefit of the accounting dept. I appreciate so much having your ad. You will have a copy on your arrival home. Thank you too for the nice postcard and I hope you had a fine vacation.

I have been invited to go to the Harvest Festival at the Putney School again and would like to take along some of your products, and also take them to our Convention at Sturbridge, Mass. Since your ad is in the Newsletter, there would, or should be a lot of interest. I would like your suggestion as to how much I should take. I would like mostly small jars of ON GUARD and a few large ones and of course some of the oil. Some people who live in Little Neck, L. I. not too far from you, come up to their house every two weeks and if you could deliver the package to them, they would be glad to do me the favor and bring it up. I shall see them this week and let you know at the end of this letter. I just want to write while I have all this on my mind.

I was so pleased to have your son and his friend call on me for a short visit when they were with Berta Hamilton. They are both delightful young men and there is hope for the world if there are a few more like them.

I have been very busy with the Newsletter project. I finally got 52 ads and there is so much detail connected with the whole job. I like it very much and am so glad that I have had so much experience in doing that kind of work and now can be of some help in the natural food cause.

I shall finish this after the Little Neck people have been here.

9-25-61

I have been so busy that I just did not get this off. Your package from Switz. came this morning. Those little bird shakers are adorable - too nice to use but make nice conversation pieces. Also thank you for the card.

The people from Little Neck were up this past week end and will not be back up until the weekend of October 7th. They said they would be glad to bring up a package for me. That weekend would be fine and in plenty of time for both the Putney Fair and our Convention. They won't know what is in the package and I have not told them anything about it but I give you their name and address so that you could call them and arrange to deliver it to their house:

Richard F. Deeley
41-12 248th St.
Little Neck 63, N. Y. Phone Bayside 9-4763

I am going to suggest to customers that your products make fine Holiday gifts so I just don't know what to say as to the quantity you should send me. You will have to make the decision.

I hope your trip was wonderful and as I write this you are probably flying back. Please do let me hear from you.

Oh, yes, I think you should get in touch with the Deeleys the first part of next week so that, if they are not coming up on Oct. 7, you can send the package.

Handwritten: done per 7/11

8.8.61 Thomas

Notified

about 3.25 credit

to bill 15 14

Rest \$ 8.15

NEW ENGLAND
NATURAL FOOD ASSOCIATES

Ashfield, Massachusetts

* * * * *

Dear Mrs. Leab: This is what is being sent to about 200 prospective August 5, 1961
advertisers. There won't be any other cosmetic ads in
our Newsletter so I hope you will feel that you can put in an ad.

Sincerely,



Verne Thomas, Wardsboro, Vt.

There is an urgent need to coordinate the many activities growing out of our mutual interest in natural foods and related objectives in the New England area. Much discussion among members of various organizations suggests that our "outpost" position on the map hampers our progress considerably in furthering the cause to which we are all devoted. At a meeting of officers from the New England Natural Food Associates organizations, it was decided that a quarterly NEWSLETTER could bring us all in closer contact, keep the far-flung membership and other interested persons informed by a CALENDAR OF COMING EVENTS, and generally pave the way for exchange of goods, whether by direct purchase or by that best of all ancient methods, barter. Several thousand copies of the NEWSLETTER will be sent to a mailing list and copies will be distributed to Health Food Stores for counter pick-up. It is planned to have the first NEWSLETTER off the press early in September and quarterly thereafter. A simple mimeographed job will be attempted for the first few numbers after which a more professional printing may be indicated.

Publishing a newsletter as has been proposed is an ambitious undertaking. Even though costs are pared to the bone, the financial angle for the few directly involved can be a headache when assessments and/or subscriptions alone are relied upon to carry it through. We are, therefore, appealing to you as a distributor or producer of natural foods and/or related items for support to help get this project off the ground. A directory will be compiled listing sources of supply. Each advertiser will be allotted a 1x3" space for \$10.00 per year. Please send your copy and check not later than August 22 to

Miss Verne Thomas, NFA Newsletter, Wardsboro, Vermont

The third part of the NEWSLETTER will be a SWOPPER'S PAGE. If you have a surplus of natural foods, join our Swopper's Club. Give us your name, address and description of your surplus and/or wants, along with 25¢ for each insertion. Deadline for the first issue - September 5.

Please do give this project your immediate attention. The New England NFA Convention will be held this year again at Tantasqua Regional High School in Sturbridge, Massachusetts on October 21-22 and our first NEWSLETTER can be of mutual benefit before and after that event.

Your support of this non-profit endeavor will be most gratefully appreciated by the NEWSLETTER staff.

Sincerely,



Helen Philbrick, Sec'y
New England NFA

9-7-9

Dear Mrs. Leab: Thank you so much for your letter with all the suggestions.

A friend from Great Neck was here a couple of weeks ago and we sat down and sent complimentary copies of the booklets to such places as the Herald Trib. and to newspapers all over the country along with the News Services always addressed to the Food Ed. or the Women's Page Ed. I still have some to do. We sent all the NY papers not mentioning in any the TIMES article.

I stopped at the mechanic's place yesterday for gas and Charlie was so enthusiastic. He said that his knuckles had always been hard and corny and now they are softening up, and he unfortunately put his arm on a burning hot rod but with an application of the cream the sting was taken out and there is no scar! He said they washed their hands in gasoline 20 times a day and always their skin was left white and dry looking but now they still wash in gasoline but the skin remains the same. They are crazy for it. I'm going to suggest that they buy jars wholesale from you and sell it there in the shop because their experience will certainly get others to buy. One woman was here, the same one mentioned above, who had a some kind of burning sensation in her vaginal region internally. She put some on (ON Guard) and said it stopped the pain immediately and whatever was the matter cleared up overnight! I'm thrilled. I shall be able to go to the New England meeting of the Natural Foods Associates in Woodstock in Oct, and while there will sell my booklets and maybe take a booth if it is not too expensive or try to share one with ~~me~~ someone else. I would like to have some ON Guard on consignment especially for that and when and if the supply runs out will take orders. So you might send me the dozen small size, a couple of the 8 oz. and one bottle of the Velveteen which I could use as a sample, that to be sold on order. It might be well to send more 2 oz. On Guard so that I would have an immediately available supply.

I shall also send to Good Housekeeping.

I have one guest and we are going to an auction this afternoon. Berta leaves tomorrow for No. Carolina and I shall miss her very much.

Weather has been hot and humid here too but not like the city. However, ~~that~~ the last week has been much better with nights very cool.

Sincerely,

Answered

*Oct. 17-59
Bill*

Bill

Just sold my last jar of On Guard to a nurse from Amsterdam N.Y. who was my guest for 5 days. she is at the Mohawk Carpet factory and can really do a job.

P.S. 9-8-

Aug. 28 - 59

Dear Mrs. Leab:

Thanks so much for the letter with enclosure. I appreciate your sending me commission but, please, I had ~~no~~ intention of any thing like that when I listed you in the booklet. I am delighted that there is some response to the people I mentioned, particularly to you. I have 3 jars of the cream left and I gave one to the mechanics at the garage to use so that I can get some more first hand comments. Their hands are terrible now and they promised to use it and I am to have a "hand holding" session with them for proof! I have guests now from Syracuse who own a large grocery store and the woman bought a jar and told me that she had such a time keeping her hands in good order. I told her that she need seek no further. You may hear from her as I think they might carry it.

My summer has been very thrilling - not too financially, but such interesting people and wonderful happenings. And I am not coming back to N.Y. as I have a job at Putney at the Experiment in International Living beginning Sept. 15. I can hardly believe that I won't have to pack up and uproot myself and I will be home three days a week.

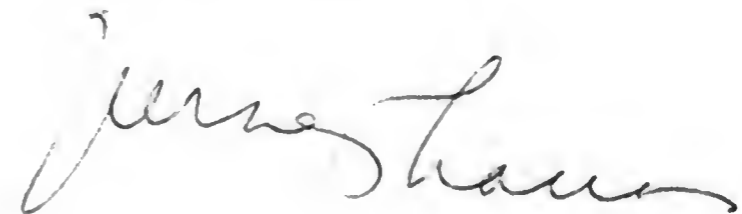
Thanks so much for all the ideas for my booklet. I shall write at once to the Hausfrau and to the others as soon as I can. I have been so busy that I've just had to let a lot of things go by.

I am enclosing 2 complimentary copies of the new booklet, and my check to pay for the 12 jars of On Guard which you send on consignment.

By the way, Mrs. Standard wrote the only full length cookbook on Whole Grains and her husband taught the young couple ^{who} printed and designed the booklet. I had a nice letter from him about it. Am so glad she sent for a jar as that might be a great start for you.

We too have had a lot of hot humid weather but of course the nights are always cool, and for several days I had to make a little fire in the stove in the dining room it was so cold that the guests needed it. My garden has been wonderful and the tomatoes a e huge and beautiful.

Sincerely,



RYDINGBROOK FARM

Twinbrook 6-2921

WARDSBORO, VERMONT PHONE 3435

An informal handcraft workshop for summer guests in the Green Mountains

July 1, 1959

Dear Mrs. Leab:

Yes, the results were good. Have had about 100 requests and they are still coming in. I am enclosing a copy of the new booklet just printed for the NY-Vt. Champlain Valley Craft Marts with Mrs. Litz. And I am using them to fill orders now that I have them. Also will distribute them further through bookshops and health food stores.

I am so busy that I haven't had time to do any personal writing. My dining room table is so full of papers that I'm starting today to clear up and you will receive the Burpee letter just as soon as I get to it. It is safe but I did want you to hear from me. I found that it would be best just to list you with producers instead of tying myself up to more work and the people interested can write directly to you. You do not make very much on the cream anyway and they might just as well send direct. One wrote and said he had sent for it.

Berta Hamilton was out for lunch yesterday with her cousin from Scotland and we had a wonderful talk.

I do hope you can have a booth - which won't cost anything, I understand - at the N. Y. City show in November from the 2-8. I expect I will be back in N.Y. and of course will be there too.

Sincerely,

Jane

705 West 170th /St
New York 32, N.Y.
May 24, 1959

Dear Miss Thomas:

You are wonderful! All I can say: My compliments to you! I am thrilled with you at this "once in a lifetime" break! I wish with all my heart an enormous success for the N.Y. Times write-up!

I guess requests on N.Y. Times write-ups vary; it probably depends on the item written up. I had 3 write-ups in the Times, about 15 till 20 in the News, 3 in Vogue, several in the N.Y. Post, in Harper's, in "Mademoiselle" etc. I remember like today the reason why I got the one in the "Mademoiselle": I said to me nothing special to the beauty editor something at that time unheard of: "Hands also have different skin types." The minute she heard it she exclaimed: "Now I have something nobody in the U.S.A. ever knew; sure, you'll get a write-up."

I should have known you with my knowledge at the time of my arrival here; The women's skin was a plain horror! It just wasn't so....

It is extremely nice of you to think of me and propaganda for "On Guard" in connection with the incoming requests. Many thanks.

Unfortunately I detested from my day's arrival these cosmetic sales offers; to me they were nothing but a fraud! One of my very first customers, a very fine, wealthy lady who died a few years later on cancer, told me: "Make sales. This is the way it's done in this country. People here have to be betrayed!" I hated this way of doing business. I wanted to adjust to what I consider good or better than in Europe. I never will change. I rather stay poor than do this so called "American business" way. It is against my basic principles. I sent a letter out in 1953; one part of it said: I can offer no bargains. In my opinion people who advertize enormous bargains such as a \$2.25 cream (Dorothy Gray did it that time) for \$1.00 simply insult their customer's intelligence. Everybody with common sense knows that you cannot sell a \$2.25 for \$1.- & stay in business. Actually the customer is told that they were expected to pay \$2.25. They refused. So now they are offered the same cream for \$1.-, in greatest probability this being the correct price."

I write you at such length about the "special offer" to make you understand my refusal.

\$1.50 for this cream incl. its elegant perfume is an enormous bargain as such. This is the truth! My profit was always very small; that is why I can't work with jobbers. Nowadays the profit reduces itself again & again by higher prizes for each order of jars, ingredients, & the stupendous increases in freight, telephone, cost of living etc.

The prize would have to stay at \$1.50 plus 10% fed. tax ~~\$1.65~~ \$1.65. I return enclosed your so wonderfully written offer changed after "paws". I think you'll like it this way. Should you receive orders, please, send in the label; I would pack & mail the order.

You would receive a regular bill: \$1.50 for each less 40% equals .90 plus 15% tax which would show on the bill for the tax people.

2 One more thing: Postage is very high. You and I would have to share the postage the more so since your profit is much higher than mine. It would have to be 50% for each of us; that is, let's say, with 30cts postage it would be 15cts for each of us. Package material would be free of charge.

This would be the only possibility for me to accept your well meant offer.

As soon as I find time I'll write to Breck.

Again my thanks and let me know your answer very soon.

All the best!

Sincerely yours,

H. Leab

I believe you know mis Serage and Mrs. Dryer? Both send an order in about one year ago. I wrote repeatedly; no answer!

" The third is about a discovery made two years ago and we want to shout bravos from the housetops!

"On Guard" is the most wonderfully effective hand and skin cream ever produced. Made of the purest ingredients, it was originated by an experienced woman chemist from Europe. It is far superior to anything we've ever tried (and we've tried everything), and costs but a fraction of those highly advertized products. It's so good that there isn't anything to compare it with! The most sparing amount is all that is necessary and a 2oz. jar lasted 14 months! It's been "farm-tested" right here for two years and the "brutal" beating our hands take make others gasp in amazement or raise their eyebrows in disbelief when they see our beautifully smooth "paws". You should give your hands the benefit of this amazing preparation! Having used it once you'll never want to be without it. Here scientific research really succeeded!

It is with pride that Rydingbrook Farm introduces this preparation to you. Don't wait! Rush your orders in!

Orders will be accepted only with the blank below.

Verne Thomas
address

Please send
piece

2oz "On Guard"

\$

1.50 plus

15 10% Fed. Tax

1.65

amount

\$

First public performance
of Masses in T. U.

11.3

June 19, 1938 1X

B. Y. 7 times

June 19, 1938 4.3

May 10, 1938 14.8

Wardsboro, Vt.
May 17 -59

Dear Mrs. Leab:

Letters are coming thick and fast - to make up for the long silence. However - I've had a most thrilling thing happen last week among a lot of thrilling things this spring. The Food Editor of the NY TIMES called me to ask if my "book" HOW TO USE STONEGROUND FLOUR was still available. I explained that it was only a 4-page mimeographed leaflet. He wanted to know the cost, etc. He wanted my permission to mention and describe it in an article for the Magazine Section in about a month which would be sometime early in June. He then warned me that I might be deluged with requests. I hope I am deluged with requests as I shall send each one not only the leaflet but a lot of other "good" literature. The Food Editor had seen my "rules" for using the flour printed in the leaflet from the Weston Guild.

So a lot of thoughts have come up, among them the following: May I make a special offer to those sending in for the leaflet of a jar (2 oz.) of ON GUARD for a limited time, orders to be sent here to me? My thought was that if a jar were offered for \$1.25 including tax and postage we would undoubtedly get a good response and after they try it would re-order direct from you for the full price. All that would be made clear in a separate sheet going out with the leaflet. (I understand that sometimes people get thousands of requests when their name and product has been mentioned in the times). Directions for reordering could go along with a jar that would be sent out to the customer. I would make up a special order blank for the customer to return with check or money order so that there would be no misunderstanding that it was a special offer.

Now to go on - If you do decide that my idea is good I could send you the consignment price and a label (plus whatever the tax would be) and you could mail from N. Y. Does this sound sensible?

Please let me know what you think of the whole idea.

I am also adding to the leaflet a list of producers of whole grains and natural foods as it is so frustrating to find recipes and references to certain items and not know where to get them.

Sincerely

Armeda

*Armeda for consignment
& Beck's letter rec'd.*

I am adding a sheet also describing Rydingbrook Farm and mentioning the syrup. Also on that page I will describe ON GUARD as follows:

The third is about a discovery made two years ago and we want to shout bravos from the housetops! ON GUARD is the most wonderfully effective hand and skin cream ever produced. Made of the purest ingredients, it was originated by an experienced woman chemist from Europe. It is far superior to anything we've ever tried (and we've tried everything), and costs but a fraction of those highly advertised products. It's so good that there isn't anything to compare it with! The most sparing amount is all that is necessary and a 2 oz. jar lasted 14 months! It's been "farm-tested" right here for two years and the brutal "beating" our hands take make others gasp in amazement or raise their eyebrows in disbelief when they see our beautifully smooth "paws". * In order to introduce this marvelous cream, Rydingbrook Farm is permitted to take orders at a reduced rate on the 2 oz. jar for a limited time only - until December 1 so that you may try it first and then order more in time for the Holiday gifts at the same low price. After December 1, the price will be _____, including tax and order will. * An order will be accepted on y with the blank below.

To Verne Thomas
Rydingbrook Farm
Wardsboro, Vermont

2-oz. jar ON GUARD \$1.25

Name _____

Street _____

City & State (zone #) _____

PLEASE PRINT

This would be "polished" up if you approve

*you don't give your
order
used if you have a jar
to be sent
I will be glad to
send you a jar
if you want it
I will be glad to
send you a jar
if you want it*

May 3-1959

Dear Miss Thomas:

Your second letter (Apr. 30) & here arrived today. I now feel rather bad not to have answered the first one (Apr. 19). I wanted to wait for an answer from Walnut Acres ^{as to the sample} to be able to report to you. So far no answer yet. As soon as I will hear you'll be informed.

I was thrilled to hear from you, I was sorry not to hear anything. I thank you very heartily for all your interest. I sent a sample to Purpee Co. We have to wait for their reaction.

Re: Vermont Country Store. It is very sweet of you to talk to them. I guess since they sell Pologue - that one day they will accept a cosmetic line for their store too. However it will be a foreign one or a nationally advertised!

Thanks for the address of "Natural Food Associates".

I consider your suggestion & will contact them.

I am very, very happy that you intend to sell again. I really appreciate it. The 1 doz. jars will be mailed to you in the end of the week. Sure they are on consignment. Please accept the large jar as an expression of gratitude for all your interest!

It might interest you: "Veloceca" contains among several oils & lecithin also Pea Kernel extract, ^{which} sells for \$2.25.

I happened to see a Reolen ad for their Moon-drops. They charge \$3.50 per 1 oz & mention as the 7th world traveler pea kernel extract ^{which} is also in. They do as if they discovered it & nobody else ever used it. Some nerve.

2) You might or might not know the numerous charges given

in the moon drops

to Royal Jelly & the wonder it does in food & for the skin. All large firms one after another created products with it & millions were spent for ads & more millions were earned. A release from the Food & Drug Administration - now - after millions were expended on false information - forbids these ads. They state - & to do that they needed longer than 3 years - that 'Royal Jelly has no known effect whatsoever on the skin!' - That's the way it goes & people get rich & the public is duped.

Mrs. C. wrote about a visit to N.Y. in March. I guess she didn't come. She then sent several projects advert. projects which according to the latest information, couldn't be done. I sent some money to be mentioned in the general list. I guess this will come out. I didn't hear anything yet.

A group of young women here in N.Y. discovered "on Suerel". I had recommended it to her friends & they all think it's great.

We have a clear sunny day today. It must be a delight up there. I hope your fruit trees will get roots. We had at home "BUSCH OBST" (these were small bushes on ~~the~~ carrying sooner pear and apples) & large plum & apple & pear trees. The large ones take several years to develop. Then they carry a load.

I am so glad you enjoy your work up there. You certainly are busy with so many varied things to do.

Wardsboro, Vt.
April 30, 1959

Dear Mrs. Leab:

I was pleased to have a nice answer from W. Atlee Burpee Seed Co. The writer said they would request a jar of On Guard to send to their large farm in California. Have they done so?

In looking over some papers I find that your bill for the consignment last summer is not paid. I am sorry that in the usual rush it was forgotten and I enclose check to cover same. I am out of cream so I would also like to have a large jar of On Guard so that I can give out samples to my customers and guests. If you can forgive my forgetfulness in not sending payment for last year's sooner, I would be pleased to have another consignment of On Guard on hand for the summer.

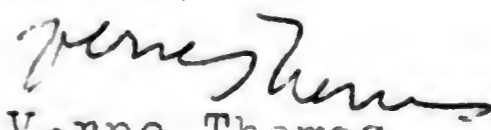
I have so very much underway this spring - as is usual - but particularly I'm planting a new orchard of a variety of fruit trees, some berries and grapes. Also on in the midst of trying to clean house, making the garden and cleaning up after sugaring.

We have had a week of damp chilly weather with some snow thrown in so not much has been done outdoors - so in straightening out papers I ran across your bill.

Going back to a consignment - probably a dozen jars of regular size On Guard and a large one would be right as I have a number of new people interested and they will buy.

Do let me hear from you - especially if Walnut Acres and Burpees requested On Guard.

Sincerely,


Verne Thomas

I do hope you are considering placing your ad in Natural Foods & Farming - it is cheap and the results are good. Have had another thought - if you do not wish to put in the ad, probably I could and take orders by mail from here in my name. Also Mrs. Litz may get in touch with you - she is terribly busy but you could be at the Women's Int'l Exposition Nov. 2-8 when her booths will be the feature of the Show.

RYDINGBROOK FARM

Twinbrook 6-2921
WARDSBORO, VERMONT PHONE 343X

An informal handcraft workshop for summer guests in the Green Mountains

April 9, 1959

Dear Mrs. Leab:

First, many thanks for the Easter card, and secondly my apologies for not writing sooner. I have written a number of seed companies hoping they would request a jar of your cream direct from you but haven't heard from them as yet. However, Walnut Acres the natural food store (sell by mail) told me in a letter today that they would write to you. I was thrilled to get that letter. Also I don't believe I told you that the Vermont Country store decided they would not deal in cosmetics (but they do carry a cologne and soap!). I am searching for similar places that might carry ON Guard and will write to whatever I find as time goes on.

The Natural Food Associates to which I belong has a fine little publication and those of us who belong can advertise in it for a whole year for \$18 for 4 lines - \$3 extra for more lines. If you join - that is only \$4 per year including the subscription to the magazine - I am sure that you would get a lot of orders. Their circulation is growing by leaps and bounds. The address is

Natural Food Associates
Atlanta, TEXAS

I am enclosing a suggested ad. The overall cost for a year is really very little - about \$25 and your advertisement would appear in each issue for 12 months. I know if I saw your ad in Natural Foods And Farming I'd certainly order it. We do a lot of buying by mail from the classified ads in it. Send in now and the ad will appear in the June Issue.

Shall write you more later - my eyes are closing. Have been very busy sugaring and have made 69 gallons of syrup so far but the season is about over.

Sincerely,

Gene Thomas

Suggested ad (price may not be right)

Gardeners, housewives, mechanics, detergent users, etc., are thrilled with ON GUARD, a greaseless hand cream, farm-tested in Vermont. \$1.50 p.p. HEDDA MAR, 1472 Broadway, New York 18, N.Y.

March 11, 1958

Dear Miss Thomas:

Welcome back in good old Vermont!

I hope your trip back was pleasant ending in the midst of sun and snow. I guess that by know the house is/ cozyly warm?

It was a pleasure to me to meet you! and I would like to thank you very much for your enthusiasm and your interest. You made me feel sooooo good! Let me welcome you as my representative. Let's hope it will develop into a lasting connection for your own and my good.

Assuming you will need a few days for bringing the house in order I will mail the package to you at the weekend. It contains the flyers, 6 jars "On Guard" and 3 "Velveteen". The cosmetics are on consignment. If you can't sell them you return them. After selling these you will order.

Your discount is 40% from the retail price; the smallest order would have to consist of 3. They can be assorted. With an order of 12 (1 doz.) of one item comes a 13th, that is 1 extra, free of charge. Or instead of \$7.20 the profit would be \$7.20 (for the retail \$1.50 item) plus \$1.50 in merchandise equal to \$ 8.70 on 18.3 sales.

Packed in the package is 1 bottle of Skin Freshener which come to you with my compliments. I was thinking it over and I think that you should try it. After you washed your face in the morning or evening pour a few drops of Freshener on a piece of cotton or a tissue and rub your face of. You will see that the cotton will be /gray I am so used to this type of cleansing I feel dirty without it. In the evening* put a tiny bit of "Velveteen" on your fingertips and pat this lightly on your face! Just a film. It disappears immediately. The face will look in the long run clear, clean and smooth.... just as a healthy skin really should look.

If you later- and it is an extra good Summer item because it is cooling - decide on selling Freshener the 4 oz bottle is \$1.40 plus tax.

If your time allows, please, write your address on the flyers so that you get the orders (we hope).

I'll write to Mr. Orton in a few days. The catalogue is so fascinating and reminding me so much of home.

Did the toiletwater last on your skin?

Please, never hesitate to ask if questions arise in regard to skin care. To be able to sell one has to know.

I wish you lots of success for your cookies, etc. sale

Hoping to hear from you in the near future I am with many greetings

For making things simpler. Please,
write to Mrs. H. Leab

705 W 170th St
New York 32, N.Y.

Sincerely Yours,

H. Leab

Sumburu

* after having used
the SKIN Freshener

Dear Miss Marx,

Enclosed you
will find check for cosmetics I bought
from you. Your Day Cream has
helped me a lot, as soon as I
have used up the items I bought I
am hoping you will let me reorder
from you.

Thanking you kindly

Allen Adams

8-3

Dear Mrs. Leab:

I am writing to catch you before you get off on you vacation.

We are publishing a Newsletter four times a year and we want to get some advertisers to take an inch space for their pure products. I thought of you first when I started to work on it and I do hope you will give us an ad. The cost would be \$10 for the space indicated below and every three months ~~it would~~ the newsletter would reach 3000 on our mailing lists and it would also be put around in healthfood stores so people could pick it up. The \$10 is for 4 issues during one year.

Do let me know if you want to put in an ad and you may pay for it later when you return.

We have had very little warm and nice weather this summer, no spring at all and I guess we will be going into the fall soon. Has been very cold at night and frost was predicted once for northern New England. I have a fire in the stove this morning.

I hope you will have a nice vacation.

Sincerely,

Jerry Thomas

P.S. Please check the zone number on you yellow flyer about ON GUARD. I think the zone number should be 36 Not 46.

*Aug 4-1961
accepted 10.00 for
4 ads
per year.*

7-21-61

Dear Mrs. Leab:

Thanks so much for the consignemtn. Do hope you trip will be wonderful. My summer is going along fine. Have had unexpected people to stay and the launderette business is getting a little better. I also have a large volume of correspondence to care for.

Regarding the supply of your products. I think I have enough for the rest of the summer but when you come back will know whether or not I will be going to two fairs. If I go will feature your products - that will be in Oct.

Now relax and have a fine vacation.

Sincerely,



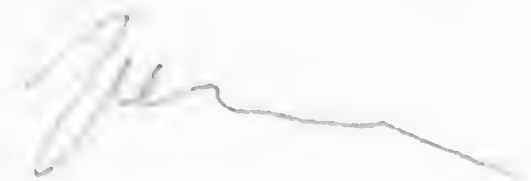
verne thomas

7-2-61

Dear Mrs. Leab: I am getting low on my supply of your wonderful products. May I have on consignment a dozen jars of ON GUARD. The grandest people came by yesterday - one a well known woman doctor from Phila. and they bought 2 jars and by mail. I had the following comment by a man who may order for his business - Joe Carsten from Guilford "I have quite a bit of trouble with my hands in the winter especially. It relieved my condition after a few applications." Isn't that wonderful.

I have four guests and am so busy. My best wishes to you.

Sincerely,

A handwritten signature in cursive script, appearing to be the name 'John', written in dark ink.

Thomas

June 14, 1961

889 \$ 3.-

Check mailed
(Vedda Maar)

4-14

61

Dear Mrs. Leab: Thanks so much for the article by Paddleford. I have long enjoyed her articles and I shall write her sometime suggesting that she develop the theme of wholegrains. She might be interested enough and then natural food would get a lift because she has a great following.

Concerning your other letter which came two days ago. So glad you enjoyed the bread. It certainly makes a difference when it is made with fresh ground grain. I have a recipe which takes all day or all night and when I get some rye grain will make it and if it comes out good will send you a loaf.

Mrs. Hadley from Bridgewater, Conn. bought some of my booklets and and puddings quite a long time ago. How she got your name - I remember your explaining to me the situation about your name and have not given it to any one - I cannot imagine. Mrs. Hadley knows so many people I understand, and she sends out a little newsletter every twomonths. I am sure that there will be no bad effects and am so sorry that you have been upset.

We have had two more snow storms and it looks as tho there wo ld be even more today altho it hasn't started yet. Now gardening will be put back another two weeks or so.

Sincerely,



p.s. I don't believe I thanked you for the Easter Card and the clipping enclosed - yes there are many intentional communities who practice vegetarianism all over the world. I too feel that it is the healthiest way and am getting away from meat a great deal. Meat makes people antagonistic!

| | | | | |
|-----------|------|-------|---------|--------|
| 20 (3) 17 | 8.25 | Saldo | 20.4.61 | \$ 8.- |
| (42) 15 | 1.50 | " | 29.4.61 | 425 |
| (65) 13 | 1.50 | " | 16.5.61 | — |
| | 2.75 | | | |

Thomas

March 1 - 61

\$ 3.25

550

for the first

20 orders.

1-1-61

Dear Mrs. Leab:

Thank you so much for the delightful scarf - I am always looking around for something to tie on my head when it is windy and this is wonderful and the color just right.

We have had about a foot of snow which just ended - 9 p.m. and started during last night. I have been out to shovel off my stoop but tomorrow the man with the plow will come and clear my whole yard. I have to resign myself to the fact that I cannot clear it myself.

The first seed catalog arrived yesterday and I am already thinking about my garden.

Sincerely,



(20) (2)-18

3-10

Dear Mrs. Leab: I am pleased that Mr. Keene gave you an order. Won't you please hold any commissions that you may feel I should get (I really don't want them as I wanted to do something so that you would have a start) and apply against my consignment order? One of my friends wrote and said that she had mentioned to Mr. Keene that I might be able to give him an address of a company in Europe which he was eager to contact. So I gave it to him and mentioned that ~~he~~ as he is carrying cosmetics why not give you an order for your On Guard which is far superior to that which he carries. I am so glad that he came through with an order. I am sure that once he starts sending out your orders with him will grow.

I have made 25 gallons of syrup but we had another foot of snow and it is very cold today but that will lengthen the season.

Thanks anyway for the check as it came in handy.

Sincerely,

\$16.25 Salto 3-22-1961 (commission 3.25)
II



1-18-61

Dear Mrs. Leab: Thank you so much for the consignment. During the summer is the time when I can do best with the cream. However, my young neighbor will take a jar as soon as she has the money. I shall send my new price list to the people you listed just as soon as they are ready.

My weaving is just for a hobby and I will never do anything on order as I have found that it does not work well that way. Whenever I have anything ready to show and people come here I am able to sell it all. Thanks so much for the suggestion about the curtains anyway. The Sunny Health Store has had a copy of the booklet and a suggestion that they can have it at practically cost if they wish to use it as a premium but have had no answer. I sent out the same notice to quite a number of health stores. Yes, it is just disgusting how the big companies take hold of one thing and make so much of it just as a "come-on" for more business. Your things are so good. Oh, yes, one health food store has taken 500 of the booklets for a promotion scheme and they will be included in their mailing which goes out early next month. I would be thrilled if I could distribute a lot more that way. Am working on several other places in that direction.

I shall be glad to send you a loaf of bread but the cost of postage makes the total cost just too much. Next time I bake will send you a loaf.

Yes, I know Mrs. Laskaris at Putney - I saw here last fall. When I go to

the Fair over there next fall I shall take some of your things with me.
I have made a note in my book so I won't forget.

Thanks again for the lovely gift. It is really too nice to use.

We haven't had too much snow yet and we have had some of the most wonderful
mild and sunny weather. I am outside most everyday for several hours,
either walking or sawing wood for the sugaring.

Sincerely,

Gene Thomas

Answered
Jan. 3 - 61

12-23-60

Dear Mrs. Leab:

Thank you so much for the check - I appreciate it very much but I do not expect you to do it. Just sold the last 2 jars of On Guard and I wonder if you would send me another supply - probably a dozen small and 2 large and 2 of the oil. I shall have more people coming and going again as I am having a stone mill installed on a loan basis which I can buy at the end of a year - but hope to do that sooner. I shall be grinding wheat, rye, etc. and making a lot more bread, I hope. I am to demonstrate the mill and hopefully I can sell some to such places as hospitals, schools, nursing homes, etc. I shall be able to *of the cream* sell some I know during the next few months. I am making up a new price list and shall list On Guard. I finally got around to writing to the Aufbau and Die Haasfrau but have heard nothing from them as yet. The owner of a health food store in NYCity to whom I sold syrup some years ago suggested that I make my booklets available at a low enough price so they could be given away as a premium in the store - I gave him a price so low that I will probably realize nothing but have not heard from him. However, I got busy on that idea and wrote to a number of others but since the Holidays were so near I have not heard from them as yet but if this should go so that a lot of booklets are spread around, I am sure you will be getting more orders.

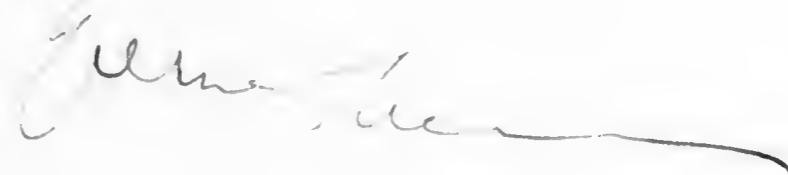
Yes, we have had 12 or 14 inches of snow so far and it is about zero tonight. I had my yard plowed out so that I won't overwork myself. I have a lot to do and am staying home this year to see if I can make a go of it. Will probably have a few

skiers and with the mill I shall get a start on a small bakery business and will also sell flour. Will ship bread and flour as far as New York City and in New England.

Also set up my loom to do some weaving and will make a batch of my soft little scarfs that I call WISPIES - they weigh only slightly over an ounce. Also have an order for some house boots that I made years ago out of some material that I washed after I wove it and it felted. A ski area gift shop is interested. Really, I am having a wonderful time.

My best wishes for the Holiday season.

Sincerely,

A handwritten signature in cursive script, appearing to read "John Doe", written in dark ink.



RYDINGBROOK FARM
Wardsboro, Vermont

M I M E O G R A P H I N G S E R V I C E

From plans to finished layout

Menus

Flyers

Programs

Addressing

Mailing

Lists compiled and maintained

* * * * *

Secretarial/Typing Service

Manuscripts

Correspondence

MISS VERNE THOMAS

Twinbrook 6-2921

(Fine Printing and Art Agency Representative)

Other Projects at RYDINGBROOK FARM

Pure MAPLE SYRUP

Whole-grain Products

Organic Garden

COMFREY-roots and dried leaves

Self-service LAUNDERETTE

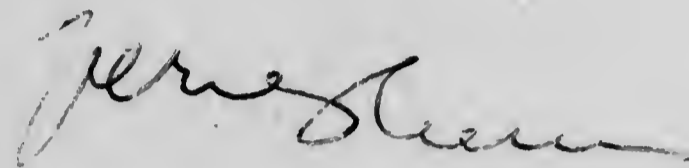
Health-minded GUESTS

accommodated

Price list on request

Dear Mrs. Leab: Your amusing little gift came in this evening's mail.
Thank you so much for thinking of me. The enclosed
will give you an idea of my adjustment to a new order of things but
it is wonderful to be at home. I note that you have a new address
and hope that the change in quarters is to your liking.

Sincerely,



The late Walter Reid Hunt, a Unitarian Minister of
Duxbury, Massachusetts, called the following his

MORNING WISHES

A few friends who understand me, and yet remain my friends.

Work to do which has real value, and without which the world would
feel poorer.

An understanding heart.

Moments of leisure.

A mind unafraid to travel, even though the trail be not blazed.

A sight of the eternal hills and the unresting sea, and of something
beautiful the hand of man has made.

The power to laugh.

Nothing at the expense of others.

The sense of the presence of God.

And the patience to wait for the coming of these things with the
wisdom to know when they come.

* * * * *
December 1959



Wardsboro, Vt. Dec. 16, 1959

The time has come for another letter and since one was sent during the summer, this will be a shorty. Although there never has been a dull moment, I find I can't get it all down. My correspondence has increased since the publicity in the NY TIMES and I am really put to it to keep things running. My crusade for good nutrition brings a lot of enquiries and since the cranberries boiled over we have had an added impetus toward our goal.

I have been home just escatly a year come this Friday and it does seem wonderul. The outside world burst in upon me via friends, radio and a newspaper once in a while, but the contentment and leisure that I have withal the hard work is so stimulating. When I said NO to the U.S. Committe for UNICEF last August I had really nothing definite in the way of a job up here although there were several on tap. I finally took a job cutting stencils at The Experiment in Intemational Living - an educational travel organization (which leaves much to be desired and a terrific letdown after having worked for such "quality" organizatio/ns on the international level. It is located in Putney adjacent to the now well known Putney School and it is an hour's ride from home over two mountain ridges. I come over twice a week, on Tuesdaya and Thursdays and stay overnight on those two days, which means I have five nights at home, three full days and am home sometime every day of the week. I arranged to do it this way as a daily ride of 65 miles round trip would be too much. Hopefully I will have myself more or less caught up by the beginning of the summer so that I can look forward to staying home, ekeing out my living there. This fall has been miserable so that I was never able to do anything much over the weekends - rain rain and more rain and now we get a little snow mixed in with it. Soon ski season will be on as soon as the snow comes.

Went to the N. England Chapter meeting - Natural Foods Associates and met a lot of people who had at sometime in the past come to look me up. It was thrilling to see so many people interested in good food and how to acquire it.

Please do write and bring me up to date. The years are flying - 20 years ago I left Minnesota and although my mailing list increases, yet I am having to cross off a name or two or three every year which makes me a little sad - but life goes on.

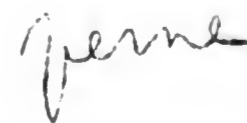
The enclosure I duplicated from a clipping sent me by a friend and it was so appropriate for the season and for every day in the year that I wanted to share it with you. I hope you like it.

If ever an amendment to the Federal Constitution comes up concerning the right of the individual to select the ~~xxx~~ and use the treatment and therapy of his choice in the maintenance of health and the treatment of disease - shall not be abridged - please do write all your M.C's and do what missionary work you can in your state toward getting people to know about it and vote right. The medical profession is out of hand and actually keeping people in bad health. Instead of getting at the bottom of what is wrong, the medics does us up with drugs, etc. If you are interested write for a copy of the National Health Federation Bulletin, 2454 Van Ness Ave. San Francisco 9, Calif. What is contained in one issue of that alone should take the curl out of your hair.

Anyway have a wonderful Holiday, keep well by reading Adelle Davis' books and following her suggestions.

Sincerely,

verne



HOW
TO USE
STONE-
GROUND
FLOUR



Greetings from
RYDINGBROOK FARM
Wardsboro, Vermont

Designed and printed by
Floyd and Meredith Arnold
THE PARSONAGE PRESS
Lunenburg · Vermont

AFTER several years of experimentation, because she could find no adequate written instructions, the old spinster at R. F. has evolved and re-checked the following recipes (and discovered a few rules to aid in converting a white flour recipe to one using stone-ground flour or meal) and has delighted the taste buds of her friends and guests with breads made only with whole grain ground at an ancient grist mill nearby. She is happy at last to find a moment to set down for you and posterity a few recipes for which requests are made repeatedly. Do follow instructions to the letter. No doubt the results will vary as not all will have available the pure, soft spring water, the rich raw milk, the strictly fresh eggs and butter that find their way into the kitchen at R. F. It is hoped that many others will discover through the use of stone-ground meal that bread made at home and unadulterated is truly the staff of life.

We feel that a few hints on how to buy whole grains, whether ground or not, are necessary because there are many traps to be avoided. In the first place, the enormous amount of surplus food as stockpiled in our disordered and manipulated economy is in itself a hazard on the road to good nutrition. Grains in particular are often stored for years and during that time it is necessary to use fumigants to control vermin, and even though the kernels may be washed before grinding, we believe that there must always be a residue of the poisons used. Secondly, after grinding the old grains, the flour may stay on the shelves of the food stores for months as only a small fraction of the population buys that

kind of flour. In that way the germ becomes rancid and unfit for consumption by any living thing. We refer to anything labeled whole-wheat, graham, rye, etc.

A list of persons and places supplying fresh grains and freshly ground flour to your order is given on the last pages of this booklet. These are dedicated souls who believe in the fresh food philosophy and practice it. Their supply is limited but it may be depended upon to be freshly ground, containing all the vitamins and minerals. Whenever anything is added to or removed from food as nature provides it, you may be assured that the life-giving balance is impaired and our bodies suffer accordingly. If you've never tasted bread or cereals made from the kind of grain we're talking about, you have a delightful taste surprise in store for you.

Jerne Thomas

Gleanings from the Kitchen Diary

The following highlights are to be remembered when using stone-ground meals, particularly whole-wheat flour.

1. The recipes which follow call for measuring the flour first and then sifting. There will be a residue that will not go through the sifter, but this part contains valuable minerals so simply return this residue to the part that has been sifted.
2. Each grist mill is ruggedly individualistic in that their product will vary as to coarseness and fineness. Also the kind of grain used will influence the final result. Therefore do not be unhappy because the same recipe will vary from time to time in the results you achieve.
3. Do not buy more stone-ground meal or flour than can be used within a month and do keep it in a cool, dry place. When in doubt, store in a refrigerator in an airtight container. The fat contained in the germ will turn rancid as does other fat, and it will also absorb odors (witness the uncovered butter). However, do not use cold flour when the recipe calls for yeast, but leave the amount to be used at room temperature for an hour or two so the yeast will not be chilled and its action retarded.
4. The following several "rules" will help in "converting" from white flour to whole grain, stone-ground flour in your favorite recipes:
 - a) Always use less stone-ground flour than the amount of white flour called for. The amount of s-g flour is approximately $\frac{3}{4}$ c. for every cup of white flour.

- b) Less shortening is required because of the natural fat in the s-g flour. The amount called for in the "white flour recipe" may be reduced approximately $\frac{1}{3}$ (if the amount is $\frac{3}{4}$ c., use $\frac{1}{2}$ c.; if 3 tbsp., use two, and so on in proportion).
- c) More baking powder is required, approximately $\frac{1}{4}$ tsp. more for every tsp. called for.
- d) More liquid is needed when the s-g flour is coarse than when it is fine. As much as $\frac{1}{4}$ c. more liquid may be required and in any case, batter made with s-g flour should always be a bit thinner than that made with white flour.
- e) Substitute brown or raw sugar for white sugar in less amount — one cup called for may be reduced as much as a third, i. e., to $\frac{2}{3}$ of a cup. Too much sugar will impair the full rich flavor of the s-g flour itself.
- f) Reduce the amount of salt by one half, or eliminate it altogether, particularly when using salted butter. The fine nutty flavor should stand out and not be obscured, particularly in yeast-leavened breads.

N.B. The "muffin-meal" called for in a number of recipes following is not a "mix" but only a combination of wheat, corn, and rye in proper proportion, ground together on the same stones. Many grist mills put out a combination such as this.

The shortening used was either butter or chicken fat or a mixture of both. Rumford Baking Powder was used. An old-fashioned wood-burning stove was used.

Recipes



WHOLE-WHEAT BREAD

1 rounded tbsp. baker's dry yeast (or 1 cake moist yeast or a pkg. of dry yeast). Cover with $2\frac{1}{4}$ c. warm water and add 1 tbsp. honey (or maple syrup or molasses). Beat in 3 c. unsifted whole-wheat flour and let raise about $\frac{1}{2}$ hour or until light and bubbly. Add 3 or more c. whole-wheat flour so that it may be kneaded a minute or two. This amount of dough will make two loaves to fill the small-sized fruit cake pans. Let this stand **NOT MORE THAN FIVE MINUTES** (otherwise there will be a hole in the middle). Bake for 15 minutes at about 375° , then at 300° for 45 minutes or until the crust pulls away from the sides of the pan.

By substituting s-g rye flour for half the amount of whole-wheat, a less crumbly loaf will result, and, we think, one with more flavor. Raisins, dates, nuts, etc. may be added for variety. If you must use salt, add a tsp. with the second batch of flour.

P.S. If you belong to the no-knead school, work in as much flour with a spoon as possible after the sponge has raised, divide equally into two pans and put into oven at 300° immediately and bake an hour and a half.

FRUITED CHRISTMAS BREAD

Scald $1\frac{1}{2}$ c. whole milk; cool. Add $\frac{1}{2}$ c. brown sugar and $\frac{1}{4}$ tsp. salt. Dissolve 1 pkg. dry yeast or one cake compressed yeast in $\frac{1}{4}$ c. warm water. Add the yeast to the mixture with 2 cups of flour and let raise until light. Add 3 well-beaten eggs and stir well. Melt and add $\frac{2}{3}$ c. shortening. Stir in gradually as much of 5 c. of s-g whole-wheat flour as possible, together with 1 c. cut up raisins and about $\frac{3}{4}$ c. rather finely cut mixed candied fruit (citron, lemon and orange peel, cherries, etc). Then knead in the remainder of the flour and continue kneading until light. Let raise until double in bulk. Knead down and shape into two long flat loaves. Lay on greased cookie sheets and raise until doubled. Bake at 350° for about 50 minutes. Remove and cool, wrap well and store for several days before use. This aging adds so much to the flavor! If desired, frost lightly before serving and cutting.



NUT SQUARES

Melt and blend 4 tbsp. shortening with 1 c. brown sugar. Add well-beaten egg, stirring until feeling of "grittiness" is gone. Let stand while measuring and sifting $\frac{3}{4}$ c. s-g whole-wheat flour and $1\frac{1}{2}$ tsp. baking powder. Add together with $\frac{1}{2}$ c. nut meats (any kind) and stir well. Bake in greased 8×8 " pan for about 25 minutes (or until a tooth-pick comes clean) at 375° . Cool, then cut into squares. For variety, add also $\frac{1}{2}$ c. finely cut mixed candied fruit.



PUMPKIN CAKE

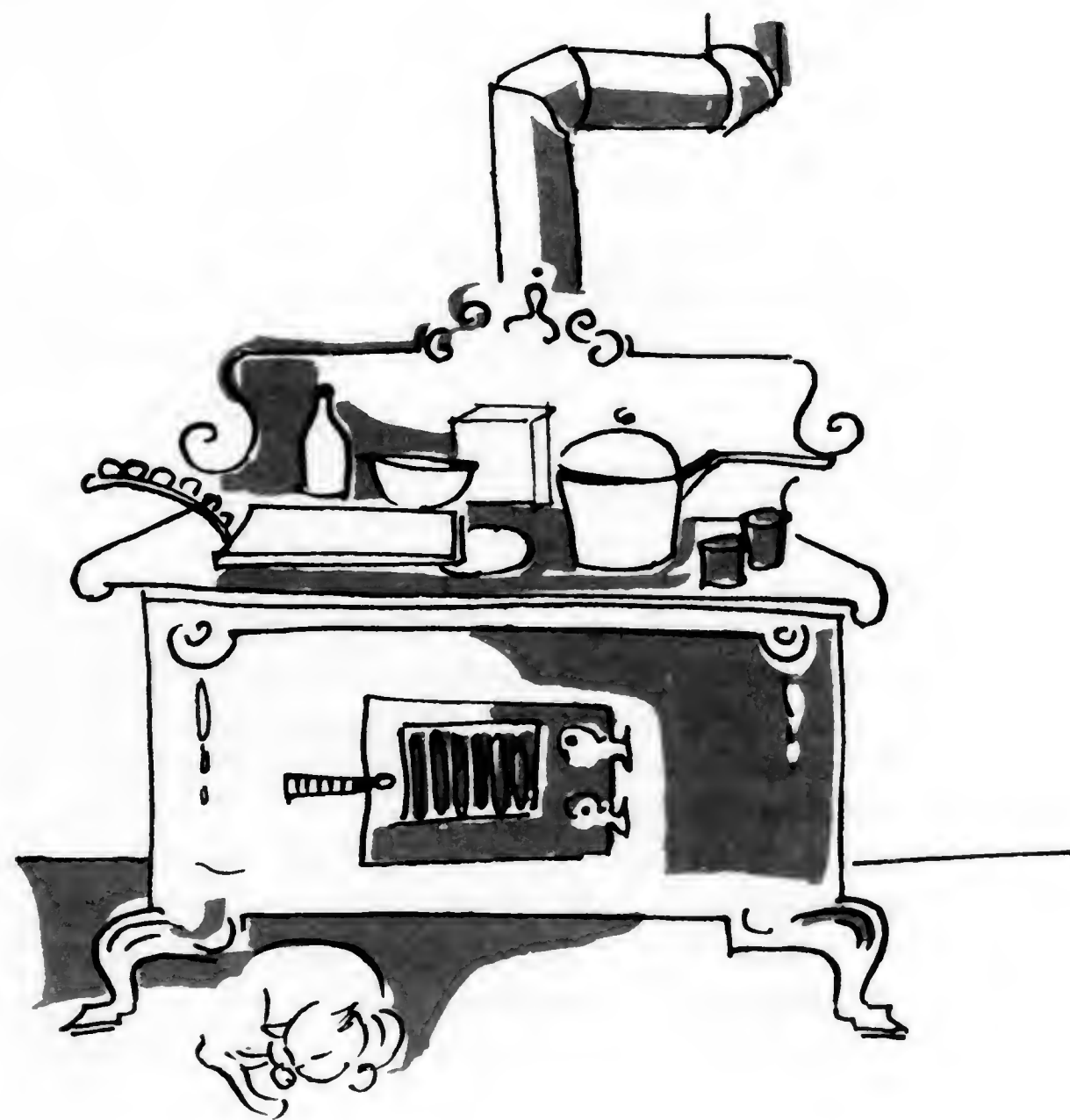
Cream $\frac{1}{3}$ c. butter with 1 c. brown sugar until light and creamy. Add in order: $\frac{1}{2}$ c. sour milk, 2 tbsp. molasses, 2 well-beaten eggs, and $\frac{2}{3}$ c. strained pumpkin. Measure, then sift $1\frac{1}{4}$ c. s-g whole-wheat flour and 3 tsp. baking powder, $\frac{1}{3}$ tsp. salt, $\frac{1}{2}$ tsp. soda, $\frac{1}{2}$ tsp. nutmeg, $\frac{1}{2}$ tsp. cinnamon, $\frac{1}{8}$ tsp. mace, $\frac{1}{2}$ tsp. cloves or allspice. Add the dry ingredients and mix gently. Pour into well-buttered 8×12 " shallow pan or equivalent size, and bake at 375° for about 25 minutes or until a tooth-pick comes clean and the cake pulls away from the sides of the pan. Frosting may be added, but that would be simply gilding the lily!

CHOCOLATE CAKE

Cream 4 tbsp. butter with 2 egg yolks and add $1\frac{1}{2}$ c. dark brown sugar, stirring until there is a creamy consistency to the mass and the sugar has dissolved in it. Add 4 squares melted baking chocolate and blend well. Add $1\frac{1}{4}$ c. whole milk and stir gently. Measure, then sift, $1\frac{1}{3}$ c. s-g whole-wheat flour with 4 tsp. baking powder and add to first mixture, stirring gently. Add another $\frac{1}{2}$ c. milk. Let stand until two egg whites have been beaten stiff and fold them into the mixture. Bake in a shallow 8×12 " greased pan (or equivalent size) about 40 minutes at 375° .

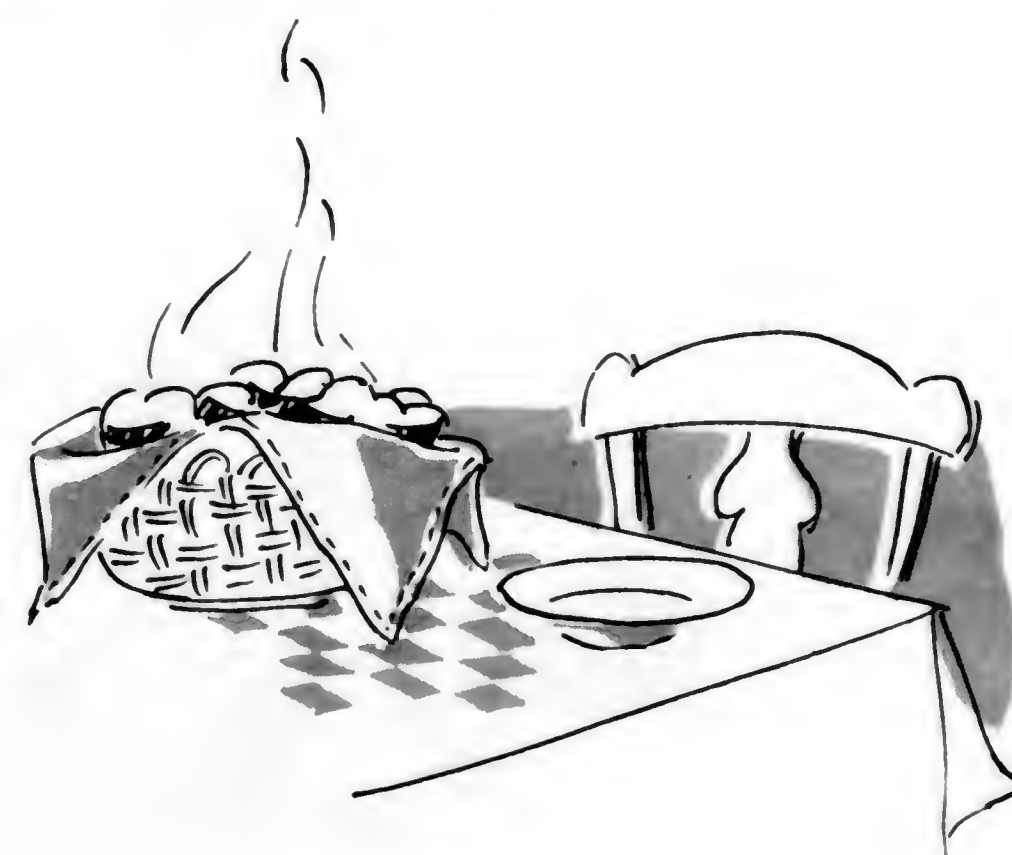
PUFF CAKES

To $\frac{1}{2}$ c. muffin meal add $\frac{1}{3}$ c. milk and 1 egg yolk, two tbsp. maple syrup and 1 tbsp. melted butter. Stir well. Gently fold in the stiffly beaten whites of two eggs. Cook immediately on a hot griddle (soapstone preferred). This recipe is enough for one hungry person or two on a diet. Do not, ever, stir up more batter than the amount given above because the batter will become watery and useless before a larger amount can be baked. (If maple syrup is not available, substitute 1 tbsp. brown sugar). Do not turn pancakes of any kind more than once in the cooking process.



WHOLE-WHEAT ROLLS

Scald and cool $\frac{3}{4}$ c. milk. Add $\frac{1}{4}$ tsp. salt, 1 tbsp. each molasses and brown sugar. Dissolve one cake compressed yeast in $\frac{1}{4}$ c. warm water and add this together with 1 well-beaten egg and 2 tbsp. melted butter. Add 3 c. s-g whole-wheat flour and knead until light. Let raise until double in bulk, knead down and form into any desired shapes: Parkerhouse, Cloverleaf, etc. Let the rolls raise again until double in bulk. Bake at 400° for 25 minutes and serve hot. If any are left, they may be refrigerated and then heated before serving.



PANCAKES or WAFFLES

Measure and sift $1\frac{1}{2}$ c. muffin meal or whole-wheat flour with 4 tsp. baking powder, pinch of salt (last item not necessary). Add 2 tbsp. dark brown sugar, 2 egg yolks and $\frac{3}{4}$ c. milk. Stir well and add 2 tbsp. melted shortening. Mix well and add another $\frac{1}{2}$ c. milk. Let stand while beating two egg whites stiff. Fold in gently and cook immediately on a hot griddle (soapstone preferred). (3 tbsp. maple syrup may be substituted for the brown sugar in which case use 2 tbsp. less milk). Do not cook up this whole batch of batter and keep the cakes warm -- but do serve them hot off the griddle.



GINGERBREAD

Beat 2 eggs light, add pinch of salt, $\frac{1}{2}$ c. brown sugar, $\frac{3}{4}$ c. molasses, and 4 tbsp. melted shortening. Measure, then sift, $1\frac{2}{3}$ c. s-g whole wheat flour, 2 tsp. soda, pinch of cream of tartar, 1 tsp. each: nutmeg, cinnamon, and ginger. Stir into first mixture and add 1 c. boiling water. Let stand five minutes. Bake in a shallow 8x12" pan (or equivalent size) -- be sure its greased -- at about 400° for half an hour or when tested a tooth-pick comes clean. Do not be disturbed by the fact that the mixture is soupy, it's gotta be that way!



Vallie Woolston's MAPLE SYRUP CAKE

" 1 c. maple syrup, 1 tbsp. shortening, 3 tbsp. sugar, 1 egg, 1 c. whole-wheat flour, 2 tsp. baking powder, $\frac{1}{4}$ tsp. salt, $\frac{1}{2}$ c. milk. Heat maple syrup to boiling and pour into greased baking dish. Cream shortening, add sugar and cream together 'till fluffy. Add beaten egg. Mix well. Sift flour with baking powder and salt and add alternately with milk. Pour into hot syrup and bake 25 minutes in covered casserole at 400° . Turn out onto serving plate and garnish with nuts. Excellent! "

Buy from the Producer

Cost of food by mail, including postage or express, very seldom adds up to more than prices in the local markets. Please send to each for price list.

- Arthur Colvin - unheated wildflower HONEY in a solid form which may be melted by placing container in warm water.
Morris, N.Y.
- Mavis Oliver - delicious homemade PRESERVES.
Wardsboro, Vt.
- Walnut Acres - a mail order "supermarket" for natural foods. Raise and grind their own WHOLE GRAINS. Farm and store located miles from nowhere! Their story is fascinating.
Penn's Creek,
Pennsylvania
- John Woolston - his own organically grown WHOLE GRAINS, ground on order only. Specializing in hard wheat for bread flour, and soft wheat for pastry flour. Cracked grain cereals superb.
Victor, N.Y.
- A. V. Kaye - HOLLE BABY FOOD, a product made solely from organically grown cereals, the starches of which are dextrinized by part-germination. Practically unknown in this country and worth many times the duty on it. Babies thrive like weeds! Tell your young mother friends about it.
Kilmurry
Thomastown
Co. Kilkenny,
Ireland
- Natural Food - "a non-profit organization to help you get the kind of food you must have to maintain good health." Membership, \$4.00 per year, includes their thrilling monthly magazine where you will find listed more producers of WHOLE GRAINS.
Associates
Atlanta, Texas

- Verne Thomas - Pure MAPLE SYRUP (we're blowing our own horn!) Made here every spring and you're invited to come and observe the operation.

MISCELLANEOUS

The following people and their interests are so fascinating that we would like to have you, too, get acquainted with them.

- Carol Brown - importer of Irish tweeds and those simply scrumptious fishermen's sweaters from Aran.
Putney, Vt.
- Mildred Hatch - LOAN LIBRARY on nutrition and some other Essentials of Health. Books loaned for cost of postage only! An excellent service and we wonder how in the world she can afford to do it. Send for book list. Her "GREETINGS" are highly informative.
St. Johnsbury,
Vermont
- Beatrice and - charming guest house in wonderful location for the wild life enthusiasts or for those seeking complete repose. Excellent food.
John Hunter
Hillsboro, N.H.
- I. F. Stone's - a newspaper without ads that unearths facts about national government Weekly capers and international relations that do not get into the papers. \$5 a year and you'll wait for the mailman on the day it's due.
5618 Nebraska
Ave. N.W.
Washington, D.C.
- Hedda Maar - her ON GUARD is the most effective hand and skin cream we've ever tried (and we've tried everything). It's been farm-tested right here for two years and our hands take a brutal beating, but they're always soft and smooth. Mechanics, woodsmen, nurses, etc. are shouting "Bravos!" A 2-oz. jar lasted 14 months! Order direct, 2-oz. jar, \$1.65 postpaid, including tax.
1472 Broadway
New York 18,
New York



Additional copies and quantity prices of
HOW TO USE STONE-GROUND FLOUR
may be obtained by writing

Miss Verne Thomas
Rydingbrook Farm
Wardsboro, Vermont

Aug. 15. 1958

DEAR MISS THOMAS

IT WAS A PLEASURE TO ME TO SEE YOU AGAIN & TO SEE YOUR INTEREST IN HOME. I THINK WITH LOVE AND GRATITUDE OF DR HAMILTON. IT WAS SHE WHO MADE THESE FEW DAYS UP IN THE GREEN MOUNTAINS POSSIBLE FOR US. WE ENJOYED THEM AND HER INTERESTING EXPERIENCE. ANOTHER DAY AND WE WILL BE BACK HOME AND EVERYTHING WILL BE A VERY CHERISHED MEMORY.

NEW TO THE COSMETICS: SINCE I AM AWAY FROM HOME I HAD A LOT OF TIME TO THINK ABOUT THE PROPOSITION & THINKING I DID A GREAT DEAL. AS YOU MIGHT REMEMBER I TOLD YOU IN FEBRUARY THAT IT MIGHT BE GOOD TO ORGANIZE A SALES FORCE WITH YOU DIRECTING IT. I THOUGHT OF BRATTLEBORO & SURROUNDING NEIGHBORHOOD. UNFORTUNATELY PRACTICALLY NOTHING CAME OF IT. IT WOULD HAVE BEEN A TEST

2/ I PROBABLY DIDN'T TELL YOU ABOUT THE OFFERINGS PEOPLE MADE ME OVER THE YEARS REPEATEDLY TO BACK ME UP WITH MONEY OR A PARTNERSHIP. ONE CONCERN IN 1944 OFFERED ME A JOB AND WANTED IN ADDITION TO BUY MY BUSINESS OUTRIGHT. AT LEAST 3 TIMES PEOPLE WANTED TO BUY THE CREAM FORMULA. ONE LARGE BEAUTY PARLOR NEAR BLOOMINGDALE'S THAT TIME A CUSTOMER OF MINE WANTED TO PUT THEIR OWN LABEL ON MY PREPARATIONS. THEY WANTED TO PAY ME MY PRICE (SHELS PRICE) AND CHARGE 3 TIMES AS MUCH! I REFUSED EVERYTHING AND FOR ONE REASON: I BELIEVE IN LIVE AND LET LIVE. I DON'T APPROVE OF THE BUSINESS PRACTICE IN THE (COSMETIC WORLD) CHARGING ENORMOUS PRICES. I CONSIDER THIS NOT FAIR. THE LAW AS IT IS ALLOWS THE BUSINESSMAN EVERYTHING THE POOR WORKER HAS TO STRUGGLE ENDLESSLY. I DON'T CRITICIZE, I HAVE NO RIGHT TO DO SO, BUT I DON'T WANT TO BE A PART OF IT. IT MIGHT BE THAT THIS IS THE RESULT OF MY LIFE EXPERIENCE! I BELIEVE SO!

3. MY IDEA IS TO BUILD UP MY NAME TO MAKE A LIVING AND TO SELL PEOPLE WHAT I THINK IS GOOD FOR THEM AND I HOPE YOU WILL UNDERSTAND. I DON'T WANT TO CHANGE MY ATTITUDE. MANY OF THESE PEOPLE APPROACHING ME INCLUDING THIS ONE BIG CONCERN HAVE LONG GIVEN UP THEIR COSMETIC BUSINESS. ON THE OTHER HAND SINCE MY BUSINESS IS ON RECOMMENDATION MY CUSTOMERS IN GENERAL STICK.

ALL BIG AMERICAN CONCERNS FIRST TEST THE SELLING BEFORE THEY ESTABLISH A SMALL FACTORY OF ITS OWN. IN FACT IT THEY SEE SALES INCREASING THEY FIRST HAVE A WAREHOUSE. AND A FACTORY ONLY IF SALES WARRANT IT. IT REQUIRES TOO MUCH TIME IN TRAINING ETC WITHOUT BEING SURE OF SALES THEREFORE: IF YOU DECIDE TO SELL HEDDA MANN AS IT IS YOU GLADLY CAN DO IT. IT THOUGH ^{OVER} IT VERY VERY CAREFULLY AND I KNOW THAT YOU MIGHT WELL FOR EVERY BODY BUT THAT IS THE ONLY SOLUTION I HAVE TO OFFER YOU. I HAVE A VISIT EXPERIENCE WITH COSMETICS I HAD VERY HARD REPRINTS AND I DON'T WANT NOW TO

4
~~THERE~~ ANY RISKS WHICH I KNOW ARE NOT
GOING TO PAY OFF. I APPRECIATE YOUR
ENTHUSIASM IT INTERESTS ME ESPECIALLY
THAT YOU HAD TO HAVE CONVINCED YOUR-
SELF ABOUT MY TELLING YOU THE TRUTH
THERE YOU SEE FOR YOURSELF THE PROOF
ABOUT MY TELLING YOU THE TRUTH.
THERE YOU SEE FOR YOURSELF THE PROOF
FOR WHAT I TOLD YOU. IF YOU WANT
TO WRITE TO ORGANIC GARDENING FOR
A WRITE UP DO SO. I WOULD APPRECIATE
TO GET ONE EDITION IF YOU CAN SPARE
IT. I WOULD LIKE TO SEE THE MAGAZINE.
YANKEE (COST) ME NEARLY \$100. AND THE
MONEY WAS 100% LOST. AS I TOLD YOU:
THERE WAS NOT ONE NY. NEWSPAPER OR ONE
OF THE BETTER NATIONALLY KNOWN MAG-
AZINES WHERE I DON'T HAVE A WRITE UP
IN. I WAS SO PROUD TO GET THEM ON MY
OWN SINCE PUBLICITY AGENTS HAVE USUALLY
TO BE HIRED TO GET THEM ANYTHING
IS A RATHER EXPENSIVE PROPOSITION!
TO ME I SAY: IT WAS A WASTE OF TIME
THE ONLY ADVERTISEMENTS THAT PAID
OFF FOR ME WERE A FEW IN THE
OCEANOGRAPHY. THROUGH THEM I HAVE
CUSTOMERS FROM DETROIT NEW HAVEN
SAN FRANCISCO etc SINCE YEARS.
YEARS.

5/ IF YOU WANT TO BRING INDUSTRY TO
VT. - X WORK TO WOMEN THERE DO
SOMETHING DIFFERENT! MY SISTER IN
LAW LEARNED IN BERLIN TO CUT AND SEW
TISS BEFORE LEAVING. THEY STARTED IN
THEIR BEDROOM WITH ONE LITTLE MACHINE
TO MAKE THEM. MY BROTHER IN LAW
SOLD AND SELLS THEM. THEY HAVE
ALWAYS 4-6 WOMEN WORKING THEY
ARE NOT RICH HOWEVER THEY MAKE
A VERY COMFORTABLE LIVING. NATURALLY
BOTH MY BROTHER & SISTER IN LAW
WORK VERY HARD. ALWAYS 6 DAYS
A WEEK. I AM SURE THERE SHOULD
BE A POSSIBILITY FOR YOU TO LEARN
THIS IN NY. IF I AM NOT MISTAKEN
THERE ARE WEAVERS IN VT. MAYBE
YOU CAN CREATE A REAL VERMONT
PRODUCT. THIS WITH SOMETHING ELSE
I KNOW A FEW GERMAN WOMEN
WHO DECORATE SWEATERS IN A SO
CALLED WORKSHOP. THE WOMEN RUN.
ING THIS SHOP GET EVERYTHING FROM
LARGE CONCERNS ALL SIZE HATS DO TO
SUPPLY THE WORK I COULD IMAGINE SUCH
CONCERN GIVING WORK TO OUTSIDE

OF THE STATE. IF YOU WOULD BE ABLE TO
PERSUADE A LARGE CONCERN TO GIVE YOU
WORK FOR IT WOMEN YOU MIGHT SUCCEED.
THIS WOULDN'T BE AS IT WOULD BE WITH
TEXTILES, NATIONAL PRODUCTION, BUT IT
WOULD BRING WORK TO THE STATE.

I'LL THINK ABOUT OTHER POSSIBILITIES
& IF I KNOW I'LL LET YOU KNOW
I'M SORRY I HAVE NO OTHER
ANSWER TO YOUR PROPOSAL.

SINCE YOU WILL BE SOON BE IN NY.
I DON'T THINK YOU WILL BE INTERESTED
IN ANY SAMPLES. IT WOULD BE NICE
IF YOU COULD SELL THE REST OF THE
COSMETICS SO THAT WE COULD
STRAIGHTEN OUT THE BILL. IF YOU
DECIDE TO SELL NEXT SPRING I WILL
SEE ABOUT SAMPLES.

AGAIN: MANY THANKS FOR YOUR
INTEREST & BEST WISHES FOR A
GOOD & PLEASANT AUGUST ENDING
KINDLYST REGARDS!

SINCERELY YOURS
H. LEHB

Order No. 1219 June 17 19 46

M Shirman's

Ship to Auburn N.Y.

At _____

Ship by _____ When _____

Terms _____ Buyer _____

| | | | | |
|---|----------------|------|---|----------|
| 2 | any line | 65 | 1 | 30 |
| 2 | Hayes | 1.- | 2 | - |
| 2 | Walden | 1.50 | 3 | - |
| 2 | Loison | 1.25 | 2 | 50 |
| 2 | Freshman | 1.- | 2 | - |
| 2 | Saus. (Borden) | 1.50 | 3 | - |
| 2 | " (Toby) Water | 1.50 | 3 | - |
| 5 | lip, h, no | 1.- | 5 | - |
| | | | 9 | 50 |
| | less 4090 | | | 872 |
| | | | | 1308 |
| | less 290 | | | 26 |
| | | | | \$ 12.82 |

Δ

GUESTS

TWINBROOK 6-2921

MISS VERNE THOMAS
RYDINGBROOK FARM
WARDSBORO, VERMONT

ORGANIC FARM

MAPLE SYRUP

TODAY Jan. 1952

| | |
|----|------|
| 3 | 3050 |
| 6 | 3575 |
| 12 | 4075 |

Wed.
for more than
54 5000 of
the postase.

Furkapf

Photo Wolgensinger

Thank you so much for the large jar of ON GUARD. I had been out of it for a month and my hands were in terrible shape. After 2 days they were back to normal. You probably have the letter from Breck by now. I think if they had yours with the proper kind of write-up they would have no trouble at all - but they are uncertain now after that experience.

Sincerely

Verne Thomas

Schweizer Wanderkalender 1957



Mrs. H. Leab
705 W. 170th St.
New York 32, N.Y.

Verne Thomas

Klausenpaß

Photo Wolgensinger

Rydingbrook Farm

Wardsboro, Vermont

Dear Mrs. Leab: The pkg. arrived in good order but have been so busy sugaring that I've had no time until today to write. Will probably be busy for another 2 or 3 weeks with that operation and then getting my garden in shape. Bert Hamilton arrives next week. Snow is melting slowly and there is still plenty of it. Will write more at a later date.

Sincerely,

Verne Thomas
Verne Thomas

Schweizer Wanderkalender 1957



Mrs. H. Leab
705 West 170th St. Apt. 4
New York 32, N.Y.



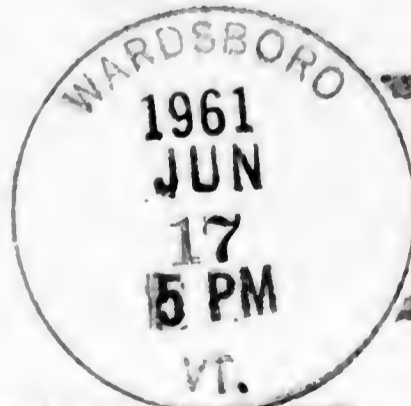


Mrs. H. Leab
 102-25 67th Road
 Forest Hills 7⁵, New York



Mrs. H. Leab
 102-25 67th Road
 Forest Hills, 75, New York

Verne Thomas, Wardsboro, Vt.



XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
 XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

Mrs. H. Leab
 102-25 67th Road 2A
 Forest Hills, L., I. 75, New York



RYDINGBROOK FARM

Wardsboro, Vermont

10-3-61

Dear Mrs. Leab:

It will not be convenient for my friends to bring a package from you as they have made other plans for coming up another time. So would you send what ever you are going to by parcel post, please.

Do hope you had a nice trip.

Sincerely,

can't do anything Oct. 5-61
Gene Jones



RYDINGBROOK FARM

Wardsboro, Vermont

12-3-60

*Walnut Acres
set 10-10-60
cost \$1.70*

Who is the lady in Brattleboro?

Dear Mrs. Leab: Thanks so much for the letter and the Clipping. I shall write to both suggestions just as soon as possible. I have a part time job for the ski season and hope to be able to be at home and not have to leave as I did last year. With this job I can come home every evening. Walnut Acres did not change ownership but during the last year they took on a whole line of "pure" cosmetics - the Orgene line from Brooklyn I think and I saw Mr. Keene at the Natural Foods Associate meeting last month but did not have the opportunity to talk with him at length. The garage people had to give up business. Have been very busy and shall get around to writing my usual mimeographed letter maybe not until after Christmas. My best to you for the holidays.

Sincerely, *Gene Jones*

6-17

Dear Mrs. Leab:

Thank you for your note, the good wishes and the enclosure which is most appreciated.

Summer is here altho the weather has been very cold at times and frost night before last, with a few hot days Gardens very slow in growing.

Hope you will have a vacation, too.

Sincerely,

Gene Jones

907

EATON'S PITTSFIELD MASS.

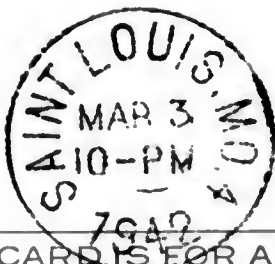


POST CARD



Mrs. Hedda Maar
705 West 170 St.
N.Y. 32 N.Y.

MIMI SCHULHOF
5326 SAVOY COURT
ST. LOUIS, MO.
TEL. NO. 7803



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs Hedda Maar
1098 Anderson Av.
New York
Bronx

MIMI SCHULHOF
5329 SAVOY COURT
ST. LOUIS, MO.
TEL. NO. 7803

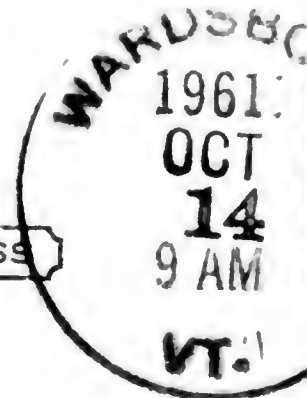


THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Mrs. Hedda Maar
1098 Anderson Ave.

B r o n x New York

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Mrs. H. Leab
102-25 67th Road
Forest Hills 75, New York

908

Give Mrs. Gardner your address + phone number to.

9/9/44

MRS. ISADORE SOLOMON

25 EAST 86TH STREET

NEW YORK CITY

My dear Mrs. Maar - I spoke to Mrs. E. Gardner about your products. (575 Park Ave. Rm 4-2135)
 Please send her your catalogue as she expects to have a meeting on Thursday. Mrs. Gardner selects the merchandise for Mr. Hamburger.
 Best regards. Sincerely, Sade B. Solomon

Saint Louis, March 3rd

Dear Mrs. Maar. -

I hope your husband is all right again.

Listen, dear, I got ordered 1 Anytime Creme, but supposing the expenses for it are too much, I would ask you, to send me two pieces, but only, if the price is not too high for this trifle.

Awaiting your good news, I am with best regards, ever

yours truly
 Mimi Schulhof.

Saint Louis, 16.12.1942.

My dear Mrs Maar. 1

Hello, I have found again a gift to make & instead of giving something of my goods, I think of you. Please send me a night-cream, but right away, for I need it for xmas. On the package for my friend, put my name, please, as sender, and give me the bill for both orders, which I shall pay immediately.

Best thanks for your kind card.
 Cheerful holidays & much luck and peace in; 1943.

Kindest regards,

yours

Mimi Schulhof.

10-13

The packages were received in good order. You might just as well have sent them parcel post to me here. They were so well packed that they could have come through the whole way. Thanks again. I go to Putney tomorrow.

Sincerely,

U T.



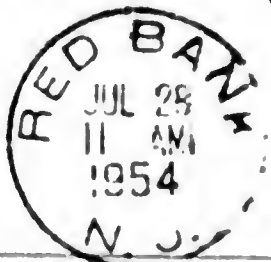
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Marr
1098 Anderson Ave
New York City



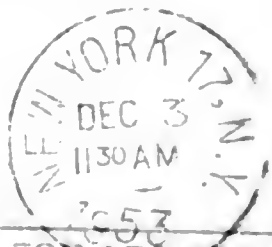
THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Marr
1472 B'way
New York
N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Marr
1472 B'way
New York
N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Marr
1472 B'way
New York 18
N.Y.
Room 904

Private Mailing Card



Miss Hedda Maar
(Caretaker) 1472 Broadway
N.Y. City

Julius Bass
911 Dana Ave
Cincinnati, Ohio



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Miss
Hedda Maar
1098 Anderson Ave
New York

HUGO. SILBERTHAU

97 Ft. Washington Ave., Apt. 3-A
New York - WA. 7-7361

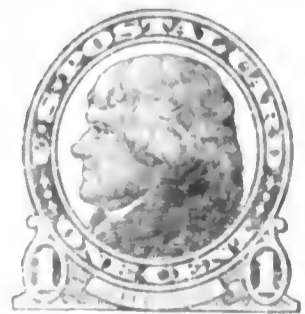


THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
~~16 West 166th Street~~
~~New York City, N.Y.~~
1472 BROADWAY.
N.Y.C.

19

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



Hedda Maar
16 West 166th Street
New York City, N.Y.

52

19

MRS. ALBERT J. SELIGSBURG
 230 PARK AVENUE
 NEW YORK CITY

7m calge on me
 at Red Cross

737 Park Ave.

My dear Miss Maar: - Kindly advise
 you had been on the job of
 night cream, and a bottle of
 day cream to me at your
 earliest convenience, and
 also call on oblige Mrs. A. J. Seligsberg
 Mrs. Carlsson 35 East 76 St. 737 Park Ave.

4-8-42

Sehr geehrtes Fräulein Maar!
 Ich bestätige den Erhalt Ihres Schreibens und teile
 Ihnen mit, dass ich selbst den Verkauf Ihres Fabrikates
 leider nicht übernehmen kann. Ich habe in der letzten
 Zeit etwas Kranken zu gehalten, leider haben die richtigen
 Person nicht gefunden. Ich werde auch weiter versuchen
 eine geeignete Person ausfindig zu machen und ich
 Ihnen davon Nachricht zu bringen. In Ihrem besten
 Interesse
 Helene Selig.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|-----------------------|----------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | .65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.-- | 3.-- | 5.25 |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.-- |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.-- | | |
| " | Lipstick : | 1.-- | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 2 X 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name:

Please, add 10% Federal Sales Tax. Address: 97

City and State:

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

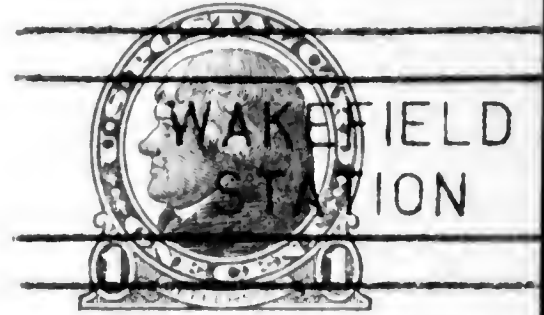
| | | | | |
|-----------|-----------------------|------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | .65 | 1.60 | 2.75 |
| " | Day Cream | 1.-- | 3.-- | 5.25 |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.-- |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.-- | | |
| " | Lipstick : | 1.-- | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name:

Please, add 10% Federal Sales Tax. Address:

City and State:

A. SELMER
630 E 233 Jk
BRONX 66. N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18, N.Y.



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Miss Hedda Maar
1472 Broadway
New York 18 N.Y.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|-----------------------|------|------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream ✓ | .75 | 1.75 | 3.00 |
| " | Day Cream ✓ | 1.00 | 3.25 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: Miss A SELNER

Address: 63 LG 233 JH

City and State: BROOKLYN

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|------------|-----------------------|------|------|------|
| X EXQUISIT | Anytime Cream | .75 | 1.75 | 3.00 |
| X " | Day Cream | 1.00 | 3.25 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: Mrs. Margaret Simon

Address: 1218 McKINLEY St.

City and State: PHILADELPHIA, PA

Please, add 20%
Federal Sales Tax

Jan 18/50

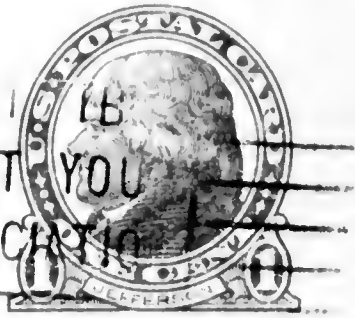
Dear Miss Maar:

Send me one (1) jar of your Anytime
Cream.

Kind regards -
Mrs. H. D. Johnson
19 E. 80th St. N.Y.
21



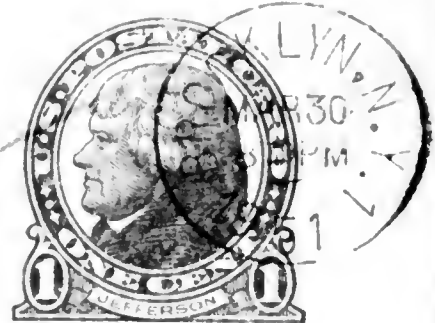
FIGHT TB
SUPPORT YOU
TB ASSOCIATION



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

Hedda Maar
1472 Broadway
New York City
N.Y.

THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS



HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1208



THIS SIDE OF CARD IS FOR ADDRESS

HEDDA MAAR
1472 BROADWAY
NEW YORK 18, N. Y.
TEL. WI-7-1150

Chas - S. C.
Nov. 23 - 1950

Hedda Maar

Will your bundle tell me where I can find the Hedda Maar preparations in Charlotte S. C. I have a friend who says the Epworth skin lotion is ideal to use. It is a nice one to use. I would like to purchase a bottle of each. I am sure if always a gift to she also should like to know.

Thank you very much
(Mrs) Mary Ann Steeg
177 New Street
Charlotte, 4. S. C.

Please, send me the following HEDDA MAAR's preparations:

| | | | | |
|-----------|-----------------------|---------------------|-------------|------|
| EXQUISIT | Anytime Cream | .75 | <u>1.75</u> | 3.00 |
| " | Day Cream | 1.00 | 3.25 | |
| " | Night Cream | 1.50 | 4.25 | 7.00 |
| " | Skin Lotion | 1.25 1.- | | |
| " | Skin Freshener | 1.00 | | |
| " | Lipstick: | 1.00 | | |
| | Light, Bright, | | | |
| | Cardinal, Empress Red | | | |
| " | Refill | .60 | | |
| SENSATION | Toiletwater | 1.50 | | |
| " | Body Powder | 1.50 | | |

Name: Mrs S Solot
Address: 40 Clarkson Ave
City and State: Bklyn N.Y.

Please, add 20%
Federal Sales Tax

1 jar Anytime Cream

Mrs. S Solot
40 Clarkson Ave
Brooklyn 26 N.Y.